



الدكتور سعيد الخضري
أستاذ ورئيس قسم الاقتصاد
جامعة قناة السويس

اقتصاديات التنمية والتطوير

٢٠٠٣ - ٢٠٠٤

الناشر
مكتبة الجلاء الجامعية
بيور سعيد

1. The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions and the role of the accounting department in ensuring the integrity of the financial statements. It also highlights the need for regular audits and the importance of transparency in financial reporting.

2. The second part of the document focuses on the implementation of internal controls to prevent fraud and ensure the accuracy of financial data. It outlines the key components of a robust internal control system, including segregation of duties, authorization procedures, and regular monitoring and evaluation.

3. The third part of the document addresses the challenges faced by organizations in managing their financial resources effectively. It discusses the importance of budgeting, forecasting, and financial analysis in making informed decisions and optimizing resource allocation.

4. The fourth part of the document explores the role of technology in modern accounting and finance. It highlights the benefits of using accounting software, data analytics, and automation to streamline processes, reduce errors, and improve the efficiency of financial reporting.

5. The fifth part of the document discusses the importance of ethical considerations in financial management. It emphasizes the need for integrity, honesty, and transparency in all financial transactions and the role of the accounting department in ensuring compliance with ethical standards and regulations.

6. The sixth part of the document provides a summary of the key findings and recommendations of the study. It reiterates the importance of maintaining accurate records, implementing strong internal controls, and using technology to enhance financial management. It also provides a list of references and a glossary of key terms.

تقديم

لعل التنمية الاقتصادية أصبحت أكثر فروع علم الاقتصاد غنى بالمؤلفات التي يساهم فيها علماء العالم المتقدم ، فضلاً على المساهمة الحديثة لعلماء العالم المتخلف ، ذلك أن هذه تخصصهم أكثر من غيرهم من علماء العالم . وفى الحقيقة أنه لا يمكن تقديم الدواء قبل معرفة الداء ، والتنمية هى علاج التخلف الاقتصادى والاجتماعى ، ومن ثم لابد من تحديد حالة التخلف الذى تعيشه دول العالم المتخلف من الناحية الاقتصادية والاجتماعية والسياسية والثقافية والفكرية ، حتى يمكن وضع سياسات التنمية الصحيحة القادرة على حل مشكلة التخلف .

ولعل الكتاب المطروح اهتم بدرجة كبيرة بتحديد سمات التخلف والظروف التى أدت إليه ، والأسباب والعوامل التى أكدته كحالة تاريخية تمر بها المجتمعات المتخلفة . وكذلك نناقش أهم مشكلتين تعوق تطوير الدول المتخلفة وسياساتها وهما المشكلة الزراعية وسياسات تنميتها ، والمشكلة الصناعية وسياسات التصنيع . كما تناول الكتاب تفسير التخلف من وجهة النظر العلمية التحليلية لبعض العلماء الغربيين الذين اهتموا بالمشكلة .

ويبقى أخيراً أن هذا الجهد المتواضع ما هو إلا مجرد وضع النقاط على الحروف ، أما بقية الجهد إلى التنمية الصحيحة (القراءة) فهو واجب كل إنسان واعى يرفض التخلف ويطمح إلى التقدم ويسلك سلوكاً رشيداً لتحقيقه ، وهو بطبيعة الحال يحتاج مزيد من الجهد والتضحيات .

والله تعالى ولى النوفيق



الباب الأول

طبيعة الاقتصاد المتخلف



الفصل الأول

طرح المشكلة

التخلف Underdevelopment مقولة حديثة العهد فى علم الاقتصاد، أدخلها إليه الاقتصاديين الغربيين فى كتاباتهم بعد الحرب العالمية الثانية وصفاً للدول التى تحررت من الاستعمار الإمبريالى الغربى بعد الحرب العالمية الثانية . تعنى الكلمة لغوياً عدم اكتمال النمو ونقصانه عن الوصول إلى الكمال، ومن ثم فكل دولة أو مجتمع لم يصل إلى كمال درجات النمو فهو متخلف ، وتخلفه هذا منسوب ومقارن بالمجتمعات التى وصلت إلى كمال النمو Developed ، وهى دول العالم المتقدم ، دول الشمال .

وهكذا حُملت كلمة التخلف بافتراضين ، الأول : افتراض أن حالة الكمال الاقتصادى تمثله دول الشمال ، دول العالم الرأسمالى المتقدم بعد تطور طريقة الإنتاج الرأسمالى بها إلى ما وصلت إليه ، أما الافتراض الثانى : فهو افتراض أن كل المجتمعات التى لم تصل إلى مستوى تطور طريقة الإنتاج الرأسمالى فى دول الشمال تعتبر متخلفة . وكلا الافتراضان يعتمدان على فرض أساسى هو أن طريقة الإنتاج الرأسمالى هى الطريقة المثلى للإنتاج ، وأنها تسمح بالتطور وصولاً إلى الكمال ، وكأنها هى غاية فريدة منشودة للبشرية وعلى كل المجتمعات الإنسانية فى الجنوب أن تنتهج هذه الطريقة فى الإنتاج وأن تستكمل مقوماتها ومراحل تطورها لتتخطى التخلف وتصل إلى الكمال أسوة بدول ومجتمعات الشمال المتقدم ، وكما هى عليه الآن .

فى ظل هذا الإسار الفكرى السطحى والتمحيز ، صاغ الاقتصاديون فى دول الشمال نظريات التنمية الاقتصادية بعد تقسيم العالم إلى متقدمين ومتخلفين ، ورسوموا السياسات والمناهج والأدوات التى يمكن بها للعالم المتخلف أن يتحول من التخلف إلى التقدم ، أو التى يصل بها إلى الكمال بداية من انتهاج طريقة الإنتاج الرأسمالى كأسلوب وحيد للتطور والتقدم تقليداً لنمط تطور دول الشمال كما يتصور كتاب الألب التتموى الغربى .

وهذا التطور الفكرى أقل ما يقال عنه أنه سطحي ، إذ اعتبر أن كل الشعوب ذات مقومات واحدة ، وأنه يمكن أن تكتسب شعوب الجنوب مقومات شعوب الشمال . وهذا تصور كذبه الواقع ، إذ اختلفت شعوب الجنوب بمقوماتها رغم طول السيطرة الاستعمارية لدول الشمال ، واستردت سريعاً بعد التخلص من الاستعمار ما كانت قد أجبرت على التفريط فيه من خلال حقبة الاستعمار . وأن هذه المقومات المختلفة للشعوب تحتاج إلى صياغات مختلفة لتناسب مع نمط التطوير الذى يمكن أن ينجح فى تحويل هذه المجتمعات من مجتمعات أقل تطوراً إلى مجتمعات أكثر تطوراً .

وكذلك يعتبر هذا التصور الفكرى متحيزاً وغير موضوعى ، إذ يجعل من طريقة الإنتاج الرأسمالى هي الطريقة المثلى ، ويجعل من التطور الذى وصلت إليه دول الشمال الكمال الواجب الإقتداء به ومن ثم وجوب تقليد مساره للوصول إليه ، ويتناسى أن هناك طرق للإنتاج الاجتماعى إن لم تكن أفضل بشكل مطلق ، فهى أنسب لشعوب مجتمعات الجنوب ، إذا استطاعت عن طريقها الوصول إلى مستويات أفضل من التطور والتقدم مثل نمط الإنتاج الآسيوى^(١) ، وأنماط الإنتاج الجماعى المعمم كما فى الصين والاتحاد السوفيتى السابق (قبل أن يتم اختراقه من النظام الرأسمالى العالمى بقيادة الولايات المتحدة وتحويله إلى دول متناثرة) . وهذه الحقيقة يوضحها تقرير اللجنة المستقلة المشكلة لبحث قضايا التنمية الدولية برئاسة ولى برانت بعنوان "الشمال والجنوب برنامج من أجل البقاء" ، فيقول "فليس هناك فى الواقع منهج موحد يمكن أن يسير عليه الجميع ، وإنما هناك حلول متغايرة يناسب كل منها ما تحكم به مقتضيات التاريخ والتراث الحضارى والتقاليد الدينية ، وما هناك من موارد بشرية واقتصادية ، هذا فضلاً عن الظروف المناخية والجغرافية والأوضاع السياسية الخاصة بكل أمة من الأمم". ويتابع قائلاً "وعلى المرء أن يحذر من تعليق الآمال الكاذبة فى العثور على حلول عامة شاملة وكذلك من وهم الاعتقاد بأن

(١) يراجع فى غط الإنتاج الآسيوى ما يلى :

أ - أحمد صادق سعد ، تاريخ مصر الاجتماعى الاقتصادى ، بيروت - دار ابن خلفون ، ١٩٧٩ .

ب - _____ ، تاريخ العرب الاجتماعى - تحول التكوين المصرى من النمط الآسيوى إلى النمط

الرأسمالى ، دار الحداثة ، بيروت ، ١٩٨٠ .

الحلول ستأتي من تلقاء نفسها أو نوعاً من التطور التلقائي سوف يعمل على التحسين من حياة المحرومين^(١).

وهكذا يوضح التقرير السابق أنه ليس هناك منهج وأسلوب واحد لإحداث التطوير الاقتصادي والاجتماعي يجب أن يسير عليه الكافة ، وأنه هناك أساليب متعددة كل منها لابد أن يتسق مع الظروف المادية والموضوعية لكل مجتمع ، أي ابتداء من مقوماته الحضارية والمادية ، فإذا كانت غالبية دول الشمال قد اختارت أسلوب ونمط الإنتاج الرأسمالي للتطوير ، فإن ذلك النمط قد لا يكون هو الأنسب لمجتمع آخر ابتداء من ظروفه المادية والموضوعية ، ومن ثم كان عليه أن يتبع النمط الأمثل والأسبب لتحقيق تطوره المنشود ، وهو ما كان يعنيه تقرير "الشمال والجنوب برنامج من أجل البقاء" عندما قرر أن أسلوب الإنتاج الرأسمالي لن يكون هو نمط الإنتاج الأمثل الذي يقاس على ما وصل إليه من تطور مدى تطور المجتمعات الأخرى ، ومن ثم تقسيمها إلى مجتمعات متقدمة وأخرى متخلفة على النحو السابق .

محددات التطوير :

وتظهر هذه المحددات عندما نستطيع التفرقة بين المجتمعات التي استطاعت أن تتطور وتلك التي تخلفت عن التطوير ، أو عندما نحدد السمات والمقومات الاقتصادية والاجتماعية والسياسية والفكرية والأخلاقية والسلوكية للمجتمع الأمثل المراد الوصول إليه ، وهي التي سوف تصبح الهدف من تطوير المجتمع وتغيير سماته ومقوماته إلى تلك السمات والمقومات التي يتصف بها المجتمع الأمثل ، ويمكن تلخيص هذه السمات باختصار فيما يلي :

١ - السمات والمقومات الاقتصادية :

وهي تشكل الأهداف التي يجب أن تعمل على تحقيقها جهود التطوير للمجتمع في

^(١) ولي برانت ، الشمال والجنوب - برنامج من أجل البقاء ، ترجمة د. زكريا نصر ، إصدار الصندوق الكويتي للتنمية الاقتصادية العربية ، الكويت ، ١٩٨١ ، ص. ٣٤ .

المجال الاقتصادى ويمكن تلخيصها فيما يلى :

(أ) الوصول بطاقة الاقتصاد القومى إلى القدرة على ضمان حد أدنى من إشباع الضروريات لكافة أفراد المجتمع ، وهذه الضروريات يرتفع مستواها ودرجة تنوعها تبعاً لدرجة التطور الذى يحققه المجتمع .^(١)

(ب) تحقيق التشغيل الكامل للموارد المادية المتوافرة وكذلك ضمان فرص عمل لكل راغب فيه ، وهو ما يعنى الاعتماد على الموارد الوطنية ومنحها الأولوية فى الاستخدام وعدم الاعتماد على الموارد الأجنبية إلا فى حالة تعذر وجودها أو إيجادها .

(ج) تحقيق الاعتماد على الذات فى عمليات الإنتاج بحيث يحدث تكامل بين المشروعات والقطاعات الاقتصادية لتغذى بعضها بعض ، وكذلك تحقيق اعتماد الاستثمارات على المدخرات الوطنية واعتماد التجديد التكنولوجى على التطور التكنولوجى المحلى .

(د) تحقيق الكفاءة المثلى فى استغلال الموارد ، وذلك بضمان تخصيصها أفضل تخصيص ، واختيار الشكل الأمثل لتنظيم المشروع ليتحقق فى ظلّه اختيار الأسلوب الأمثل لإدارة الموارد على مستوى الاقتصاد القومى وهو ما يسمى النظام الاقتصادى الأمثل المناسب لمرحلة التطور الاقتصادى والاجتماعى التى يمر بها المجتمع .

(هـ) خلق الميزة النسبية لبعض المنتجات الوطنية ، وذلك لضمان أفضل معدل للتبادل الدولى ، وهو ما يعنى أن الإنتاج أصلاً يتم لإشباع الحاجات الوطنية أولاً ، وإن الإنتاج للتصدير يكون فى بعض مجالات الإنتاج التى يمكن أن توجد أو تخلق له

^(١) - D. Goulet , The Ceruel Choice : A Concept on the Theory of Development, New York : Athenem, 1971. Quoted from : A. P. Thirl Wall , Growth and Development, with Special Reference to Developing Economies, Macmillan, London, 1989, P. 9.
(In the answer to question "Development for What?", we can say that development has occurred when there has been improvement in basic needs).

ميزة نسبية .

(و) تحقيق عدالة توزيع الدخل القومي ، وذلك بحصول كل مساهم فى عملية الإنتاج الاجتماعى على قيمة مساهمته فى عملية الإنتاج ودون إهمال إعانة غير القادرين على المساهمة فى الإنتاج .

٢ - السمات والمقومات الاجتماعية :

وهى أيضاً تشكل الأهداف التى تسعى إليها عملية التطوير لأى مجتمع فى مجال العلاقات الاجتماعية ، ويمكن تلخيصها على النحو التالى :

(أ) تحقيق نضوج العلاقات الاجتماعية بما ينفى التفسخ الاجتماعى على المستوى العائلى أو على المستوى الإنتاجى ، وهو لا يتأتى إلا بتعميق كل ما يؤدى إلى التضامن الاجتماعى .

(ب) تحقيق التجانس الاجتماعى بين أفراد المجتمع ، وهى قضية مرتبطة بالتوزيع الأكثر عدالة للدخل وخاصة بين الدخول الناتجة عن الملكية والأخرى الناتجة عن العمل ، مع ضمان الفرص المتكافئة لكافة أفراد المجتمع ، ووضع النظام القانونى والعقابى وأسلوب التقاضى الذى يحقق هذا التجانس .

(ج) ضمان تحقيق الحراك الاجتماعى بين طبقات وفئات المجتمع بسهولة ويسر ودون أى معوقات اجتماعية أو اقتصادية أو قانونية .

(د) ضمان تحقيق استقلالية الأفراد وشعورهم بالعزة الوطنية واحترام الذات، ونفى شعورهم بالتبعية لأى كان ، أى صياغة علاقات الإنتاج بشكل يحقق الاستقلالية وكذلك فإن السلوك الاقتصادى والسياسى للدولة المستقل غير التابع للعالم الخارجى يدعم هذا الشعور عند الأفراد .

٣ - السمات والمقومات السياسية :

ومن أهم المقومات التى ينجزها التطور تحقيق الحرية السياسية والمساهمة فى خلق القرار السياسى وحرية التعبير عن النفس وعن المصالح، وإتاحة الفرصة لتكوين

الرأي العام المؤثر على القرارات الكلية في المجتمع . وليست الحرية في وجود أحزاب سياسية متعددة تعمل من موقع ذيلى تابع للحزب الحاكم ، ولكن الحرية تتوافر بقدر توافر الوعي لدى الأفراد ، وخلق قدرتهم على المساهمة في اتخاذ القرارات الوطنية والسماح لكل فئة ولكل طبقة بالتعبير عن مصالحها ، بحيث تكون القرارات القومية قرارات لإحداث التوازن بين هذه المصالح ومحقة في نفس الوقت للمصلحة العليا للمجتمع^(١). ولعل ما ينتج عن هذه الديمقراطية عملياً هو عدم تأييد الحكم لاتجاه معين أو لفئة معينة أو لحزب معين ، حيث تسمح الديمقراطية الحقيقية بتداول السلطة وانتقالها سلمياً بناء على رغبة الغالبية من أفراد المجتمع .

وهكذا فإن تخلف المجتمعات المتخلفة يكمن في عدم وجود هذه السمات والمقومات في مجتمعاتها ، رغم أن الغالبية الساحقة من هذه الدول المتخلفة تنتهج النظام الرأسمالي ، إلا أنها لم تستطع من خلاله تحقيق أى تقدم يذكر في اتجاه التحول إلى دول متقدمة . وذلك لوجود العديد من الأسباب والاعتبارات التي أركست الدول المتخلفة في رحاب التخلف ، منها اختيارها للنظام الرأسمالي كنظام غير ملائم لإدارة الموارد والحياة في هذه الدول في ظل ظروفها المادية والموضوعية التي تمر بها .

الواقع العالمي بعد الحرب العالمية الثانية :

قبل الحرب العالمية الثانية لم تتبلور ظاهرة التخلف كظاهرة عالمية ، ولم يكن هناك اهتمام من العلماء بهذه المشكلة بما فيهم علماء وأبناء الدول التي سميت بعد ذلك بالدول المتخلفة ، ذلك أن هذه الدول كانت مستعمرات لدول الشمال الرأسمالي الغربي

^(١) وفي ذلك يقول جالبريث الأمريكي :

" All three of these core components are interrelated lack of self-esteem and freedom result from low levels of life sustenance, and both a lack of self-esteem and economic imprisonment become links in a circular, self-perpetuating chain of poverty by producing a sense of fatalism and acceptance of established order. The accommodation to poverty".
- J.K. Gallbraith , The Nature of Mass Poverty, Harmondsworth, Penguin, London, 1980, Quoted from : A.P. Thirlwall, Growth and Development, Op. Cit., P. 9.

المتقدم (بريطانيا وفرنسا وإيطاليا و ألمانيا وبلجيكا ... الخ) وكانت اقتصاديات الدول المتخلفة مندمجة في اقتصاديات العالم الرأسمالي الغربي ، وبذلك كانت كل دولة من الدول المتخلفة تشكل إقليماً تابعاً للدولة الرأسمالية المتقدمة المستعمرة ، صحيح أنه إقليم يتسم بكل مقومات التخلف (فقر وجهل ومرض وانحطاط حضارى ... الخ) إلا أن ذلك شئ يمكن التسليم به في دولة واحدة يتفاوت شمالها عن جنوبها . وتبعاً لذلك لم يحدث أن استرعت ظاهرة التخلف كظاهرة عالمية انتباه أحد من العلماء أو الاقتصاديين في الغرب الرأسمالي ليفرد لها دراسة خاصة ، يوضح أسباب وجودها واستمرارها أو الآثار الناتجة عن الوضع المتخلف بشكل عام ، أو لأى دولة متخلفة بصفة خاصة .

أما بعد الحرب العالمية الثانية ، حيث حصلت الدول المتخلفة على استقلالها السياسى تبعاً ، وانفصلت عن الدول المستعمرة لتصبح كل منها كياناً مستقلاً ودولة مستقلة ، انقسم العالم إلى عالمين عالم التقدم في الشمال (قارتى أوروبا وأمريكا الشمالية واليابان) وعالم متخلف في الجنوب (قارة آسيا وأفريقيا وأمريكا الجنوبية) . والعالم المتقدم - الشمال - يحتوى على التقدم الصناعى والدخول العالية والتعليم المرتفع والصحة الجيدة والثقافة المتسعة وكل مقومات النضوج والتقدم ، بينما يحتوى العالم المتخلف على الأنشطة الأولية بكثافة (الزراعة والاستخراج) وعلى الدخول المنخفضة حتى الجوع ، وتفشى الأمية في الغالبية ، وإنخفاض المستوى الصحى بداخله حتى توطن بعض الأمراض ، وتدنى الثقافة ... الخ . فعلى سبيل المثال بينما يتراوح متوسط دخل الفرد من الناتج المحلى الإجمالى في دول الجنوب بين : ١١٠ دولار أمريكى سنوياً في إثيوبيا (أقل دخل) إلى ١٦٤٠ دولار في البرازيل ، نجده يتراوح في الدول الصناعية المتقدمة (دول الشمال) ما بين ٤٢٩٠ دولار في أسبانيا إلى ١٦٦٩٠ دولار في الولايات المتحدة الأمريكية عام ١٩٨٦ . وكذلك بينما يتدنى متوسط العمر إلى ٤٠ عاماً في كل من غانا وسريلانكا ، نجده يصل إلى ٧٧ عاماً في كل من اليابان والسويد والنرويج ، ٧٦ عاماً في الولايات المتحدة . وبينما تصل نسبة الأمية في البالغين إلى ٧٦٪ في باكستان في أول الثمانينات ، نجد الأمية تنتهى في اليابان مع نهاية القرن التاسع عشر .

وفى ظل هذه الظروف التى تعيشها الدول المتخلفة عشية حصولها على استقلالها

السياسى ، أعلنت الغالبية من قياداتها السياسية العزم على استكمال هذا الاستقلال السياسى بالسعى إلى تحقيق الاستقلال الاقتصادى من خلال برامج وخطط للتنمية الاقتصادية والاجتماعية ، وأن تتولى الدولة بتدخلها فى الحياة الاقتصادية تنفيذ هذه البرامج والخطط .

وفى هذه الأونة بالذات نجد أن ظروف الدول المتخلفة تصبح فجأة وبلا مقدمات أحد أهم محاور الفكر الاقتصادى الغربى ، وتنهال كتابات الاقتصاديين الغربيين وعلماء الاجتماع حول تحديد ظاهرة التخلف وتحليلها واستقراء أسبابها ، ورسم السياسات القادرة على علاجها . ولقد اهتمت هذه الكتابات فى غالبيتها بالتركيز على العوامل المادية المؤثرة فى النمو الاقتصادى بشكل عام مثل معدل التراكم الرأسمالى ، ومدى القدرة على التطور التكنولوجى ، ومدى توافر رأس المال الاجتماعى ، دون النظر بشكل جاد إلى تحليل الأسباب والظروف التاريخية التى أدت إلى تخلف هذه الدول ، وهى بلا شك الاستعمار الغربى لهذه الدول واستنزاف مواردها عبر فترة زمنية طويلة . كما أن الحلول والسياسات التى قدمت للدول المتخلفة لم تأخذ فى الاعتبار المقومات الحضارية للإنسان فى كل بلد متخلف على حده ، ولا نوعية الموارد المادية المتاحة لديه ، ولا الأسلوب الأمثل لإدارة هذه الموارد تبعاً للمكونات الحضارية السائدة فيها ، بل أن هذه الكتابات جميعاً طرحت سياسات الخروج من التخلف ابتداء من المقومات الفكرية والتجارب الاقتصادية التى تميز بها العالم الرأسمالى المتقدم ، وهى رؤية لا تصلح لعلاج مشاكل المجتمعات المتخلفة أو تساعدها على الخروج من التخلف ، بالإضافة إلى أن هذا الطرح لهذه السياسات كان فى مضمونه يعمل على تحقيق مصالح العالم الرأسمالى المتقدم - دول الشمال - من خلال دعم الارتباط بين اقتصاديات دول العالم المتخلف والعالم الرأسمالى المتقدم ، وإحكام تبعية الأول للأخير ليظل فى موقع ذلى ضعيف بالنسبة له .

والواقع أن هذا الاهتمام باقتصاديات التخلف والتنمية من مفكرى وكتاب العالم الرأسمالى الغربى المتقدم فى هذه الفترة بالذات لم يكن إلا رد فعل لخروج المجتمعات المتخلفة من القبضة العسكرية التى كانت تسيطر بها دول أوروبا الغربية على دول العالم المتخلف من خلال الاستعمار ، فليس من قبيل الصدفة أن تستعر موجة الكتابة فى التخلف والتنمية فى نفس الأونة التى بدأت تخرج فيها قوات الاستعمار من العالم المتخلف وتسترد

فيها دولة حريتها السياسية ، وهو ما يؤكد أنها لم تكن إلا نوعاً من الاستعمار الفكرى الذى يمكن أن يحقق نمطاً من التنمية المشوهة يودى إلى نفس نتائج الاستعمار العسكرى فى سلب الموارد وسحب الفائض الاقتصادى من دول العالم الثالث إلى العالم الرأسمالى الغربى ، ذلك أن كل ظواهر التخلف كانت موجودة داخل الدول المتخلفة منذ أكثر من مائة عام ، ولم تلفت نظر أحد ولم يكتب فى تحليلها أحد من العالم الرأسمالى الغربى طوال هذه الفترة .

وكان من نتيجة تطبيق ما قدمه الفكر الاقتصادى الغربى فى التخلف والتنمية الذى يسمى فى مجموعه بالفكر التتموى الغربى ، أن انتهى العالم الثالث إلى مزيد من التخلف ومزيداً من الاساز والتبعية الاقتصادية للعالم الرأسمالى المتقدم ، وهو ما يؤكد أن هذه التنمية لم تكن إلا تنمية للتخلف وليس للخروج منه كما يقول بذلك فرانك وغيره من الاقتصاديين الوطنيين داخل العالم الثالث .

ولعل غالبية دول العالم الثالث أخطأت فى حق نفسها خطأ جسيماً يوم أن تناست كل دولة مقوماتها الذاتية الجغرافية والثقافية والفكرية والدينية ، وكل مقوماتها المادية والحضارية التى تكون نظامها الاجتماعى وقفزت إلى العالم الغربى لتتخذ من نظامه الاقتصادى والاجتماعى ما تحقق على أساسه الخروج من التخلف، بل والوصول إلى الحضارة الأوربية والرفاهية الشعبية التى تحققت فى العالم الغربى ، والتى استمر بناؤها أكثر من قرن وربع قرن من الزمان فى فترة وجيزة كما صورها له الفكر التتموى الغربى تدليساً وخطأً، ونسى العالم الثالث فى اختياره هذا أن أحد أسباب ومكونات هذه الحضارة الغربية استنزاف موارده خلال فترة الاستعمار ، وأن ثمن هذه الحضارة الغربية تخلفه وفقره كما يقول بذلك زمبارت الأوربى الغربى "لقد أصبحنا أغنياء لأن هناك شعوباً وقارات كاملة افتقرت من أجلنا".

ولعل تجربة التنمية الغربية فى العالم الرأسمالى المتقدم فى الشمال لم تكن لتتجح وتصل إلى ما وصلت إليه بالأسلوب الليبرالى التى اعتمدت عليه لو تم استبعاد فيض الموارد التى تم استنزافها من العالم الثالث لتبنى التراكم الرأسمالى فى هذه الدول بلا ثمن

خلال فترة الاستعمار ، وكان لابد لها أن تنتكس وتتفوض تبعاً للأزمات المتوالية التي يتعرض لها النظام الرأسمالي بصفة دورية ، والتي يفرزها طبيعة التركيب الهيكلي لهذا النظام ، أو على الأقل كان لابد أن تمتد فترة البناء إلى مدى يصل إلى قرون متعددة أضعاف الفترة التاريخية التي أنجزت فيها هذه التنمية .

وكذلك فلقد كان واضحاً منذ اللحظة الأولى أنه لا يمكن لتجربة التنمية الأوروبية الغربية رأسمالية المنهج والفلسفة أن يتكرر بناؤها مرة أخرى في أى مكان من العالم المتخلف السابق استعمار له لانتفاء أهم مقومات بناء التراكم الرأسمالي السريع لهذه التجربة وهو الاستعمار ، وكذلك بصفة خاصة لا يمكن تكرار بناء هذه التجربة في كثير من الدول المتخلفة التي يشكل نجاحها في الخروج من التخلف إلى التقدم تهديداً مباشراً لمصالح العالم الرأسمالي المتقدم مثل العالم العربي ، الذي يعتمد عليه العالم الرأسمالي الغربي في تحقيق جزء معين من دخله من خلال سحب جزء كبير من الفائض الاقتصادي بأساليب مختلفة يتم تطويرها عبر الزمن حسب ظروف الحال التي تفرضها المتغيرات الاقتصادية العالمية أو المحلية .

وعلى ذلك فإن العالم المتخلف لن يخرج من التخلف إلى التقدم إلا إذا استطاع أن يقوم بتطوير مجتمعاته تطويراً سريعاً على هدى نظرية أخرى للتطوير والتنمية تعتمد على مقوماته الذاتية المادية والموضوعية ، وتتمحور حول النظام الاجتماعي السائد في كل بلد من بلدانه ، أو في كل مجموعة من الدول يتشابه فيها هذا النظام مثل مجموعة الدول العربية أو مجموعة الدول الأفريقية ... الخ ، حيث تتوحد فيها المقومات الحضارية وتتكامل فيها الموارد الطبيعية ، وكذلك بالتمحور حول الذات والانفصال تدريجياً عن العالم الرأسمالي الغربي بإحلال علاقات جديدة للجنوب بالجنوب بدلاً من علاقات الجنوب بالشمال الموجودة حالياً ، ولتتم بناء نظام عالمي جديد للجنوب في مواجهة النظام العالمي الذي تحاول أن تفرضه دول الشمال على دول الجنوب في الآونة الأخيرة .

ولسوف تبدأ دراسة التخلف بتعريف الاقتصاد المتخلف والفصل بينه وبين المجتمعات المتقدمة .

الفصل الثاني

التعريف بالاقتصاد المتخلف

يشكل تعريف الظاهرة بصفاتها ومقوماتها تحديداً جامعاً مانعاً أحد مشاكل البحث العملى فى العلوم الاجتماعية ، إذ يقتضى أن يكون التعريف مقتضياً قصيراً ، إلى جانب جمعه لكافة الصفات والمقومات الخاصة بالظاهرة، مع نفي الصفات والمقومات الخاصة بالظواهر المشابهة .

وهذه الصعوبة نلمسها فى تعريف الاقتصاد المتخلف ، وبالتبعية المجتمع المتخلف أو الدولة المتخلفة ، فلقد سُمى بالاقتصاد المتأخر Back Ward Economy الذى لم يصل بعد إلى القدرة على استقلال موارده بالقدر الذى يسمح له بإشباع الحد الأدنى من حاجات سكانه الضرورية ، ومن ثم يتسم بسيادة الفقر وتدنى مستوى المعيشة . ورغم أن هذا التعريف يطبق على الغالبية الساحقة من دول العالم المتخلف ، إلا أنه لم يصل إلى الفصل بين الاقتصاد المتخلف والاقتصاديات الأخرى غير المتخلفة ، إذ نجد أن كثيراً من البلدان المتقدمة يمكن أن ينطبق عليها هذا التعريف ، وهى تلك الدول التى لم تستطع أن تشبع حاجة كامل سكانها إلى الضروريات ، ومن ثم تنتشر فيها جيوب للفقراء لتتسع لملايين البشر الذين يدفعهم الفقر والبطالة إلى الجريمة والمخدرات ، كما أن هذه الدول لم تستطع أن تستغل كامل مواردها بكفاءة أى لديها بعض الموارد المعطلة عن الاستغلال وفى مقدمتها مورد العمل ، إذا ما اعتبرنا أنه أحد الموارد الاقتصادي كما تقول بذلك النظرية الاقتصادية الغربية.

ولقد عرف الاقتصاد المتخلف بأنه الاقتصاد الذى ينخفض فيه متوسط دخل الفرد عن مستوى متوسط دخل الفرد فى العالم المتقدم (أوروبا وأمريكا الشمالية وأستراليا ونيوزيلاندة) ، ومن ثم شيوخ الفقر وتدنى مستوى المعيشة . إلا أن هذا التعريف لم يفرق بين الاقتصاديات المتقدمة والاقتصاديات المتخلفة الغنية مثل الدول العربية المصدرة

للبنترول ، حيث يرتفع مستوى دخل الفرد فيها عن متوسط دخل الفرد في العالم المتقدم .

وأطلق البعض على الاقتصاد المتخلف سمة الاقتصاد النامي وسميت الدول المتخلفة بالدول النامية ، إلا أن هذا التعريف أيضاً لم يبلغ غايته في الفصل بين الدول المتخلفة والدول الأخرى غير المتخلفة ، حيث نلاحظ أن الاقتصاديات التي تنمو في الواقع هي الدول المتقدمة ، بل إن النمو في الدول المتخلفة في كثير من الحالات يرتبط بالنمو في دول العالم المتقدم .

لقد كان الدافع لهذه التسمية الأخيرة نفس أكثر منه موضوعي ، إذ قصد به عدم إهانة الدول المتخلفة وتشجيع هذه الدول على بذل مزيد من الجهود الرامية إلى الخروج من التخلف ، وحتى لا تحبط شعوب هذه الدول وتستسلم للتخلف ، وكذلك للتمييز بين الشعوب الراكدة التي لا تبذل جهداً للخروج من التخلف وتلك الدول التي تبذل جهوداً لتحقيق التقدم .

ونجد البعض يسمي الدول "متخلفة بدول العالم الثالث" ، وذلك على أساس أن العالم الرأسمالي الغربي هو الذي انتقل أولاً للتقدم وقاد ثورة التصنيع لتنتقل المجتمعات الأوروبية الغربية من مجتمعات تعتمد أساساً على الزراعة إلى مجتمعات تعتمد على الصناعة ابتداء من القرن الثامن عشر ، أما العالم الثاني فهو العالم الاشتراكي الذي حقق التقدم والخروج من التخلف في أوائل القرن العشرين ، ومن ثم أصبح الدول المتخلفة الآن هي العالم الثالث الذي يأخذ دوره في الخروج من التخلف . إلا أن هذه التسمية بدأت تنقد أهميتها بعد أن تحلل الاتحاد السوفيتي كأكبر دولة اشتراكية رائدة ، وكذلك ظهور عالم من نوع جديد أطلق عليه البعض العالم الرابع إشارة إلى الدول التي تدهورت اقتصادياً واجتماعياً إلى الحد الذي يكاد يتلاشى فيها دور الدولة مثل الصومال ، رواندا ... الخ .

وهكذا يبدو جلياً ما أشرنا إليه سابقاً من أن التعريف الجامع المانع مازال عملية شائكة وصعبة في مجاز العلوم الاجتماعية ، فكل التعريفات السابقة وغيرها من التعريفات المتداولة لم تستطع أن تعطى تعريفاً جامعاً مانعاً للاقتصاد المتخلف ، وهو ما دعى "ميردال" إلى القول بأن الاقتصاد المتخلف هو الاقتصاد المتخلف ، ويرجع ذلك إلى أن

ظاهرة التخلف ظاهرة مركبة تستلزم بحثها من كافة الجوانب غير الاقتصادية قبل بحثها من الجانب الاقتصادى ، فهى ظاهرة تاريخية وكذلك ظاهرة اجتماعية ونفسية ، والبعض يعطيها بعداً وسبباً جغرافياً حيث يقرر أن الدول المتخلفة هى الدول التى تقع فى المناطق الحارة من العالم وأن سيادة هذا المناخ هو السبب فى تخلفها . رغم أن التخلف ظاهرة ترجع لأسباب تاريخية ، كما ترجع إلى الظروف المادية والموضوعية التى يمر بها المجتمع ، ابتداء من طبيعة الموارد المادية المتاحة إلى طبيعة النظام الاقتصادى والاجتماعى السائد وما يفرزه من مزاج شخصى وتوجه إلى العمل .

وفى إطار محاولة العلماء والباحثين فى العالم المتقدم الغربى بحث ظاهرة التخلف التى بدأت بعد الحرب العالمية الثانية على النحو السابق عرضه ، كانت محاولة وضع معايير لتحديد الاقتصاد المتخلف ، وانتهى الأدب الاقتصادى الغربى إلى معيار متوسط دخل الفرد الحقيقى كمعيار محدد لذلك ، فالدول التى ينخفض فيها متوسط دخل الفرد عن مستوى معين (٥٠٠ دولار سنوياً مثلاً) تصبح دولة متخلفة ، ويقابله معيار آخر هو معيار نمط الإنتاج كمحدد للاقتصاد المتخلف عن الاقتصاد المتقدم .

معيار متوسط دخل الفرد :

ينتهى هذا المعيار إلى أن السمة الغالبة فى الاقتصاديات المتخلفة هى انخفاض مستوى المعيشة ، أى انخفاض متوسط دخل الفرد الحقيقى فى الدول المتخلفة ، وكذلك انخفاض معدل نمو هذا الدخل رغم توافر الموارد والإمكانيات التى تسمح عند استخدامها بكفاءة ورشد من الوصول إلى مستويات من الدخل تتاهز ما هو سائد فى العالم المتقدم ، بل أكثر من ذلك ، فإنه من الثابت أن الموارد الطبيعية والإمكانيات المادية تتوافر فى دول العالم المتخلف بأضعاف ما هى موجودة فى العالم المتقدم .

وعلى ذلك فإن الفكر التنموى الغربى يركز على محددتين للتخلف ، الأول متوسط دخل الفرد فى لحظة زمنية معينة ، والآخر هو معدل نمو هذا الدخل عبر الزمن . والمحدد الأول يحدد الاقتصاد المتخلف ويفصله عن المتقدم ، أما المحدد الثانى فيقيس مدى

نجاح جهود التنمية .

والمعيار الأول لقياس مدى التخلف (متوسط دخل الفرد) لا يمكن التسليم به تسليماً مطلقاً ، ذلك أن متوسط دخل الفرد ومدى إشباعه لحاجات الأفراد مسألة نسبية تختلف تبعاً للظروف الاقتصادية والاجتماعية المحيطة التي تختلف بدورها من بلد لآخر ، بل وتختلف داخل البلد الواحد تبعاً لتغير هذه الظروف عبر الزمن ، ومن ثم لا يمكن الاعتماد عليه في تحديد الاقتصاد المتخلف لعدة أسباب نوضحها على التوالى :

١ - أن الدخل النقدي ليس ذو قيمة كبيرة في تحديد مستوى الرفاهية أو مستوى المعيشة ، ولكن المحدد الأول هو الدخل الحقيقي ، وتبعاً لذلك فإنه من المعروف أن دخلاً معيناً قد يكون منخفضاً في بلد معين لأنه لا يحقق الإشباع الضروري من السلع والخدمات الأساسية بينما هو في بلد آخر لا يعتبر منخفضاً لأنه يحقق مستوى من الإشباع أكبر ، ويرجع ذلك إلى أن الدخل القومي في أي بلد إنما يرتبط بهيكل أسعار نسبية مختلفة عن البلد الآخر ، ومن ثم فإن المستوى العام للأسعار سوف يختلف ، وفي حالة انخفاضه يحقق الدخل مستوى من الإشباع لا يحققه نفس الدخل في بلد آخر يرتفع فيها المستوى العام للأسعار .

بل أن الأمر قد يحدث في نفس البلد عبر الزمن ، فنفس الدخل الذي يحقق إشباع اليوم لا يحقق نفس الإشباع بعد بضع سنوات لاختلاف هيكل الأسعار وبالتالي المستوى العام للأسعار في زمن آخر في نفس البلد .

٢ - لا يمكن الحكم على دخل معين بأنه منخفض أو مرتفع دون الأخذ في الاعتبار أولويات إنفاق هذا الدخل وتلك الضروريات التي تفرض نفسها كإنفاق حتمي منه تبعاً للظروف المحيطة بالإنسان في هذا المجتمع والتي قد لا توجد في مجتمعات أخرى . ومثال ذلك ما لا بد من إنفاقه من الدخل لحماية الإنسان من الظروف الطبيعية القاسية مثل البرودة الشديدة في بعض الدول التي تحتم الإنفاق على التدفئة واستخدام المباني العازلة للبرودة والإنفاق على الملابس الصوفية الثقيلة ، والاعتماد على الأطعمة الدسمة والمشروبات المنشطة للدورة الدموية وغير ذلك

مما يستتفز جزء كبير من الدخل . وعلى ذلك فإن الحكم بأن الدخل فى أى بلد أكبر أو أقل من البلد الآخر سوف يصبح غير موضوعى ما لم نأخذ فى الاعتبار التكاليف الضرورية التى تفرضها ظروف كل بلد بالنسبة للبلد الآخر .

٣ - بطبيعة الحال فإن اختلاف قيم عملات الدول بعضها عن البعض الآخر قد يشوه الحكم على مدى انخفاض الدخل أو ارتفاعها من بلد لآخر ، وإزاء ذلك اقترح البعض تحويل دخول الدول المختلفة إلى أحد العملات الدولية مثل الدولار أو الإسترليني ، إلا أن ذلك يقتضى أن يكون هناك سعر صرف معين يتم التحويل على أساسه ، ومع ذلك فإن هذا الأسلوب لن يضمن تحديد القيمة الحقيقية للدخل فى الدول المختلفة وذلك لأن سعر الصرف فى الدول المختلفة غالباً ما لا يكون دقيقاً فى الدلالة على قيمة العملات الوطنية بالنسبة لقيم العملات الحرة فى الدول المتقدمة ، لأن الدول المختلفة تحدد سعر الصرف بقصد تحقيق أهداف اقتصادية مثل تشجيع صادراتها ، وفى هذه الحالة سوف تخفض من قيمة العملة الوطنية على غير حقيقة قيمتها ، ومن ثم فإن تقييم الدخل عن طريق سعر الصرف فى هذه الحالة سوف يقلل من قيمة دخل الدول المختلفة المتبعة لهذه السياسة على غير الحقيقة . وفى بعض الدول المختلفة الأخرى المصدرة لأحد الموارد النادرة التى يتسم الطلب عليها بعدم المرونة ، فإن الدولة تقوم برفع سعر صرف عملتها بالنسبة للعملات الحرة الخاصة بالدول المتقدمة المستوردة لهذه السلعة ، مثل الدول المصدرة للبترول ، وفى هذه الحالة فإن تقييم الدخل عن طريق سعر الصرف سوف يودى إلى تقييمه بأكبر من قيمته .

وحتى فى ظل تحرير التبادل الدولى بالكامل فإن سعر الصرف دائماً ما يتعرض لتقلبات مستمرة تؤثر على المقارنة الدولية للدخل المختلفة مما يفقد قيمة هذه المقارنة ويضلل من يعتمد عليها فى المقارنة بين مستوى الدخل فى البلاد المختلفة .

بالإضافة إلى ذلك فإن سعر الصرف لا يعكس القوة الشرائية للعملة الوطنية إلا بالنسبة للسلع المحلية الداخلة فى نطاق التجارة الدولية ، أما السلع الأخرى الوطنية التى لا تدخل فى نطاق التجارة الدولية فإن أسعارها النسبية سوف تكون

منخفضة ، وبالتالي لا يعكس سعر الصرف القيمة الحقيقية للعملة المحلية بالنسبة لهذه السلع ، رغم أنه يمكن أن تكون هذه السلع الأخيرة محل استخدام غالبية السكان ، مما يترتب عليه تقدير الدخل في غير صالح الدول المتخلفة .

٤ - مقارنة الدخل في بلدين مختلفين إنما يعنى في الواقع المقارنة بين مستويات المعيشة في كل منهما ، وهو ما يعنى المقارنة بين تركيبة معينة من السلع والخدمات في كل بلد ، أى توليفة أو تركيبة من السلع الاستهلاكية بالإضافة إلى مجموعة من الخدمات الصحية والتعليمية والثقافية وخدمات النقل والمواصلات ... الخ . وهذه التوليفة من السلع والخدمات لابد أن تختلف من مجتمع لآخر حسب تفضيلاته الخاصة وظروفه البيئية والقيم والمعادن السائدة ، وكذلك حجم الموارد المتاحة ، ومن ثم لا يمكن أن تكون هناك توليفة واحدة صالحة لكل المجتمعات ، فإذا كانت السيارة من أهم مكونات توليفة السلع المطلوبة للمواطن الأمريكى ، فإنها ليست كذلك فى الدول المتخلفة حيث يمكن أن تحل محلها وسائل الانتقال العامة إذ هى أقل تكلفة وأقل عبئاً على الدخل بالنسبة للفرد ، وكذلك أفضل بالنسبة للمجتمع حيث تضيق الشوارع وتسهيلات المرور عن استيعاب أعداد غفيرة من السيارات الخاصة ، ولعل ذلك هو الملاحظ فى مدينة القاهرة حيث تضيق الشوارع وأماكن الانتظار عن استيعاب السيارات الخاصة رغم تزايد الكبارى العلوية ، مما يجعل الأفراد يتركون سياراتهم الخاصة ويلجأون إلى وسائل النقل العامة ، وفى ذلك تضيق للموارد التى وضعت فى السيارات الخاصة التى لا تستخدم استخداماً كاملاً وكان يمكن استثمارها فى مجالات أخرى منتجة وليكن فى توفير مزيد من وسائل المواصلات العامة .

وفى مجال الخدمات نجد أن متوسط دخل الفرد فى الولايات المتحدة يتناسب معه نوع من الخدمة الصحية ، مثل تلك التى تهتم بتجديد أعضاء جسم الإنسان لإطالة عمره ، مثل زراعة القلب والكبد والكلى والأسنان ... الخ ، ويتحتم وجود مستشفيات متخصصة فى هذه العمليات باهظة التكاليف . أما فى العالم المتخلف فإن إنشاء مثل هذه المستشفيات باهظة التكاليف لن يستفيد منه إلا قلة قليلة ، رغم أن الغالبية من السكان فى العالم الثالث يعانون من أمراض متوطنة مثل البلهارسيا

أو الدرن الرئوى ، ولا يحتاج علاجها إلا إلى مستشفيات ضئيلة التكاليف بالنسبة لتكاليف المستشفيات المتخصصة السابقة ، ومن ثم تصبح خدمات هذه المستشفيات من أهم تركيبة السلع والخدمات المطلوبة في دول العالم المتخلف ، والعدول عنها إلى المستشفيات المتخصصة يعتبر إهدار لموارد لن يتم الاستفادة منها كاملة .

٥ - ثم أن تحديد متوسط دخل الفرد يعتمد على تحديد الدخل القومى والناتج القومى ، فإذا ما كانت هناك طرق مختلفة لحسابه فإن ذلك سوف ينعكس فى عدم دقة المقارنة بين الدخول الفردية فى الدول التى تختلف فيها طريقة حساب الدخل والناتج القومى ، فالدول الاشتراكية مثلاً تستبعد من تعريف الدخل القومى ذلك الجزء المتولد فى قطاع الخدمات غير المنتجة (الخدمات الشخصية وبعض الخدمات العامة) ، بينما يدخل فى تعريف الدخل القومى ولا يستبعد من حسابه فى أغلب الدول الغربية والدول المتخلفة وهو ما يعمل على تضخم حجم الدخل القومى فى بعض البلدان ويقلل من هذا الحجم فى بعض البلدان الأخرى فيجعل من الصعوبة عقد المقارنة بين متوسط نصيب الفرد من هذا الدخل ويفقدها دلالتها ، هذا بالإضافة إلى عدم إمكان معرفة أو قياس مدى مساهمة بعض الخدمات الحكومية فى الدخل مثل خدمات الأمن والدفاع والبحث العلمى والتعليم والخدمات الصحية والاجتماعية .

٦ - يؤثر أسلوب حساب الدخل مشكلة أخرى وهى الدخول الناتجة من قطاع الاكتفاء الذاتى والذى لا تدخل فى حساب الدخل القومى مما يجعله أقل من حجمه الحقيقى فى الدول المتخلفة ، ذلك لأن اقتصاد الدول المتخلفة مازال يحتوى على قطاع هام يعمل من أجل الاكتفاء الذاتى ومن ثم فإن ناتج هذا القطاع لا يدخل فى نطاق السوق ولا التعامل النقدى ، ومن ثم فهو كم من الناتج يتحول إلى الاستهلاك مباشرة ولا يدخل فى حساب الدخل القومى (حيث أن الدخل القومى هو القيمة النقدية للسلع والخدمات المنتجة خلال سنة) . وهذا القطاع ذو أهمية بالغة فى كثير من الدول المتخلفة بحيث يصل نصيبها إلى ٤٠٪ من الدخل المتولد فى قطاع الزراعة . بالطبع لا يوجد هذا القطاع فى الدول المتقدمة وذلك نتيجة لتعميق نظام

التخصص وتقسيم العمل وتعميم استخدام النقود على المستوى الكلى للاقتصاد القومى . ولذلك فإن استبعاد الدخل المتولد فى قطاع الاكتفاء الذاتى الذى لا تخطو منه أى دولة متخلفة يجعل تقدير الدخل القومى فى غير مصلحة الدول المتخلفة ولصالح الدول المتقدمة، إذ أن الدخل القومى المحسوب فى الدول المتخلفة سوف يقل كثيراً عن الدخل القومى الحقيقى (١).

٧ - ويضاعف من انخفاض الدخل القومى المحسوب فى الدول المتخلفة بالنسبة للدخل القومى فى الدول المتقدمة استبعاد الخدمات المنزلية المتبادلة التى يقدمها أفراد الأسرة لبعضهم البعض من حساب الدخل القومى حيث جرى العرف الدولى على ذلك (٢)، ففى الدول المتخلفة تؤدى المرأة أعمالاً وتقدم خدمات لا تدخل فى إطار السوق ولا تحصل على مقابل نقدى لما تقدمه من عمل أو ما تؤديه من خدمة، فالمرأة تقوم بالعمل فى تربية الدواجن أو رعاية الماشية دون أجر مدفوع، كما تقوم بتحويل القمح إلى دقيق وإنتاج الخبز وغسل الملابس وعدة خدمات لا تتقاضى عنها أجراً، وذلك لشيوخ نظام الأسرة كمنتج ومستهلك فى المجتمعات المتخلفة، بينما كل هذه الخدمات فى الدول المتقدمة تتم من خلال السوق حيث أصبحت الخدمات المنزلية ذات طبيعة تجارية وتدخل فى حساب الدخل القومى، حيث يتم حساب القيمة المضافة من إنتاج القمح ثم القيمة المضافة من تحويله إلى دقيق ثم إلى خبز وكذا القيمة المضافة من توزيعه على المستهلك النهائى، وكذلك يضاف إلى الدخل القومى قيمة غسل الملابس بالمغسلة وكذا كيها . وعلى ذلك فإن حساب الدخل القومى سوف يكون متحيزاً مرة أخرى للدول المتقدمة وفى غير صالح الدول المتخلفة، مما يعنى عدم إمكانية الاستفادة منه فى الحكم على الدول ذات الدخل القومى المنخفض (أى نصيب الفرد من الدخل القومى) بالتخلف وعلى الدول ذات الدخل القومى المرتفع بالتقدم، ذلك أن حساب الدخل القومى يتأثر بتعريفه

(١) - Buer & Yemery, "The Economics of Underdeveloped Countries", Cambridge Handbook Economic Series, 1959, pp. 17 - 18.
(٢) - Singh, Economics of Development, Asia Publishing House, Bombay, 1966, P. 3.

وهذا التعريف يتأثر بطبيعة التنظيم الاقتصادى والاجتماعى السائد فى بلد معين .

وننتهى أخيراً إلى أن الحكم على الدولة بالتخلف أو التقدم تبعاً لمتوسط دخل الفرد يودى إلى الخلط بين الدول الغنية والدول المتقدمة ، فهناك مجتمعات يصل فيها متوسط دخل الفرد إلى مستوى أعلى من مستوى متوسط دخل الفرد فى كثير من دول العالم الغربى المتقدم مثل الدول العربية البترولية، إلا أن هذه الدول مازالت فى عداد الدول المتخلفة ابتداء من معايير التقدم الاقتصادى والاجتماعى والتكنولوجى كما سوف نرى لاحقاً .

وهكذا فإن معيار متوسط دخل الفرد للفرقة بين الدول المتقدمة والدول المتخلفة معياراً غير دقيق ولا نستطيع على أساسه الفصل بين الدول المتقدمة والدول المتخلفة .

ويرجع فشل معيار متوسط دخل الفرد فى الحكم على الدولة بالتخلف أو التقدم إلى طبيعة المشكلة التى يتم بحثها والتى حاول الفكر الغربى وضع معيار لتحديدها وهى مشكلة التخلف ، وهذه المشكلة بطبيعتها معقدة وذات أبعاد متعددة ولا يكفى فى تحديدها الاعتماد على بعد واحد من هذه الأبعاد ، إذ أن هذا البعد لن يكشف إلا جانباً من الحقيقة فقط وهو الجانب الخاص به فى مشكلة التخلف . ولذلك فإن متوسط دخل الفرد سوف يلقى الضوء على جانب واحد من المشكلة يتم الحكم على أساسه فقط بالتقدم أو التخلف ومن ثم يعتبر حكماً مجافياً للحقيقة ذلك أنه يحكم على ظاهرة كلية من خلال أحد مؤشرات أو مكوناتها الجزئية ، وعلى ذلك يبقى معيار متوسط دخل الفرد معياراً جزئياً أو معيار ترد عليه التحفظات ، أو معياراً غير كامل للحكم على أى مجتمع بالتقدم أو التخلف .

ولعل إعطاء أهمية كبيرة لهذا المعيار فى الفكر الاقتصادى الغربى وتبنى الدول المتخلفة له واعتمادها عليه فى صياغة برامج التنمية ، أدى إلى اهتمامها بالجوانب المادية من عملية التنمية المحققة لزيادة الدخل القومى بسرعة (الاندخار والاستثمار والتغيير التكنولوجى) وإهمال الجوانب الأخرى للتنمية غير المادية (الجوانب الاجتماعية والجوانب الخاصة ببناء الإنسان ذاته) مما أدى إلى فشل برامج التنمية فى إخراج الدول المتخلفة من برائن التخلف .

ونتيجة لقصور معيار متوسط دخل الفرد ، نادى البعض بإضافة معايير أخرى بجانبه للفصل بين الدول المتخلفة والمتقدمة ، مثل عدد الساعات الحرارية المستهلكة يومياً ، عدد الكيلوات الكهربائية المستهلكة ونصيب الفرد من المنسوجات ، نصيب الفرد من السكر أو الحديد ، وهذه المعايير جميعاً تعتمد بدورها على الدخل ، فكلما زاد متوسط دخل الفرد زاد استهلاكه من السلع السابقة والعكس صحيح ، ولذلك فإن هذه المعايير لن تصيف جيداً فى عملية تحديد الدول المتخلفة والفصل بينها وبين الدول المتقدمة .

متوسط دخل الفرد كمعيار لنجاح التنمية :

وهذا المعيار يقيس مدى نجاح برامج التنمية فى الوصول إلى التقدم الاقتصادى والاجتماعى ، فعندما يرتفع متوسط دخل الفرد بمعدل أكبر كان هذا دليلاً على نجاح التنمية وسيرها فى مسار صحيح عنها فى الدول التى يقل فيها معدل نمو متوسط دخل الفرد .

وهذا المعيار لقياس مدى نجاح التنمية يعتمد على المعيار السابق للفصل بين الدول المتخلفة والمتقدمة ، وهو معيار معيب ، ولذلك فإن نجاح جهود التنمية لا يمكن الحكم عليها بمعدل نمو الدخل القومى ومن ثم معدل نمو متوسط دخل الفرد ، لأنه قد يرتفع معدل نمو متوسط دخل الفرد فى مجتمع بنسبة أكبر من ارتفاعها فى مجتمع آخر ، رغم أن المجتمع الثانى ذو المعدل المتواضع أو المنخفض هو الذى يبذل مزيداً من الجهود التنموية خلافاً للمجتمع الأول الذى لا يبذل أى جهود فى سبيل التنمية الاقتصادية ، لأنه قد يرجع ارتفاع متوسط دخل الفرد فيه إلى ارتفاع الدخل القومى نتيجة لاكتشاف أحد الموارد النادرة التى يهدرها عن طريق بيعها فى السوق العالمى وإنفاق دخلها على طيبات الاستهلاك ، أو تظهر لهذه الدولة أهمية عسكرية أو استراتيجية فى فترة زمنية معينة نتيجة لظروف دولية معينة مثل الصراع الدولى ، مما يمكن هذا المجتمع من الحصول على مزيد من المعونات والمساعدات ، نظير تنازله عن بعض إرادته أو موانئه أو أراضيه ، فيزداد دخله القومى ومن ثم متوسط دخل الفرد دون أن تكون هناك أى جهود تنموية مبذولة .

نمط الإنتاج كمعيار للفصل بين الاقتصاد المتخلف والمتقدم :

إذا ما سلمنا بمقولة الفكر الاقتصادي الغربي بأن الدول المتخلفة هي الدول الفقيرة التي ينخفض فيها متوسط دخل الفرد ، وهو بطبيعة الحال نتيجة لانخفاض حجم الدخل القومي (حجم السلع والخدمات التي ينتجها المجتمع في عام مقومة بالنقود) ، فإنه يجب أن نبحث لماذا ينخفض حجم الدخل القومي ، أو لماذا ينخفض حجم السلع والخدمات التي ينتجها المجتمع ؟ لاشك أن السبب في ذلك هو انخفاض الطاقة الإنتاجية لهذا المجتمع التي يحددها حجم قوى الإنتاج الموجودة ونوعيتها أي درجة تطورها وتقدمها التكنولوجي ، كذلك معدل نمو قوى الإنتاج سواء كمياً أو كيفياً ، فتبعاً لتوافر قوى الإنتاج وتبعاً لنوعية هذه القوى الإنتاجية أي درجة تقدمها التكنولوجي يتحدد مستوى الناتج القومي ، وبالتالي يتحدد متوسط دخل الفرد من هذا الناتج القومي .

ومفهوم قوى الإنتاج ينصرف إلى شقين متكاملين ، الأول مادي هو الآلات والمعدات والمنشآت التي تستخدم في عملية الإنتاج ، أما الشق الثاني فهو غير المادي وينصرف إلى الإنسان أي القوى العاملة كمياً وكيفياً ، أي حجم القوى العاملة بما اكتسبته من خبرات ومهارات وفنون ومعرفة متراكمة تؤثر في كفاءتها الإنتاجية . وبذلك فإنه يمكن القول بأن الدول المتخلفة هي الدول التي تتميز بتخلف قوى الإنتاج ، ذلك أن للملاحظ أن الدول المتخلفة تستخدم في عملية الإنتاج الجماعي أدوات ذات كفاءة إنتاجية أقل بالنسبة لأدوات الإنتاج الأخرى الأكثر تقدماً ، وبطبيعة الحال فإن الإنسان أيضاً سوف تكون مهاراته وخبراته وقدراته أقل ، إذا أن تطور أدوات الإنتاج يعني تطور الإنسان ذاته من خلال تفاعله مع ظروف الإنتاج وأدوات الإنتاج المتاحة واكتسابه لمهارات جديدة نتيجة هذا التفاعل تجعله قادراً على تطوير هذه الأدوات ، فإذا لم يحدث ذلك التطور فإن الإنسان سوف يظل عند مستوى من الخبرات والمهارات أقل ، ومن ثم سوف تظل أدوات الإنتاج التي يستخدمها في عملية الإنتاج عند مستوى كفاءة إنتاجية منخفضة .

واستقراء تاريخ البشرية يؤكد ذلك ، ففي الوقت الذي كانت فيه الموارد الإنتاجية هي الأرض فقط فإن الإنسان ابتدع أدوات بدائية للإنتاج في عملية الزراعة ابتداء من

العصا المعقوفة إلى المحراث الخشبي إلى المحراث ذو السن الحديدى إلى الجرار الزراعى، وفى كل مرحلة من مراحل تطور أدوات الإنتاج فإن الإنسان ذاته أيضاً يتطور ويكتسب مهارات وخبرات جديدة تجعله قادر على تطوير أدوات الإنتاج واستخدامها وابتداع أفضل منها دائماً عبر الزمن ، والواضح أن الدول الصناعية استطاعت أن تستكمل هذا التطور بلا انقطاع سواء بالنسبة للإنسان أو بالنسبة لأدوات الإنتاج ، ومن ثم فإن قوى الإنتاج فى هذه المجتمعات بشقيها المادى والإنسانى دائمة التطور إلى الأفضل ، أما الدول المتخلفة فإنها فى مرحلة معينة ولأسباب سوف يجرى بحثها لاحقاً قد توقفت عن هذا التطور ومن ثم كانت قوى الإنتاج بشقيها متخلفة .

ولكن يلاحظ أن قوى الإنتاج تعمل وتتطور فى إطار علاقات محددة هى علاقات الإنتاج وخاصة علاقات الملكية ، وهذه العلاقات هى التى تتطور من خلالها قوى الإنتاج بشقيها المادى والإنسانى ومن ثم فإن هذه العلاقات قد تكون إما مساعداً لهذا التطور وإما قيداً يحد من هذا التطور ، وهو ما يستلزم تغيير هذه العلاقات وإحلال تلك العلاقات القادرة على السماح لقوى الإنتاج بالتطور ، ومن ثم فإن علاقات الإنتاج السائدة فى مرحلة تاريخية معينة تعكس تطور قوى الإنتاج إلى الحدود التى تتلاءم مع هذه العلاقات ^(١) ، ولذلك فإن تخلف قوى الإنتاج يعنى بالضرورة تخلف علاقات الإنتاج السائدة فى هذه المرحلة ، وقوى الإنتاج وعلاقات الإنتاج السائدة فى مرحلة تاريخية معينة تسمى بأسلوب الإنتاج ، ومن ثم يمكن أن نقول أن الدول المتخلفة هى تلك الدول التى تتميز بتخلف أسلوب الإنتاج السائد فيها ، أو بمعنى أفضل أن التخلف لا يعنى إلا سيادة أساليب الإنتاج المتخلفة .

إلا أن أسلوب الإنتاج السائد خلال فترة تاريخية معينة لا يعمل أيضاً فى فراغ بل يعمل على أساس سيادة مجموعة من القيم والعادات والتقاليد والأفكار التى تكون فيما بينها البنى الفكرى والثقافى السائد ، ومن ثم أيضاً من خلال سيادة مؤسسات اجتماعية

^(١) تراجع فى تفصيل ذلك مؤلف كتاب الاقتصاد ، مكتبة الجلاء الحديثة ، بورسعيد ، ١٩٨٤ ، باب المذهب الاقتصادى الاشتراكي .

وسياسية ودينية ومذهبية معينة ، وهذا الإطار يسمى بالبناء الفوقى . وبطبيعة الحال فإن أسلوب الإنتاج إنما يعمل بالتلازم مع هذا البناء الفوقى ويدور فى فلكه بحيث لا يمكن أن يتغير أى منهما إلا بتغيير الآخر ، ومن ثم تطور قوى الإنتاج لن يحدث إلا إذا حدث أن تغير البناء الفوقى أو تطور هذا البناء الفوقى سواء من عادات وتقاليد أو قيم وأفكار واتجاهات أو مؤسسات علوية تعمل على أساسها ، فالاثان متلازمان ، ومن ثم فإن سيادة أسلوب الإنتاج المتخلف يتضمن بالقطع سيادة بناء فوقى متخلف وبطبيعة الحال فإن المجتمعات المتخلفة هى التى يسودها أساليب الإنتاج المتخلفة وكذا البناء الفوقى المتخلف ، فكما تسود أدوات الإنتاج المتخلفة تعاشها علاقات إنتاج متخلفة فى إطار من قيم وعادات وأفكار ومؤسسات سياسية واجتماعية وفكرية متخلفة . وأسلوب الإنتاج بالإضافة إلى البناء الفوقى السابق إيضاحه يسمى بنمط الإنتاج .

وننتهى أخيراً إلى أن الدول المتخلفة هى الدول ذات أسلوب الإنتاج المتخلف وذات البناء الفوقى المتخلف ، وهو ما يؤكد أن ظاهرة التخلف ظاهرة معقدة وشاملة لكافة جوانب الحياة ابتداء من نمط تفكير الإنسان الذى يحكمه البناء الفوقى إلى كيفية الإنتاج الذى تحكمه أدوات الإنتاج إلى العلاقات التى تنشأ بين الأفراد بمناسبة عملية الإنتاج ، ومن ثم فإن الحكم على مجتمع بالتخلف يقتضى النظر فى كافة المكونات السابقة وتقييمها وليس البحث عن متوسط دخل الفرد فقط ، وهو ما يؤكد أن عملية التنمية والتطوير للمجتمعات عملية متكاملة ومن الصعوبة بمكان إلا أنها مع ذلك ليست مستحيلة .

معدل إنتاجية العمل كمعيار للتنمية والتطوير :

أما المعيار الثانى المستخدم فى الحكم على جهود التنمية وما إذا كانت هذه الجهود ناجحة أو جانبها الصواب وهو معيار معدل زيادة متوسط دخل الفرد ، الذى يعنى أنه إذا كان مرتفعاً بارتفاع معدل نمو الدخل القومى كانت جهود التنمية ناجحة والعكس صحيح . وهو تبسيط مغل للأمر وإن يؤدى إلى بلوغ أهداف هذه الدول فى التقدم الاقتصادى والاجتماعى . ففى ظل اقتناع كثير من الدول المتخلفة بهذا المعيار لتصرفت جهودها إلى محاولة زيادة معدل نمو الناتج القومى عن طريق زيادة الطاقة

الإنتاجية للمجتمع بإرساء العديد من المصانع والوحدات الإنتاجية وتوسيع الإنتاج الزراعى باستصلاح الأراضى ، ولكن فى إطار نفس علاقات الإنتاج السابقة دون أدنى تطوير لمكونات البناء الفوقى ، فكانت هناك زيادة فى معدل نمو الناتج القومى ولكنها زيادة هزيلة لا تتناسب مع الجهود المبذولة ، ثم أن هذه المجتمعات تعيش فى مشاكل لانتهائية تزداد تعقيداً عبر الزمن وليس لها من سبب إلا تخلف القيم والعادات والأفكار ... الخ أى تخلف البناء الفوقى للمجتمع الذى يعمل من خلاله أسلوب الإنتاج .

ولذلك يجب أن نصيغ هدفاً آخر لجهود التطوير والتنمية ، وكذا نضع معياراً آخر لقياس مدى نجاح هذه الجهود ، فالتطوير والتنمية ليس هدفها الأول هو زيادة معدل نمو الناتج القومى ولن يكون معيار نجاحها هو ارتفاع هذا المعدل ، بل إن جهود التطوير والتنمية لابد أن يكون هدفها الأول هو رفع المستوى الحضارى لأفراد المجتمع ، ويكون معيار نجاحها هو معدل ارتفاع إنتاجية العمل .

وهكذا فإن التطوير سوف يبدأ بالمكونات الحضارية للإنسان والمجتمع ابتداء من المناحى العقلية والثقافية والقيمية (من القيم) والمؤسسات السياسية والاجتماعية والفكرية التى سوف تؤثر فى العلاقات السائدة للأفراد داخل المجتمع (علاقات غير إنتاجية) ، ومن تؤثر فى علاقات الإنتاج بما يسمح بتطوير قوى الإنتاج . أما تغيير أدوات الإنتاج فقط بإحلال الآلات والمعدات والمصانع ذات التكنولوجيا المتقدمة من الدول المتقدمة إلى المتخلفة دون تغيير البناء الفوقى واستلهم علاقات إنتاج مناسبة أفضل فإنه لن يؤدي إلا إلى سوء الاستخدام وزيادة الفاقد ونقص الإنتاج وضعف جودته . ورغم أن الآلات والمصانع تعمل بكفاءة وبإنتاجية مرتفعة فى الدول المتقدمة المستوردة منها لكن الفرق هو فى المستوى الحضارى للإنسان ومكوناته العقلية والقيمية وكذا علاقات الإنتاج السائدة فى دول العالم المتخلف ، وهو ما ينعكس فى انخفاض إنتاجية العمل وفى نموها بمعدل بطيء جداً لا يتناسب البتة مع تغيير أدوات الإنتاج ، ومن ثم فإن المعيار الأمثل لجهود التطوير هو مدى ارتفاع معدل نمو إنتاجية العمل إذ هو الذى سوف يبعث على البحث عن معوقات التطوير فى كافة المستويات ، ولا شك أن ارتفاع إنتاجية العمل يؤدي بدوره إلى زيادة الناتج القومى ، أما الاعتماد على معدل نمو متوسط دخل الفرد فقط فإنه قد يحدث أن

يزداد هذا المعدل الأخير لأسباب أخرى دون أن يكون هناك أى تطوير للمجتمع ، ويظل على حالة التخلف إن لم تتعمق هذه الحالة ، ويبدو تبعاً لهذا المعيار خطأ أنها تتقدم (١).

(١) من الملاحظات الواضحة فى المجتمع المصرى زيادة متوسط دخل الفرد ، وهو ما يمكن تفسيره بتقديم المجتمع المصرى خطوات نحو التنمية ، إلا أنه إذا أخذنا بمعيار معدل نمو إنتاجية العمل نجد أن المجتمع المصرى رغم زيادة الدخل القومى لم يتقدم بعيداً عن التخلف قيد أمثلة إن لم يكن قد تراجع عما كان عليه فى الستينات نظراً لثبات إنتاجية العمل بل وانخفاضها بوضوح فى كثير من القطاعات .

ومما يؤكد وجه نظرنا فى أن البدء بالتغيير لإحراز التقدم لابد أن يبدأ بتغيير البناء الفوقى وعلاقات الإنتاج هو ما حدث تاريخياً فى التحولات التى تمت فى الجزيرة العربية فى بداية الإسلام ، حيث كان التغيير ابتداء من البناء الفوقى بمكوناته والذى انعكس فى إرساء علاقات إنتاج جديدة انتهت بتغيير وجه الحياة والإنتاج فى هذه المجتمعات .

- يراجع مؤلفنا بعنوان : المذهب الاقتصادى الإسلامى ، مكتبة الجلاء الحديثة بورسعيد ، ١٩٨٣ .

الفصل الثالث

اختلال الهيكل الإنتاجي وضعف التراكم الرأس مالي

الفصل الثالث

اختلال الهيكل الإنتاجى وضعف التراكم الرأسمالى

اختلال الهيكل الإنتاجى وضعف التراكم الرأسمالى :

يقصد بالهيكل الاقتصادى لأى مجتمع تلك النسب التى تساهم بها القطاعات الاقتصادية المختلفة فى تحقيق الناتج القومى ، أى مقدار المساهمة النسبية للقطاعات الاقتصادية فى تكوين هذا الناتج . وكذلك يتم الحكم على طبيعة الهيكل الاقتصادى وما إذا كان مختلفاً أم متوازناً ابتداء من طبيعة العلاقات السائدة بين القطاعات الاقتصادية التى تكون هذا الهيكل .

ويتم التعرف على طبيعة الهيكل الاقتصادى لأى مجتمع من خلال التعرف على مدى مساهمة كل قطاع فى تحقيق الناتج القومى ، فإذا كان قطاع الزراعة يحتل الأهمية الكبرى فى تحقيق الناتج القومى لزيادة نسبة مساهمته وتوقعها على نسبة مساهمة القطاعات الأخرى ، اعتبر هذا الاقتصاد اقتصاداً زراعياً ، وعلى العكس إذا ما تفوقت نسبة مساهمة قطاع الصناعة فى تحقيق الناتج القومى على بقية القطاعات الأخرى اعتبر هذا الاقتصاد اقتصاداً صناعياً .

وكذلك يمكن التعرف على طبيعة الهيكل الاقتصادى بالتعرف على نسبة تركيز العمالة فى القطاعات الاقتصادية ، فيتميز الاقتصاد الزراعى مثلاً باستيعاب أكبر نسبة من القوى العاملة فى النشاط الزراعى ، أو النشاط الاستخراجى كما هو الغالب فى الدول المتخلفة ، بينما تتراجع نسبة القوى العاملة فى النشاط الصناعى وخاصة الصناعات التحويلية .

وكلا المعياران يحكمان على طبيعة الهيكل الاقتصادى ، إلا أن المعيار الأول (مساهمة القطاع فى الناتج القومى) أكثر دلالة فى الحكم على طبيعة الهيكل الاقتصادى ،

إذ قد تتركز القوى العاملة فى أحد القطاعات دون أن يحقق مساهمة كبيرة فى الناتج القومى ، مثال ذلك قطاع الزراعة المصرى الذى يستوعب أكثر من ٤٠٪ من القوى العاملة المصرية بينما لا يساهم إلا بنسبة ١٦,٣٪ فقط فى تحقيق الناتج المحلى الإجمالى.^(١)

واختلال الهيكل الاقتصادى صفة نسبية وليست مطلقة ، لأنه يوصف بالاختلال قياساً على هيكل اقتصادى آخر يعتبر سليماً وغير مختل . وعادة ما يكون الهيكل الاقتصادى محل المقارنة والقياس أحد الهياكل الاقتصادية فى الدول المتقدمة ويتسم بتناسب مساهمة قطاعاته المختلفة فى تحقيق الناتج القومى ، ولا ينفرد فيه قطاع معين بتحقيق النسبة الغالبة من هذا الناتج ، أو باستيعاب الغالبية من القوى العاملة . وهذا الاختلال يمكن تصحيحه بزيادة القدرات الإنتاجية للقطاعات الضعيفة ، وذلك بزيادة حجم الاستثمارات الموجهة إلى هذه القطاعات كى تساهم بحجم أكبر من الإنتاج فى تحقيق الناتج القومى .

وفى الواقع أن الحكم على الهيكل الاقتصادى بالتوازن أو الاختلال يجب أن لا يقوم فقط على المقارنة بالهياكل الاقتصادية فى الدول المتقدمة ، وذلك لاختلاف الظروف المادية والموضوعية التى تمر بها الاقتصاديات المختلفة سواء المتقدمة منها أو المتخلفة . وعلى ذلك فإنه يمكن التعرف على الهيكل الاقتصادى وما إذا كان مختلاً أم متوازناً ابتداء من طبيعة العلاقات السائدة بين القطاعات المكونة لهذا الهيكل ، وبالتالي فإن الحكم على مدى اختلال الهيكل الاقتصادى من عدمه يجب أن يعتمد على ثلاثة معايير أخرى إلى جانب المعياران السابقان (نسبة مساهمة القطاعات فى تحقيق الناتج القومى ، أو نسبة استيعاب القوى العاملة) .

وهذه المعايير الإضافية للحكم على مدى اختلال الهيكل الاقتصادى هى :

المعيار الأول : مدى قدرة الهيكل الاقتصادى فى تركيبه الحالى على استغلال الموارد

^(١) البنك المركزى المصرى ، التقرير السنوى لعام ٩٤ / ١٩٩٥ ، ص. ١٠٦ .

المادية والبشرية المتاحة للاقتصاد القومى .

المعيار الثانى : مدى الترابط الهيكلى بين القطاعات الاقتصادية المختلفة ، ومدى توافر الاعتماد المتبادل بين القطاعات على بعضها البعض .

المعيار الثالث : مدى قدرة الهيكل الاقتصادى على إشباع الحاجات الأساسية لأفراد المجتمع وتحقيقه لمستوى من الرفاهية يتناسب مع الموارد المتاحة للمجتمع . وأخذ هذا المعيار الإضافى فى الاعتبار يعالج بعض مشاكل الاقتصاديات ذات الخلل فى الموارد المادية والبشرية .

والأخذ بهذه المعايير الإضافية فى الحكم على توازن الهيكل الاقتصادى إنما يحمى الدول المتخلفة من السير فى تقليد الهياكل الاقتصادية المتقدمة دون الوعى بالظروف المادية والموضوعية لكل مجتمع على حده ، فإذا كان المجتمع يتمتع بوفرة الأراضى الزراعية ، فإنه لا يمنع أن يكون قطاع الزراعة هو القطاع الذى يساهم بأكبر جزء من الناتج القومى وأن يستوعب الحجم الأكبر من القوى العاملة ، وتكون العبرة فى هذه الحالة بمدى إنتاجية الأرض ومدى إنتاجية العمل ، فإذا ما كانت كلاهما على مستوى عال وليس عند مستوى متدن ، فإن الأمر لا يعتبر اختلالاً هيكلياً للاقتصاد القومى فى هذه البلد ، إذ العبرة بمدى القدرة على استغلال الموارد الاقتصادية المتاحة استغلالاً كاملاً عند أعلى مستوى من الكفاءة الإنتاجية .

ولقد لوحظ من تجارب التنمية الاقتصادية للعالم الثالث محاولات بناء الصناعة بالشكل الذى تم فيه إهمال قطاع الزراعة ، مما أدى إلى مشاكل كثيرة أهمها ارتفاع أثمان الحاصلات الزراعية سواء من المواد الغذائية أو المواد الأولية اللازمة للصناعة ، وبالتالي أدى ذلك إلى زيادة تكاليف الصناعة (أجور للعمالة ، أثمان مواد أولية) وأفشل برامج التصنيع ذاتها .

وكذلك فإنه يجب الأخذ فى الاعتبار عند الحكم على الهيكل الاقتصادى كيفية تركيب القطاعات الاقتصادية واعتمادها على بعضها البعض ، بحيث تغذى بعضها البعض ، مثال ذلك اعتماد قطاع الصناعات الغذائية على قطاع الزراعة ، واعتماد القطاعات

الصناعية للسلع الاستهلاكية على قطاعات إنتاج الآلات والمعدات وقطع الغيار ، وهو ما يعطى الاقتصاد القومى فى مجموعه استقلالاً عن العالم الخارجى فى تحقيق الناتج القومى.

بالإضافة إلى أنه لابد أن يؤخذ فى الاعتبار عند تقييم الهيكل الاقتصادى مدى إمكانية إشباع الحاجات الأساسية لأفراد المجتمع اعتماداً على الموارد المادية المتاحة ، ذلك أن التناسب المادى فى مساهمة القطاعات الإنتاجية فى تحقيق الناتج القومى لا تكفى للحكم على الهيكل الاقتصادى بالتوازن وعدم الاختلال ، ولكن يجب أن يؤخذ فى الاعتبار مدى تحقيق إشباع الحاجات ابتداء من درجة إلحاحها وحاجة الإنسان إليها ومن ثم يقتضى الأمر تعديل الهيكل الاقتصادى إلى الهيكل الأمثل بزيادة الطاقة الإنتاجية للقطاعات التى تتخلف عن إشباع حاجات أفراد المجتمع ، حتى ولو كان ذلك على حساب مساهمة بعض القطاعات الأخرى فى تحقيق الناتج القومى .

وفى الحقيقة تتميز اقتصاديات الدول المتخلفة بهياكل إنتاجية واقتصادية مختلفة ، حيث نجد بعض الدول يحقق فيها قطاع الزراعة أكبر مساهمة فى الناتج القومى مثل بروندي حيث يساهم قطاع الزراعة بنسبة تصل إلى ٦١ ٪ بينما يساهم قطاع الصناعة بنسبة ١٥ ٪ ، ويساهم قطاع الخدمات بنسبة ٢٤ ٪ فى الناتج المحلى الإجمالى عام ١٩٨٥ . وقد يكون الاختلال ناتج عن مساهمة قطاع الاستخراج كما فى الدول العربية البترولية حيث يساهم بنسبة ٥٦ ٪ فى السعودية ، ٥٨ ٪ فى الكويت ، ورغم وجود إحصاءات مساهمة قطاع الاستخراج داخل بيانات قطاع الصناعة فى هذه الدول إلا أن الدور الأساسى والمساهمة الحقيقية هى لقطاع استخراج البترول وليس للصناعة .

جدول رقم (١)
نسب مساهمة القطاعات الثلاثة الرئيسية في
الناتج المحلي الإجمالي عام ١٩٨٥

الدولة	الزراعة	الصناعة	الخدمات
بنجلاديش	٥٠	١٤	٣٦
ينبال	٦٢	١٢	٢٦
بروندي	٦١	١٥	٢٤
أفريقيا الوسطى	٣٩	٢٠	٤١
الهند	٣١	٢٧	٤١
السودان	٢٦	١٨	٥٧
السنغال	١٩	٢٩	٥٢
زامبيا	١٤	٣٩	٤٦
المغرب	١٨	٣٢	٥٠
مصر	٢٠	٣١	٤٩
السلفادور	١٩	٢٢	٦٠
تركيا	١٩	٣٥	٤٦
الكونغو	٨	٥٤	٣٨
تونس	١٧	٣٤	٤٩
سوريا	٢٢	٢١	٥٧
البرازيل	١٣	٣٣	٥٤
يوغوسلافيا	١١	٣٥	٥٤
المكسيك	١٢	٤٦	٥٢
الجزائر	٨	٤٨	٤٣
هونغ كونج	١	٣١	٦٨
ليبيا	٤	٥٧	٣٩

الدولة	الزراعة	الصناعة	الخدمات
المملكة السعودية	٣	٥٦	٤١
الكويت	١	٥٨	٤١
إنجلترا	٢	٣٦	٦٢
استراليا	٣	٣٨	٥٩
فرنسا	٤	٣٤	٦٢
استراليا	٤	٣٣	٦٣
الدانمرك	٥	٢٤	٧١
اليابان	٣	٤١	٥٦
السويد	٣	٣١	٦٦
كندا	٣	٣٠	٦٧
الولايات المتحدة	٢	٣١	٦٧

المصدر :

- A.P. Thirlwall, Growth and Development, Macmillan, London, 1989, pp. 56 - 59.

نقل عن :

- World Development Report, 1987, (world Bank).

وإذا ما نظرنا إلى الهيكل الاقتصادي في الدول المتقدمة نجد أن قطاع الصناعة يأخذ مكاناً بارزاً وخاصة الصناعات التحويلية ، ففي إنجلترا مثلاً نجد أن قطاع الزراعة يساهم بنسبة ٢٪ من الناتج المحلي الإجمالي بينما يساهم قطاع الصناعة بنسبة ٣٦٪ ، ويساهم قطاع الخدمات بنسبة ٦٢٪ . وهذا الوضع هو الذي يميز الهيكل الاقتصادي في الدول المتقدمة ، حيث نجد مساهمة القطاعات الرئيسية في اقتصاد الولايات المتحدة لا تختلف كثيراً ، فنجد قطاع الزراعة يساهم بنسبة ٢٪ في الناتج المحلي الإجمالي ، ويساهم قطاع الصناعة بنسبة ٣١٪ ، بينما يساهم قطاع الخدمات بنسبة ٦٧٪ .

وكذلك يتميز الهيكل الاقتصادي في الدول المتقدمة بسمة مميزة تخالف ما تعارف

عليه قديماً من تناسب القطاعات الاقتصادية فى تحقيق الناتج القومى ، وهذه السمة هى تفوق نسبة مساهمة قطاع الخدمات فى تحقيق الناتج القومى ، وهذه الظاهرة بالنسبة للدول المتقدمة ظاهرة صحية نتيجة اتجاهها الأخير إلى زيادة الرفاهية للأفراد داخل هذه المجتمعات ، بعد أن تم بناء هيكلها الاقتصادية وخاصة الصناعات التحويلية وصناعة الآلات والمعدات القادرة على تجديد الطاقة الإنتاجية لقوى الإنتاج فى هذه المجتمعات تبعاً لأحدث التطورات التكنولوجية .

ورغم أن هناك بعض الدول المتخلفة يتفوق فيها قطاع الخدمات ، حيث يساهم بالنسبة الغالبة فى تحقيق الناتج القومى مثل السلفادور (٦٠٪) والسودان (٥٨٪) ، إلا أن ذلك يعتبر ظاهرة سلبية تعبر عن تضخم قطاع الخدمات الحكومية وغير الحكومية قبل أن يكتمل بناء الهيكل الإنتاجى وخاصة قطاع الصناعة مما يؤكد أن قطاع الخدمات عبئ على الاقتصاد القومى ولا يساهم فى زيادة رفاهية المجتمع ، فلا يمكن أن تتحقق مساهمة هذا القطاع فى زيادة الرفاهية إلا بعد استكمال بناء القطاعات الاقتصادية المنتجة لأدوات الرفاهية ، وهى القطاعات الإنتاجية السلعية والقطاعات الإنتاجية الخدمية ، أو زيادة طاقتها الإنتاجية لتصبح قادرة على تحقيق مزيد من الإنتاج السلعى والخدمى بما يحقق مزيداً من الرفاهية لأفراد المجتمع .

وكذلك قد نجد الاختلال فى الهيكل الإنتاجى بشكل مختلف عندما نجد أن بعض القطاعات الخدمية مثل قطاع التمويل والتجارة يساهم بنسبة أعلى من مساهمة القطاعات السلعية وخاصة قطاعى الزراعة والصناعة ، ففى عام ١٩٩٥/٩٤ كانت مساهمة قطاع الخدمات (التجارة والمال والتأمين) فى الناتج المحلى الإجمالى ٢٢,٤٪ ، بينما مساهمة قطاع الزراعة ١٦,٣٪ وقطاع الصناعة والتعدين ١٧,٣٪ وهو ما يشير إلى الاتجاه الرئعى للاقتصاد المصرى ^(١).

وهكذا مما سبق نجد أن الهيكل الاقتصادى لأى مجتمع يعكس أسلوب الإنتاج فى هذا المجتمع ، ولا يمكن الأخذ بقواعد عامة تحكم بأن الهيكل الاقتصادى فى مجتمع هو

^(١) تقرير البنك المركزى المصرى ، عام ٩٤ / ١٩٩٥ ، ص. ١٠٦ .

الهيكل الأمثل بصفة مطلقة ، فإذا كان تناسب مساهمة القطاعات فى الناتج القومى ظاهرة صحية ، فإن الخروج عليها قد يكون بالنسبة لأحد المجتمعات هو الظاهرة الأصح مثل قطاع الخدمات فى العالم المتقدم ، وإذا كانت المساهمة الأكبر لقطاع الصناعة فى تحقيق الناتج المحلى الإجمالى ظاهرة صحية ، فإنه لابد من فحص نوعيات الصناعة وهل الغالب منها هو صناعة الاستخراج أم الصناعات التحويلية . وكذلك لابد من فحص الهيكل الاقتصادى فى ضوء تحقيقه الاستغلال الأمثل للموارد المادية والبشرية ، فإذا كان الهيكل الاقتصادى لا يسمح باستغلال كافة الموارد بنوعيتها أعتبر هيكلاً معيباً ولابد من البحث عن ذلك الهيكل الأمثل الذى يضمن استغلال الموارد ، وكذلك يجب فحص الهيكل الاقتصادى فى ضوء مدى تحقيقه لإشباع الحاجات حسب درجة إلحاحها وضرورتها لأفراد المجتمع ، فإذا ما كان الهيكل الاقتصادى يوفر من الإنتاج السلعى أو الخدمى ما لا يشبع حاجات أفراد المجتمع تبعاً لإلحاحها اعتبر هيكلاً معيباً يحتاج إلى التعديل إلى الهيكل الأمثل ، كما لو كان الهيكل الاقتصادى قائم بإشباع حاجات الصفوة من السلع الكمالية دون الحاجات الضرورية للغالبية من أفراد المجتمع ، أو يقوم بإشباع حاجات مجتمعات أخرى غير حاجات الاقتصاد الوطنى كما يحدث فى حالة سيادة الاستثمار الأجنبى وسيطرته على عملية الإنتاج الاجتماعى وتحويله لعملية الإنتاج المحلى لخدمة مجتمعات أجنبية أخرى ، فإن الهيكل الاقتصادى فى هذه الحالات يكون هيكلاً مختلفاً يجب تعديله وتطويره ليساير هذه المعايير .

أسباب اختلال الهياكل الإنتاجية فى الدول المتخلفة :

يرجع اختلال الهياكل الإنتاجية للدول المتخلفة إلى ظروف تاريخية مرت بهذه الدول فأورثتها هذه الأوضاع الاقتصادية المختلفة ^(١) ، ومن ثم فإن التخلف الاقتصادى والاجتماعى ما هو إلا نتيجة لعملية تاريخية تم خلالها تحويل الهيكل الاقتصادى من هيكل قادر على تحقيق إشباع الحاجات الأساسية لأفراد المجتمع وكذا الوفاء بحاجات التراكم الرأسمالى لإعادة تجدد الإنتاج إلى هيكل اقتصادى آخر يقوم على إشباع احتياجات أخرى

^(١) د. محمد دريدار ، الاقتصاد المصرى بين التخلف والتطوير ، دار الجامعات المصرية ، الإسكندرية ، ١٩٧٨

خارجية هي حاجات رأس المال المسيطر والتابع لمجتمعات أخرى غير المجتمع المحلى ، ومن ثم تأمين تعبئة الفائض الاقتصادى المحلى نحو الخارج ، وهو ما يؤدى إلى عرقلة تطور المجتمع الذى أصبح متخلفاً بحكم هذه الظروف والذى أصبح نتيجة لها جزء لا يتجزأ من الاقتصاد الرأسمالى العالمى منذ قيامه على تقسيم العمل الرأسمالى الدولى بعد الحرب العالمية الثانية ^(١) . فمن المعروف مثلاً أن مجتمعاً مثل المجتمع المصرى منذ آلاف السنين كان قادراً على بناء نوع من الاقتصاد المستقل المعتمد على ذاته فى إطار حضارى غاية التقدم أدى إلى ابتداع واستخدام أنواع من التكنولوجيا لم يصل إليها العالم الحديث حتى الآن ، مثل تكنولوجيا التحنيط والبناء وكيمياء الألوان ، وكذا استطاع أن يحافظ على الفائض الاقتصادى من اقتصاد يغلب عليه الطابع الزراعى وأن يستخدمه فى إقامة المدن وفى إعاشة الطبقات التى لم تكن تساهم فى عملية تحقيق الإنتاج ، وكذا استطاع أن يبنى شواهد على قدرته الإنتاجية مازالت موجودة حتى الآن . ^(٢)

ويشهد التاريخ الاقتصادى أيضاً أن المجتمع المصرى استطاع أن يبنى اقتصاداً مستقلاً وغير تابع للسوق الرأسمالية العالمية خلال الفترة ١٨٠٥ - ١٨٤٠ هى فترة حكم محمد على ، وأنه أقام أول بناء صناعى ذو وزن نسبى هام إلى جانب النشاط الزراعى الذى أعيد تنظيمه بالشكل الذى حقق توازن الهيكل الإنتاجى ، مما أكسب الاقتصاد المصرى قوة ذاتية مستقلة أعطت مصر مكانة هامة فى السوق العالمى وقوة مسيطرة على شرق البحر الأبيض .

ومن أهم مقومات هذه الفترة التى اتسمت بمحاولة إقامة التوازن الاقتصادى بين الزراعة والصناعة هو استطاعة الدولة المحافظة على الفائض الاقتصادى (الزراعى) وتعبئته من أجل بناء الطاقة الإنتاجية من خلال تحويل جزء من هذا الفائض فى شكله العين من خلال السوق الدولية إلى سلعاً صناعية وآلات (بتصدير الحاصلات الزراعية

^(١) يعنى الفائض الاقتصادى حجم الإنتاج القومى مطروحاً منه حجم الاستهلاك . وهناك ما يسمى بالفائض الاقتصادى الاحتمالى ، والفائض الاقتصادى المخطط . يراجع فى ذلك : بول بارن ، الاقتصاد السياسى للتنمية ، ترجمة أحمد فؤاد بليغ ، دار الكتاب العربى للطباعة والنشر عام ١٩٧٦ .

^(٢) نقصد بذلك الآثار المصرية القديمة .

واستيراد الآلات) مكنت من إرساء البناء الصناعي خلال ثلاثة عقود هي بداية القرن التاسع عشر ، ففي هذه الفترة كان يوجد ٣٠ مصنعاً للغزل والنسيج تفي بحاجة السوق الداخلية مع تصدير جزء من الناتج في شكل صادرات من المنسوجات القطنية والصوفية والحريرية والكتانية لتطرد المنتجات الإنجليزية في كل من سوريا والأناضول والسودان وشبه الجزيرة العربية . كما أوجدت ٨٠٠ فرن لإنتاج المعدات وقطع الغيار وكل لوازم الحرب التي كانت تستورد من الخارج ، بالإضافة إلى مصانع الأسلحة ، وهو ما أدى إلى بناء أسطول مصرى بحرى قادر على نقل الصادرات والواردات المصرية ، كما تم بماء صناعات السكر والصبغة والزجاج ودبغ الجلود وصناعة الورق والكيماويات . وبلغ حجم القوة العاملة فى القطاع الصناعى عام ١٨٣٣ وحده ٢٦٠,٠٠٠ عامل أجير فى الوقت الذى لم يزد سكان مصر عن أربعة ملايين نسمة ، وهذا لم يكن يتم بالطبع دون الاهتمام بالتعليم بكافة فروعه وأنواعه ومراحله ومع إرسال البعثات إلى العالم الأوربى حتى منتصف عشرينات القرن التاسع عشر . ومن أهم ما اتسمت به هذه الجهود التنموية هو الاستبعاد المتعمد لرأس المال الأجنبى والاعتماد على الفائض الاقتصادى المصرى فقط فى عمليات الاستثمار .

وهكذا استطاع الاقتصاد المصرى أن يحقق قدرة ذاتية وسيطرة اقتصادية وسياسية وعسكرية فى المنطقة ، وأن يحدد مصالح رأس المال الأوربى وأن يطرد منتجاته ويحل محلها فى البلدان المحيطة ، وأن يفرض سياسة الحماية للمنتجات المصرية تجاهها داخل مصر وداخل حدود بلدان الشرق الأوسط التى كان يسيطر عليها . وبذلك وصل الصراع بين الاقتصاد المصرى ورأس المال العالمى بقيادة رأس المال الإنجليزي ذروته بعمل عسكري قامت به القوى الخمس الموقعة على معاهدة لندن فى يوليو عام ١٨٣٠ ، وهى بريطانيا وروسيا والنمسا وبروسيا وتركيا ، لإسقاط وتقويض الاقتصاد المصرى المستقل كقوة استطاعت أن تبنى ذاتها وأن تهدد مصالح رأس المال الأوربى وخاصة الإنجليزي .

وبضرب الدولة المصرية يتم القضاء على محاولة بناء اقتصاد مستقل يرتكز على الصناعة وتتم محاولة أخرى لتصفية النشاط الصناعى وتشويه الهيكل الإنتاجى

المصرى وإعادته إلى النشاط الزراعى فقط من خلال عملية إدماج الاقتصاد المصرى فى السوق الرأسمالية العالمية وإخضاعه لسيطرة رأس المال الإنجليزى بصفة خاصة .

وبدأ رأس المال الأجنبى فى شكله المالى يتغلغل فى الاقتصاد المصرى ليحقق هدفه الأول وهو سرعة إدماج الاقتصاد المصرى فى السوق الرأسمالية العالمية ، وليحقق هدفه الأساسى وهو تعبئة الفائض الاقتصادى إلى الخارج بعد أن كان يستخدم فى التوسع فى البناء الصناعى داخل مصر .

وهكذا أصبح الهيكل الإنتاجى المصرى يعمل بقدوم واحد وهى الزراعة ليكون مزرعة لمراكز صناعة الغزل والنسيج فى إنجلترا ، فضلاً عن حرمان الاقتصاد المصرى من الفائض الذى كان يمكن أن يستخدم فى تجديد طاقته الإنتاجية ، وانهارت الصناعة وتم الاعتماد على الخارج فى الوفاء باحتياجات المجتمع المصرى من إنتاجها ، وأصبحت العملية الإنتاجية القومية داخل مصر تتم استجابة لمصالح رأس المال الأجنبى - الإنجليزى خاصة - وليس استجابة لإشباع حاجات الإنسان المصرى .^(١)

وتشويه الهيكل الإنتاجى للمجتمع المصرى وخلق الاختلال داخله لم يكن قاصراً على المجتمع المصرى فقط بل لقد وقع فريسة له كافة اقتصاديات الدول المسماة الآن بالدول المتخلفة - وقد أحدث هذا الاختلال الهيكلى آثاراً تعتبر الآن من السمات العامة المشتركة لكافة الاقتصاديات المتخلفة والناجمة عن هذه الحقيقة التاريخية لدرجة أن الدارس لاقتصاديات الدول المتخلفة الآن لا يرى إلا هذه السمات أو المظاهر الدالة على التخلف التى تشترك فيها كافة البلاد المتخلفة . وهكذا اعتبر البعض التخلف ما هو إلا حالة مؤقتة سوف تزول حتماً وتنتهى بالمجتمع إلى حالة التقدم حتماً ، بل البعض اعتبر أن التخلف ما هو إلا مرحلة من مراحل التطور الذى تمر به المجتمعات وسوف تنتهى إلى التقدم يوماً ما بمرور الزمن . وجهة النظر هذه قاصرة عن الإلمام بأن التخلف ما هو إلا ظاهرة تاريخية تكونت عبر الزمن من خلال مؤثرات خارجية استجابت لها قوى ومؤثرات داخلية أدت إلى هذا الوضع المتخلف ، وأن هذا الوضع المتخلف أفرز مجموعة من الظواهر هى

(١) د. محمد دويدار ، الاقتصاد المصرى بين التخلف والتطوير ، مرجع سبق ذكره .

البادية أما الدارس أو الباحث ، ومن ثم فإن الجهود المبذولة من أجل معالجة مظاهر التخلف دون الاهتمام بالمؤثرات والظروف التي أدت إلى الوضع المتخلف للدول المتخلفة سوف تكون جهوداً طائشة وبلا نتائج إيجابية في نقل الدول المتخلفة إلى الوضع المتقدم .

الفصل الرابع

الاختلال السكاني وتعمق البطالة

إن الحديث عن الاختلال السكاني في العالم المتخلف ينصرف دائماً ولأول وهلة إلى الإشارة إلى زيادة حجم السكان أو اكتظاظ السكان ، وهو ما اصطلح على تسميته أخيراً بالانفجار السكاني كظاهرة سلبية في العالم المتخلف ، يعبر عنها ارتفاع معدل المواليد .

ويحاول البعض أن يضع ظاهرة ارتفاع معدل المواليد في العالم المتخلف في سياق تاريخي مرحلي ، وكذلك تبريري وقدرى في نفس الوقت ، على غرار نظرية مراحل النمو الاقتصادي التي قدمها "والت رستو" لتفسير التخلف الاقتصادي والاجتماعي ، وجوهر ذلك أن النمو السكاني في العالم يمر بمراحل أربعة ، مازالت دول العالم المتخلف حبيسة المرحلة الثالثة من هذا التطور .

المرحلة الأولى :

وهي المرحلة التي تنسم بثبات حجم السكان ، حيث يتعادل معدل المواليد مع معدل الوفيات ويكون في حدود ٤٪ سنوياً . ولقد مرت المجتمعات بثبات حجم السكان في الوقت الذي كانت فيه المجتمعات مغلقة وليس بينها أي علاقات وخاصة العلاقات التجارية، وسادت الحروب الأهلية وعدم الاستقرار نتيجة انعدام الأمن الجماعي ، مما انعكس في نفشى المجاعات والأوبئة ، ومن ثم ارتفاع معدل الوفيات إلى ٤٪ ليتعادل مع معدل المواليد ٤٪ أيضاً ليسود ثبات حجم السكان . وهذه الحالة تتغير بتغير الأوضاع في المجتمعات الإنسانية إيجابياً بظهور الإدارة المركزية الحاكمة والقضاء على الحروب وبدء التواصل بين المجتمعات بإيجاد الطرق وتأمين الانتقال والتبادل ، ومن ثم توفير مستويات معيشية أفضل تؤدي إلى تخفيض معدل الوفيات إلى ٣٪ سنوياً مع بقاء معدل المواليد ٤٪ ، وهو ما يؤدي إلى زيادة حجم السكان بمعدل ١٪ سنوياً .

المرحلة الثانية :

وتتميز بتحسّن وتقدم أساليب الصحة العامة وخاصة في مجال الوقاية من الأمراض الوبائية مثل الكوليرا ، الملاريا ، والحمى الصفراء ، والتيفود ، خاصة بعد اكتشاف مادة د.د.ت والمضادات الحيوية والبنسلين وزيادة الإنفاق الحكومي في هذا المجال ، مما خفض معدل الوفيات إلى ٢٪ ليصبح معدل نمو السكان ٢٪ في ظل بقاء معدل المواليد ٤٪ .

المرحلة الثالثة :

وهي المرحلة التي تميزت بانتشار المستشفيات والعيادات الصحية الحكومية والخاصة ، وزيادة عدد الأطباء والمعاونين في تقديم الخدمات الصحية ، وانتشار التعليم الوطني الصحي ، وإنتاج الأدوية محلياً ، مما أدى إلى انخفاض معدل الوفيات إلى ١٪ . ومن ثم أصبح معدل الزيادة في حجم السكان ٣٪ سنوياً .

المرحلة الرابعة :

وهي المرحلة التي استمر فيها انخفاض معدل الوفيات أكثر ، ولكن مع انخفاض معدل المواليد ، وهي المرحلة التي تعيشها الدول المتقدمة ، حيث يعتبر العامل الحاسم في تخفيض معدل نمو السكان هو انخفاض معدل المواليد ، ويرجع هذا الانخفاض إلى ارتفاع مستوى التعليم والثقافة وارتفاع مستوى المعيشة والرغبة في الاستمتاع بالحياة ، فضلاً عن تحرر المرأة الاقتصادي والاجتماعي وزيادة مساهمتها في الحياة العامة وزيادة استقلالها الاقتصادي ، ومن ثم تعمق شعورها الذاتي بالأمن والاستقرار الذي أدى إلى قدرتها على عدم الإقبال على الإنجاب بسهولة ، مما أدى إلى تخفيض معدل المواليد إلى ١٪ أو أقل في كثير من البلدان المتقدمة .^(١)

^(١) لمزيد من التفصيل يمكن الرجوع إلى :

١ - Benjamin Higgins, Economic Development, W.W. Norton & Company, Inc., New York, 1968, pp. 35 - 50.

ب - د. عمرو عبي الدين ، التنمية والتخطيط الاقتصادي ، دار النهضة العربية ، بيروت ، ١٩٧٢ ، ص. ٦٠ وما بعدها .

وعلى ذلك فإن الاعتقاد السائد هو أن الدول المتخلفة مازالت تعيش المرحلة الثالثة التي يتجاوز فيها معدل المواليد ٢٪ سنوياً ، ويصل في بعض الدول إلى ٣٪ سنوياً ، وهو اعتقاد يقترب من الواقع فعلاً خلال الفترة ٨٠-١٩٨٥ وصل معدل نمو السكان في الدول المتخلفة الفقيرة إلى ٢,٧٪ في المتوسط ، ووصل إلى ٢,٥٪ في الدول المتخلفة متوسطة الدخل ، بينما لا يتجاوز في المتوسط ٠,٦٪ في الدول الصناعية المتقدمة . وكذلك بينما نجد معدل نمو السكان لا يتجاوز الصفر في استراليا و ٠,١٪ في إنجلترا ، نجده يصل إلى ٤,١٪ في كينيا ، ٣,٥٪ في زامبيا ^(١).

ويقترن الاعتقاد السابق بالنزعة التشاؤمية من زيادة حجم السكان التي وضع أساسها العالم الإنجليزي "مالتس" ، وجوهرها أن العالم الإنساني مقبل على كارثة نتيجة زيادة حجم السكان بمعدل يتزايد بمتواليه هندسية (٢ ، ٤ ، ٨ ، ١٦ ، ٣٢ ، ...) ، بينما معدل نمو الغذاء يتزايد بمعدل المتواليه الحسابية (٢ ، ٣ ، ٤ ، ٥ ، ٦ ، ...) . ولتلافى وقوع هذه الكارثة لابد من تقليل معدل نمو السكان بشكل إرادي ليتعادل مع معدل نمو الغذاء ، وإلا فإن هذا المعدل سوف تقوم قوى الطبيعة بإنقاصه قهراً عن الإنسان وذلك من خلال ارتفاع معدل الوفيات الجماعي الذي سوف يحدث نتيجة المجاعات والأوبئة والحروب ... الخ .

ويرى جمهور الاقتصاديين والاجتماعيين أن زيادة معدل نمو السكان له آثار سلبية كثيرة تظهر بوضوح في العالم المتخلف ، مثل ارتفاع معدل الإعالة ، وزيادة عبء الإنفاق العام ، وتأخر معدلات النمو الحقيقي ومن ثم نقص معدل ارتفاع مستوى الرفاهية.

١ - ارتفاع معدل الإعالة :

ذلك أن ارتفاع معدل المواليد يؤدي إلى زيادة نسبة الأطفال والشباب بالنسبة للبالغين (أكثر من ١٥ عاماً) الذين هم في سن العمل ، وهو ما يؤدي إلى انخفاض حجم القوى العاملة بالنسبة للحجم الكلي للسكان وتوصف هذه الحالة بسيادة التركيب الشبابي

- A.P. Thirlwall, Growth and Development, Op. Cit., pp. 160 - 165.

(١)

للسكان . وتتميز الدول المتخلفة بارتفاع نسبة صغار السن (أقل من ١٥ عاماً) إذا تصل إلى أكثر من ٤٠٪ من حجم السكان ، بينما تتراوح هذه النسبة ما بين ٢٠-٢٥٪ فى الدول المتقدمة ، ومن ثم تتميز هذه الدول بارتفاع نسبة المشتغلين من حجم السكان .

وبطبيعة الحال فإن سيادة التركيب الشبابى للسكان يرفع من نسبة الإعالة ، ويلقى عبئاً على الدخول الموزعة وخاصة الدخول المتوسطة والفقيرة . ويقاس معدل الإعالة فى أى مجتمع بنسبة الأفراد المعالين إلى عدد السكان فى سن العمل .

$$\text{معدل الإعالة} = \frac{\text{عدد الأفراد أقل من ١٥ عاماً} + \text{عدد الأفراد أكبر من ٦٠ عاماً}}{\text{عدد السكان ما بين ١٥ عاماً حتى ٦٠ عاماً}}$$

٢ - زيادة عبء الإنفاق العام :

إذ يؤدى الانفجار السكاني إلى زيادة الطلب الاستهلاكى ، ومن ثم ضرورة توجيه مزيد من الموارد إلى إشباع الحاجات الاستهلاكية مثل الأغذية والملابس ، وكذلك توجيه مزيد من الموارد إلى الخدمات العامة وفى مقدمتها التعليم والصحة والخدمات الثقافية وغيرها من الخدمات التى يحتاجها الجيل الجديد . وفى كثير من الأحوال لا يستطيع الجهاز الإنتاجى فى البلدان المتخلفة الوفاء بالحاجات الاستهلاكية المطلوبة ، ومن ثم تضطر الدولة إلى الاستيراد من العالم الخارجى مما يؤدى إلى ظهور العجز فى ميزان المدفوعات ، أو تعميقه وزيادة هذا العجز كما هو الحال فى كل الدول المتخلفة غير النفطية .

٣ - انخفاض معدل الرفاهية :

ويرجع هذا الانخفاض إلى الانخفاض فى معدل النمو الحقيقى للدخل القومى ، والذى يرجع بدوره إلى أسباب متعددة أهمها ارتفاع نسبة الإعالة ومن ثم نقص نسبة المشاركين فى عملية الإنتاج الاجتماعى من أفراد المجتمع ، إلى جانب انخفاض الانخار بالنسبة للاستهلاك بما يؤدى إلى انخفاض معدل الزيادة فى الاستثمار . وغالباً ما يكون معدل النمو الحقيقى للناتج القومى أقل من معدل نمو السكان ، وهو ما ينقص نصيب الفرد

من الدخل الحقيقي ، أى أن الزيادة فى حجم السكان تبتلع الزيادة الحقيقية فى الدخل القومى ، فلا يحدث أى زيادة فى مستوى رفاهية الأفراد بل يحدث العكس أن يتناقص هذا المستوى .

وتبعاً لذلك ساد اتجاه فكرى مستمر وثابت يرفض زيادة حجم السكان سواء عند مفكرى العالم المتقدم أو المتخلف ، وابتدعت الأساليب المتعددة لتخفيض معدل المواليد فى دول العالم الثالث ابتداء من الإقناع الفكرى بواسطة أجهزة الإعلام وتقديم وسائل منع الحمل وخصومات ضخمة للأسرة بالمجان إلى الإجراءات العنيفة مثل التعقيم للرجال والنساء ، وهى الإجراءات التى لم تفلح فى تخفيض معدل المواليد بشكل جوهري فى كافة الدول المتخلفة باستثناء الصين ، ويرجع ذلك إلى أنه لم يتم بحث الأسباب التى تدفع سكان الدول المتخلفة فى غالبيتهم إلى زيادة الإنجاب ، وهى أسباب قد تختلف من بلد لآخر لابد وأن يتم معالجتها لكى يتم تخفيض معدل الإنجاب .

الأسباب الجوهرية لزيادة معدل الإنجاب :

١ - الفقر وتدنى متوسط دخل الفرد من الناتج المحلى الإجمالى :

فالدول المتخلفة تتميز بسيادة الفقر ، وهو ما يدفع الآباء إلى تشغيل الأطفال فى سن مبكرة ليصبحوا أحد مصادر الدخل الهامة لوالديهم ليعوضوا انخفاض متوسط دخل الفرد .

وفى محاولة لتخفيض معدل المواليد بشكل إرادى (أى بإرادة الآباء والأمهات) فى المجتمع المصرى خلال ستينيات هذا القرن ، كان الإجبار على دفع الأطفال إلى مراحل التعليم المختلفة وجعل الآباء وأولياء الأمور مسئولين مسئولية قانونية على تواجد الأطفال فى التعليم الأساسى ، وجعل سن العمل لا يقل عن ستة عشر عاماً . وهكذا أصبح إنجاب طفل مكلف للأسرة وليس مجلبة لدخل إضافى ، مما جعل الآباء يفكرون دائماً فى اتجاه تقليل عدد الأطفال . إلا أن هذا التوجه لا يمكن أن ينجح فى تخفيض عدد الأطفال إلا إذا توافر مقعد فى المدرسة لكل طفل ، وأن تكون العقوبات رادعة للآباء الذين لا يوجهون أطفالهم إلى المدرسة ، وأن لا يتم تشغيل للأطفال أقل من ثمانية عشر عاماً (ليس

سنة عشر عاماً) ، وهو ما يجعل الآباء يقللون من عدد الأطفال ، وكذلك يقضى من ناحية أخرى على الأمية نهائياً .

٢ - الخوف من المستقبل :

فى الدول التى لا يوجد بها أنظمة قوية للضمان الاجتماعى وتأمين المستقبل (المعاشات ، العلاج المجانى ، الإعانات الاجتماعية ..) فإن الآباء لا يجدون أمامهم إلا الإجابة للعديد من الأطفال لكى يجدوا منهم من يساعدهم فى شيخوختهم أو حالة عجزهم عن العمل . ولعل أهم أسباب نجاح الصين فى تخفيض معدل التوالد وزيادة السكان يرجع إلى تأمين المستقبل لكافة من أفراد المجتمع .

٣ - تزدى مركز المرأة الاقتصادى والاجتماعى :

فالمرأة فى الدول المتخلفة أقل تعليماً ودورها الاقتصادى يكاد يكون معدوماً ، ومن ثم تفقد استقلالها وتصبح تابعة للرجل ، ومن ثم لا تجد ما يثبت مركزها فى الأسرة أو المجتمع إلا بإجابة مزيد من الأطفال يتمحورون حولها لتصبح أكثر قوة فى مواجهة الرجل أو مواجهة المجتمع .

٤ - سيادة بعض الأفكار الدينية :

التي تحض على زيادة الإجاب كفضيلة دينية مطلوب الحفاظ عليها ، إلى جانب الاعتقاد بأن كل من يولد من الأطفال يولد معه رزقه من عند الله سبحانه وتعالى ، وينسى أصحاب هذا الاتجاه الفكرى التوصيات الدينية الأخرى التي تحذر من الإسراف فى الإجاب ، مثل قول الرسول صلى الله عليه وسلم (جهد البلاء كثرة العيال مع قلة الشيء) ، وقوله صلى الله عليه وسلم (إن تتركوا أولادكم أغنياء خير من أن تتركوهم يتكففون ما فى أيدي الناس) وهو تحذير من إجاب أطفال لآباء لا يملكون القدرة على الإنفاق عليهم عند مستوى لائق من التربية والتعليم والصحة .

٥ - ارتفاع متوسط الدخل الفردى نتيجة خفة السكان :

ففى بعض البلدان المتخلفة الغنية مثل الدول العربية البترولية يرتفع فيها متوسط دخل الفرد نتيجة خفة السكان ، وفى هذه الدول يزيد معدل المواليد وهو أمر مرغوب فيه تبعاً لظروف المجتمع .

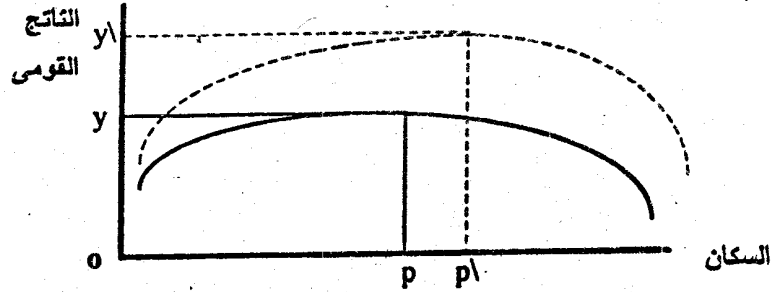
ولا يعنى ما تقدم أن زيادة معدل المواليد شر دائم أو أنه مرفوض لذاته فقط ، ولكن الأمر يختلف نسبياً من مجتمع لآخر ، وهو ما يطرح تساؤلاً عن الحجم الأمثل للسكان الذى يجب أن لا يزيد عنه حجم السكان وكذلك لا ينقص عنه .

والحجم الأمثل للسكان يتحدد فى كل بلد تبعاً لحجم الموارد المادية المتاحة التى يمكن أن تكون محلاً لعملية الإنتاج الاجتماعى . وبصحيح حجم السكان هو الحجم الأمثل عندما يكون هذا الحجم كافياً لاستغلال الموارد المادية المتاحة الاستخدام الأمثل ، وذلك عندما يكون الناتج القومى عند أعلى مستوى له ، أما عندما لا يكفى حجم السكان لاستغلال الموارد المتاحة فإن المجتمع يكون فى حالة خفة للسكان ، وزيادة حجم السكان فى هذه الحالة يكون مرغوباً فيها ، أما فى الحالة العكسية عندما يزيد حجم السكان عن الحجم المطلوب لاستخدام هذه الموارد فإن المجتمع يكون فى حالة اكتظاظ بالسكان .

ومع ذلك فإن الحجم الأمثل للسكان يمكن أن يتغير بالزيادة ، أى يتسع المجتمع لمزيد من السكان أكثر من الحجم الأمثل ، وذلك إذا ما حدث تغير فى ظروف عملية الإنتاج الاجتماعى كما لو اكتشفت موارد جديدة أو فى حالة التغير التكنولوجى ، فإن زيادة حجم السكان سوف تؤدى إلى زيادة الناتج القومى كما يوضح ذلك الرسم التالى (شكل رقم ١) .

حيث نجد أن الناتج القومى (y) يزيد إلى (y_1) بزيادة حجم السكان من (p) إلى (p_1) ، وبذلك يتغير الحجم الأمثل للسكان من (op) إلى (op_1) تبعاً للتغير فى ظروف الإنتاج الاجتماعى فى المجتمع .

شكل رقم (١)



ورغم سيادة النظر إلى زيادة حجم السكان وارتفاع معدل التوالد نظرية تشاوميه مالتسية (نسبة إلى العالم الاقتصادي مالتس) ، إلا أن زيادة حجم السكان ليس شراً مطلقاً ولكنه شر عندما لا تستطيع السياسات الاقتصادية أن تستغل القوى العاملة استغلالاً أمثل ، ففي الواقع مازالت الغالبية الساحقة من دول العالم الثالث لم تصل بعد إلى تشغيل واستغلال كافة مواردها المادية المتاحة .

ولعل ملاحظة العالم نوركسيه R. Nurkse في محلها ، إذا أشار إلى إمكانية استخدام فائض القوى العاملة في إحداث تغييرات جذرية في الهيكل الاقتصادي ، وذلك باستخدام الطاقة البشرية الزائدة في دعم وتكوين رأس المال الاجتماعي في مشروعات الري والصرف والطرق والسكك الحديدية والإسكان... الخ وهي تعتبر أساس أي تنمية صناعية أو زراعية .^(١)

ظاهرة البطالة في العالم المتخلف :

رغم أن البطالة أصبحت من الظواهر الاقتصادية التي تتسم بالتعمق على مستوى العالم المتقدم أو المتخلف ، وتزداد معدلاتها عبر الزمن وخاصة في الفترة الأخيرة في ظل أزمة الركود الذي يعاني منها العالم الرأسمالي المتقدم منذ أوائل الثمانينات ، إلا أن البطالة

- R. Nurkse, Problems of Capital Formation in Underdeveloped Countries, ^(١) Oxford University, Pres., 1962, pp. 32 - 48.

فى العالم المتخلف تتعمق بمعدلات أعلى ولأسباب مختلفة عن تلك التى تسبب البطالة فى العالم الرأسمالى المتقدم ، ويعرض الجدول التالى معدل البطالة فى الدول الرأسمالية المتقدمة الذى وصل إلى أقصاه فى فرنسا ١١,٢٪ وإلى أدناه فى اليابان ٣,٢٪ عام ١٩٩٧.

جدول رقم (١)
تطور معدل البطالة فى البلدان الصناعية
خلال الفترة ٩٠ - ١٩٩٧ /

البلد	١٩٩٠	١٩٩١	١٩٩٢	١٩٩٣	١٩٩٤	١٩٩٥	١٩٩٦	١٩٩٧
البلدان الصناعية الرئيسية	٥,٧	٦,٥	٧,٢	٧,٣	٧,٢	٦,٩	٧,٠	٦,٩
الولايات المتحدة	٥,٦	٦,٩	٧,٥	٦,٩	٦,١	٥,٦	٥,٨	٥,٩
اليابان	٢,١	٢,١	٢,٢	٢,٥	٢,٩	٣,١	٣,٣	٣,٢
ألمانيا	٦,٢	٥,٥	٧,٧	٨,٩	٩,٦	٩,٤	١٠,٥	١٠,١
فرنسا	٨,٩	٩,٤	١٠,٣	١١,٦	١٢,٤	١١,٦	١١,٧	١١,٢
إيطاليا	١١,٠	١٠,٩	١٠,٧	١٠,٢	١١,٣	١٢,٠	١١,٥	١٠,٨
المملكة المتحدة	٥,٨	٨,٠	٩,٧	١٠,٣	٩,٣	٨,٢	٧,٩	٧,٧
كندا	٨,١	١٠,٤	١١,٣	١١,٢	١٠,٤	٩,٥	٩,٦	٩,٢
الاتحاد الأوربي	٨,٢	٨,٧	٩,٩	١١,١	١١,٦	١١,٣	١١,٢	١٠,٨

المصدر : د. رمزي زكي ، "الاقتصاد السياسى للبطالة" ، عالم المعرفة ، الكويت ، ١٩٩٧ ، العدد رقم ٢٢٦ ، ص. ٥٧ . نقلاً عن صندوق النقد الدولى ، آفاق الاقتصاد العالمى ، مايو ١٩٩٦ ، ص. ١٤٧ .

جدول رقم (٢)
تطورات معدلات البطالة في بعض البلاد النامية
٨١ - ١٩٩٠ (% من القوى العاملة)

البلد	١٩٨١	١٩٨٥	١٩٩٠
بوتشواتا	---	٣١,٢ (*)	---
الحبشة	٢٣,٠	---	---
كينيا	---	١٦,٢ (*)	---
النيجر	٣٩,٩	٦,٣ (*)	٤٦,٨
نيجيريا	---	٩,٧ (*)	---
السنغال	---	١٧,٣ (*)	---
جزيرة سيشل	٣,٨	٢٢,٥	---
سيراليون	---	---	١٤,٨ (*)
الصومال	٢٢,٣	---	---
السودان	---	٢١,١	---
تونس	---	---	١٣,٤
زامبيا	٣١,٠	١٩,٠ (*)	---
باربادوس	١٠,٨	١٨,٧	١٥,٠
كولومبيا	٨,١	١٤,٠	١٠,٢
جاميكا	٢٥,١	٢٥,٠	١٦,٨
نيكاراجوا	---	٣,٢	١٢,٠
بنما	٨,٤	١٢,٣	١٦,٣
بيرو	---	---	٧,٩
ترنداوتوبا	١٠,٢	١٥,٥	٢٢,٠
أوروغواي	٦,٦	١٣,٠	٩,٢
فنزويلا	٦,٤	١٣,١	٨,٧

البلد	١٩٨١	١٩٨٥	١٩٩٠
إسرائيل	٥,١	٦,٧	٩,٦
كوريا الجنوبية	٤,٥	٤,٠	٢,٤
ماليزيا	٤,٧	٦,٩	٦,٣
الفلبين	٥,٤	٦,١	٨,١
سنغافورة	٢,٩	٤,١	١,٧
سيرى لانكا	١٧,٩	١٤,١	١٤,٤

(*) معدل البطالة في الحضر فقط .

(---) بيانات غير متاحة .

المصدر : د. رمزي زكي ، الاقتصاد السياسي للبطالة ، مرجع سبق ذكره ، ص. ١١٥ .
نقلًا عن :

- United Nation, Report on the World Social Situations, 1993,
New York, P. 68.

وظاهرة البطالة في دول العالم المتخلف أخذت أبعاداً مرعبة في بعض البلدان التي وصلت فيها البطالة إلى معدلات خطيرة مثل نيجيريا التي وصل معدل البطالة فيها إلى ٥٠% من قوى العمل ، ومن الجدول السابق يتضح تفاقم مشكلة البطالة وارتفاع معدلاتها باستمرار ويرجع ذلك إلى أسباب جوهرية ألفت بالاقتصاديات المتخلفة نلخصها فيما يلي :

١ - فشل أنماط التنمية الاقتصادية في الفترة السابقة :

فمن الواضح بعد مرور ما يقرب من أربعين عاماً على التحرر السياسي لدول العالم الثالث ، أن أنماط التنمية التي تبنتها الغالبية الساحقة من هذه الدول لم تستطع أن تحقق التقدم المطلوب لإخراج هذه الدول من التخلف ، بل مشاكل هذه الدول تفاقم وأصبحت عائقاً أمام النمو والتنمية في الظروف الراهنة ، ولعل ذلك يرجع إلى انتهاج أساليب للتنمية ترتكن على الفكر الغربي في التنمية ، وهو مالا يتناسب مع ظروف دول

العالم المتخلف مما أدى إلى فشل التنمية ، فضلاً على أن هذه الأساليب مصاغة بالشكل الذى يخدم مصالح العالم الرأس الى المتقدم أكثر من العالم المتخلف .

ومثال ذلك أنماط التصنيع التى دفعت إليها الدول المتخلفة ، التصنيع الموجه إلى الصادرات ، أو التصنيع لإحلال الواردات ، وكان الغرض من كلاهما هو زيادة إنتاج السلع الاستهلاكية التى تكمل تشكيلة السلع التى يتمتع بها المستهلك فى العالم الرأسمالى المتقدم ويتم إنتاجها محلياً (إحلال الواردات) أو تصدير الإنتاج الصناعى المحلى لاستيراد أيضاً نفس تشكيلة السلع من الخارج بعائد هذه الصادرات . ونسى واضعو سياسات التصنيع أن الهدف الأول للتصنيع وهو بناء الطاقة الإنتاجية واستكمال هيكل التصنيع ابتداء من الصناعات الأساسية والتحويلية إلى صناعة الآلات والمعدات وقطع الغيار ثم الصناعات الاستهلاكية .

واستكمال هيكل الصناعة على النحو السابق إنما يمنح الاقتصاد اعتماداً على ذاته، ويمنحه القدرة على توسيع الطاقة الإنتاجية للصناعات الاستهلاكية وتشكيلها بالاعتماد على إنتاجه الذاتى من الآلات والمعدات . ولكن ما حدث هو توسع الصناعات الاستهلاكية بالاعتماد على العالم الخارجى ، وهو ما عمق التبعية للعالم الخارجى ، وجعل العالم المتقدم يتحكم فى عملية التصنيع فى العالم الثالث ، ابتداء من احتكاره التكنولوجى فى البداية ، ثم استخدامه للديون أخيراً لتصفية الجزء الأكبر من التصنيع وسيطرته على الجزء الباقى منها من خلال برامج الخصخصة ونقل ملكيتها للقطاع الخاص .

فضلاً على أن المشاكل التى أثارها نمطى التصنيع السائدان فى الغالبية الساحقة من العالم المتخلف ، مثل الإقبال على الاستهلاك للإنتاج السلعى من السلع المعمرة والترفيه بما لا يتناسب مع ظروف الدول المتخلفة ، ومشاكل سوء توزيع الدخل أدت إلى إضعاف الانخار والاستثمار ، وبدون الاستثمار الجديد لن تكون هناك عمالة حقيقية فى أى مجتمع .

٢ - تفاقم مشكلات المديونية الخارجية :

فى إطار دفع الدول المتخلفة إلى مسار غير طبيعى للتنمية - وهو التنمية التابعة- كانت محاولة إغراق دول العالم المتخلف فى الديون ، وذلك بدفعها إلى الاستدانة وخاصة منذ منتصف السبعينات ، سواء كانت ديون حكومية أو مصرفية أو تسهيلات موردين لكى تستخدم هذه الموارد المالية فى الاستيراد من الدول المقرضة سواء لمعدات إنتاجية أو سلع استهلاكية . وهذا الإفراط فى الديون دون إمكانية بناء طاقة إنتاجية فى المجال الصحيح قادرة على إنتاج فائض يمكن من سداد أعباء خدمة هذه الديون ، فإن هذه الديون تراكمت وأصبحت أقساط خدمتها (قسط السداد بالإضافة إلى القوائد) تتبلغ أكثر من نصف حصيلة الصادرات ، ومن ثم بدأت ظاهرة النقل العكسى للموارد من دول العالم المتخلف إلى العالم المتقدم .

وقد ترتب على ذلك أن تراخى الاتجاه نحو الادخار والاستثمار الوطنى اعتماداً على الاستثمارات الأجنبية والقروض الخارجية ، وهو ما أدى إلى تفاقم مشاكل العجز فى ميزان المدفوعات، وبالتالي تخفيض سعر صرف العملات الوطنية ، ومن ثم ضعف القدرة على الاستيراد ، وخاصة فى الدول التى استنزفت احتياطياتها من العملات الأجنبية .

ومع تزايد عبء الديون اضطرت الدول المتخلفة إلى قبول جدولة الديون مع تدخل صندوق النقد الدولى لرسم السياسات الاقتصادية للبلاد التى سبق إغراقها بالديون فيما يسمى ببرنامج التثبيت والتكيف الاقتصادى . وهذه السياسات الأخيرة تقوم على تخفيض الإنفاق العام الاستهلاكى والاستثمارى لتوفير قدرات المجتمع لسداد الديون الخارجية ، ومن ثم إتباع سياسات انكماشية أدت إلى تفاقم مشكلة البطالة ، نتيجة تخفيض الإنفاق العام وتخفيض حجم التوظيف وتقليل العمالة فى القطاع الحكومى ووقف التعيين فى الوظائف الحكومية .

٣ - تصفية دور الدولة الاقتصادى :

وفى إطار أزمة المديونية وعدم قدرة دول العالم المتخلف عن السداد ، وفى محاولة لاستغلال أزمة الدين لتصفية القدرات الإنتاجية لدول العالم المتخلف كانت توصية

صندوق النقد الدولي برفع يد الدولة عن النشاط الاقتصادي وتخليها عن دورها القيادي للتنمية الاقتصادية ، وبالتالي كان برنامج الخصخصة وبيع وحدات القطاع العام الإنتاجية إلى القطاع الخاص ورأس المال الأجنبي : وكذلك استبدال الديون بالوحدات الإنتاجية المملوكة للدولة . وفي هذه الإطار تم تصفية هذه الوحدات الإنتاجية من العمالة ، وأصبح الجزء الأكبر من هذه العمالة في حالة بطالة اختيارية في ظل نظم المعاش المبركر التي ابتدعت لتصفية العمالة داخل وحدات القطاع العام ، هذا إلى جانب البطالة الإجبارية التي يجبر عليها العامل في ظروف معينة .

وفي إطار برنامج الخصخصة الذي اجتاحت دول العالم المتخلفة واستبدال الديون بالوحدات الاقتصادية ، فقدت الدولة سيطرتها على الجانب الأكبر من عملية الإنتاج الاجتماعي ، وتفاقت مشكلة البطالة بشكل لم يسبق له مثيل ، وحل رأس المال الأجنبي والوطني التابع له محل رأس المال الوطني في تحقيق الناتج القومي ، مع اختلاف التوجهات الإنتاجية لكل منهما ، وهو ما سوف ينعكس في مجال آخر هو سوء توزيع الدخل وانتشار الفقر ، وهو ما سوف نناقشه في مجال آخر .

٤ - الاتجاه إلى العولمة وتدويل الاقتصاديات الوطنية :

في إطار العولمة التي أكدتها اتفاقية منظمة التجارة العالمية وفتح الاقتصاديات الوطنية لحرية انتقال رأس المال بالإضافة إلى السلع دون انتقال العمالة ، فلقد ترتب على ذلك نتيجتين هامتين ، أولهما الاستغناء عن انتقال العمالة من الدول المتخلفة إلى الدول المتقدمة ، وتغيير القوانين داخل دول العالم الرأسمالي المتقدمة لمنع انتقال عنصر العمل إليها ، وكذلك طرد العمالة المستقرة داخلها لتعود إلى دول العالم المتخلف . أما النتيجة الثانية - وهي الأهم - فهي زيادة سيطرة رأس المال الأجنبي القادم من العالم الرأسمالي المتقدم إلى دول العالم الثالث ليس فقط للاستثمار والحصول على الفائض الاقتصادي لتحويله إلى العالم المتقدم ، ولكن لتشكيل عملية الإنتاج الاجتماعي ووضع أولويات العمل الوطني داخل الدول المتخلفة ، والسيطرة على مجالات من الإنتاج كان يعمل فيها رأس المال الوطني فقط مثل الخدمات ، وكذلك إفشال المشروعات الوطنية وتصفيتها ليحل محلها استثمارات جديدة أجنبية أو مشتركة لإنتاج نفس السلع ، أو فتح الأسواق لاستقبال

نفس المنتج النهائي من العالم المتقدم ، وهو ما يتم بالنسبة لصناعة الغزل والنسيج في مصر وتصفية شركاتها العملاقة ذات الخبرات التي تتجاوز مائة عام في إطار برنامج الخصخصة وتحويلها من ملكية القطاع العام إلى الملكية الخاصة .

ومن المعروف أن الاستثمارات الخاصة الوطنية أو الأجنبية تهدف إلى الربح دون النظر إلى أى معايير اجتماعية أخرى ، ومن ثم فإن التوجه إلى الفنون الإنتاجية كثيفة رأس المال سوف يكون هو الأفضل وهو بطبيعته موفر للعمالة ، وهو ما أدى إلى تفاقم مشكلة البطالة وارتفاع نسبة العاطلين في دول العالم المتخلف على النحو السابق عرضه .

ظاهرة البطالة المقنعة والمؤقتة :

وهي تضم العمال الذين يعملون بعض الوقت في أعمال مؤقتة أو موسمية أو في بطالة مقنعة ، وهذه الفئة تعاني من تدنى الأجور ومن انخفاض إنتاجيتهم ، وهو يتزايدون في دول العالم المتخلف ، فمثلاً في الفلبين تبلغ نسبتهم إلى المتعطلين ٢٠٪ في الحضر ، بينما تصل النسبة إلى ٤١٪ في الريف عام ١٩٩١ حيث معدل البطالة ٨٪ . وفي باكستان إذا ما أضيفت البطالة المقنعة إلى السافرة تصل نسبة البطالة إلى ١٣٪ وهو ما يزيد أربع مرات على معدل البطالة الرسمي (١) .

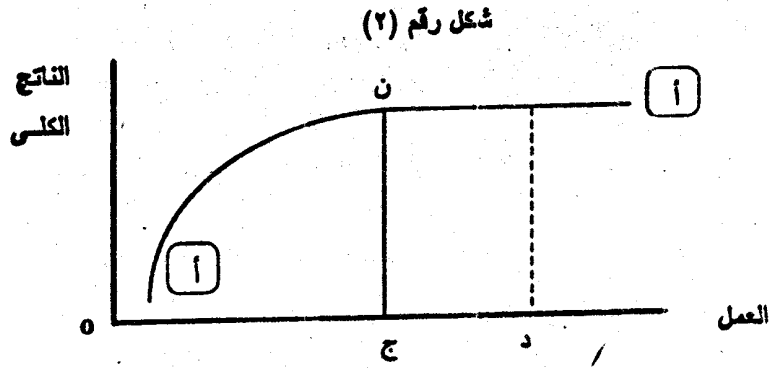
والبطالة المقنعة تنصرف إلى وجود أعداد من القوى العاملة في أحد مجالات العمل (الزراعي بصفة خاصة) تزيد عن مستوى الإنتاج السائد مما يؤدي إلى أن تكون الإنتاجية الحدية لهذه القوى العاملة الفائضة مساوية للصفر ، وبحيث أنه لو سحبت هذه الكمية من العمالة من مجال الإنتاج فإن الناتج الكلي لن يتأثر بالانخفاض . فمن المعروف أنه عملاً بقوانين الغلة (قانون النسب) أنه إذا زدنا أحد عوامل الإنتاج مع ثبات بقية العوامل الإنتاجية الأخرى فإن الناتج الحدى والمتوسط يتزايدان ، وهو ما يعنى أن الناتج الكلي يتزايد بزيادة عنصر الإنتاج المتغير . ويرجع ذلك إلى أنه لم يحدث تشبع بعد من هذا العنصر المتزايد ، وأن عناصر الإنتاج الأخرى لم يتم استغلالها استغلالاً كاملاً لنقص

(١) د. رمزي زكي ، الاقتصاد السياسى للبطالة ، مرجع سبق ذكره ، ص. ١١٨ .

هذا العنصر ، وتخضع عملية الإنتاج في هذه الحالة لقانون تزايد الغلة .

وبتوالى إضافة العنصر (وليكن العمل) فإن الناتج الحدى يبدأ فى التناقص حتى يصل إلى الصفر ، وهو ما يعنى أن الوحدات الجديدة من العنصر الإنتاجى الإضافى لا تساهم فى عملية الإنتاج . وبذلك يبدأ الناتج المتوسط فى التناقص ، وهو ما يعنى أن الناتج الكلى وصل إلى أقصاه ، وأنه لن يتزايد بإضافة أى وحدات جديدة من العنصر الإنتاجى . وفى هذه الحالة تخضع عملية الإنتاج لقانون تناقص الغلة .

والحالة الأخيرة هى التى تظهر فيها البطالة المقنعة ، ويمكن التعبير عنها بالرسم التالى (شكل رقم ٢) ، حيث يقاس حجم وحدات العمل على المحور الأفقى ، وحجم الناتج الكلى على المحور الرأسى ، ويمثل المنحنى (١) الناتج الكلى .



وعند النقطة (ن) على هذا المنحنى تصل الإنتاجية الحدية لعنصر العمل إلى الصفر ، ويصل الناتج الكلى إلى أقصاه . وبالتالي فإن أى زيادة فى حجم العمالة لن يؤدى إلى زيادة الناتج الكلى لأن الإنتاجية الحدية لكل العمالة الإضافية (ج د) تساوى صفر ، ولذلك فإنها حالة تشغيلها تصبح فى حالة بطالة مقنعة .

وترتكز البطالة المقنعة فى الدول المتخلفة فى قطاع الزراعة ، أقدم القطاعات الاقتصادية ، إلى جانب قطاع الخدمات الحكومى ، حيث ينض بأعداد كبيرة من الموظفين

الذين لا يقومون بأى عمل منتج ، وإنتاجيتهم الحديدية تساوى صفر ، إن لم تكن سلبية ، إذ يختلفون أعمالاً صورية وإجراءات إضافية للعمل يقومون بها لإثبات الذات وزيادة حجم توقيعاتهم على هذه الأوراق . هذا بالإضافة إلى العاملين كسعاة وفراشين وأمن وخدم للمبنى فى القطاع الحكومى والمشروعات العامة والخدمية . وكذلك نجد أعداداً أخرى غفيرة فى أماكن التجمعات مثل محطات السكك الحديدية ومحطات نقل الركاب يقدمون خدمات تافهة كحمل أمتعة الركاب والبائعين لأشياء تافهة ، والمضاربين على بعض السلع الغذائية والسجائر ، فضلاً عن البطولية والمتسكعين والمتسولين .

وللبطالة المقنعة أسباب اقتصادية واجتماعية تسود فى الدول المتخلفة كما يلى :

الأسباب الاقتصادية خلف البطالة المقنعة والمؤقتة :

- ١ - انخفاض معدل التراكم الرأسمالى ، وبالتالي عدم القدرة على التوسع فى مجالات إنتاجية أو خدمية حقيقية ، ومن ثم تنعدم الفرصة البديلة للعمل التى يمكن أن تنتقل إليها القوى العاملة مثل الاستثمارات الصناعية الجديدة .
- ٢ - سيادة المزرعة الصغيرة على هيكل الزراعة ، حيث تقوم الأسرة الريفية بالعمل فى حيازات صغيرة للأرض لا تحتاج إلى كمية العمل المتاحة للأسرة . وفى مصر مثلاً نجد أن الملكيات الزراعية أقل من خمسة أفدنة ٦٦,٦٪ من مساحة الأرض الزراعية ، وهى التى لا يستخدم فيها العمل الأجير ، وتقوم الأسرة بزراعتها بصرف النظر عن تناسب المساحة مع عدد الأفراد العاملين فيها .
- ٣ - عدم توافر إمكانيات تنمية الموارد الأخرى المقابلة لعنصر العمل فى المجتمعات التى تتميز بوفرة الأرض الزراعية ، وهى الموارد اللازمة لتمويل الإنفاق على مشروعات الرى والصرف ، أو التكاليف اللازمة لزراعة الأرض مثل التمهيد والتسميد . وتطبق هذه الحالة على السودان الذى يملك ١٢٠ مليون فدان صالحة للزراعة بالإضافة إلى ٨٠ فدان صالحين للرعى ، ويعزم استخدام هذه الأراضى ضعف التراكم الرأسمالى وإمكانية تمويل المشروعات القادرة على مساعدة الأرض

على الإنتاج ، ويضطر الفلاح إلى استخدام طريقة حريق الأرض بعد زراعتها
وهجر الأرض بعد ثلاث سنوات على الأكثر إلى غيرها (١).

ومن الغريب أن العالم العربى كله يستورد القمح وغيره من المنتجات الزراعية ،
فإذا كانت الأرض متاحة فى السودان فإن القوى البشرية الزراعية الفائضة موجودة فى
مصر ، وكذلك رأس المال النقدى متاح للدول العربية البترولية والذى تستثمره فى ودائع
فى العالم الرأسمالى المتقدم ليكون نهياً لانخفاض القيمة بفعل التضخم . فلماذا لا تتكامل
هذه الأطراف الثلاثة لتنتج السودان القمح والمنتجات الزراعية للعالم العربى كله كى تحافظ
على استقلاله ويبنى تنمية معتمدة على الذات بشكل جماعى ؟ ... سؤال مطروح وإجابته
سوف تأتى على لسان أجيال عربية قادمة أكثر وعياً بما يدور حولها فى العالم .

الأسباب الاجتماعية خلف البطالة المقنعة والمؤقتة :

١ - سيادة الأسرة كمنتج ومستهلك فى نفس الوقت فى قطاع الزراعة ، فجميع أفراد
الأسرة يقومون بالمساهمة فى عملية الإنتاج دون أى تحديد كمى أو كيفى لأى
منهم فى عملية الإنتاج . ومن ثم فإن أى فرد يمكن أن يحل محل الآخر فى
الزراعة أو الرى أو التسميد أو علف الحيوانات أو أى عمل آخر . فالكافة يعملون
دون النظر لحاجة الأرض أو عدم حاجتها لعنصر العمل ، وكذلك كلهم يشاركون
فى استهلاك الإنتاج بشكل جماعى بصرف النظر عن مدى مساهمته فى الناتج .
وهكذا فإن الأسرة فى قطاع الزراعة فى البلدان المتخلفة تعتبر هى المسؤولة عن
إعالة الأفراد الذين هم فى حالة بطالة ، ويعتبر الأجر (استهلاك العامل) من قبيل
التكاليف الثابتة يحصل عليه العامل (فى شكل استهلاك من الإنتاج) سواء ساهم أم
لم يساهم فى عملية الإنتاج . ويمكن اعتباره نوع من الضمان الاجتماعى تتحمله
الأسرة فى الدول المتخلفة ذات الفائض فى القوى العاملة ، على عكس ما يحدث
فى الدول المتقدمة حيث يتحمل هذا الضمان الدولة فى شكل معونة بطالة .

(١) د. محمد محمد الصياد ، اقتصاديات السودان ، معهد الدراسات العربية ، ١٩٥٧ ، ص. ٣١ .

٢ - سيادة نوع من تقسيم العمل الاجتماعي ، يتحكم في العمل في الدول المختلفة نوع التقاليد والقيم ، حيث يتم توزيع العمل حسب الجنس والسن والانتماء العائلي . فنجد البعض يرفض العمل عند الغير (بأجر) رغم وجود وقت الفراغ ، وذلك لمجرد الانتماء إلى عائلات معينة ، ومن ثم يصبح العمل التبادلي هو السائد ، وهو لا يكتفى لتشغيل العمالة التي في حالة بطالة . ونجد أيضاً نوع من الأعمال لا يمكن أن يقوم بها إلا فئة أو طائفة معينة مثل اليراهما في الهند ، حيث تخصص دون غيرها في الأعمال الخدمية القذرة (النظافة - الصرّف الصحي ... الخ) . وفي مصر يعمل الأطفال والنساء في جنى القطن ، ويمتنع عن هذا العمل الرجال البالغين . ويعتبر هذا التقسيم للعمل معوقاً لإمكانية زيادة الناتج الكلي بإحلال بعض أنواع العمالة محل بعضها الآخر في وقت الضرورة ، ومن ثم عدم إمكانية استخدام الموارد المتاحة استخداماً كاملاً أو بطريقة رشيدة ، وتظل العمالة في حالة بطالة لا فكاك منها .

الفصل الخامس

الفقر وسوء توزيع الدخل

من المشاكل التي أصبحت تتعمق في الفترة الأخيرة في دول العالم المتخلف مشكلة الفقر وسوء توزيع الدخل ، ومما لاشك فيه فإن أهم أسباب سيادة الفقر في الفترة الأخيرة تعمق عدم عدالة توزيع الدخل وانتشار البطالة فضلاً عن الآثار الاجتماعية الناجمة عن كلاهما .

ومن الثابت أن دول العالم المتخلف استطاعت خلال فترة الستينات حتى منتصف السبعينات أن تجرى بعض التعديلات في مسار اقتصادياتها تضمنت إعادة توزيع الدخل والثروة ، مما كان له أثر كبير على علاج مشكلة الفقر ، مثل الإصلاح الزراعي وإعادة توزيع الملكية الزراعية ، وكذلك تبنت برامج للتصنيع أدت إلى ارتفاع معدلات النمو الاقتصادي ، وتشغيل مزيد من القوى العاملة التي كانت في حالة بطالة ، مما أدى إلى ارتفاع مستوى المعيشة للغالبية الساحقة من السكان ومعالجة مشكلة الفقر ، وخاصة أن معدل النمو المتوسط للدول المتخلفة في هذه الفترة وصل إلى ٦,٤٪ وكان يفوق معدلات نمو السكان .

ويوضح الجدول التالي الأول معدلات نمو الناتج المحلي الإجمالي في مختلف المجموعات الاقتصادية بما فيها الدول المتخلفة ، بينما يوضح الجدول الذي يليه معدل نمو متوسط نصيب الفرد من الإنتاج .

جدول رقم (٣)

متوسط معدل النمو في الناتج المحلي الإجمالي

١٩٩٣-٩١	١٩٩١-٨١	١٩٨٠-٧٤	١٩٧٣-٦٦	
١,١	٣,٣	٣,٥	٤,٩	العالم أجمع
١,٢	٣,٢	٣,٢	٤,٨	الدول المتقدمة
٩,٨	٣,٣	٤,٥	٧,٠	دول شرق ووسط أوروبا

١٩٩٣-٩١	١٩٩١-٨١	١٩٨٠-٧٤	١٩٧٣-٦٦	
٤,٦	٣,٦	٤,٨	٦,٤	الدول النامية
٨,٣	٧,٩	٧,٠	٨,٠	دول شرق آسيا
١١,٢	٩,٩	٦,٣	٨,٩	الصين الشعبية
٣,٥	٥,٦	٣,٩	٣,٦	دول جنوب آسيا
١,٧	١,٩	٣,٠	٥,٠	دول أفريقيا شبه الصحراوية
٣,٢	٢,٠	٤,٨	٦,٨	دول أمريكا اللاتينية والكاريبي
٣,٠	٠,٤	٤,٦	٧,٠	دول الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

- ILO, World Employment, 1995, P. 28

المصدر :

جدول رقم (٤)

معدل النمو في متوسط نصيب الفرد من الإنتاج (٦٠ - ١٩٩٠)

١٩٩٠-٨٠	١٩٨٠-٧٠	١٩٧٠-٦٠	
٢,٢	٢,٢	٤,٠	الدول المتقدمة
١,٦	٤,٥	٥,٧	دول شرق أوروبا (الاشتراكية)
١,٢	٣,١	٣,٧	الدول النامية
٠,٩	٠,٩	٠,٦	أفريقيا شبه الصحراوية
٦,٣	٤,٦	٣,٦	دول شرق آسيا
٨,٣	٣,٦	٣,٦	الصين
٣,١	١,١	١,٤	دول جنوب آسيا
٠,٥	٣,١	٢,٥	أمريكا اللاتينية

نفس المصدر السابق .

من الجدولين السابقين يتضح تدهور أوضاع التنمية في دول العالم المتخلف إثناء من منتصف السبعينات وتدهور معدل النمو في متوسط دخل الفرد الذي وصل إلى ١,٢٪ خلال الفترة ١٩٨٠-١٩٩٠ ، فإذا ما أخذنا في الاعتبار معدل التضخم وارتفاع المستوى العام للأثمان الذي وصل في مصر إلى ١٧,٨٪ خلال الفترة ١٩٨٨/٨٧ - ١٩٩١/٩٠ (١)، فإن مستوى الدخل الحقيقية لابد أن ينخفض وتظهر حقيقة اتساع شريحة الفقراء من أصحاب الدخل الضعيفة إلى جانب من هم في حالة بطالة . ولقد كشف تقرير التنمية البشرية لبرنامج الأمم المتحدة للتنمية عن حقيقة الفقر في الدول المتخلفة ، حيث قرر أن ٣٣٪ من سكان العالم المتخلف يعيشون تحت خط الفقر إذ لا يستطيعون تحقيق دخلاً يعادل دولار واحد في اليوم ، وهو ما يعنى أن ١,٣ بليون فرد يعيشون تحت خط الفقر مع تفاوت نسب الفقر في كل بلد عن الآخر فنجدها تصل إلى أقصاها في أوغندا ٥٥٪ بينما هي ١١٪ في الصين (٢).

أسباب انتشار الفقر في الدول المتخلفة :

١ - تعمق تفاوت توزيع الدخل :

تنقسم الدول المتخلفة بعدم العدالة في توزيع الدخل ، حيث يصبح الغنى غنى جداً والفقير فقير جداً بالنسبة لقرينه في الدول المتقدمة ، فبينما ٢٠٪ من السكان ذوى الدخل العليا يحصلون على ٥٠,٩٪ من الناتج المحلى الإجمالى في الدول المتخلفة ذات الدخل المنخفض ، نجد أن نفس هذه الفئة تحصل على ٤٠,٢٪ في الدول الصناعية الرأسمالية المتقدمة ، وتحصل نفس الفئة على ٣٥,٠٪ في الدول الاشتراكية قبل تحللها .

وكذلك يحصل ٤٠٪ من السكان ذوى الدخل الأقل على ١٤,٢٪ من الناتج المحلى الإجمالى في الدول المتخلفة ذات الدخل المنخفض ، بينما يحصلون على ١٨,٨٪

(١) د. جودة عبد الحالى ، د. كريمة كريم ، أساسيات التنمية الاقتصادية ، دار النهضة العربية ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٩٧ ، ص. ١٨ .

(٢) المرجع السابق ، ص. ٤٥ .

من الناتج المحلي الإجمالي في الدول الرأسمالية الصناعية ، ويحصلون على ٢٠,٥% في الدول الاشتراكية سابقاً . وهو ما يؤكد أن توزيع الدخل أقل عدالة في الدول المتخلفة عنه في الدول الصناعية الرأسمالية المتقدمة ، وأن هذا التوزيع كان أكثر عدالة في الدول الاشتراكية .

- ويوضح الجدول التالي تقديرات توزيع الدخل والفقير في دول العالم بعد تقسيمها إلى مجموعات تبعاً للدخل .

جدول رقم (٥)

تقديرات عدم عدالة توزيع الدخل بالنسبة للناتج المحلي الإجمالي (١٩٨٥)

عدد الدول	نسبة الدخل الموزع	مقياس جيني	الدخل الحقيقي	نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي	
	٢٠% من السكان الأعلى دخلاً	٤٠% من السكان الأقل دخلاً	٤٠% من أصحاب الدخل الأقل بالدولار		
١١	١٤,٢	٥٠,٩	٠,٤٢٧	٩٧	٢٥٦
١٦	١١,٣	٥٣,٥	٠,٥٠٥	٢٤٠	٨٦٧
١٢	١٤,٠	٤٩,١	٠,٤٢٨	٩٣٧	٢٦٢٣
١٨	١٨,٨	٤٠,٢	٠,٣٣١	٤٠٦٥	٨٦٦٤
١	٢٠,٥	٣٥,٨	٠,٢٨٤	٦٧١	١٣٠٩

المصدر :

- Maccolm Gillis & Other, Economic Development, Second Edition, W.W. Norton & Company, New York, 1987, P. 85.

فى دراسة قام بها هوليس تشينرى Hollis Chenery عن توزيع الدخل فى كل من كوريا الجنوبية والبرازيل وكولومبيا وبيرو وسريلانكا والهند . وكان كل اهتمامه بأسلوب توزيع الزيادة فى الدخل القومى الإجمالى ، أى توزيع ثمار التنمية فى هذه البلدان على المجموعات السكانية الأعلى دخلاً (٢٠٪ من السكان) ومتوسطى الدخل (٤٠٪ من السكان) والأقل دخلاً (٤٠٪ من السكان) ، وقام بتوزيع الدخل بمقدار الدخل السابق توزيعه لكل فئة وعدد السكان فى كل فئة خلال فترة زمنية . وانتهى إلى أن الفقر يتراكم بشدة نتيجة سوء توزيع الدخل فى كوريا الجنوبية ، ثم سريلانكا ، ثم كولومبيا أكثر من غيرهم ، ذلك أنه عندما يزيد دخل الفئة الأولى من أصحاب الدخل العالية التى تشكل ٢٠٪ من حجم السكان بمقدار ١٠,٦٪ ، تزيد دخول أصحاب الدخل المتوسطة (٤٠٪ من السكان) بمقدار ٧٪ ، وتزيد دخول الفئة الثالثة أصحاب الدخل الأقل (٤٠٪ من السكان) بمقدار ٩,٣٪ . ونظراً لأن دخول الفئة الأولى أعلى كثيراً فى الأصل وعددها أقل فإن الزيادة فى الدخل سوف تتراكم عند هذه الفئة بأسرع من الفئات الأخرى ومن ثم يزداد التفاوت فى توزيع الدخل أكثر مع زيادة الناتج المحلى الإجمالى عبر الزمن (١).

٢ - تخلى الدولة عن دورها الاقتصادى والاجتماعى :

فى إطار العولمة وتدويل النشاط الاقتصادى واستجابة دول العالم المتخلف لهذه الموجة القادمة من دول الشمال الرأسمالى المتقدم ، وفى إطار توصيات وأوامر صندوق النقد الدولى فى رسم السياسات الاقتصادية لدول العالم المتخلف فيما سمي ببرامج التثبيت والتكيف والتى تشترط الليبرالية وتحجيم دور الدولة الاقتصادى والاجتماعى لتنفيذ هذه البرامج ، اضطرت الدولة إلى التخلي عن دورها الرائد فى إدارة الاقتصاديات الوطنية وأهم دور لها هو تحقيق التشغيل الكامل للموارد ، وانشغالها برفع معدل الاستثمار من ناحية ووضع هذه الاستثمارات فى مجالات الإنتاج الذى يخدم بالدرجة الأولى حاجات الغالبية من أفراد المجتمع (السلع الأجرية) . وكذلك الأخذ فى الاعتبار العوامل الاجتماعية وظروف الغالبية الساحقة من أفراد المجتمع ذوى الدخل المتوسطة والصغيرة ، سواء من

حيث تشكيلة السلع التي تنتج أو من حيث الأثمان التي تباع بها .

وبعد تخلى الدولة عن دورها الاقتصادي أصبح الاستثمار الحر سواء من الوطنيين أو المشاركين لرأس المال الأجنبي ليس له من هدف إلا الربح ، وبذلك اختلفت تشكيلة السلع الأجنبية وكذلك ارتفعت الأثمان بالقدر الذي يمنح مزيداً من الأرباح ، وهو ما انتهى بارتفاع تكاليف المعيشة بشكل أسقط أصحاب الدخل الضعيفة والمتوسطة تحت خط الفقر حيث أصبحت الدخول المتاحة لا تكفى ضروريات الحياة .

كما أن الليبرالية التي سادت في الدول المتخلفة في غياب رقابة الدولة ، أصبحت على حد قول الدكتور رمزي زكي ليبرالية متوحشة تعتمد على المضاربات لرفع الأثمان والاتفاقات لتقسيم السوق إلى احتكارات ، إن لم تكن إنتاجية فهي احتكارات تسويقية ، مما عمق من فقر قطاع متزايد من شعوب العالم المتخلف لا يستطيع تأمين مستلزمات الحياة الضرورية ، ولعل المضاربات في مجال الإسكان شاهد على رفع مستوى الأثمان بما يعجز الغالبية الساحقة من أفراد الشعب المصري أخيراً عن الحصول على مسكن مناسب .

وفي إطار الليبرالية المتوحشة تخلت الدولة عن دورها في تشغيل العمالة ، فظهرت البطالة كأحد أهم أسباب الفقر والعوز ، وفي إطار توجه الاستثمارات الخاصة والأجنبية إلى تحقيق الربح كان استخدام الفنون الإنتاجية المكثفة لرأس المال مما عمق البطالة على النحو السابق إيضاحه .

وكذلك تخلف الدولة عن دورها الأساسي في رعاية الخدمات التقليدية مثل التعليم والصحة وأمن المواطن ، وانتقل الجانب الأعظم من هذه الخدمات إلى القطاع الخاص الذي لا يهدف إلا إلى الربح ، والذي قد يضطر الإنسان إلى اللجوء إليه إزاء سوء الخدمة التعليمية والصحية المقدمة في المدرسة أو المستشفى الحكومي . بل أن اللجوء إلى مراكز الخدمة الحكومية قد يحمل طالب الخدمة تكاليف غير منظورة تناهز ما تتكلفه الخدمة الخاصة ، مثل الدروس الخصوصية في المدرسة ، أو المدفوعات غير الرسمية للأطباء والمساعدين في المستشفى للحصول على الخدمة اللائقة . ولقد ساهم ارتفاع تكاليف ونفقات الحصول على الخدمات العامة في زيادة معدلات الفقر وزيادة عدد الفقراء .

الفصل السادس

التراكم الرأسمالى والتكنولوجيا

التراكم الرأسمالى من أهم مشكلات العالم المتخلف . والتراكم الرأسمالى يعتمد على دعمتين أساسيتين ، الأولى مقدار الفائض الاقتصادى الذى يستطيع المجتمع اقتطاعه من الدخل القومى بحيث لا ينفق فى الاستهلاك ، أى مقدار الادخار الذى يخصصه المجتمع للاستثمار فى بناء الطاقة الإنتاجية فى المستقبل ، أما الدعامة الثانية للتراكم الرأسمالى فهي قدرة المجتمع على استخدام المعارف العلمية والفنية فى استحداث أساليب إنتاجية أفضل .

قصور الادخار والاستثمار :

يعتبر قصور الاستثمار تبعاً لقصور الادخار من أهم عقبات التنمية فى الدول المتخلفة ، إذ أن هذا القصور يؤدي إلى عدم إمكانية استكمال بناء الهيكل الإنتاجى بحيث يمكن الوصول إلى القدرة الذاتية للمجتمع على النمو الذاتى ، فضلاً عن العجز عن تطوير وتحديث الطاقات الإنتاجية فى القطاعات الاقتصادية التى تم بناؤها . ولا يغنى عن الاستثمار وفرة الموارد الطبيعية ، فمن الملاحظ أن كثيراً من الدول المتخلفة تملك موارد طبيعية وفيرة مثل بلدان أفريقيا وأمريكا اللاتينية ، إلا أنها مازالت عند حد التخلف ، وعلى العكس نجد بلدان متقدمة اقتصادياً واجتماعياً رغم ندرة الموارد المادية مثل اليابان وسويسرا ، ذلك أن الأخيرة تتميز بارتفاع معدل الاستثمار وتقدم المعارف العلمية والفنية والطاقات التنظيمية والإدارية .

ولا ينصرف انخفاض معدل التراكم الرأسمالى إلى انخفاض معدل الاستثمار المادى فقط ، أى الاستثمار فى الآلات والمعدات ورأس المال الاجتماعى ، ولكنه ينصرف أيضاً إلى انخفاض معدل الاستثمار الموجه للتراكم الإنسانى ، أى الاستثمار فى المجالات التى تؤدي إلى رفع الكفاءة الإنتاجية للإنسان ، مثل الاستثمارات الموجهة إلى التعليم

والصحة والثقافة والترفيه وكل ما يؤدي إلى رفع المستوى الحضارى للإنسان .

ويُقاس انخفاض مستوى التراكم الرأسمالى بنسبة الاستثمار الإجمالى إلى حجم الناتج القومى ، فبينما تتراوح نسبة الاستثمار الإجمالى إلى الناتج القومى فى البلدان المتخلفة ما بين ٦% إلى ١٥% ، فإنها فى الدول المتقدمة تتراوح ما بين ٢٠% إلى ٣٥% .

أسباب انخفاض معدل الاستثمار .

غالبية كتابات التنمية تجمع على أن السبب فى انخفاض مستوى الاستثمار يرجع إلى انخفاض نصيب الفرد من الناتج القومى ، ذلك أن الإنفاق على الحاجات الضرورية يستغرق النسبة الغالبة من الدخل ومن ثم لا يبقى للدخار والاستثمار إلا جزء ضئيل من الدخل .

ورغم أن التحليل السابق قريب من المنطق إلا أن الواقع أثبت عدم وجود علاقة ارتباط قوية بين مستوى الاستثمار والتراكم الرأسمالى ومتوسط نصيب الفرد من الناتج القومى ، وهو ما يعنى أنه من الممكن عند مستوى من الدخل الفردية المنخفضة يمكن تحقيق مستوى أفضل من الاستثمار والتراكم الرأسمالى ، وهو ما يعنى أن هناك أسباب أخرى تساهم فى تحديد الادخار والاستثمار ومستوى التراكم ، ولعل هذه الأسباب هى زيادة الإقبال على الاستهلاك ، وانعدام عدالة توزيع الدخل بما له من أثر على دفع الاستهلاك تحت أثر التقليد والمحاكاة ، أسلوب توزيع الدخل ، ومدى توافر فرص الاستثمار الحقيقية المضمونة .

١ - زيادة الإقبال على الاستهلاك :

حيث يلاحظ أن الإنفاق الاستهلاكى فى الدول المتخلفة يتنوع ما بين ٨٠% إلى ٩٠% من حجم الناتج القومى ، بينما تتراوح هذه النسبة ما بين ٦٠% إلى ٨٠% فى الدول المتقدمة (استهلاك عام وخاص) ، وهو ما يعنى أن حجم الفائض الاقتصادى فى الدول المتخلفة ضئيل ولا يسمح برفع مستوى التراكم الرأسمالى .

إلا أن هذا الانخفاض فى حجم الفائض الاقتصادى الفعلى ليس مسألة حتمية أو نهائية قدرية لا يمكن الإفلات منها ، بل يمكن الوصول إلى زيادة حجم الفائض الاقتصادى بأكثر من أسلوب ، فطالما أن الفائض الاقتصادى الفعلى ما هو إلا حجم الناتج القومى الفعلى مطروحاً منه الاستهلاك الفعلى ، فإنه يمكن زيادة حجم الفائض الاقتصادى عن طريق أحد المتغيرين الأساسيين أو كلاهما معاً ، أى أنه إذا ما تغير حجم الناتج القومى الفعلى بالزيادة نتيجة إعادة تنظيم عملية الإنتاج الاجتماعى وإزالة معوقات زيادة الإنتاج واستخدام الموارد المادية والبشرية بكفاءة أكبر ، فإن الفائض الاقتصادى سوف يزيد (بافتراض ثبات مستوى الاستهلاك القومى) .

وكذلك إذا استطاع المجتمع أن يخفض من الاستهلاك الترفى والكمالى وغير الضرورى ، فإن حجم الفائض الاقتصادى سوف يزيد (بفرض ثبات حجم الناتج القومى) ، وبطبيعة الحال فإن الفائض الاقتصادى سوف يكون أكبر وأكبر فى حالة إعادة تنظيم عملية الإنتاج الاجتماعى لزيادة الإنتاج مع ضبط الاستهلاك على النحو السابق عرضه .

إلا أن إحداث هذه التغيرات فى كل من حجم الناتج القومى بالزيادة وحجم الاستهلاك بالنقصان يحتاج إلى تغييرات جذرية فى أسلوب الإنتاج ، وكذلك تغييرات فى نمط توزيع الدخل ، وتغيرات فى أنماط التفكير لتغيير أولويات الاستهلاك وهى مهمة شاقة ولا تتم على المدى الزمنى القصير . ومع ذلك نجد كثير من المجتمعات استطاعت فى فترة وجيزة زيادة حجم الفائض الاقتصادى ورفع معدلات الادخار مثل الاتحاد السوفيتى (قبل سقوطه) الذى رفع معدل الادخار إلى ٣٠٪ من الناتج القومى ، وكذلك مصر التى استطاعت خلال الخطة الخمسية الأولى رفع معدل الادخار من ٤,٣٪ عام ١٩٥٩ إلى ١٣,٢٪ عام ١٩٦٤ .

٢ - آثار سوء توزيع الدخل :

كما سبق أن رأينا ، فإن الدول المتخلفة تتميز بعدم العدالة فى توزيع الدخل وانعدام عدالة توزيع الدخل يعتبر سبباً هاماً لانخفاض مستوى التراكم الرأسمالى ، وذلك نتيجة للسلوك الاستهلاكى الذى ينتهجه كل من الغنى والفقير فى الدول المتخلفة والذى

يحدد ميله للاستهلاك وميله للادخار .

فالأغنياء فى الدول المختلفة غالبيتهم من الملاك الزراعيين والعقاريين والتجار ، والفئة الأولى من الملاك الزراعيين والعقاريين يميلون بطبيعتهم إلى الاستهلاك التفاضلى فى مجالات غير مفيدة للاقتصاد القومى ككل مثل بناء المساكن الخاصة الفاخرة ، السيارات الفارهة ، واستخدام عدد كبير من الخدم والتابعين ، فضلاً على الإنفاق الترفى والكمالى . بل إن الإنفاق على الضروريات عند هذه الفئة يتسم بالرغبة فى الشراء بصرف النظر عن الحاجة إلى هذه السلع ويقدر هذه الحاجة ، وهو ما يؤدى إلى استهلاك طائش فضلاً عن تدمير موارد المجتمع وحرمان الأكثر حاجة إلى هذه السلع من الوصول إليها .

أما بالنسبة للطبقة الثالثة وهى أغنياء التجار ورجال الأعمال ، فإن هذه الطبقة لا يهملها إلا الربح ، وفى الدول المختلفة الربح السريع ، ومن ثم لا تميل إلى المخاطرة بالاستثمار طويل الأجل ، فهى تدفع النقود لتحصل على السلع كضمان أكثر قيمة من النقود حيث تباع بكمية أكبر من النقود كلما مر الزمن بفعل التضخم ، وعندما تدفع السلع تحصل على النقود مرة أخرى بمعدل أكبر وتحقق أرباحها المرغوب فيها ، ولذلك فإن هذه الطبقة لا تساهم فى عملية الاستثمار القومى بشكل فعال ولا تساهم فى عملية بناء التراكم الرأسمالى الذى يحتاج إلى بعض الصبر للحصول على عائد ، وذلك لأنها تفضل الربح السريع عن طريق التبادل السلعى والنقدى والمضاربة فى كلاهما .

ومما يؤكد تلك الحقيقة أن الدول المختلفة ما أن بدأت تنفيذ السياسات التى فرضها صندوق النقد الدولى عليها إزاء إعادة جدولة ديونها ، واشترط على هذه الدول العودة إلى الليبرالية كمنأخ ضرورى عام لاقتصاديات هذه الدول (سياسة الانفتاح الاقتصادى والتحرر الاقتصادى) ، إلا ونما النشاط التجارى والأرباح التجارية نمواً سرطانياً على حساب بقية الأنشطة الاقتصادية الأخرى وخاصة الصناعة . وطبقة الرأسمالية الصناعية فى الدول المختلفة عادة ما تكون متأثرة بنمط تفكير الملاك العقاريين ، إذ هى الطبقة الأصلية التى نبعت منها الرأسمالية الصناعية ، ولذلك فإنها تميل إلى الاستهلاك أكثر من ميلها للادخار ويزداد إنفاقها الترفى بزيادة دخولها وأرباحها ، من ثم

فإن مساهمتها في التراكم الرأسمالي أيضاً ضعيفة ، وبذلك تختلف عن الرأسمالية الصناعية في الدول الرأسمالية الصناعية المتقدمة التي قامت ببناء الصناعة في أوروبا (الثورة الصناعية) والتي كانت تتميز بالميل للادخار والبعد عن الاستهلاك الترفي ، فضلاً على روح المغامرة في بناء المشروعات طويلة الأجل ذات التكنولوجيا المتطورة واستثمار كافة المدخرات في صناعات جديدة .

أما بالنسبة للفئات الأخرى أو الطبقات الأخرى في المجتمعات المتخلفة وخاصة الطبقة الوسطى من العمال والموظفين والمزارعين والبرجوازية الصغيرة سواء صناعية أو تجارية ، فإن ميلها للادخار أقل من مثيلاتها في الدول المتقدمة ولديها ميول للاستهلاك الترفي والتفاخرى عالية ، لدرجة أن هذه الطبقة الوسطى في الدول المتخلفة تتمتع بمستوى استهلاكى ومعيشى يفوق مثيلاتها في الدول المتقدمة .

وتفاوت الدخل يخلق لدى الأفراد في الدول المتخلفة نمطاً من السلوك غير الموجود في الدول المتقدمة ، وهو نمط التقليد والمحاكاة ، إذ يحاول أصحاب الدخل الأقل تقليد أنماط الاستهلاك السائدة عند أصحاب الدخل الأعلى ، وكلما زاد التفاوت في الدخل زاد أثر التقليد والمحاكاة لدى أصحاب الدخل الأقل وهو ما يؤدي إلى زيادة الإنفاق الاستهلاكى والإنفاق على السلع الترفية مما يقلل الجزء الموجه إلى الادخار ومن ثم انخفاض مستوى الاستثمار .

وقد لاحظ دوسنبرى Deusenberry في دراسته لسلوك المستهلك أن أثر التقليد والمحاكاة يجعل مستوى الادخار لا يتحدد فقط بمستوى دخل الفرد أو العائلة ، ولكن بمركز العائلة النسبى في سلم الدخل ، فإذا حدثت زيادة متناسبة لجميع فئات الدخل ، ومن ثم ظلت المراكز النسبية لفئات الدخل كما هي بدون تغيير ، فإن مستوى الادخار لن يتغير إذ سوف تتجه الزيادة في الدخل إلى زيادة الاستهلاك نتيجة لأثر التقليد والمحاكاة والرغبة في تقليد استهلاك الطبقة الأعلى في الدخل .^(١)

^(١) - J.C. Deusenberry, Income, Saving, and the Theory of Consumer Behavior, Cambridge, 1949, P. 27.

وهكذا فإن مزيداً من تفاوت الدخل يغنى مزيداً من التقليد والمحاكاة وإهدار الدخل فى أنماط استهلاكية تفاخرية لا تؤدي إلا إلى مزيد من تخفيض مستوى الادخار والاستثمار ، ومن ثم تخفيض مستوى التراكم الرأسمالى . ويلاحظ أن أثر التقليد والمحاكاة لا ينصرف إلى الطبقات بالنسبة لبعضها البعض ، بل يتم فى المناطق الريفية بالنسبة للمدينة ، وكذلك بين الدول المتخلفة والدول المتقدمة وخاصة بعد تقدم وسائل الاتصال والإعلام .

٣ - أسلوب توزيع الدخل :

يشير البعض ومنهم آرثر لويس A. Lewis إلى أن زيادة الادخار ترجع إلى نمط توزيع الدخل ، ففى البلدان الرأسمالية المتقدمة اتسم نمط توزيع الدخل بزيادة نصيب الربح من الدخل القومى ، وكذلك تحيزت السياسات المالية للأغنياء لتقرر لهم إعفاءات ضريبية وتفضيل الضريبة الغير مباشرة وضريبة الاستهلاك على ضرائب الدخل ، وهذه الطبقات من البرجوازية هى التى راکمت الأرباح وفائض الدخل فى بناء الرأسمالية الصناعية فى فترة بناء الثورة الصناعية . واعتماداً على هذا الرأى المتأثر بتجربة التنمية الأوربية الغربية ، يرى البعض أن التفاوت فى توزيع الدخل يخدم التنمية الاقتصادية إذ سوف يقوم الأعلى دخلاً بمزيد من الادخار الذى يتحول إلى استثمار يخدم ويعجل بالتراكم الرأسمالى .

ولكن الواقع التاريخى أن الرأسمالية الوطنية فى دول العالم الثالث لها طبيعة مختلفة عن الرأسمالية فى المجتمع الأوروبى الغربى ، فالرأسمالية الغربية نشأت فى كنف الحكومات الوطنية (الإنجليزية ، الفرنسية ، الألمانية ... الخ) كمجموعة من التجار المغامرين التى كونت رأس المال النقدي من التجارة الدولية ، ثم استخدمت هذه الموارد فى الصناعة فى فترة الثورة الصناعية ، فأقامت المصانع وغامرت برأسمالها فى تطبيق الاكتشافات التكنولوجية لتطوير الإنتاج الصناعى . وساعدت الدولة هذه الطبقة الجديدة من البرجوازية الصناعية والتجارية سواء داخل الدولة أو خارجها من خلال سياسات ضبط الأجور والسياسات الضريبية والسياسات الجمركية لتضمن لها النجاح والتفوق فى الداخل ، وكذلك مساعدتها بمنحها الامتيازات وحمايتها فى العالم الخارجى لتضمن لها أسواق العالم

الخارجي لتصرف إنتاجها وتحقيق أرباحاً هائلة من التجارة الخارجية عادت إلى الدول الغربية لتساهم في مزيد من التراكم الرأسمالي . ثم أن العالم في تلك الفترة لم يشهد نزاعاً دولياً على المصالح ، فالدول الرأسمالية المتقدمة كانت فريدة في المجال الدولي تفعل ما تشاء وبقيّة دول العالم تحولت إلى مستعمرات خاضعة اقتصادياً وسياسياً لهذه الدول ، ومن ثم فإن الرأسمالية في هذه الدول والبرجوازية بشكل عام كانت ذات طابع وطني كامل وكل مصالحها لا تتحقق إلا ابتداء من وطنها الأصلي ، ومن ثم فإنها قامت ببناء التراكم دون تردد على كافة المستويات وخاصة التراكم الصناعي .

أما الرأسمالية الوطنية في الدول المتخلفة أو البرجوازية الوطنية وهي التسمية الأصح لعدم اكتمال نمو هذه البرجوازية لتصل إلى التكوين الرأسمالي ، فقد تكونت من البرجوازية العقارية بنوعها الزراعي والعقاري إلى جانب البرجوازية التجارية ، وبدأت تحولها إلى الصناعة وإلى الأنشطة الأخرى في كنف الاستعمار وفي خدمته ، ومن ثم أورتها عقلية كمبرادورية تابعة ، برجامة مصلحية بالدرجة الأولى ، فأضعفت حسها الوطني وارتبطت مصالحها الذاتية بالعالم الخارجي أكثر من ارتباطها بالوطن ، ومن ثم كانت توجهاتها الاستثمارية في حدود تحقيق المصالح المشتركة لرأس المال الأجنبي (باستثناء مجموعة بنك مصر التي استمرت وطنية لمدة عشر سنوات ليتحول بنك مصر إلى نمط الشركة القابضة في خدمة رأس المال الأجنبي) . ولذلك فإن هذه الطبقة كانت ومازالت لا يمكنها الاعتماد على نفسها ، وثقتها في نفسها ضعيفة وبالتالي ثقتها في كل ما هو مصري ضعيف ، ومن ثم فهي عقلية لا يمكنها الاعتماد على ذاتها ، فضلاً على ارتباط مصالحها بالعالم الخارجي وتعفل دائماً ابتداء من هذا الارتباط وللمصلحة المشتركة بينهما ولذلك فإنها نادراً ما تقدم على الاستثمار في بناء الطاقة الإنتاجية ، أو الاستثمار في مشروعات تحتاج لوقت أطول نسبياً للحصول على عائد (ربح) وتتصرف إلى الاستثمار في مشروعات صناعية مضمونة الطلب لأنها مرتبطة بالاستهلاك وخاصة الاستهلاك الترفي الذي يطلبه أصحاب الدخل العالية وتعطي مستوى عال وسريع من الربح ، وغالباً ما يكون استثمارها في الصناعات الاستهلاكية النافهة التي تؤدي إلى أنماط استهلاكية جديدة تدفع إلى مزيد من الاستهلاك على مستوى الاقتصاد القومي ، ومن ثم يقل حجم الادخار الموجه إلى الاستثمار والتراكم .

ثم أن الأصول النابعة منها الرأسمالية الوطنية (العقارية) دائماً وأبداً ما تفرض عليها نفس سلوك الطبقة الأصلية ، وهو الاتجاه إلى الاستهلاك التفاخرى الترفى بما يقلل ادخار هذه الطبقة التى تستحوذ على الجزء الأكبر من الدخل القومى .

وتبعاً لذلك فإن سوء توزيع فى كل الأحوال لا يمكن أن يكون مساعداً للتنمية ، لأن الجزء الأكبر من الدخل إنما توجه إلى البرجوازية بكامل فصائلها لن يكون مصير الجزء الأكبر منه إلى الادخار والاستثمار والتراكم ، بل سوف يكون مصيره إلى الاستهلاك الترفى والاستفزازى بما له من آثار سلبية على بقية أفراد المجتمع وخاصة القاطنين على عملية الإنتاج الاجتماعى ، الذين سوف يتعمق لديهم الشعور بالظلم الذى يودى إلى اختلالات اقتصادية واجتماعية أقلها الانصراف عن عملية الإنتاج وانخفاض إنتاجية العمل ، وتعمق الصراع الاجتماعى على المستوى الفردى والجماعى بما له من آثار مدمرة اقتصادياً واجتماعياً وسياسياً .

٤ - عدم توافر فرص الاستثمار الحقيقية المضمونة :

لا يكفى لتحقيق التراكم الرأسمالى فى أى مجتمع توافر الفائض الاقتصادى مهما كان مقدار هذا الفائض ، ولكن لابد أن تتوافر فرص الاستثمار القادرة على استيعاب هذا الفائض فى مجالات إنتاج حقيقية ، فإذا لم تتوافر فرص الاستثمار فإن هذا الفائض يتوجه إلى وجهات ثلاثة أكثر ضرراً بالاقتصاديات الوطنية ، فقد يتوجه هذا الفائض إلى الاستهلاك الترفى والكمالى الطائش الذى يتجاوز ظروف المجتمع الإنتاجية والاجتماعية ، وعادة ما يعتمد هذا النوع من الاستهلاك على الاستيراد من العالم الرأسمالى المتقدم . أما الوجهة الثانية ، فهى المضاربة على الأصول الإنتاجية السابق إنشاؤها مثل المشروعات الصناعية ، والمضاربة على الأرض والمباني السكنية ، وهو المشاهد فى حالة الاقتصاد المصرى فى الفترة الأخيرة (فى ظل سياسة التحرر الاقتصادى) إذ تحول الجانب الأكبر من الفائض الاقتصادى إلى المضاربة على الأرض الزراعية والمباني ، وتحويل الأرض إلى سلعة استهلاكية بكافة الطرق ، إلى جانب المضاربة على المشروعات الصناعية وخاصة المشروعات الإنتاجية للقطاع العام فى إطار برنامج الخصخصة وتحويل ملكيتها إلى القطاع الخاص (وبيع أسهم ملكيتها فى بورصة الأوراق المالية بما تحوى عليه من

مضاربات ضارة بالمستثمر الصغير) . أما التوجه الثالث للفائض الاقتصادى فهو الهجرة إلى العالم الخارجى ليستثمر فى العالم الرأسمالى المتقدم فى الأوراق المالية وأدوات الخزائنة الأمريكية ، أو البنوك دولية النشاط فى شكل ودائع يعاد استثمارها فى دول العالم المتخلف فى شكل رؤوس أموال أجنبية واردة للاستثمار المباشر ، أو فى شكل قروض وتسهيلات ائتمانية ، وهى الظاهرة التى تعمقت فى الدول المتخلفة عبر الفترة الأخيرة والتى أشارت إليها تقارير التنمية التى يصدرها البنك الدولى (١).

ولعل أفضل مثال لتبديد الفائض الاقتصادى المصرى ، ما انتهت إليه مأساة شركات توظيف الأموال حيث استحوذت على الفائض الاقتصادى لمدة عشر سنوات دون قدرة على الاستثمار الحقيقى لهذه الموارد ، والتى تم تبديد الجزء الأكبر منها فى مضاربات على الذهب والأوراق المالية فى العالم الرأسمالى المتقدم ، وكذلك فى الاستهلاك الترفى فى الداخل ، وضاع على المجتمع المصرى مقدار هائل من الفائض الاقتصادى يتراوح ما بين ٨-١٠ مليار دولار وكذلك ما بين ١٠-١٢ مليار جنيه ، حصيلة الفائض الاقتصادى المصرى فى عشر سنوات تقريباً . ومما يجسم ويوضح حجم المأساة المقارنة بين ما تم إنشاؤه من استثمارات إنتاجية وخدمية خلال الخطة الخمسية الأولى ٥٩ - ١٩٦٤ والسدى تكلفت ١,٧ مليار جنيه فى إطار التنمية الاقتصادية والاجتماعية المخططة بإشراف الدولة .

وخلق فرص الاستثمار فى مجالات الإنتاج الحقيقية ترجع أولاً إلى طريقة وأسلوب إدارة الاقتصاد القومى بشكل عام ، هل تتم عملية الإنتاج الاجتماعى فى ظل التخطيط بما يحتوى عليه من رشد والتزام بمعايير اقتصادية واجتماعية كلية تستهدف المصلحة العليا للمجتمع ، أم فى ظل الليبرالية بما تحتوى عليه من تلقائية وعفوية لا يحكمها إلا معايير فردية تقوم على الربح الفردى . وكذلك ترجع ثانياً إلى مناخ الاستثمار

(١) راجع فى تفصيلات ذلك :

- د. سعيد الحضرى ، أزمة البطالة وسوء استغلال الموارد العربية ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٩٠ .

السائد وما تفرزه السياسات المالية والنقدية من ضوابط لعملية الاستثمار وخاصة في إطار الليبرالية مثل معدلات الضرائب المباشرة والغير مباشرة ، وسعر الفائدة السائد ، ومعدل التضخم ، وضبط العلاقة بين الاستثمار الوطني والاستثمار الأجنبي بحيث تكون الأولوية للاستثمار الوطني على الاستثمار الأجنبي .

٥ - - عدم توافر التكنولوجيا الوطنية :

لا يعتمد التراكم الرأسمالي على توافر الفائض الاقتصادي وتوافر فرص الاستثمار في مجالات إنتاج حقيقية فقط ، ولكن يعتمد التراكم الرأسمالي على توافر التكنولوجيا الوطنية . ويعتمد توافر التكنولوجيا الوطنية في أي مجتمع على قدرة هذا المجتمع على تحويل المعلومات العلمية والمعارف الفنية إلى أدوات إنتاجية من آلات ومعدات جديدة تساهم في عملية الإنتاج الاجتماعي وتوفر من استخدام عناصر الإنتاج .

ومن المعروف أن التكنولوجيا ما هي إلا طريقة إنتاج ، فإنتاج النسيج تستخدم فيه الأنوال سواء كانت الأنوال العادية البدائية أم الأنوال الأوتوماتيكية ، إلا أن الاختلاف يكون في مدى استهلاكها لعناصر الإنتاج وحجم إنتاجها أو معدل إنتاجيتها ، فالنول اليدوي الذي يعمل عليه عامل بيديه وقدميه تكون إنتاجيته منخفضة وتكلفته الرأسمالية بسيطة ، ومن ثم تكون نسبة العمل إلى رأس المال ١ عامل : ١ نول (رأس مال) ، أما بالنسبة للنول الأكثر تقدماً الذي يستخدم الطاقة الكهربائية في تشغيله (بدلاً من الطاقة الإنسانية) فإن إنتاجيته أضعاف الأول ، ويستطيع العامل تشغيل العديد منه ولذلك فإن نسبة العمل إلى رأس المال ١ عامل : ٢٥ نول وهنا يصبح هذا النوع من التكنولوجيا مكثفاً لرأس المال ويرتفع بالنسبة له معامل رأس المال / العمل ، فإذا كان معامل رأس المال / العمل في النول اليدوي ١/١٠٠ ، فإن معامل رأس المال في الثاني ١/٥٠٠٠ ، أي أن تكلفة تشغيل العامل في النول الأول ١٠٠ جنيه بينما تكلفة تشغيل العامل حسب التكنولوجيا الثانية ٥٠٠٠٠ جنيه ، ومن ثم يصبح الفن الإنتاجي الأول أو التكنولوجيا الأولى مكثفة للعمل بينما التكنولوجيا الأخيرة مكثفة لرأس المال .

والدول المتخلفة تعتمد اعتماداً كلياً على استيراد التكنولوجيا لتجديد رأس مالها

الإنتاجى ، وبالتالي فإنها فى كل مرحلة من مراحل تكوين طاقتها الإنتاجية أو تجديد هذه الطاقة تخضع لما يفرضه عليها العالم الرأسمالى المتقدم من تكنولوجيا سواء كانت مناسبة لظروفها أم غير مناسبة ، سواء من ناحية نوع التكنولوجيا أو من ناحية الشروط الموائمة لانتقال هذه التكنولوجيا من الشمال المتقدم إلى الجنوب المتخلف والتي عادة ما تكون فى مصلحة دول الشمال . ففى كل مرحلة تاريخية تضطر الدول المتخلفة إلى اللجوء إلى الدول المتقدمة لتجديد رأس مالها فتحصل على تكنولوجيا أكثر تقدماً نظراً لاستمرار التقدم التكنولوجى فى العالم المتقدم ولكن بتكاليف أعلى ، ودائماً ما يكون أكثر كثافة رأسمالية وأقل كثافة عمالية ، وهو ما لا يتناسب مع ظروف الدول المتخلفة كثيفة العمالة قليلة رأس المال ، مما يعمق البطالة ويزيد العجز فى موازين مدفوعات هذه الدول .

وهكذا فى ظل استمرار هذه الظروف فإن التراكم الرأسمالى فى الدول المتخلفة سوف يظل تحت رحمة العالم الخارجى ، بل سوف يظل أداة لاستنزاف الفائض الاقتصادى من الدول المتخلفة ، وكذلك سبباً فى عدم السيطرة الكاملة على عملية الإنتاج الاجتماعى وتوجيهها إلى المصلحة الوطنية كاملة . وليس أمام الدول المتخلفة من حل إلا بناء ما يسمى بالتكنولوجيا القومية ، وهى تعنى بناء قدرة المجتمع على إنتاج طاقته الإنتاجية ذاتياً ، أى إنتاج الآلات والمعدات اللازمة لعمليات الإنتاج المختلفة والتي تشكل فى مجموعها عملية الإنتاج الاجتماعى ، وكذا القدرة على تطويرها عبر الزمن إلى ما هو أفضل .

والقدرة على تحقيق نوع من التكنولوجيا الوطنية يحتاج إلى إعادة بناء عقلية الإنسان كى تصبح عقلية انتقادية ابتكارية قادرة على استخدام العلوم والمعارف فى التجديد التكنولوجى ، وهو ما يستلزم إعادة تنظيم العملية التعليمية لكى يساهم المتعلم فى عملية التعليم ولا يصبح فقط متلقياً للتعليم ، وبالتالي رفع مستواه الحضارى والثقافى لكى يصبح البحث العلمى سلوكاً عاماً عند الأفراد (بمفهوم أن البحث العلمى بحث عن الحقيقة) . إلى جانب ضرورة تنظيم عملية الإنتاج الاجتماعى من خلال التصنيع الذى يجب أن يأخذ شكل حلقات تكنولوجية متكاملة عبر القطاعات الاقتصادية المختلفة ، ليصل الاقتصاد القومى إلى الاعتماد على الذات ، وهو ما لا يمكن أن يتم إلا باستكمال الهيكل الإنتاجى الصناعى

ابتداء من الصناعات التحويلية والاستراتيجية إلى الصناعات الوسيطة والآلات ثم الصناعات الاستهلاكية .

ويمكن أن يبدأ الطريق إلى التكنولوجيا القومية باستخدام الفنون الإنتاجية المتاحة حالياً والتي تتناسب مع الظروف الحضارية للمجتمع ، والتي استوعبتها القوى العاملة استيعاباً تاماً ، والتي يمكن أن نعيد بناء نظيرها داخل المجتمع الوطنى . وهذه التكنولوجيا فى الغالب سوف تكون متخلفة نسبياً عن تلك الموجودة فى الدول المتقدمة ، لكن العمل بهذا النوع من التكنولوجيا لا يعنى أنها الحلقة النهائية لتكنولوجيا المجتمع ، بل تعتبر نقطة انطلاقه إلى بناء أخرى أكثر تطوراً داخل المجتمع الوطنى وبأيدى أبنائها من خلال الجهود الوطنية للتطوير والتجديد للفنون الإنتاجية السائدة ، بما يضمن الاستقلال التكنولوجى والاعتماد على الذات فى بناء التكنولوجيا الوطنية وتجديدها وتحديثها .

الفصل السابع

التبعية الاقتصادية

يقرر الكثير من الكتاب أنه من الصعب الوصول إلى تعريف دقيق لمفهوم التبعية^(١) ، وقد يكون ذلك صحيحاً عند النظر إلى التبعية من جانب واحد ، كالذي يبحث فكرة التبعية السياسية أو التبعية الاقتصادية أو التبعية الثقافية أو الفكرية ... الخ ، فما أن ينتهى من بحث التبعية فى الجانب الذى يشغله - وليكن التبعية السياسية - إلا يجد أن الأمر له جوانب أخرى لا يمكن إغفالها ، إذ يجد أن التبعية السياسية لا يمكن أن تكون إلا محصلة للتبعية الاقتصادية أى نتاج سيادة نمط معين للإنتاج ، بل ولا يمكن أن تتم كلاهما إلا بصياغة معينة وسيادة نوع من التشكيل الاجتماعى للطبقات يكون من نتاجه سيادة نوع معين من الفئات المسيطرة والحاكمة . وفى كل الأحوال لا تتم التبعية إلا باستحداث نوع من التشريعات والقوانين وربما من المنظمات التى تدشن التبعية وتحقق ارتباط المجتمع التابع بالمجتمع المتبوع ، وهى بطبيعتها ودورها تحتاج إلى نوع من الفكر والثقافة يخلق فى المجتمع المتبوع وجداناً وحالة عقلية تبرر التبعية ، ومن ثم تقبلها وتعمل فى إطارها .

وهكذا فإنه لا يمكن الفصل بين التبعية كحالة تسود مجتمع وبين طبيعة الأبنية التى يقوم عليها هذا المجتمع ، مثل طبيعة البنى الاقتصادية والبنى الاجتماعى والبنى الثقافية والفكرى والبنى السياسى ، بالإضافة إلى طبيعة المؤسسة العسكرية فى العالم المتخلف بشكل خاص لما لها من دور فى الغالبية الساحقة من دول هذا العالم فى تقرير التبعية وفرضها أو مناهضتها ورفضها .

وعلى ذلك فإن ظاهرة التبعية ظاهرة مركبة ومعقدة ولا يمكن فهمها أو معالجتها إلا من خلال تحليل شامل على مستوى كافة مقومات المجتمع ، ومن ثم فإن أفضل تعريف

^(١) د. أسامة الغزالي حرب ، "الأحزاب السياسيين فى العالم الثالث" ، سلسلة عالم المعرفة ، الكويت ، سبتمبر

لها ذلك الذى صاغه الأستاذ دوسانتوس حيث يعنى بها تكيف البناء الداخلى لمجتمع معين، بحيث يعاد تشكيله وفقاً للإمكانات البنوية لاقتصاديات قومية محددة أخرى^(١). وهكذا أبرز دوسانتوس أن مقومات التبعية فى التغييرات الواجب إحداثها فى أبنية المجتمع ليكون محلاً للتبعية أو لتعثره حالة التبعية لمجتمع آخر. فليست التبعية هيمنة من العالم الخارجى على مجتمع آخر نتيجة عوامل خارجية ضاغطة، أو نتيجة ظرف تاريخى طارئ إذ يستطيع المجتمع مقاومة هذه العوامل والانتصار على الظروف الطارئة والخروج منها دون أن تلحقه التبعية، إلا أن هذه التبعية تتحقق فقط فى حالة الاستجابة الداخلية لهذه العوامل أو لهذه الظروف والتي تتمثل فى التحولات الجذرية فى كل مكوناته وأبنيته، ذلك أن نسيجاً من العلاقات والمصالح لابد أن يحاك بين هذه الأبنية فى المجتمع التابع وبعض أو كل أبنية المجتمع المتبوع.

وهكذا فإن التغييرات الشاملة على صعيد كافة أبنية المجتمع التابع هدفها التكيف مع البنين الاقتصادى فى المجتمع المتبوع، وهو ما يشى بأن الغرض الأساسى من التبعية لابد أن يكون اقتصادياً بالدرجة الأولى، بحيث يتحقق فى النهاية تأمين تسهيل نقل الموارد بانتظام من المتبوع إلى التابع، وهو ما تم إحداثه بالكامل فى المرحلة الأولى لإنجاز تبعية العالم المتخلف لدول أوروبا الغربية خلال فترة التبعية المبكرة من خلال الغزو العسكرى الاستعمارى فى القرن التاسع عشر وما قبله، والتي يمكن تسميتها بمرحلة التبعية الكولونيالية، وهى المرحلة التى ساهم فى إرسائها الغزو المسلح لإكراه الشعوب على قبول التبعية، وذلك تفرقة بينها وبين المرحلة الثانية والتي يمكن تسميتها بمرحلة التبعية التنموية، وهى تلك المرحلة التى قبلت فيها دول العالم المتخلف التبعية طواعية واختياراً نتيجة لقبولها الفكر الاقتصادى الغربى فى التنمية وتطبيقه على برامج التنمية الوطنية فى بلادها.

فالتبعية تبدأ من الداخل، ولا يمكن استئصالها إلا من الداخل أيضاً، وذلك بمعالجة السياسات والأدوات التى تحقق التبعية على كافة مستويات أبنية المجتمع وإزالتها

^(١) المرجع السابق، ص. ٦٦.

وإقامة نقيضها ، والأكثر أهمية هو محاصرة تلك الفئات الكمبرادورية التابعة التى تدعم التبعية فى الداخل وتحميها ابتداء من ارتباطها الفكرى والمصلحى بها ، والتى تحقق امتيازاتها المتعددة من جراء تنظيم الأداء الاقتصادى الوطنى فى إطارها ، وذلك بربط مصالحها بالاقتصاد الوطنى فقط ومنحها الفرصة للمساهمة فى عملية الإنتاج الاجتماعى بعد إعادة تشكيلها بالشكل الذى ينفى التبعية ويقيم اقتصاداً يعتمد على الذات ، وعدم السماح لها بالهرب إلى الخارج أو إلى الداخل دون المساهمة فى عملية الإنتاج الاجتماعى بأى شكل ، ذلك أن عدم مساهمتها يعنى تفرغها لمناهضة الجهود الرامية إلى التخلص من التبعية وتصبح جيوباً وبؤراً باقية للتبعية يمكن أن تستثمر فى إعاقه العمل الوطنى لبناء التنمية فى مرحلة تالية سواء من الداخل أو من الخارج .

جذور التبعية الاقتصادية (التبعية الكولونيالية) :

ترجع التبعية التى وقعت فيها الدول المتخلفة أساساً إلى فترة تاريخية هى فترة الاستعمار ، حيث استطاع المستعمر أن يحول اقتصاد كل بلد استعمرها إلى اقتصاد تابع لاقتصاد وجعله مكملاً له ليمده خفياً بما يحتاج إليه من المواد الأولية الزراعية والاستخراجية التى تقوم عليها الصناعات فى الاقتصاد الأم (اقتصاد المستعمر) . وبذلك تحول الاقتصاد المصرى إلى مزرعة للقطن ، وتحول الاقتصاد الجزائرى إلى مزرعة للكروم ، والاقتصاد الهندى إلى مزرعة للقمح والشاى ... وأخرى للنحاس والحديد والفوسفات .. الخ وكان الهدف من هذا التحول لاقتصاد الدول المتخلفة ليس فقط خدمة الاقتصاد الأم بإنتاج المواد الأولية الزراعية والاستخراجية اللازمة لإنتاجه الصناعى ، ولكن لاستنزاف الفائض الاقتصادى من الدول المتخلفة عن طريق التبادل اللامتكافئ حيث أصبحت الدول المتخلفة سوقاً لتصريف منتجاته الصناعية .

وهكذا فإن التخلف الاقتصادى والاجتماعى ليس مجرد حالة يوجد عليها المجتمع ، بل هو عملية تاريخية تتمثل اقتصادياً فى تحويل الهيكل الاقتصادى إلى هيكل لا يقوم بالإنتاج على أساس الاستجابة لاحتياجات المجتمع المحلى ولكن استجابة لاحتياجات أخرى ، هى حاجات رأس المال الأجنبى فى المجتمع المتبوع ، ويتم تشكيل عملية الإنتاج

الاجتماعى بالشكل الذى يودى هذا الدور فضلاً عن فتح القنوات التى يمكن من خلالها نقل الفائض الاقتصادى من الدول المتبوعة إلى الدولة التابعة بعد تحويله من شكله العينى إلى شكله النقدى ، وذلك برسم السياسات النقدية وسياسات التجارة الخارجية التى تضمن ذلك . وقد تمت هذه العملية من خلال إدماج الاقتصاديات المتخلفة فى الاقتصاديات الرأسمالية المتقدمة بقوة جنود وعساكر الاستعمار فى فترة سابقة .

وتحول الهيكل الاقتصادى للدول المتخلفة إلى هيكل تابع يعنى قيام الاقتصاد التابع بدور محدد ومحدود فى تقسيم العمل الدولى ، وهو التخصيص فى إنتاج سلعة أو سلعتين (عادة من المواد الأولية زراعية أو استخراجية) ، وبالتالي لا يمكن لهذا الاقتصاد التابع أن يشبع حاجاته الداخلية إلا من خلال التجارة الخارجية التى تصبح مصدر كل ديناميزم (كل حركة) للاقتصاد المتخلف ، وهكذا تختل توازنات الاقتصاديات المتخلفة ويصبح شرط توازنها شرطاً لتوازن الاقتصاد الرأسمالى فى العالم المتقدم تبعاً لتقسيم العمل الدولى الذى فرض على العالم المتخلف .^(١)

أساليب تحقيق تبعية الاقتصاد المصرى :

من المعروف أن الاستعمار العسكرى لمصر تم بعد تمام استعمارها الاقتصادى من خلال إغراقها بالديون الأجنبية^(٢) ، وتحويل مصر إلى واحة لرأس المال الأجنبى

^(١) د. محمد دويدار ، الاقتصاد المصرى بين التخلف والتطوير ، دار الجامعات المصرية ، الإسكندرية ، ١٩٧٨ ، ص. ١٤٢ ما بعدها .

^(٢) من المعروف أن مشكلة الديون الخارجية التى اقترضها حديوى مصر (أكثر من واحد) فى ذلك العهد قد تفاقمت وأبرزت فساد السلطة ، وكذا خطورة استمرار سيطرة رأس المال الأجنبى . ومن ثم تبلورت حركة وطنية مصرية تطالب بنوع من الحكومة الديمقراطية تكون قادرة على الحد من سلطات الحديوى وتشترك فى إصدار القرار المصرى وتعمل على تحسين الوضع المالى فى مصر ، وهو ما يعنى بدء الصراع ضد رأس المال الأجنبى . وتصل الحركة الوطنية إلى نوع من التحالف مع الحديوى إسماعيل والأعيان والتجسار والعلماء بعد إعلان اللائحة الوطنية (أبريل ١٨٧٩) ثم صدور دستور مايو ١٨٧٩ . وهكذا

الذى بدء يضع استراتيجية لنهب الفائض الاقتصادى المصرى ابتداء من إحكام سيطرته على الأصل الإنتاجى الوحيد فى مصر وهو الأرض الزراعية بعد أن تم تصفية تجربة التنمية الصناعية التى أقامها محمد على عام ١٨٤٠ .

إلا أن قوى رأس المال الأجنبى وجدت هذا الأصل الإنتاجى الوحيد فى حوزة الدولة ، حيث قام محمد على بنقل ملكية الأرض إلى الدولة وأصبحت ملكية الأرض الزراعية احتكار مملوك للدولة ، وتركزت للفلاح حق الانتفاع لقاء دفع الضريبة .

وإزاء هذا الوضع فإن استراتيجية رأس المال الأجنبى لاستنزاف الفائض الاقتصادى المصرى الذى بطبيعته لا بد أن يكون زراعياً قد وضعت على ثلاثة محاور أساسية :

المحور الأول : تخصيص الأرض الزراعية وإخراجها من ملكية الدولة إلى ملكية الأفراد لتصبح ملكية خاصة للأفراد سواء مصريين أو أجانب .

المحور الثانى : إسقاط فكرة تحريم الربا فى الشريعة الإسلامية وجعل الفائدة مقابل انتفاع متبادل بين دائن ومدين .

(=)

أصبح الخطر محققاً بقوى رأس المال الأجنبى التى بادرت واستبدلت الخديوى إسماعيل بالخديوى توفيق . إلا أنه مع استمرار الحركة الوطنية واشتعالها أكثر وأكثر ولجوتها إلى التلويح بالقوة عندما عرض الزعيم عرابى مطالب الشعب على الخديوى توفيق ، فإن قوى رأس المال الأجنبى لم تحتمل أكثر من ذلك ، وانتهى الصراع بضرب الحركة الوطنية وضرب الدولة المصرية عسكرياً للمرة الثانية (الأولى ضرب الدولة المصرية لوقف تجربة محمد على وتمجيد قوة مصر الاقتصادية والعسكرية) فى يوليو ١٨٨٢ بواسطة رأس المال الإنجليزى .

- د. محمد دويدار ، المرجع السابق .

- يراجع فى تقييم الحركة الوطنية وإجماع القوى الوطنية آن ذاك على مناهضة رأس المال الأجنبى ونفذه فى مصر بقيادة شيخ الأزهر وبطريك الأقباط ، وحاجات اليهود ، والأعيان والتجار والموظفين والضباط ، وتأييد كافة أفراد الشعب المصرى من الفلاحين لثورة عرابى .

عبد الرحمن الرافعى ، عهد إسماعيل ، الجزء الثانى ، مكتبة النهضة العربية ، ١٩٤٨ ، الفصل الحادى عشر ، مأساة الديون ، ص.ص ٢٥ - ٧٧ .

المحور الثالث : دفع المصريين للتعامل مع البنوك (وكانت كل البنوك أجنبية في هذه الفترة) وخاصة أغنياء المصريين ودفعهم إلى عمليات الاقتراض المصرفي .

وابتداء من هذه الاستراتيجية كانت الإجراءات العملية لإحكام تبعية الاقتصاد المصري للاقتصاد الرأسمالي العالمي وبصفة خاصة الاقتصاد الإنجليزي على النحو التالي:

- ١ - تأكيد الملكية الفردية للأرض الزراعية ومنح الفرص لتملك الأجانب :
وهو ما يحقق المحور الأول من استراتيجية رأس المال الأجنبي في مصر ، وقد تم تحويل الأرض الزراعية إلى ملكية خاصة من خلال اللائحة السعيدية التي أصدرها الخديو سعيد عام ١٨٥٨ ، وقانون المقابلة في عهد إسماعيل ، ثم قانون التغطية ، لتنتهي الملكية العامة للأرض عام ١٨٨٠ . وكان المخطط من قوى رأس المال الأجنبي هو دفع مصر للاستدانة بأى شكل وفى أى مجال ، وأعجازها عن الدفع ليتم الاستيلاء على الأرض الزراعية ، فعندما لا تكفى حصيلة الضرائب لسداد الديون وأعبائها من الفوائد الباهظة ^(١) ، كان لابد من بيع الأرض الزراعية التي اشتراها قلة من المصريين إلى جانب الأجانب الذين اشتروا الجزء الأعظم من الأرض وأعادوا بيعه للمصريين فى شكل قطع صغيرة ليحققوا أرباحاً خيالية ، ومثال ذلك :
- بيع أرض الدائرة السفية بمبلغ ٦,٤٣١,٥٠٠ جنيه لشركة مكونة من الأجانب الفرنسيين والإنجليز وبعض المصريين الذى كان نصيبهم من الصفقة ١٥٠ ألف جنيه، وهو ما يوضح ضالة دور المصريين وما عاد عليهم بالنسبة للعنصر الأجنبي ،
- وكذلك بيع أرض الدومين المملوكة لأسرة الخديوى إسماعيل والتي كانت مرهونة

^(١) يراجع فى كيفية نشأة الديون فى هذه الفترة المؤلف القيم التالى :

- دافيد لاندز ، بنوك وياشوات ، ترجمة د. عبد العظيم أنيس ، دار المعارف ، القاهرة ، ١٩٦٦ .
ولقد وصف هذا المؤلف الإنجليزي ما حدث فى مصر فى هذه الفترة بأنه "أقذر عملية نهب تمت فى التاريخ الحديث" .

ضماناً لقرض بنك روتشيلد بالميزاد العلنى بعد تقسيمها مساحات محدودة ،
 • وكذلك تأسست شركات ذات رأس مال أجنبى لتعمل فى شراء الأرض وتقوم
 بالمضاربة مثل الشركة المصرية الجديدة ، شركة دى فتتازى ، البنك العقارى
 المصرى عام ١٨٠٨ برأس مال إنجليزى بلجيكي سويسرى (سوارس) ، والبنك
 الأخير استطاع أن يرتهن ٢٥% من الأرض الزراعية فى مصر وحده عام ١٩٠٧ ،
 وكذلك الصندوق العقارى المصرى برأس مال فرنسى بلجيكي عام ١٩٠١ .. الخ .
 ولقد بلغ مجموعة رأس المال العقارى ٥٩٦٨٠٠٠ جنيه عام ١٨٩٧ ، ارتفع إلى
 ١٩٦٨٠٠٠٠ جنيه عام ١٩٠٧ ، وكان غالبية رأس مال أجنبى وغالبية سندات تباع
 فى الخارج .^(١)

وهكذا فإن الدولة المصرية سلمت الفلاح المصرى إلى رأس المال الأجنبى ، إذ
 تخلت عن الأرض المألقة لها ومن ثم تحولت الأرض إلى سلعة استبعد الفلاح المصرى
 (المنتج المباشر) من الانتفاع بها إلا لمصلحة تعنصر الأجنبى الذى أصبح مالكا لها كما
 يوضح ذلك الجدول التالى :

جدول رقم (٦)

توزيع ملكية الأجانب ونسبتها إلى الأرض الزراعية المصرية

المديرية	الأراضى المملوكة للأجانب (كنسبة من المساحة الكلية)	الملكيات الكبيرة (أكبر من ٥٠ فدان) كنسبة من المساحة الكلية	الملكيات الكبيرة الأجنبية كنسبة من الملكيات الكبيرة
القناة	٣٠,٣	٦٦,٢	٤٢,٦
البحيرة	٢٢,٦	٦٧,٦	٣٢,٤
الغربية	١٨,٩	٥٦,١	٣١,٨
الدقهلية	١٣,١	٤٧,٨	٢٥,٢
القليوبية	١٠,١	٣٨,٨	٢١,٨

^(١) لمزيد من التفصيل يراجع مؤلفنا بعنوان : "اقتصاديات التخلف والتطوير" ، مكتبة الجلاء الحديثة ،
 بورسعيد ، ١٩٨٥ ، ص.ص ١٣٠ - ١٣٣ .

المديرية	الأراضي المملوكة للأجانب (كنسبة من المساحة الكلية)	الملكيات الكبيرة (أكبر من ٥٠ فدان) كنسبة من المساحة الكلية	الملكيات الكبيرة الأجنبية كنسبة من الملكيات الكبيرة
المنيا	٩,٤	٤٥,٧	١٨,٨
الشرقية	٨,٧	٥٠,٣	١٥,٥
الجيزة	٦,٥	٢٩,٠	٢٠,٧
الفيوم	٦,٠	٤٠,٠	١٤,٠
قنا	٥,٨	٢٦,٨	١٨,٨
المنوفية	٥,٣	٢٠,٧	١٨,٤
جرجا	١,٩	٢٠,٧	٨,٠
بنى سويف	١,٥	٣٨,٠	٢,٨
أسوان	١,١	١٧,٦	٦,٣
أسيوط	٠,٩	٢٦,٤	٢,٥

المصدر : د. محمد تويدار ، الاقتصاد المصري ، مرجع سبق ذكره ، ص. ١٧٥ .

٢ - السيطرة على الجهاز النقدي والمصرفي :

ظلت البنوك الأجنبية هي المسيطرة في مصر وحدها من قبل الاحتلال البريطاني حتى عام ١٩٢٠. تاريخ إنشاء بنك مصر ، واستمرت في سيطرتها على النظام النقدي والمصرفي حتى عام ١٩٥٧ تاريخ تمصير البنوك . ولقد وجدت إنجلترا في نقص كمية العملات المصرية فرصتها الذهبية لتحقيق سيطرة الجنيه الإسترليني على التداول ، فقد تم تقييم كافة العملات الأجنبية عام ١٨٨٥ بأكبر من قيمتها لتصبح عملات جيدة بالنسبة للإسترليني الذي كان اردأ العملات ، فاستطاع طردها من التعامل وتسييد الجنيه الإسترليني في مصر في ظل نقص كميات العملات المصرية وأصبح هو العملة المتداولة في مصر .

ثم إنشاء البنك الأهلي برأس مال إنجليزي عام ١٨٩٨ ومنحته السلطات النقدية

المصرية امتياز إصدار النقود الورقية (الجنيه المصرى الورقى) القابلة للتحويل إلى الذهب، ومن ثم أصبحت مصر على قاعدة الذهب النقدية ، وقام البنك الأهلى بدوره كاملاً فى تعبئة الفائض الاقتصادى المصرى إلى إنجلترا من خلال تسويله بيع القطن المصرى إلى إنجلترا وشراء المنتجات الصناعية من إنجلترا إلى مصر ، ونقل رأس المال الأجنبى إلى مصر وتحويل أرباحه إلى الخارج ، واستثمار مدخرات المصريين فى سندات الحكومة البريطانية فى إنجلترا .

وفى إطار الارتباك العالمى السابق على الحرب العالمية الأولى ، قامت السلطات الاقتصادية المصرية بإيعاز من قوى الاستعمار بإعفاء البنك الأهلى من شرط دفع قيمة الجنيه المصرى بالذهب ، وقامت بإلغاء الغطاء الذهبى للجنيه المصرى وألغت محله أذن الخزانة البريطانية كغطاء للجنيه المصرى ، وبذلك خرجت مصر عن قاعدة الذهب .

قامت إنجلترا بتثبيت سعر الصرف من الجنيه المصرى الورقى والجنيه الإسترلينى الورقى على أساس ١ جنيه إسترلينى : ٩٧,٥ قرش مصرى ، ومن ثم أصبحت مصر على قاعدة الصرف بالجنيه الإسترلينى الورقى . وتبعاً للإجراء الأخير تم استنزاف الفائض الاقتصادى بطريقة منتظمة سنوياً ، ولقد ساعد على فعالية هذا النظام النقدى فى النهب المنظم للفائض الاقتصادى احتكار إنجلترا لتجارة القطن واحتكار نقل المنتجات من مصر إلى إنجلترا والعكس على السفن الإنجليزية .

وفى إطار تخصص مصر فى زراعة القطن تبعاً لتقسيم العمل الدولى الذى فرض على العالم المتخلف كله ، فإن الجزء الأكبر من الناتج القومى فى مصر كان القطن ويتم تصدير الغالبية الساحقة منه إلى إنجلترا ، وكانت حصيلة بيع القطن بالجنيه الإسترلينى تودع فى بنك لندن لحساب البنك الأهلى ، ليقوم البنك الأهلى بسداد القيمة بالجنيه المصرى حسب سعر التعادل ١ جنيه إسترلينى : ٩٧,٥ قرش مصرى إلى أصحاب الحقوق المنتجين للقطن فى مصر .

وعندما يزيد إنتاج القطن فى مصر وتزيد صادراته لإنجلترا ، وعندما يزيد الطلب على القطن وترتفع أثمانه العالمية ، فإن حصيلة المبيعات بالإسترلينى تودع بنك

لندن لحساب البنك الأهلي أيضاً ، ويدفع البنك الأهلي في مصر القيمة بالجنيه المصري حسب سعر التعادل لمنتجات القطن في مصر ، ومع زيادة قيمة القطن بالإسترليني تزيد المدفوعات بالجنيه المصري داخل مصر ، ومن ثم فإن وسائل الدفع تزيد (الدخل القومي في شكل نقدي) دون أي زيادة في السلع والخدمات فيشتعل التضخم دون أي فائدة من زيادة إنتاج القطن أو من ارتفاع أثمانه العالمية . وعندما يحدث العكس بانخفاض الإنتاج والكمية المصدرة أو انخفاض الأثمان العالمية ، فإن كمية النقود الإسترلينية المودعة بنك لندن كئمن للقطن تقل ، ومن ثم تقل كمية النقود المصرية التي يدفعها البنك الأهلي في مصر ثمناً للقطن حسب سعر التعادل ، ومن ثم يسود الاقتصاد المصري حالة من الكساد والانكماش السريع .

وهكذا كان الاقتصاد المصري يعاقب على زيادة إنتاجه من القطن أو تحسين جودته أو ارتفاع أثمانه العالمية بالتضخم ، وكذلك يحل عليه الانكماش والركود في حالة نقص إنتاجه من القطن أو انخفاض أثمانه ، والسبب هو تثبيت سعر صرف الجنيه المصري الورقي بالجنيه الإسترليني الورقي ، ولولا هذا التثبيت لسعر الصرف فإنه مع سيادة قاعدة الذهب التي كانت سائدة كان لابد أن يستفيد الاقتصاد المصري ، حيث أن زيادة الطلب على القطن أو ارتفاع أثمانه يعني مزيداً من الطلب على الجنيه المصري لترتفع قيمته بالنسبة للجنيه الإسترليني ، ومن ثم تدفع كمية أكبر من الإسترليني لقاء الجنيه المصري (يصبح سعر التعادل ١ جنيه إسترليني : ٥٠ قرش مصري مثلاً) . وطالما أن صادرات مصر إلى إنجلترا أكثر من وارداتها فإن معنى ذلك أن إنجلترا لابد أن تسدد ديونها لمصر بنقل الذهب من إنجلترا إلى مصر وفاءً لفروق التجارة الدولية وهو ما لم يحدث . ويقدر الاستنزاف الذي تم من خلال تثبيت سعر الصرف واحتكار إنجلترا للتجارة الخارجية بما يتراوح بين ٢٣٪ إلى ٢٥٪ من الناتج القومي ابتداء من عام ١٩١٤ حتى عام ١٩٤٨ (١).

وظل الجهاز المصرفي أجنبياً في مصر يعمل بقيادة البنك الأهلي المصري الذي

(١) يراجع تفصيل التبعية النقدية وآثارها على الاقتصاد المصري :

- د. سعيد الحصري ، الاقتصاد النقدي والمصرفي ، مكتبة الجلاء الحديثة ، بورسعيد ، ١٩٨٤ .

تخصص فى تمويل التجارة الخارجية تبعاً لامتيازها بإصدار النقود والتحويل إلى الإسترليني حسب سعر الصرف الثابت ، وتضامن الجهاز المصرفى فى تعبئة المخزونات المصرية لاستثمارها فى الخارج فى الأوراق المالية وأذون الخزانة البريطانية ، وهو ما يعنى بناء الطاقة الإنتاجية فى إنجلترا والعالم الخارجى بدلاً من بنائها فى مصر . وقد بلغت هذه الاستثمارات الخارجة من مصر ٧٠٪ من حجم الأصول المصرفية عام ١٩٤٦ .

وظل الجهاز المصرفى فى مصر أجنبياً - باستثناء بنك مصر ابتداء من عام ١٩٢٠ - يعمل لحساب العالم الخارجى دون النظر إلى مصلحة الاقتصاد المصرى ، إن لم يكن ضد المصلحة القومية لمصر . ولا أدل على ذلك أنه بعد تأمين قناة السويس وفشل حرب السويس فى تغيير النظام السياسى فى مصر ، اتبعت الدول الأوروبية سياسة الحصار الاقتصادى لمصر لإرباكها اقتصادياً ، ومن ثم صدرت الأوامر إلى جميع البنوك الأجنبية وفروعها فى مصر بالامتناع عن تمويل محصول القطن ، لإحداث خلل اقتصادى داخل مصر (نقل المعركة إلى الداخل) ، فاستتمت البنوك عن تمويل محصول القطن بما فى ذلك بنك مصر تضامناً مع البنوك الأجنبية^(١) ، وهو ما اضطر القيادة السياسية إلى تمصير البنوك عام ١٩٥٧ وإخضاعها لإدارة المصرية .

(١) أنشأ بنك مصر عام ١٩٢٠ بقيادة وطنيه كآخذ ردود فعل فشل ثورة ١٩١٩ فى تحقيق أهدافها ، وكانت المساهمة فى رأسماله وأسهم شركاته وسندات للمصريين فقط ، إذ كانت اسمية . واستطاع أن يبنى عشرين شركة حتى مطلع الثلاثينات بمخبرات المصريين ، وتجنب دخول رأس المال الأجنبى إليه أو إلى شركاته . إلا أنه عندما تعرض لأزمة سيولة فى غمار الكساد العالمى فى أول الثلاثينات ، استغلت قوى رأس المال الأجنبى بقيادة البنك الأهلى فتح بنك مصر وشركاته لرأس المال الأجنبى ، فتحولت الأسهم والسندات إلى أسهم وسندات خاضعة ، ودخل رأس المال الأجنبى إلى البنك وشركاته ، وكذلك فرض على مجلس إدارة البنك بعض المصريين المعروفين بولائهم الأجنبى . وهو ما حول بنك مصر إلى شركة قابضة تعمل فى تحصيل الأرباح الاحتكارية ، وليس منظمة لبناء التنمية كما كانت ، وأصبح تابعاً لرأس المال الأجنبى عاملاً لمصلحته أكثر من المصالح المصرية ، وبذلك لم يبنى إلا ثلاث شركات فقط فى الفترة ١٩٣٠ - ١٩٥٧ .

- يراجع فى تفصيل ذلك :

د. فؤاد مرسى ، التمويل المصرفى للتنمية الاقتصادية ، منشأة المعارف ، الإسكندرية ، ١٩٨٠ ، الفصل الرابع .

ولقد تحقق المحور الثانى والثالث من استراتيجية رأس المال الأجنبى بدفع المصريين للتعامل مع البنوك إقراض واقتراض ، واستبعاد فكرة الربا عن فائدة البنوك ، وذلك باستقطاب بعض الفقهاء والمفكرين اللذين سمحوا بذلك من أمثال حفى ناصف وعبد العزيز جاويش اللذان سمحا بالربا ما لم يصل قيمته إلى قيمة أصل الدين ، وكذلك فتوى زكى الدين بدوى الذى أباح بيع الشيء بأكثر من قيمته للحصول على قرض (حيلة شرعية) وكانت فتواه سبباً فى صدور أمر سلطاني فى مصر بتنظيم فائدة نصف العشر أى ٥% ، وكذلك فتاوى الإمام محمد عبده فى تحليل فائدة صندوق التوفير (رجع عنها وأنكرها فى آخر حياته) ، وفتاوى رشيد رضا فى بيع الدين بال نقد ، والأوراق المالية وفى أعمال البورصة^(١) ، وكذلك معروف الدوايى الذى حلل الربا للقروض الاستهلاكية دون الإنتاجية . وكان من نتائج ذلك أن استطاع رأس المال الأجنبى من خلال سياسات الإقراض لكبار الملاك الزراعيين ومتوسطى الملكية أن يحصل على ما أراد من سيطرة على الأرض الزراعية (الأصل الإنتاجى فى مصر) حيث تملك الأجانب خلال الفترة ١٩٠١ - ١٩١٠ ما نسبته ١٣,٢% من المساحة الكلية للأرض الزراعية^(٢) . وفيما بين عام ١٩٠٧ - ١٩١٣ انتزع البنك العقارى المصرى (رأسمال أجنبى) ملكية مليون ومائة ألف فدان من الأراضى الزراعية فى مصر لحسابه . وفى عام ١٩٣١ استطاعت البنوك التجارية الاستحواذ على ثلث الأراضى الزراعية فى مصر ، وكانت على وشك نزع ملكيتها لصالحها برفع قضايا بذلك أمام المحاكم المختلفة سداداً للديون التى اقترضتها البرجوازية العقارية - كبار الملاك - وليس الفلاح المصرى ، وهم الموجودين فى قاعة البرلمان وكبار رجال السلطة والحكومة .

وهبت الحكومة لإنقاذ البرجوازية العقارية بأن اتفقت مع البنوك العقارية على

(١) يراجع فى تفصيل ذلك :

أ - د. سعيد الحضرى ، المذهب الاقتصادى الإسلامى ، دار الفكر الحديث للطباعة والنشر ، القاهرة ، ١٩٨٦ ، ص. ٤٩٦ وما بعدها .

ب - مجلة القانون الاقتصادى ، السنة التاسعة ، ص. ٣٦ ، هامش رقم ٢ ، ص. ٥٥١ - ٥٥٢ ، ٥٦٢ .

(٢) د. عبد العظيم رمضان ، صراع الطبقات فى مصر ، المؤسسة المصرية للدراسات والنشر ، القاهرة ، ١٩٧٨ ، ص. ٧٥ .

دفع مليون جنيه (قسط من الدين) ثم تجمعت المتأخرات ومدد أجلها وتخفيض فوائدها ، وأصدرت أذونات خزانة مصرية بمبلغ ثلاثة ملايين ونصف مليون جنيه مصرية كقرض سلمت للبنوك العقارية . وكما يقول جلال فهم باشا " وقد تدخلت الحكومة من أجل هؤلاء ودفعت من المال أربعة عشر مليوناً من الجنيهات لحماية أملاكهم" (١) . وكانت المدفوعات من حصيلة الضرائب التي يدفعها كافة المصريين بما فيهم الفلاح الفقير ، واستعادت البنوك الأجنبية أضعاف ما أقرضت من الفائض الاقتصادي الذي يتحول إلى الخارج لبناء التراكم والطاقة الإنتاجية والتقدم في العالم الرأسمالي الغربي ممالك البنوك الأجنبية وفروعها في مصر .

ومن الواضح أن رأس المال الأجنبي استطاع من خلال خصخصة الأرض ومن خلال الجهاز المصرفي الذي يملكه ، ومن خلال السياسة المالية والنقدية التي يرسمها وينفذها المصريون أن يستولى على الاقتصاد المصري كله ويسيره لمصلحته كاملاً وليس قطاع الزراعة فقط ، وكانت البداية هي برنامج خصخصة الأرض الزراعية الأصل الإنتاجي الأول في مصر . ولو بقيت الأرض الزراعية تبعاً لشرع الله في إطار الملكية العامة لا يحصل عليها إلا من يفلحها ، لما حقق رأس المال الأجنبي ما أراد . (٢)

٣ - احتكار التجارة الخارجية :

كان محصول القطن يشكل نسبة الغالبية من صادرات مصر ، وهو أحد مؤشرات التخلف ، إذ أصبح معه أحادية المحصول ، وكان القطن يمثل ٨٧٪ من صادرات مصر عام ١٩٠٠ - ١٩٠٤ ، ثم وصل إلى ٩٣٪ من قيمة الصادرات عام ١٩١٠ - ١٩١٤ ، واستطاعت إنجلترا أن تسيطر على النسبة الأكبر من الصادرات المصرية (٦٧٪) . ويوضح تطور الصادرات المصرية لإنجلترا وكذا الواردات منها الجدول التالي :

(١) المرجع السابق ، ص. ٧٧ - ٩١ .

(٢) راجع في وجهة النظر هذه مؤلفنا التالي :

- د. سعيد الحضري ، المذهب الاقتصادي والإسلامي ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٦٦٠ وما بعدها .

جدول رقم (٧)
نصيب إنجلترا من التجارة الخارجية لمصر (%)

السنة	نسبة الصادرات	نسبة الواردات	السنة	نسبة الصادرات	نسبة الواردات
١٨٣٦	٩,٠	٢٢,٠	١٩٣١	٣٦,٤	٢٢,٥
١٨٤٠	٣٨,٠	٢٧,٣	١٩٣٢	٣٥,٠	٢٤,١
١٨٨٠	٦٧,٢	٩٥,٤	١٩٣٣	٤٠,٠	٢٣,١
١٨٨٣	٣٦,٠	٣٧,٠	١٩٣٤	٣١,٤	٢٢,٠
١٩٢٠	٤٢,٥	٣٧,٦	١٩٣٥	٣٣,٠	٢٢,٨
١٩٢١	٤٦,٨	٣٠,٥	١٩٣٦	٣٧,٨	٢٣,٩
١٩٢٢	٤٧,٢	٣٣,٩	١٩٣٧	٣٧,٥	٢٧,٥
١٩٢٣	٤٨,٥	٣٢,٦	١٩٣٩	٣٤,٥	٢١,٧
١٩٢٤	٤٨,٦	٢٧,٥	١٩٥٠	٢١,٧	١٩,٢
١٩٢٥	٤٤,٢	٢٤,٦	١٩٥١	١٩,٢	١٧,٣
١٩٢٦	٤٥,٧	٢١,١	١٩٥٢	٤,٤	١٣,١
١٩٢٧	٤٠,٠	٢٥,٣	١٩٥٣	١٠,٨	٩,١
١٩٢٨	٣٩,٠	٢٢,١	١٩٥٤	١٠,٣	١٢,٨
١٩٢٩	٣٥,٨	٢١,١	١٩٥٥	٥,٧	١٢,٩
١٩٣٠	٣٥,٣	٢٠,٥			

المصدر : د. محمد متولى ، الأصول التاريخية للرأسمالية الوطنية ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، القاهرة ، ١٩٧٤ ، ص. ٢٢٤ .

واحتكار إنجلترا للتجارة الخارجية على النحو السابق عرضه مكنها من السيطرة على الاقتصاد المصرى ، فهى التى تملك السيطرة على حجم الناتج القومى فى تقلباته ، تلك التقلبات التى لا تمكن مصر من وضع سياسة اقتصادية مستقرة ومستقلة عن إنجلترا .

ثم أن إنجلترا من خلال التحكم فى التجارة الخارجية والحجم الأكبر من الدخل القومى أصبحت قادرة على التحكم فى القطاعات الإنتاجية الأخرى ، إلى جانب سابق سيطرتها على قطاع الزراعة . وكذلك سيطرتها على الواردات منحها القدرة على تشكيل أنماط الاستهلاك فى الاقتصاد المصرى تبعاً لنوعية السلع الاستهلاكية التى تريد تصريفها فى مصر . والسلع الاستهلاكية المستوردة لا تؤثر فقط فى نمط الاستهلاك ، بل تؤثر فى نمط القيم والأفكار للمقبلين على استهلاكها ، بل وكذلك المحرومين من استهلاكها ، وهى قيم وأفكار غالباً ما تكون ليست فى مصلحة الدول الوطنية المستوردة للسلعة .^(١)

٤ - سيطرة الأجانب على النشاط الاقتصادى :

أوضحنا سابقاً كيف سيطر الأجانب على جزء كبير من ملكية الأرض الزراعية إلى جانب الحيازة حتى أصبح متوسط ملكية الأجنبى عام ١٩٤٩ ٦١,٣٦ فدان ، ومتوسط ملكية المصرى ١,٨٩ فدان ، ولم يشرق زحف ملكية الأجانب إلا بصور قانون يحرم ملكية الأرض الزراعية على الأجانب إلا عن طريق الإرث فقط .

إلا أن الأجانب سيطروا على المناصب القيادية فى الشركات فكان نصيبهم من ٥٠ - ٦٠ ٪ بينما المصريين ٣٥ ٪ ، ١٠ ٪ للأجانب المتمصرين . وكذلك سيطر الأجانب على الاقتصاد المصرى من خلال سيطرتهم على الأنشطة الحيوية الأخرى الحاكمة للنشاط الاقتصادى ككل مثل خدمات النقل والتجارة والتمويل . ويوضح الجدول التالى توزيع الأجانب على النشاط الاقتصادى عام ١٩٣٩ :

^(١) أنظر فى الآثار السلبية لأنماط السلع الاستهلاكية المستوردة فى الدول المتخلفة وخاصة فى أمريكا اللاتينية وآثارها الاقتصادية فى ترسيخ التبعية :

- Ernest Feder, "Strawberry Imperialism : An Inquiry into the Mechanism of Dependency in Mexican Agriculture", Institute of Social Studies, The Hague, 1978.

وكذلك يراجع فى إفساد صحة الشعوب من خلال الاستيراد للسلع مؤلفنا السابق التالى :

- د. سعيد الحضرى ، الفكر الاقتصادى الغربى فى التنمية - نظرة إنتقادية من العالم الثالث ، دار النهضة العربية ، ١٩٩٠ ، ص.ص ٢٧٥ - ٢٧٨ .

جدول رقم (٨)

توزيع الأجانب على النشاط الاقتصادي عام ١٩٣٩

النشاط	نسبة المشتغلين فيه من المصريين	نسبة المشتغلين فيه من الأجانب
الزراعة	٥٠ %	١ %
الصناعة والنقل	١٠ %	٥٤ %
التجارة المالية	٦ %	٢٢ %
الخدمات	٥ %	٢٢ %
أنشطة أخرى	٢٩ %	١ %

المصدر : د. محمود متولى ، الأصول التاريخية للرأسمالية ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٢٣٦ . نقلاً عن : إحصاء السكان ١٩٣٩ ، مديرية الإحصاء .

أساليب تحقيق التبعية التنموية :

فى الواقع مازال استمرار الاستثمار الخارجى لدول العالم الرأسمالى المتقدم فى العالم المتخلف يمثل متغصناً لبقاء النظام الرأسمالى وازدهاره ، من حيث معالجة الخل الذى تفرزه طريقة الإنتاج الرأسمالى فى أهم جوانبها والمتعلقة بتوزيع الدخل (تبعاً للنظرية الحديثة فى التوزيع) وفى استخدام المدخرات المتزايدة فى مجالات استثمار جديدة مع ضمان معدل من الربحية أعلى مما هو سائد فى العالم الرأسمالى المتقدم .

إلا أن الجديد فى الفترة الأخيرة - فترة سيادة الفكر الاقتصادى الغربى فى التنمية- هو تولى الشركات دولية النشاط عملية الاستثمار فى العالم المتخلف بدلاً من الحكومات سابقاً ، وكذلك نشر الاستثمارات على كافة المجالات والقطاعات الاقتصادية ، وعدم الاقتصار على القطاعات التقليدية السابقة مثل الزراعة والاستخراج . وكذلك بذل هذه الشركات لجهود مضمينة لإقناع حكومات العالم المتخلف بضرورة إحلال النظام

الليبرالى وتقييد نشاط الدولة الاقتصادى ، بدلاً من النظام السابق الذى اعتمد على التخطيط وهيمنة الدولة على تنفيذ برامج التنمية ، ومن ثم الانتهاء إلى الخصخصة بدلاً من الملكية العامة للمشروعات الإنتاجية الحكومية .

ونتيجة لذلك فإنه خلال الفترة ٧٠ - ١٩٨٠ استثمرت الشركات دولية النشاط ما قيمته ٦٢,٦١٥ بليون دولار فى دول العالم المتخلف ، حصلت منها على أرباح تعادل ١٣٩,٧٠٧ بليون دولار . وبالنسبة للشركات دولية النشاط الأمريكية فقد استثمرت ١١,٤٤٨ بليون دولار حصلت منها على أرباح تعادل ٤٨,٦٦٣ بليون دولار . وهذه الأرباح المتحققة فى الدول المتخلفة يخرج منها إلى العالم الرأسمالى المتقدم ما نسبته حوالى ٧١٪ ويعاد استثمار حوالى ٣١٪ داخل العالم المتخلف . وتقدر نسبة الأرباح السنوية للاستثمارات الأمريكية فى العالم المتخلف ٢٤,١٪ ، بينما تقدر نسبة الأرباح السنوية للاستثمارات الأمريكية فى العالم المتقدم ١٦,٦٪ سنوياً (١).

ولعل التوسع فى الاستثمار على مستوى العالم الرأسمالى المتقدم إنما هو نتاج تدويل رأس المال على مستوى العالم من خلال البنوك دولية النشاط التى تجمع رأس المال المالى والنقدى على مستوى العالم ليفقد هويته وجنسيته ، وليعاد استثماره فى أفضل المجالات المحققة للأرباح . والاستثمارات الدولية هذه إنما هى حصيلة تجميع رأس المال من دول العالم بما فيها الدول المتخلفة ذاتها ، سواء الدولة المتخلفة ذات الفائض فى ميزان المدفوعات مثل الدول البترولية ، أو الدول المتخلفة الفقيرة .

(١)

- Survey of Current Business, August, 1980 - 1981.

ثم أنظر فى كيفية تحقيق الأرباح من خلال السيطرة على الألمان العالمية المؤلف التالى :

- Som Deo, Multinational Corporations and the Third World, Ashish Publishing, New Delhi, pp. 67 - 112.

وكذلك أنظر فى تفاصيل تلك السياسة :

- د. سعيد الحضرى ، الفكر الاقتصادى الغربى فى التنمية ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٣٦٨ - ٣٧٧.

٢ - السياسة التكنولوجية :

وأصبح قطاع الصناعة فى العالم الثالث يحتل مكان الصدارة فى ارتباطه تكنولوجياً بالعالم الخارجى ، وذلك أن نظريات التنمية الغربية كلها توصى العالم المتخلف بالتصنيع سواء لإحلال الواردات أو للتصدير . وأصبح توريد التكنولوجيا وأدوات الإنتاج وقطع الغيار ، وربما المواد الأولية الملازمة لطبيعة الآلات الشغل الشاغل للعالم المتقدم بعد أن عدل من هيكل إنتاجه ليتخلص من الصناعات كثيفة العمالة والصناعات الملوثة للبيئة التى قرر أن ينقلها إلى العالم المتخلف ، بعد أن تخصص فى صناعات الآلات والمعدات ، والصناعات كثيفة التكنولوجيا . وأصبح العالم المتخلف بعد تحرره السياسى سوقاً يوزع فيه العالم المتقدم إنتاجه من أدوات الإنتاج بكافة نوعيتها ، وذلك لأن دول العالم المتخلف لم تستطع أن تستكمل هيكلها الصناعى كاملاً ، وظلت أسيرة للصناعات الاستهلاكية (إحلال الواردات - التصدير) بالدرجة الأولى . وهكذا فإن التنمية الصناعية التى تمت فى العالم المتخلف ابتداء من الفكر التنموى الغربى ، وعلى نسق نمط التنمية الغربى - نمط التصنيع مدفوع الطلب - أفرز قناة جديدة للتبعية للعالم الرأسمالى الغربى من خلال التبعية التكنولوجية .

وهذا التوسع فى البناء الصناعى فى الدول المتخلفة أدى إلى زيادة أرباح ودخول العالم الرأسمالى من تصدير التكنولوجيا ، إذ حقق دخلاً للولايات المتحدة الأمريكية وصل إلى ٤٥٤٩ مليون دولار عام ١٩٨٠ ، بينما كان ٣٢٣٣ مليون دولار عام ١٩٧٠ ، وارتفع فى اليابان من ١٤٨ مليون دولار عام ١٩٧١ إلى ٣٩٠ مليون دولار عام ١٩٨٠ ، وكذلك ارتفع فى إنجلترا من ٣٠١ مليون دولار عام ١٩٧٠ إلى ٥٥٢ مليون دولار عام ١٩٨٠ .^(١) ولذلك فإن العالم الرأسمالى المتقدم حريص على أن لا يعطى للدول المتخلفة الأسرار التكنولوجية لكل تقدم يصل إليه فى مجالات تحديث الآلات والمعدات وأدوات الإنتاج عموماً ، كما أنه حريص على أن يقنع الدول المتخلفة بأن التكنولوجيا الحديثة قادرة على حل كل مشاكل الإنتاج ، بل والمشاكل الاقتصادية بشكل عام .

^(١) - Michele Ledie & Aubrey Silberston, The Technological Balance of Payment in Perspective, Edited by Peter Hall, Technology, Innovation & Economic Policy, Heritage Publishers, New Delhi, 1986, pp. 122 - 123 .

ومن المؤسف أن الدعاية التكنولوجية وصلت إلى غايتها في الدول المتخلفة ، وبصفة خاصة عند القيادات السياسية والإدارية وبعض الاقتصادية ، وأصبح العالم المتخلف يعاني حالياً من الهوس التكنولوجي أو الوهم التكنولوجي الذي يدفع دول العالم الثالث إلى التجديد التكنولوجي من أجل التجديد التكنولوجي فقط .

واعتماد العالم المتخلف على التكنولوجيا المستوردة دون محاولة بناء تكنولوجيا وطنية ملائمة لظروفه ، يجعل القطاعات الاقتصادية المنتجة تحت رحمة العالم الخارجي ، ويؤدي إلى تعميق التبعية بشكل عام ، ويدفع الدول المتخلفة إلى مزيد من المشاكل التي تؤدي بدورها إلى تعميق التبعية في مجالات أخرى تعرضها على النحو التالي :

(أ) حتمية الاقتراض من الدول الرأسمالية المتقدمة المصدرة للتكنولوجيا وذلك أن التكنولوجيا عادة ما تكون مكثفة لرأس المال ، وبالتالي تحمل الدول المتخلفة تكاليف لا يمكنها دفعها ، ومن ثم تلجأ إلى الاقتراض من الدولة المصدرة لها على أمل أن تستطيع السداد من حصيلتها إنتاجها في المستقبل ، ويزيد التوجه إلى الاقتراض بشكل أكبر في حالة استيراد تكنولوجيا تبعاً لنمط الصناعات التصديرية.

(ب) تحمل العالم الثالث تكاليف مشاكل الاقتصاد الرأسمالي مثل تكلفة تقلب قيم العملات. فإذا كانت مصر تبني القطن إلى الولايات المتحدة ، وتستورد الآلات من إنجلترا ، وكان سعر التعادل بين الدولار والإسترليني ٢ : ١ ، ثم انخفضت قيمة الدولار ليصبح سعر التعادل ٣ : ١ ، فإن مصر لابد أن تزيد من حجم صادراتها من القطن بمقدار الثلث لتحصل على ثلاثة ملايين دولار لتشتري من إنجلترا ما قيمته مليون جنيه إسترليني في الظروف الجديدة . وهو ما يزيد من حجم الموارد المنقولة من العالم المتخلف للحصول على نفس الموارد من العالم الرأسمالي المتقدم نتيجة تقلب قيم العملات الحرة .

(ج) هذا الاعتماد على التكنولوجيا المستوردة يحرم المجتمعات المتخلفة من استخدام التكنولوجيا الوطنية ويعمل على عدم تطويرها بالشكل الذي تظل فيه الدول المتخلفة تابعة تكنولوجياً وبالتالي تابعة اقتصادياً ، ودائماً لا تصل إلى الاستقلال الاقتصادي بالاعتماد على الذات .

(د) لا يمكن للدول المتخلفة أن تحقق أى ميزة نسبية فى المستقبل فى أى صناعة فى ظل ما تتبعه الشركات متعددة الجنسيات فى توزيع عمليات الإنتاج . فهذه الشركات توزع أجزاء من المنتج الواحد بين بلاد متعددة من دول العالم الثالث ، وتحفظ بأحد المكونات الأكثر كثافة تكنولوجياً (صناعة المصدر) . وهكذا تتحول كل بلد إلى جزء تابع لكل ، وهذا الكل هو الشركة دولية النشاط ، وتصبح كل دولة مقاول صغير يقوم بجزء من عملية الإنتاج ولا يسيطر عليها ، ولا يمكن استكمالها . مثال ذلك صناعات البتروكيماويات وتنقية المعادن . وكذلك صناعة السيارات التى يتم إنتاج جزئياتها فى كثير من البلاد المتخلفة ، وتختار بلد للتجميع النهائى للسيارة (صناعة المصنّب) . وفى كلا الحالىين لن تسيطر دولة متخلفة على الصناعة كاملة ، ولن تستطيع أن تكتسب فيها ميزة نسبية تضاف إلى مزاياها النسبية ، ومن ثم تظل الميزات النسبية حكرًا على العالم المتقدم . وتظل دول العالم الثالث تلهث وراء ما يمكن أن يمنحه لها دول العالم المتقدم من تكنولوجيا فى حدود ما يتم إنتاجه بها من أجزاء السلعة الواحدة .^(١)

٣ - سياسة الإقراض :

منذ بدء الخليفة كان ومازال الدين أهم الوسائل لإخضاع المدين واستنزافه ، وليس لجعله تابعاً ذليلاً فقط ، فتلك الأخيرة أهون النتائج . ولقد انتهت قصة استئانة المجتمع المصرى فى القرن الثامن عشر إلى وقوعه فى ذل الاحتلال البريطانى ، وانتهت هذه المأساة القومية عام ١٩٥٤ بطرد الاحتلال البريطانى واستعادة حرية مصر السياسية . إلا أن مصر والعالم المتخلف كله وقع فى براثن الدين دفعة واحدة منذ منتصف السبعينات . كانت هناك دول استمرأت الاستئانة مع بداية برامجها للتنمية الاقتصادية فى بداية الخمسينات مثل دول أمريكا اللاتينية ، وهناك دول كانت أكثر حرصاً فى استخدامها

^(١) لمزيد من التفاصيل :

أ - د. سعيد الخطرى ، الفكر الاقتصادى الغربى فى التنمية ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٣٨٢ - ٣٩٠ .
ب - د. نصر أبو جمعة سعدى ، "معدل نقل التكنولوجيا فى مجال التبادل الدولى" ، رسالة دكتوراه ، جامعة الإسكندرية ، ١٩٨٧ ، ص. ١٣ .

للاستدانة في برامج التنمية مثل مصر التي خففت مساهمة رأس المال الأجنبي في نهاية
الخطة الخمسية الأولى إلى الثلث ، ومن ثم لم تتجاوز الديون المدنية والعسكرية ١,٧
مليار دولار عام ١٩٧١ .

إلا أنه بداية من منتصف السبعينات تم دفع العالم المتخلف إلى الاستدانة بشكل لم
يسبق له مثيل ، فلقد ارتفعت ديون مصر عام ١٩٨١ إلى ٣٥ مليار دولار ثم إلى أكثر من
٥٠ مليار دولار عام ١٩٨٩ . ولعل تسهيل الإقراض وتوجيه القروض إلى مجالات
إنتاجية واستهلاكية كان مقصوداً من العالم المتقدم ، حيث قدم إلى مصر قروض
وتسهيلات لا تحتاج إليها ، والبعض من هذه القروض لم يتم استخدامها حتى انتهت فترة
السماح ، وبدأت أعباء السداد دون أن تستخدم ، وذلك تبعاً للشروط التي كانت مواكبة
لمنح هذه القروض . ولذلك فإنه ما أن انتهى العقد الثامن من هذه القرن إلا وانقلب الحال،
إذ أصبحت الدول المتخلفة هي التي ينتقل منها رأس المال إلى العالم الرأسمالي المتقدم (في
شكل أعباء للديون) ، أي أنه أصبح هناك تحولاً عكسياً للموارد من الدول المتخلفة إلى
الدول المتقدمة قدرة البنك الدولي بمبلغ ١٣٥ بليون دولار فيما بين عام ٨٣ - ١٩٨٨ ،
وهو ما تصل إلى ما نسبته ١٣٣٪ من حصة صادرات الدول المتخلفة (باستثناء
البترول).

وبطبيعة الحال كانت مصيدة الديون الخارجية آخر شرك وقعت فيه دول العالم
المتخلف ، وليس آخرها على الإطلاق ، طالما أنها دول لا تستفيد من تاريخها الاقتصادي
مثل مصر ، فسوف يحمل الزمان مزيداً متنوعاً منها . وتبعاً لذلك بدأت الدول المتخلفة
تقع تحت رحمة الدائنين من العالم الرأسمالي المتقدم . وفي إطار البحث عن حل للمشكلة
حيث توقفت كثير من الدول عن الدفع لأعباء الديون (المكسيك ، البرازيل ، الأرجنتين ،
وهم قدامى المدينين منذ الخمسينات) ، كانت جدولة الديون بموافقة صندوق النقد الدولي
الذي بدأ يفرض تدخله في اقتصاديات دول العالم المتخلف ويرسم سياساتها الاقتصادية
والاجتماعية تحت دعوى الإصلاح الاقتصادي وبما يسمى ببرامج التثبيت والتكيف
الهيكلي.

ولقد انتهت سياسات الصندوق في كل دول العالم إلى مسار واحد في كل الدول المتخلفة تقريباً تحت عبء الدين وإعادة جدولته ، فلقد فرض عليها الليبرالية مساراً ونظماً عاماً للاقتصاد ، وفرض عليها بيع القطاع العام من خلال برنامج الخصخصة ، وفرض عليها سياسة انكماشية لتوفير الإمكانيات لدفع أعباء الديون ، وكان من نتيجة هذه السياسة أن عمت البطالة وانخفضت الدخول الحقيقية ، وتدنّت الخدمات العامة ، بما أدى إلى مشاكل اجتماعية رهيبة أهمها التفسخ الاجتماعي والعنف على كافة المستويات حتى في مواجهة الدولة ذاتها .

الفصل الثامن

التخلف الحضارى والفكرى

لعل الجوانب المادية وحدها لا تكفى لتشخيص حالة التخلف (الادخار ، الاستثمار ، التكنولوجيا ، الموارد المالية ... الخ) ، وكذلك لا تكفى فى حالة قصورها أو نقص بعضها سبباً للتخلف ، إذ أن التقدم والتخلف بالدرجة الأولى يعتمد على الإنسان فى مقوماته الحضارية والأخلاقية والسلوكية . ولذلك فإن جهود تطوير أى مجتمع لا بد أن تبدأ بتطوير مقومات الإنسان ، ورفع مستوى هذه المقومات ، أى رفع مستواه الحضارى ، وإلا فكيف يمكن التحول إلى الصناعة مع عدم توافر قيمة الالتزام بالوقت واحترام المواعيد ، وكيف يمكن بناء التراكم الرأسمالى مع سيادة أنماط الاستهلاك الطائشة وغير الضرورية ، ومع عدم الشعور بالمسئولية الوطنية الجماعية ، وكيف يمكن رفع كفاءة الإنتاج دون احترام لقيمة العمل وقديسيته أياً كان ، وكيف توجد الكفاءات والمهارات والقدرات الابتكارية مع عدم توافر المرونة الاجتماعية والحراك الاجتماعى بين فئات وطبقات المجتمع وحرية الانتقال بينها حسب القدرات والمواهب الشخصية لكل . إن المستوى الحضارى والفكرى للإنسان هو الذى يحدد المستوى الذى يمكن الوصول إليه فى تطوير المجتمع وتنميته مهما كان مستوى المتغيرات المادية أى مستوى التراكم أو المستوى التكنولوجى ، أو مستوى وفرة الموارد المادية .

والحضارة ما هى إلا أسلوب حياة الإنسان ابتداء من أسلوب طعامه وشرابه وإشباع حاجاته البيولوجية ، إلى أسلوب عمله وكيف ينتظم فى هذا العمل داخل الجماعة البشرية التى ينتمى إليها ، إلى أسلوب معاشرته وإندماجه فى هذه الجماعة ، وهى جميعاً تتحدد ابتداء من نمط تفكيره ونمط ثقافته . وعلى ذلك فإن الحضارة تُعرف بأنها ذلك الكل المركب والمتكامل الذى يتضمن المعرفة والعقيدة والفن والأخلاق والقانون والعرف والتقاليد التى تحكم سلوك الفرد داخل المجتمع ، أى هى المكونات الفكرية التى تحكم وتؤثر فى السلوك الاجتماعى للفرد داخل المجتمع .

وشعوب العالم المتخلف تتفق في نسق فكرى ونفسى متقارب ، ومن ثم ينبع عن ذلك نمط سلوكى أيضاً متقارب ، وهو بالطبع يختلف عن النسق الفكرى والنفسى ومن ثم النمط السلوكى السائد فى الدول المتقدمة . وهذه الأنساق السائدة فى الدول المتخلفة (الحضارة السائدة) توصف بأنها مختلفة لعدم اتساقها وملاءمتها لإحداث التغييرات الاقتصادية والاجتماعية اللازمة لتطوير المجتمع وتنميته . وهذه الأنساق الفكرية والنفسية والسلوكية ما هى إلا محصلة النظام الاجتماعى السائد والعادات والتقاليد والأخلاق والقيم والمثل العليا والأفكار الدينية والفلسفية والنظريات السياسية والمنظمات الحزبية والدستورية والدينية ، وهو ما يسمى بالبناء الفوقى للمجتمع والذي يجب أن يكون متسقاً مع أسلوب الإنتاج السائد حتى نضمن للبيان الكلى للمجتمع استمرار وجوده فى حالة من التوازن .

وعلى ذلك فإن الحكم على هذه الأنساق الفكرية والنفسية والسلوكية السائدة بالتقدم أو التخلف مسألة نسبية ترجع إلى مدى مساهمة هذه الأنساق فى تحقيق التطوير الاقتصادى والاجتماعى فى ظل الظروف الاقتصادية والاجتماعية السائدة . فقد تكون هذه الأنساق الفكرية والنفسية مقبولة فى مرحلة معينة ولا يحكم عليها بالتخلف ، وقد تكون على العكس فى مرحلة أخرى ، ومن ثم فإن معيار الحكم عليها هو مدى اتساق هذه الأنساق الفكرية والنفسية والسلوكية مع أسلوب الإنتاج السائد ، وقدرتها على السماح له بالتطور والتقدم ، أو بمعنى آخر مدى اتساق البناء الفوقى مع أسلوب الإنتاج .

ومن البديهي أنه لا يمكن مراجعة كافة مكونات البناء الفوقى وإيضاح أى منها يساعد على تطوير عملية الإنتاج الاجتماعى أم يقف عقبة فى سبيلها ، إذ يقتضى الأمر دراسة كافة مكونات البناء الفوقى وكذلك كافة السلوكيات المترتبة عليها ، ورغم أن ذلك أمر حيوى مطلوب إلا أنه أمر يخرج عن إطار هذه الدراسة . لذلك نقتصر على بحث ما هو عام ومشترك بين الدول المتخلفة ، ونرى أنه من معوقات التطوير والتنمية فى دول العالم الثالث ترجع إلى المقومات التالية :

١ - غياب العقلية المنهجية :

وهى تعنى عدم الإيمان بالقوانين العلمية ومن ثم عدم الأخذ بها وتطبيقها فى

الحياة العملية ، وليس الأمر ينصرف إلى العامة أو الأفراد الذين لم يحصلوا على قدر من التعليم ، بل الأمر يشمل الكافة بما فيهم الغالبية الساحقة من المتعلمين أيضاً كان مستوى تعليمهم . فوجد اللجوء إلى حل المشاكل الخاصة - وربما العامة أيضاً - إلى العرافين وصانعي الاحجية وقارئى الفنجان والكف ، ومحضرى الأرواح ، وزيارة القبول ونذر النذور^(١) . وذلك دون اللجوء إلى أبسط الأساليب العلمية التى تستخدم فى حل أى مشكلة بتحديدنا ثم دراسة مسبباتها ، ثم استخدام البدائل المختلفة فى حلها . ومما يدل على غياب العقلية المنهجية كاتجاه عام وجود "حظك اليوم" فى غالبية الجرائد اليومية واهتمام القراء بما يرد فيها .

وفقدان العقلية المنهجية ينعكس فى سطحية التفكير وفى قصر البعد الزمنى للتفكير ، والاهتمام بما هو كائن ، أما ما سوف يكون فلا أهمية للتفكير فيه . فضلاً على عدم الاقتناع بما هو علمى والتردد فى التسليم بالنتائج التى تقرها القوانين العلمية ، وعدم القدرة على نسبة النتائج إلى مسبباتها الحقيقية التى تقضى بها القوانين العلمية . فمثلاً يصعب التسليم بأن القذارة العامة للبيئة هى السبب الوحيد لانتشار الأمراض الوبائية ، أو التسليم بأن التواكل وعدم السعى بهمة وإخلاص فى العمل سببا لانخفاض الدخل الحقيقية ، وأن الفقر والمرض سبباً فى زيادة معدل الوفيات .

٢ - شيوع القدرية والتسليم بالواقع :

يسود فى العالم المتخلف التسليم بالواقع المحيط بالإنسان كقدر حتمى لا يمكن للفكاك منه ، فالفقير لابد أن يظل فقيراً والغنى كذلك ، فالفقر إراثاً والغنى إراثاً والسعادة إراثاً والشقاء إراثاً ، حيث لا تبدل لقدر محتوم . والفلكلور الشعبى يتغنى بما يؤكد ذلك وبما يصرف التفكير عن إمكانية التغيير ، وأن السلامة فى قبول الأوضاع الاجتماعية

^(١) من الثابت أن البخارى أخرج حديثاً لأبى نعيم عن عبد الله بن عمر قال : نهى النبى صلى الله عليه وسلم عن النذر ، وقال "أنه لا يرد شيئاً ، وإنما يستخرج به من البخيل" وكذلك قال صلى الله عليه وسلم "من أتى عرافاً فصلقه لم تنبل صلته أربعين يوماً" إذ أن ذلك يدخل ضمن ضعف الإيمان وبداية للشرك بالله سبحانه وتعالى .

والاقتصادية كما هي^(١). وهو ما يحرم العقل من التفكير فى الظروف المحيطة واكتشاف أسباب سيادة هذه الظروف ، وكذلك إعدام الحافز على التغيير ، أو دائماً ما يسبق الشك اليقين فى إمكانية تحقيق أى تغيير جوهري فى حياة الإنسان أو الجماعة ، سواء فى نمط المعيشة أو فى أنماط الإنتاج تبعاً لنمط التفكير السائد والذي يسلم بما هو كائن على أنه قدر محتوم وليس من فعل النظام الاقتصادي السائد ، أو من فعل القانون المطبق ، أو من الموروثات العرفية التى عفى عنها الزمن^(٢).

(١) من الأمثلة الشعبية فى هذا المجال : "تروح فىن يا صعلوك بين الملوك" ، "إلى ما ساب له حدوده يلسط عمره على حدوده" ، "تجرى جرى الوحوش وغير رزقك ما تحوش" ، "المياه لا يمكن تطلع العالى" ، "إمشى سنة ولا تخطى قنا" ، "بات مغلوب ولا بات غالب" .

(٢) يقارن العالم الإسلامى "محمد باقر الصدر" بين سلوك الإنسان الأوربى وسلوك الإنسان الشرقى (فى الدول المختلفة) ومدى قلرة كل منهما على التغيير المادى لما حوله ، وأسباب ذلك فيقول "أن الإنسان الأوربى ينظر إلى الأرض دائماً لا إلى السماء ، حتى المسيحية بوصفها الدين الذى آمن به هذا الإنسان لم يستطع أن يتخلص من النزعة الأرضية فى الإنسان الأوربى ، بل بدلاً من أن يرفع نظره إلى السماء استطاع أن ينزل إله المسيحية من السماء إلى الأرض وجسده فى كائن أراضى" وهذه النظرة إلى الأرض أتاحت للإنسان الأوربى أن ينشئ قيماً للمادة والثروة والتملك تتسجم مع هذه النظرة التى عبرت عن نفسها فى مذاهب القوة والمنفعة إلى اكسحت المذاهب الأخلاقية الفلسفية . وهكذا لعبت هذه التقييمات الخاصة بالمادة والثروة والتملك دوراً كبيراً فى تمجيد الطاقات المختزنة فى كل فرد فى الأمة ، ووضعت أهدافاً لعملية التنمية تتفق مع تلك التقييمات . وهكذا أشرت فى كل أوصال الأمة حركة دائبة ونشيطة مع مطلع الاقتصاد الأوربى لا تعرف الملل أو الارتواء عن المادة وخيراتها وتملك هذه الخيرات .

أما الإنسان الشرقى داخل العالم الإسلامى نتيجة لتاريخه الدينى والذي رتبته رسالات السماء ومن بقرية دينية مديدة على يد الإسلام ، فإنه ينظر إلى السماء قبل أن ينظر إلى الأرض ويؤخذ بعالم الغيب قبل أن يؤخذ بعالم المادة والحسوس وافتاتنه بعالم الغيب هو الذى عبر عن نفسه على المستوى الفكرى فى حياة المسلمين باتجاه الفكر الإسلامى إلى المناحى العقلية فى المعرفة دون المناحى التى ترتبط بالواقع الحسوس . هذه الغيبة فى مزاج المسلم حدثت من قوة إغراء المادة للإنسان المسلم وقابليتها لإثارتها ، الأمر الذى اتجه بالإنسان فى العالم الإسلامى ليتجرد من الذوائف المعنوية للتفاعل مع المادة وإغرائه باستثمارها إلى موقف سلبى تجاهها يتخذ شكل الزهد تارة ، والقناعة تارة أخرى ، والكيل تالية .

٣ - سيادة العصبية القبلية والعائلية :

فالإنسان فى الدول المتخلفة أكثر تحيزاً وولاء للأسرة والعائلة من المجتمع والوطن . وقيمة الإنسان تتبع من انتمائه العائلى والقبلى وليس من كفاءته وعلمه وعمله أو أى قدرات أخرى يمتلكها . وهكذا فإن البناء الاجتماعى القائم على العلاقات الأسرية والقبلية يضعف روح التضامن الاجتماعى ويؤدى إلى المحسوبية والمحابة ، ويقوى العلاقات الشخصية ويؤثر على قدرة الأفراد على اتخاذ قرارات موضوعية .

ويظهر ذلك بوضوح فى اختيار الأفراد الشاغلين للوظائف الإدارية والقيادية العامة ، وممثلى الشعوب فى المجالس النيابية ، فالعامل الأول فى الاختيار أو الانتخاب هو القرابة والنسب ، وهو يؤدى إلى انخفاض مستوى كفاءة القيادات الإدارية والقيادات السياسية والحزبية وانتشار الفساد الإدارى والسياسى . ويؤدى ضعف الولاء الاجتماعى والوطنى القومى إلى استغلال السلطات التنفيذية وربما التشريعية لتحقيق مآرب شخصية للفرد أو لأقاربه وذويه على حساب المصلحة العامة للمجتمع ككل . ولعل ظاهرة نفشى الرشوة فى العالم المتخلف إنما هى تعويض للموظف العام عن تحقيق مصلحة لمواطن لا صلة له به من قرابة أو نسب ، تبعاً لسيادة فكرة الولاء الأول والأخير لذوى الأعصاب والأنساب .

وكذلك فإن الموظف العام فى الدول المتخلفة يعتبر نفسه السيد وليس الخادم العام لأفراد الشعب ، فالوظيفة العامة التى هى فى الأصل تكليف أصبحت فى العالم المتخلف تشريف لابد أن يحصل منها على مقابل . وهكذا تزداد التعقيدات الإدارية والاحتجاب عن

(٣)

ويستطرد الكاتب أنه يمكن تغيير هذا الموقف بالشكل التالى : فإذا كانت نظرة إنسان العالم الإنسانى إلى السماء قبل الأرض يمكن أن تودى إلى موقف سلبى تجاه الأرض من ثروات وخيرات سواء بالزهد أو القناعة أو الكسل إذ ما فصلت الأرض عن السماء ، فإنه إذا ما ألبست الأرض إطار السماء وأعطى العمل على الطيعة صفة الراجب ومفهوم العبادة فسوف تتحول الغيبة لى الإنسان المسلم إلى طاقة تحرره ، وقوة دافعة للمساهمة فى أكبر قدر ممكن من رفع المستوى الاقتصادى .

- محمد باقر الصدر ، اقتصادنا ، دار الكتاب اللبنانى ، بيروت ، ١٩٨١ ، للقلمة (المصفحات ٥ - ص) .

المواطنين في الدوائر الوظيفية بما يدفع طالبي الخدمات من المواطنين إلى دفع ثمن الخدمات المجانية في شكل مقابل مادي أو معنوي .

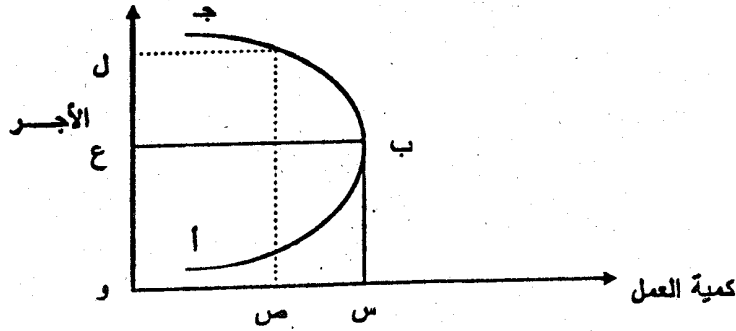
وعلى الجانب الآخر فإن المجتمع يحرم من الكفاءات التي تستطيع أن تكون أكثر فعالية في إدارة التنمية الاقتصادية ، وأكثر وطنية في تقديمها للمصالح القومية على المصالح الخاصة والقبلية ، بل إن هذه الكفاءات التي يغض بها العالم المتخلف ولا تجد فرصتها من حسب أو نسب تتحول إلى عناصر تخريبية لجهود التنمية رداً على شعورها بالظلم وعدم حصولها على حقها حسب كفاءتها العلمية أو الإنتاجية .

٤ - قصور دوافع العمل :

ويرجع قصور دوافع العمل في الاقتصاديات المتخلفة إلى المقومات الفكرية السائدة وبعض القيم السلبية تجاه العمل . ومن ذلك النظرة الدونية إلى العمل اليدوي على عكس النظرة إلى العمل غير اليدوي الذي يتمتع بالاحترام مهما تدنّت قيمته ، وهذه النظرة تجعل البعض يفضل البطالة عن العمل اليدوي ، أو يظل في حالة قلق وترقب لأي فرصة للخروج من هذا العمل إلى أي عمل آخر ، وهو ما يحرم قطاع الصناعة والخدمات من القدرة على تكوين كفاءات دائمة ومستقرة تعمل على ازدهار هذين القطاعين .

وكذلك يلاحظ أن عرض العمل في الدول المتخلفة يبدأ في التناقص بعد الوصول إلى مستوى معين من الدخل يحقق إشباع الحاجات الأساسية على النحو الموضح في الرسم التالي (شكل رقم ٣) .

شكل رقم (٣)



من الواضح أن كمية العمل على المحور الأفقى تتزايد بارتفاع الأجر حتى النقطة (ب) على المنحنى (أ ب ج) حيث تكون كمية العمل (و س) وكمية الأجر (و ع) . وعندما يواصل الأجر ارتفاعه نجد أن الكمية من عرض العمل تتناقص ، فعندما يرتفع الأجر إلى (و ل) فإن كمية العمل تقل إلى (و ص) .

يرجع انحدار منحنى عرض العمل إلى الخلف إلى عوامل قيمية وفكرية متعددة فى الدول المتخلفة ، منها ضعف الحافز على تكوين الثروة ، حيث يسود الفهم الخاطئ لبعض النصوص الدينية التى تقرر أن الإنسان سوف يحاسب فى الآخرة عن الثروة التى يجمعها فى الدنيا ^(١) ، وقد يكون السبب هو اكتفاء البعض بالحد الأدنى من العمل الذى يكفى ضروريات الحياة ، وهى بطبيعتها فى الدول المتخلفة قليلة ، فيقلل من كمية عمله عند ارتفاع مستوى الأجر بالقدر الذى يكفى الضروريات ، ويخلد إلى الراحة وتبديد الوقت فيما لا يفيد . وقد يكون ذلك راجعاً إلى الرغبة فى تقليد بعض الطبقات ذات الملكية العقارية بنوعها التى لا تعمل اعتماداً على دخولها الريعية ، فيخلدون إلى الراحة تارة أو للهو تارة أخرى ، أو للتظاهر بالتعبد والزهد فى الدنيا . وبالتأكيد فإن ذلك جميعاً يرجع إلى ضيق الأفق ونقص التعليم والثقافة ، إلى جانب انعدام الطموح إلى مستوى معيشى أفضل بمزيد من الجهد العادى المتاحة .

٥ - تدنى مركز المرأة الاجتماعى والاقتصادى :

ويرجع هذا التدنى لمركز المرأة إلى كثير من الأفكار والمعتقدات والقيم التى تنظر إلى المرأة على أنها عند مستوى أقل دائماً من الرجل ، فهى ذات عقلية ناقصة عن عقلية الرجل ، وهى لا تصلح للعمل بشكل مطلق مثل الرجل ، بل قد ينظر إليها على أنها هى السبب فى الفساد والانحراف فهى ناقصة عقلاً ودينياً . ورغم ارتفاع نسبة تعليم الإناث

^(١) من الطبعى أن يفهم الإنسان المتخلف دينه بطريقة متخلفة ، وفى الحالة السابقة الإنسان مطالب بالجد والاجتهاد ومادامت ثروته من حلال وينفقها فى حلال دون إسراف أو تبذير فهو فى مأمن من عقاب الله على تكويتها ، ولقد كان أغلب العشرة المبشرين بالجنة من كبار أغنياء الصحابة ، مثل عثمان بن عفان ، وعبد الرحمن بن عوف ، وطلحة الأسدى الخ .

فى الدول المتخلفة إلا أن هذا التعليم لم يخرجها من مركزها كثيراً ، وظلت المرأة دون المكانة التى تجعلها شريكاً للرجل فى الأسرة والمجتمع ، وما زالت غابية الرجل مستمرة^(١).

والمرأة هى نصف المجتمع وهى التى ترعى الأجيال القادمة ، يتلقون منها الجرعات الأولى من أفكارهم وقيمهم ومعتقداتهم وبالتالي سلوكياتهم ، فالأم هى التى تضع اللبنات الأولى لشخصية أبنائها ، فإذا كان المجتمع لا يثق فيها ، وبالتالي هى الأخرى لا تكتمل ثقنتها فى نفسها نظراً لضآلة فرصتها فى التعليم والعمل والمشاركة الفعالة فى الحياة السياسية ، فماذا سوف تورث الأجيال القادمة. لعل أهم ما تورثه المرأة فى العالم المتخلف لأبنائها ويظهر بشكل أو بآخر هو عدم الثقة بالنفس وعدم الثقة فى الآخرين من حولهم .

ولعل تصديق المرأة للمقولات السابقة ، بل وما تلمسه من معاملة المجتمع لها بما يؤكد ذلك ، هو أكبر دافع لإقبال الغالبية الساحقة من الزوجات على الإنجاب بقدر ما تستطيع . بل ويستتبع الإنجاب أن تقوم الأم ببذل كل جهدها لمحورة الأبناء حولها ، وبالتالي محورة الأسرة حولها دون الرجل (الأب) كرد فعل احتمائى مما يسود من فكر متخلف حول المرأة . وهو ما يخلق فى كثير من الأحيان كثيراً من المشاكل الأسرية نتيجة اغتراب الزوج (الأب) فى محيط الأسرة ، وأهمها عدم تحقيق أهداف الأسرة كاملة (إنجاب جيل جديد أكثر نضجاً وأكثر تقدماً) ، أو يؤدي إلى تفسخ الأسرة ، أو الزواج المتعدد للرجل.

^(١) ولعل ما ورد فى القرآن الكريم من قوله تعالى "الرجال قوامون على النساء بما فضل الله بعضهم على بعض، وبما ائقروا" . فإن المقصود بها ليس تسلط الرجل واعتبار ذاته كل شيء والمرأة لا شيء ، بل المقصود هنا هى القيادة بمفهومها الحضارى ، أى قيادة الأسرة جميعاً ، وأهم أعضائها الزوجة . والإسلام حريص على التنظيم الاجتماعى حتى أدنى مستوى من الجماعات وأقلها ، فلقد فرض رسول الله صلى الله عليه وسلم التنظيم على أقل عدد من الجماعة ، فقال صلى الله عليه وسلم "إذا كنتم ثلاثة ، أقرروا عليكم أميراً (أى قائداً)" ، وكذلك بالنسبة للأسرة . و من مقولات السيد المسيح عليه السلام ما يؤكد نفس المعنى الوارد فى الإسلام فيقول "كما أن المسيح هو رأس الكنيسة فإن الرجل هو رأس المنزل" .

الفصل التاسع

المشكلة الزراعية

ولعل أبرز التشوهات التي أحدثتها برامج التنمية خلال عقود التنمية بالإضافة إلى التشوهات الهيكلية الموروثة من فترة الاستعمار الكولونيالى الغربى هي تشويه قطاع الزراعة " سواء بالإهمال أو الترك ، أو تهميشه بعيدا عن خدمة الاقتصاديات الوطنية ، وتدهور نسبة مساهمته فى إشباع حاجات أفراد المجتمع من منتجاته وخاصة الغذائية منها. فرغم أن الغالبية الساحقة من دول العالم المتخلف مجتمعات زراعية إلا أن قدرتها على إشباع حاجاتها من الغذاء تقل يوما عن يوم ، ويتزايد اعتمادها على العالم الخارجى فى الحصول على الغذاء الذى نقص بشكل خطير أدى إلى قيام المجاعات فى الكثير من هذه الدول مثل السودان . بالإضافة إلى أن التنمية الصناعية التى وجهت إليها الغالبية العظمى من الاستثمارات فى هذه الدول لم تستطع أن تعين قطاع الزراعة سواء فى استيعاب قدر معتبر من العمالة للفاضة داخله ، أو فى مدة بمستلزمات الإنتاج الزراعى مثل الأدوات والآلات و المعدات والكيماويات حيث مازالت هذه السلع ترد إلى قطاع الزراعة بالاستيراد من العالم الخارجى . وكذلك رغم أن قطاع الزراعة يعتبر المصدر الأول للفائض الاقتصادى فى دول العالم الثالث ، فإن هذا الفائض لا يخصص له منه إلا القدر القليل حيث لا تتجاوز نسبة الاستثمارات الموجهة إلى هذا القطاع فى أفضل الأحوال ٢٠٪ من جملة الاستثمارات المستخدمة فى تجديد الطاقة الإنتاجية للقطاعات الاقتصادية أو فى زيادتها. وهو ما جعل كثير من الاقتصاديين فى العالم الثالث يحذر من خطر التحيز فى توزيع الاستثمارات للمدينة والأنشطة الصناعية التى تقوم على إشباع حاجات القاطنين بها على حساب القرية والنشاط الزراعى بها ، والذى سوف يودى إلى كارثة محققة ظهرت بولندرها فى العجز الغذائى ^(١) . فمن الواضح أن قطاع الزراعة مازال - بعد جهود التنمية - يتحمل بشرا أكثر مما يجب بينما يخصه قدرا متواضعا أقل مما يجب من الناتج

^(١) - M. Lipton, Why Poor People Stay Poor, Op. Cit., P. 16.

المحلى الإجمالى ، مما جعل مشكلة الفقر ونقص الغذاء وتدنى مستوى الخدمات سمة أساسية للقرى والريف فى العالم الثالث .

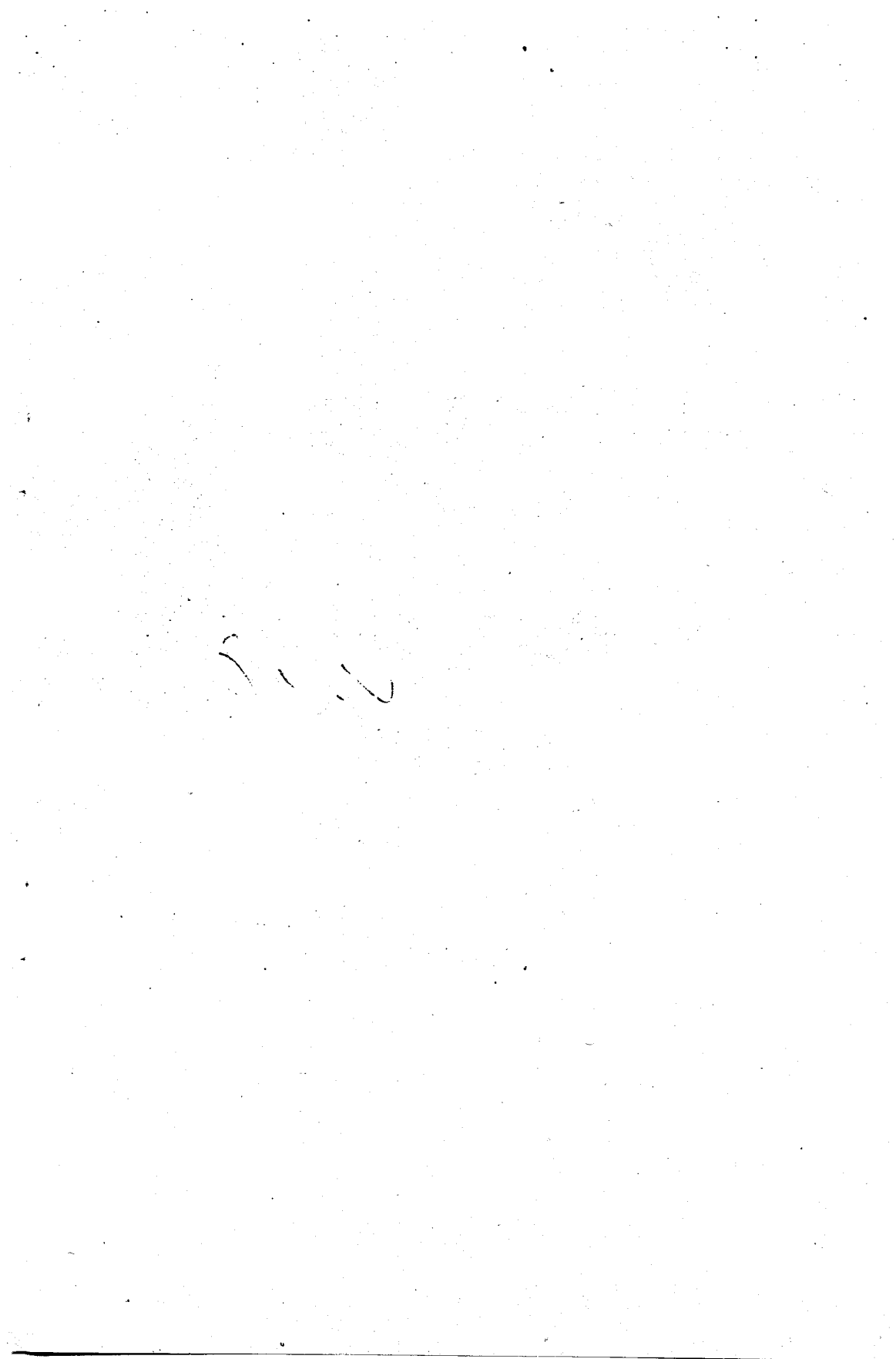
فعلى سبيل المثال بالنسبة لمجموعة الدول العربية نجد تدهورا متزايدا فى قدرة النشاط الزراعى على إشباع حاجات شعوب هذه المجتمعات ، فلقد هبطت نسبة الاكتفاء الذاتى من الحبوب من ٥٨٪ فى الفترة ٧٨ / ١٩٨١ إلى ٤٠٪ فى الفترة ٨٢ / ١٩٨٥ ، وكذلك هبطت النسبة فى اللحوم من ٨٤٪ إلى ٧٤٪ وفى الزيت والحب من ٦٨٪ إلى ٥٧٪ بمقارنة نفس الفترتين رغم أن العالم العربى يحوز أرضا صالحة للزراعة مساحتها ١٩٧,٤ مليون هكتار ، بينما حجم سكان العالم العربى ٢٩٧,٢ مليون نسمة عام ١٩٨٦ ، أى أن نصيب كل فرد من العالم العربى من الأرض الصالحة للزراعة يتجاوز هكتار ، ويعمل فى الزراعة ٢١ مليون عامل زراعى ، أى ما يقرب من ٥١٪ من القوى العاملة العربية ، ومع ذلك فإن النشاط الزراعى لم يستطع أن ينتج ما يكفى لإشباع الحاجات الضرورية للشعوب العربية بعد جهود التنمية التى جاوزت الثلاثين عاما المشار إليها (١).

ونجد مثلا المجتمع المصرى كأقدم مجتمع زراعى عربى وكأول المجتمعات العربية التى بدأت برامج التنمية الاقتصادية . إن القطاع الزراعى فيه حصل ٥٤٪ من القوى العاملة عام ١٩٨٥ ، رغم أن مساهمته فى الناتج المحلى الإجمالى (بالأسعار الجارية) لا تتجاوز ١٨,٧٪ فى نفس العام وهو ما يعنى أن أكثر من نصف القوى العاملة فى مصر لا تساهم فى عملية الإنتاج الاجتماعى مساهمة فعالة وأنها مازالت مكنمة بشكل كبير جدا فى القطاع الزراعى بما يزيد عن حاجته الفعلية ، وأن نصيب أكثر من نصف سكان مصر - القطاع الريفى - من الناتج المحلى الإجمالى مازال متدنى ، وهو ما يصور سوء توزيع الدخل بين القرية والمدينة وكذلك سوء توزيع الدخل بشكل عام بين طبقات المجتمع وفئاته العاملة . ومع ذلك نجد قطاع التجارة والمطاعم والفنادق يحقق ١٩,٥٪ من

(١) تقرير الاقتصادى العربى للوحدة ، الأمانة العامة بجامعة الدول العربية وآخرون ، تحرير صندوق النقد العربى عام ١٩٨٧ ، ص. ٢٧٦ ، بالإضافة إلى المؤشرات العامة عن الوطن العربى فى صدر التقرير . مع ملاحظة أن كل إحصاءات السابقة واللاحقة المستقاة من التقرير عسرة على أساس الجداول المشار إليها .

الباب الثاني

المشكلات الأساسية للاقتصاد المتخلف



النتائج المحلى الإجمالى وقطاع الصناعة يحقق ١٤٪ وقطاع الاستخراج يحقق ١٠,٤٪ (يعتمد أساسا على تصدير البترول) ويحقق قطاع الخدمات الحكومية ١٦,٤٪ (١).

ومما يجدر ملاحظته هو زيادة الاتجاه الريعى فى الاقتصاد المصرى فى الفترة الأخيرة كمثل من العالم العربى على تدهوره ، ففى عام ١٩٨٠ كان مجموع مساهمة القطاعات الأساسية المنتجة فى الناتج المحلى الإجمالى (بالأسعار الجارية) الزراعة ، والصناعة ، والكهرباء والماء والغاز والتشييد، والإسكان لا تتجاوز ٣٩٪ (٢) ، بينما مساهمة قطاعى الاستخراج والتجارة والمطاعم والفنادق وحدهما تصل إلى ٣٤,٤٪ (٣) ، وإذا ما أضفنا إليهما مساهمة قطاع التمويل والتأمين والبنوك الذى يدخل ضمن موارده حوالى ثلاثة بلايين دولار تحويلات العاملين المصريين من الخارج يستثمر غالبيتها فى العالم الخارجى لقاء سعر فائدة يحصل على جزء منها قبل توزيعه على أصحاب هذه الأموال ، فإن نسبة مساهمة الثلاث قطاعات تصل إلى أكثر من ٥٠٪ من الناتج المحلى الإجمالى (٤) ، وهو ما يؤكد تفوق الدخول الرعية ودخول الأنشطة الهامشية على الدخول

(١) المرجع السابق ، ص. ٢٥٥ .

(٢) يساهم قطاع الزراعة فى الناتج المحلى الإجمالى عام ١٩٨٠ بما قيمته ١٩,٢٪ ، والصناعة التحريلية ١٢,٣٪ ، والكهرباء والماء والغاز ٠,٩٪ ، وقطاع التشييد ٤,٨٪ ، والإسكان ١,٨٪ . المرجع السابق ، ص. ٢٥٧ .

(٣) يساهم قطاع الاستخراج فى الناتج المحلى الإجمالى عام ١٩٨٠ بما قيمته ١٧,٩٪ ، وقطاع التجارة والمطاعم والفنادق بما قيمته ١٦,٥٪ (المرجع السابق ، نفس الصفحة) . ويلاحظ أن إنتاج النفط الخام الذى تقوم عليه موارد قطاع الاستخراج عام ١٩٧٤ كانت ٨ ملايين طن قيمتها حسب الأسعار العالمية ٨٠٠ مليون دولار ، أصبحت عام ١٩٨١ ٣٢ مليون طن : ٨ بليون دولار ، أى أن معدل الزيادة السنوية يصل إلى ٢٧٪ فى المتوسط بالسعر الثابت للدولار .

(٤) زادت تحويلات العاملين بالخارج فى مصر من ١٩٠ مليون دولار عام ١٩٧٤ إلى ٢٨٠٠ مليون دولار عام ١٩٨١ أى بزيادة سنوية قدرها ٣٢٪ فى المتوسط بالسعر الثابت للدولار ، وبلغت إيرادات قناة السويس عام ١٩٨١ أيضاً ٩٠٠ مليون دولار ، وبلغ ما وصل إلى البنوك من إيرادات السياحة ٥٠٨ مليون دولار عام ١٩٨١ ، وإن قدر وزير السياحة إيرادات السياحة بما قيمته ٢٠٠ مليون دولار ، وهو ما

من عمليات الإنتاج الحقيقي . وفى عام ١٩٨٦ نظرا لانخفاض عوائد البترول بانخفاض أثمانه العالمية ، وبالتالي انخفاض مساهمة قطاع الاستخراج فى الناتج المحلى الإجمالى إلى ٤.٢ ٪ ، فإن مساهمة قطاعات الإنتاج الحقيقى (السلعية) السابقة ارتفعت إلى ٤٤.٢ ٪ ، أما القطاعات الخدمية فقد ساهمت بما نسبته ٥١.٦ ٪ من الناتج المحلى الإجمالى .

ويكفى أن تعلم أن قطاع التجارة والمال والتأمين وحده قد ساهم بأكثر من نصف ما ساهمت به قطاعات الإنتاج السلعى مجتمعة حيث وصلت نسبة مساهمته إلى ٢٣.٦ ٪ وهى نسبة تفوق نسبة مساهمة أى قطاع من القطاعات الإنتاجية الأساسية (الزراعة - الصناعة...) ، ولقد ساهم قطاع الخدمات الحكومية بنسبة ١١.٣ ٪ من الناتج المحلى الإجمالى ، وهو ما يؤكد مرة أخرى استمرار تفوق الأنشطة الهامشية والرعية فى الاقتصاد ^(١) المصرى على حساب الأنشطة الإنتاجية الأساسية (السلعية) .

وكذلك يغمر العالم العربى كله ظاهرة عدم التناسب بين نصيب قطاع الزراعة من الناتج المحلى الإجمالى وحجم العمالة التى يستوعبها ومن ثم عدم مساهمة الجزء الأكبر من هذه العمالة فى عملية الإنتاج الاجتماعى بفعالية وكفاءة وتكدس البطالة فى هذا القطاع ، بالإضافة إلى ما تشير إليه هذه الظاهرة من سوء توزيع الدخل بين القرية والمدينة والتحيز للأنشطة غير الزراعية ، إذا لم يكن تحيزا للأنشطة الرعية والهامشية أولا . ويوضح الجدول التالى نسبة مساهمة قطاع الزراعة فى الناتج المحلى الإجمالى وحجم العمالة التى يتحملها بالنسبة للعمالة الكلية فى كل قطر عربى عام ١٩٨٥ :

(٣)

يعنى أن إيرادات النشاط السياحى لا تفرع عن الثروات الرسمية فى أغلب الأحوال .

- عادل حسين ، تجربة مصر فى التنمية المستقلة ، التقدم والزواج فى التجربة المصرية ، ملاحظات من منظور التنمية المستقلة ، ندوة التنمية المستقلة فى الوطن العربى ، مركز دراسات الوحدة العربية ، عام ١٩٨٢ ، ص. ٤٥٢ - ٤٥٣ ، ٤٤ ، فى ذلك هوامش للدراسة .

^(١) البنك المركزى للمصرى ، التقرير السنوى لعام ٨٧ / ١٩٨٨ ، ص. ١٢٥ .

نسبة مساهمة قطاع الزراعة في الناتج المحلي الإجمالي ونسبة
العمالة الزراعية إلى إجمالي القوى العاملة عام ١٩٨٥

النسبة	نسبة مساهمة قطاع الزراعة في الناتج المحلي الإجمالي	نسبة العمالة الزراعية إلى العمالة الكلية (%)
السعودية	٢,٨	٤٠,٥
الكويت	٠,٤	٢,٠
الجزائر	٨,٣	٢٤,٣
العراق	١٣,٥	٢٣,٥
ليبيا	٣,٧	١٤,١
الأردن	٧,٢	٥,٨
سوريا	٢١,٦	٢٤,٧
تونس	١٥,٢	٣١,٦
لبنان	٩,٠	١٢,١
مصر	١٨,٧	٤٢,٥
المغرب	١٨,٣	٣٩,٧
السودان	٣١,٣	٦٧,٩
الصومال	٥٤,٧	٧٣,٥
موريتانيا	٣٠,٧	٥٩,٠
اليمن الشمالي	٢٠,٣	٦٤,٥
اليمن الجنوبي	٩,٨	٣٦,٤

المصدر :

التقرير الاقتصادي العربي الموحد ، مرجع سبق ذكره ، ص.ص ٢٥٥ - ٢٦٥ ،
مع ملاحظة غياب البيانات حول البلدان العربية الأخرى .

وفي بقية مناطق العالم المتخلف تم تشويه قطاع الزراعة وتغريبه بحيث انتهى الأمر إلى تجويع شعوب هذه المناطق ، فبالنسبة لدول جنوب آسيا السبع فإن الدراسات التي تمت لمنظمة العمل الدولي تقرر "أنه في دول جنوب آسيا السبع التي تضم ٧٠٪ من تعداد السكان الريفيين في العالم المتخلف غير الاشتراكي أصبح فقراء الريف أسوأ حالا مما كانوا عليه منذ عشر أو عشرين سنة مضت ، وتعلق الدراسة الموجزة بسخرية على أن ازدياد الفقر لم يرتبط بنقص إنتاج الحبوب المكونة لوجبة الفقراء بل ارتبط بارتفاع الإنتاج ، وهذه أمثلة نمطية على ذلك :

ففي الفلبين ، رغم زيادة الإنتاج الزراعي بمعدل يتراوح بين ٣٪ إلى ٤٪ سنويا خلال العشرين سنة الأخيرة فإن خمس العائلات الريفية تعاني من انخفاض هائل في مستويات المعيشة مع ترايد هذا الانخفاض خلال أوائل السبعينات ، وفي عام ١٩٧٤ انخفضت أجور الزراعة اليومية الحقيقية إلى نحو ثلث ما كانت عليه عام ١٩٦٥ .^(١)

وفي بنجلاديش ، خلال الفترة ٦٣ - ١٩٧٥ زادت نسبة العائلات الريفية المصنفة على أنها فقيرة قفرا مدقما بأكثر من ثلثها ، وتلك المصنفة على أنها بالغة الفقر زادت خمسة أضعاف عددها ، ومع ذلك فإن هناك حوالي ١٥٪ من العائلات الريفية تمتعت بزيادة ملحوظة من الدخل عام ١٩٧٥ .^(٢)

وفي ميري لانكا ، رغم ارتفاع دخل الفرد بين ٦٣ - ١٩٧٣ انخفض استهلاك الأرز (الوجبة الأساسية) للجميع ماعدا الطبقة التي تتمتع بأعلى دخل وعانى كل العمال من انخفاض أجورهم الحقيقية فيما عدا عمال الصناعة والتجارة الذين بقيت أجورهم

^(١) فرانسيس مورلايه وآخرون ، صناعة المروج (خرافة الندرة) ، ترجمة أحمد حسان ، سلسلة عالم المعرفة ،

الكويت ، أبريل ، ١٩٨٣ ، ص. ١٦٩ .

- Keith Griffin, The Political Economy of Agrarian Change, Harvard University Press, Mass., 1974, P. 203.

^(٢) للرجوع السابق ، ص. ١٦٩ .

- Pearse, Social and Economic Implications, Part 3, p.p. XI-53.

للحقيقتة ثابتة .^(١)

وتشير دراسة حديثة لجامعة كورنيل أن المعدمين وأشباه المعدمين الذين يشكلون غالبية قوة العمل الريفية في آسيا وتصل نسبتهم إلى ٩٠ ٪ في جاوا وبنجلاديش وباكستان وفي أمريكا اللاتينية يشكل المعدمون وأشباه المعدمون أغلبية في كل البلدان موضع الدراسة وتلوق نسبتهم ٨٠ ٪ في بوليفيا والسلفادور وجواتيمالا وجمهورية الدومينيكان .^(٢)

ويجدر الإشارة والتنويه إلى أن كل هذه الدول قامت ببذل جهود وجهود للتنمية الاقتصادية خلال فترة طويلة ترجع بالنسبة لبعض البلدان إلى بداية خمسينات هذا القرن مثل الهند وباكستان ودول أمريكا اللاتينية ، ولكنها كانت تنمية تقوم على تطبيق الفكر الاقتصادي الغربي في النمو منذ البداية ، وتحاول بخالص الجهد والعزيمة نقل مجتمعاتها إلى طريقة الإنتاج الرأسمالي وتعميمها على كافة الأنشطة الاقتصادية وكل مجالات الإنتاج الاجتماعي على أمل أن تصل إلى ما وصلت إليه دول أوروبا الغربية من تقدم اقتصادي واجتماعي باتباعها نمط الإنتاج الرأسمالي في تطوره . إلا أن الأمر لم يكن بهذه البساطة ، وكان واضحا لأدنى العقول منهجية أنه لا يمكن إعادة تكرار بناء تجربة التنمية الاقتصادية الأوروبية الغربية على نفس أسس الفكر الاقتصادي الغربي في النمو داخل دول العالم المتخلف لاختلاف الظروف المادية والموضوعية التي تمت من خلالها التجربة في أوروبا الغربية عنها في العالم المتخلف ، ومن ثم سارع العلماء والاقتصاديين الغربيين لوضع النظرية الاقتصادية الغربية في التنمية خصيصا للدول المتخلفة ، حيث عمدت كل الكتابات المكونة لها إلى التشخيص العام لحالة الدول المتخلفة اقتصاديا واجتماعيا - أي تشخيص حالة التخلف - وتقديم الحلول التي يمكن أن تنقلها إلى التقدم والتي تتبلور في سياسات يقوم جوهرها على دفع العالم المتخلف إلى استكمال الانتقال إلى طريقة الإنتاج الرأسمالي التي بدأت تدخل لأول مرة هذه الدول في فترة الاستعمار الغربي لها ، ولكن هذا الانتقال لا

- Nicholas Wade, "Green Revolution : A Just Technology often Unjust in Use", ^(١) Science, Dec. 1974, pp. 1093 - 1096.

- Milton J. Esman, Landlessness and Near - Landless in Developing Countries, ^(٢) Cornell University, Center of International Studies, Ithaca, 1978.

يتم هذه المرة على أساس النظرية الاقتصادية الغربية في النمو صراحة بل ابتداء من فكر جديد أكثر قبولاً للدول المتخلفة سمي بفكر التنمية الاقتصادية أساسه الأصل الفكر الغربي في النمو ولا يختلف عنه إلا في تفصيلات وصفية عامة تخص الدول المتخلفة على النحو السابق مناقشته ، وهو ما يعنى كما يقولون تقديم نفس التمييز القديم ولكن في زجاجات جديدة. ولعل ما يستدعى الانتباه أنه رغم أن بناء النظرية الاقتصادية الغربية في النمو استغرق ما يقرب من أربعة قرون من الزمان لكى تبدو على ما هى عليه الآن ، فإن قرينتها في التنمية لم تستغرق غير عقد ونصف أو عقدان على أكثر تقدير ليدعى العالم الغربى بعد هذه الفترة القصيرة أنه بنى نظرية مستقلة خاصة بالدول المتخلفة يمكن أن تنقل المجتمعات المطبقة لها من التخلف إلى رحاب التقدم والرفاهية ، فهل يمكن فعلاً لهذه الفترة الوجيزة أن تضمن انتماءات نهائية للتنمية حيث تنمى التنمية ؟ وهل يمكن رغم اغترابها عن العالم المتخلف فكراً ومنهجاً وفلسفة وأخلاقاً أن تحيط علماً وتحليلاً بطروف العالم المتخلف ومن ثم تستطيع أن تضع لهذا العالم المتخلف سياسات وأدوات لإدارة اقتصادياته بحيث يمكن أن يتحول فعلاً من التخلف إلى التقدم ؟ لعل إجابة أى عقل منهجى مجرد ومحاذ لا بد أن تكون بالنفى تماماً ، ويؤكد ذلك ما وصلت إليه الأحوال الاقتصادية للعالم المتخلف فى الأونة الأخيرة من تدهور لمستويات المعيشة وبطالة وتضخم وإهدار للموارد وديون وعدم استقرار كنتاج لتطبيق النظرية الاقتصادية الغربية فى النمو لفترة سابقة معتبرة .

ولقد كان من المؤسف سابقاً أن تقع الغالبية الساحقة من دول العالم المتخلف على هذه الكتابات لتجعلها دليلاً للعمل الوطنى منذ ظهورها ، فيتصدر نموذج هارود ودومار بدايات الفكر للتنموى الهندى ^(١) ، وتلتزم الإمارات العربية بالنمو المتوازن الذى كتب عنه راجنر نوركسيه والذى يتحقق من خلال الدفعة القوية للاستثمار على جبهة عريضة من

-
- (١) - R.F. Harrod, "An Essay in Dynamic Theory", The Economic Journal, March, 1939, pp. 4 - 33.
- E.D. Domar, "Capital Expansion, Rate of Growth and Development", Econometric, April, 1946, pp. 137 - 147.
Reprinted by : J.E. Stiglitz, H. Uzawa, "Readings in the Modern Theory of Economic Growth", Massachusetts Institute of Technology, 1975, pp. 15 - 44.

الأنشطة والقطاعات الاقتصادية التي نال بها روزنشتاين رودان ^(١) ، وتترك البرازيل والغالبية الساحقة من دول أمريكا اللاتينية مواردنا نهبا لرأس المال الأجنبي ليحولها إلى دولة صناعية من الدرجة الأولى اتباعا لأفكار فورستمان وجوث ^(٢) ، وينتهي تطبيق الفكر التنموي الغربي وتعميم طريقة الإنتاج الرأسمالي من خلاله بكل بلدان العالم المتخلف إلى مزيد من التخلف والتبعية للذان أوديا ببعض الشعوب إلى النقر حتى الجوع والاستدانة حتى المعجز عن سداده الدين بالدين .

ومع ذلك فإنه ليس هناك أعجب مما يجري في العالم المتخلف في السنوات الأخيرة ، إذ من الملاحظ أنه كلما اشتدت الأزمات بهذه الشعوب انطلقت أكثر وأكثر إلى تعميق تطبيق الفكر التنموي الغربي وتعميم طريقة الإنتاج الرأسمالي وإزالة أي إجراءات تمت بالاستثناء والخروج على هذا النوع من الفكر لترشيده طريقة الإنتاج الرأسمالي وبالتالي ترشيده تخصيص الموارد وترشيده توزيع الدخول الناتجة من عملية الإنتاج الاجتماعي مثل تخطيط التنمية ، وضمان الحد الأدنى لإشباع الحاجات الضرورية لأصحاب الدخول المتوسطة والمحددة والوقوف في وجه الاحتكارات الإنتاجية الداخلية أو الخارجية بإقامة نوع من الموازنة بين المصالح الفردية والجماعية بإيجاد القطاع العام الإنتاجي ، أو إقامة نوع من الرقابة على الموارد النقدية للحد من التضخم الوارد والاستنزاف الخارجي لرأس المال الوطني ومنع التأثيرات السلبية للنظام النقدي العالمي على توجهات الإنتاج الوطني ليظل في خدمة الحاجات الاجتماعية المحلية قبل حاجات العالم الخارجي . وهو ما أدى إلى تفاقم المشاكل الاقتصادية وسرعة تدهور واضطراب الحياة الاجتماعية في الأونة الأخيرة من حياة شعوب العالم المتخلف لدرجة أن أصبح

^(١) - Ranger Nukes, Problems of Capital Formation in Underdevelopment Countries, Oxford University Press., 1962, pp. 32 - 90.

- P.N. Rosenstein Rodan, Notes on the Theory of Bigpush, M.I.T., C.I.S., March 1957.

^(٢) أنظر في ملخص أفكار كل من فورستمان وجوث للولف الثاني :

- A. Frumkin, Modern Theories of International Economic Relations, Progress Publishers, Moscow 1969, pp. 171 - 179.

للشغل الشاغل لحكومات هذه الدول هو البحث عن الاستقرار الأمنى ومحاربة الجماعات
الرافضة للنظم الاقتصادية والاجتماعية السائدة فى هذا العالم وليس البحث عن أسلوب
أفضل للتنمية الاقتصادية ومحاربة الفقر وتبديد الموارد .

الفصل العاشر

الأفكار والسياسات المطبقة في قطاع الزراعة

مما لا شك فيه أن تشويه قطاع الزراعة في العالم المتخلف إنما تم في إطار الفكر التنموي الغربي الذي هدف أساساً إلى رسملة (التحويل إلى الرأسمالية) القطاع الزراعي وذلك بتبني سياسات للتنمية الزراعية تهدف إلى زيادة الإنتاج الزراعي. إلا أن هذه السياسات وإن أدت إلى زيادة الإنتاج الزراعي فعلاً إلا أنها أيضاً - وهو الأهم - أدت إلى زيادة إفقار الغالبية الساحقة من الفلاحين وإلى نقل الفائض الاقتصادي الزراعي إلى العالم الخارجى - الدول الرأسمالية الغربية - بعد إغناء قلة قليلة للغاية من النخبة التابعة سواء في القرية أو المدينة. وهو ما يفسر ما ورد في دراسات منظمة العمل الدولي السابق الإشارة إليها من زيادة الإنتاج الزراعي ، وزيادة الفقر في ريف العالم المتخلف معاً. وتقدر نسبة الزيادة الحقيقية في نصيب الفرد من الناتج المحلي خلال الفترة ٥٠ - ١٩٧٠ ما بين ٧٠٪ إلى ٨٠٪ مما كان عليه نصيبه عام ١٩٥٠. ^(١)

ويمكن أن نجمل بعض السياسات التي طبقت في العالم المتخلف والأفكار الكامنة وراءها على النحو التالي :

(أ) بقاء الفكر الاستعماري الكامن في الفكر التنموي الغربي :

لقد كانت أحد مبررات الاستعمار هي اعتبار طريقة الإنتاج الزراعي في البلاد

^(١) - M. Lipton, Why Poor People ؟ Poor, Op. Cit., P. 29.

وقام المؤلف بحساب هذه النسبة لنصيب الفرد من الناتج في الدول المتخلفة غير الاشتراكية من الرابع

والرئتين التالية :

- OECD Development Center, National Accounts of Developing Countries, Paris, 1968.

- OECD (DAC), Development Assistance 1966, Paris, 1966, pp. 20 - 21.

- U.N. Demographic Year Book 1970, New York, 1971, pp. 105, 126 - 32.

- OECD (DAC), Development Assistance 1971, Paris, 1971, 116 and Ibid, 1969, P. 314.

المستقرة بدائية ومتخلفة وأن المستعمر سوف يحولها إلى الطريقة المثلى الأكثر تقدماً ومن ثم فإنه يعطى لنفسه الحق في تدميرها وإحداث تحولات جذرية داخلها ، إلا أن هذه التحولات كانت ذات هدف واحد هو أن تتحول من مصدر غذاء للسكان المحليين إلى مصدر لتمويل الدولة الأم المستعمرة بالإنتاج الزراعي بصرف النظر عما سوف يصيب هؤلاء السكان المحليين من فقر وجوع . ولقد كانت هذه الفكرة من مكونات الفكر الاقتصادي الغربي والتي تحدث عنها الكتاب الاقتصاديين الكلاسيك في مناسبات متعددة ، وفي ذلك يقول الاقتصادي الإنجليزي جون ستوارت ميل في أهم كتبه - الاقتصاد السياسي - "إن المستعمرات لا يجب النظر إليها على أنها حضارات أو دول على الإطلاق بل على أساس أنها (مؤسسات زراعية) هدفها الوحيد هو إمداد المجتمع الأكبر الذي تنتمي إليه (للدولة المستعمرة) ، فالزراعة في الدول المستعمرة مجرد فرع من النظام الزراعي للدولة المركز " ، ويضيف قائلاً "إن مستعمراتنا في الهند الغربية مثلاً لا يمكن اعتبارها دولاً ... للهند الغربية هي المكان المناسب الذي تنتج فيه إنجلترا السكر والبن وبعض السلع الاستوائية الأخرى " (١)

وهذه الأفكار إنما تشكل روح الفكر التنموي الغربي وهي إن لم تظهر بشكل واضح في نظريات التخلف والتنمية الغربية ، فإنها تتضح في السياسات التنموية القائمة على هذه النظريات والتي تطبق داخل دول العالم المتخلف سواء زراعية أم صناعية أم نقدية ومالية ، والتي تتجلى بلا مواربة في توصيات البنك الدولي إلى الدول المتخلفة لإصلاح مسار اقتصادياتها المتعثرة ، والتي تضع همها الأول في كيفية خلق آليات التبعية للمجتمع المتخلف من خلال برامج للتنمية وسياساتها ومن ثم يتم نزع الفائض الاقتصادي إلى الخارج من خلال هذه الآليات في أي قطاع من القطاعات الاقتصادية تدخل عليه ثورة التنمية كما تنعت غالباً وبالأسلوب الذي يتناسب مع نوعية الإنتاج في هذا القطاع .

(١) فرانسيس مورلايه وآخرون ، مرجع سبق ذكره ، ص. ١٢٤ ، نقلاً من :

- John Stuart Mill, Principles of Political Economy, August, A. Kelly, New York, 1963, Book 3, Chapter 25.

(ب) التحول إلى المحاصيل التصديرية :

لعل أهم الأدوات التي استخدمت لتسوية قطاع الزراعة في العالم المتخلف واستنزاف فائضه إلى العالم الخار هي هو تحول المنتجين الزراعية والفلاحين من إنتاج المحاصيل التقليدية التي تقوم على إشباع حاجات المجتمع المحلي إلى إنتاج المحاصيل التصديرية على مستوى موسع .

فابتداء من منتصف الخمسينات حتى منتصف الستينات كانت سرعة زيادة إنتاج محاصيل التصدير في العالم المتخلف ٢,٢ ضعف معدل نمو الإنتاج الزراعي العام . وفي بعض البلدان كان معدل الزيادة أسرع من المتوسط السابق ، فلقد زاد إنتاج البن في أفريقيا أكثر من أربعة أضعاف خلال العشرين عاما الماضيين ، وزاد إنتاج الشاي ستة أضعاف وزاد إنتاج قصب السكر ثلاثة أضعاف ، وتضاعف إنتاج الكاكاو والقطن .^(١)

وخلال الفترة ٥٢ - ١٩٦٧ ازدادت المساحة القطنية في نيكاراغوا بنسبة أربعة أضعاف بينما نقصت المساحة المزروعة بالفلال الأساسية بمقدار النصف . وتشجع حكومات الدول المتخلفة على هذا الاتجاه ، ففي كولومبيا عام ١٩٦٥ ، قدمت ٩٠٪ من القروض الزراعية لمنتجي المحاصيل التصديرية دون غيرهم وهي البن والقطن والسكر^(٢) ، وفي جاوا الشرقية تشترط الحكومة على الفلاحين زراعة ٣٠ ٪ من مساحة الأرض قصب سكر^(٣) ، وفي مصر يجرم الفلاح ويقع تحت طائلة قانون العقوبات إذا لم يزرع المساحة المقررة من أرضه قطناً تبعاً للدورة الزراعية التي تحددها الحكومة . ولقد أدت الزراعة القهرية للقطن التي تفرضها حكومات النخبة المدعومة لأهداف الفكر التنموي الغربي في استنزاف شعوبها كحساب العالم الخارجي إلى الاستياء السياسي الذي أدى إلى

(١) - David Feldman and Peter Lawrence, Global II Project on the Economic and Social Implications of Large Scale Introduction of New Varieties of Food Grains", Africa Report, UNDP / UNRISD, Geneva, 1975, P. 52.

(٢) نراتيس مورلايه ، صناعة البدرج ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٤٩ .

(٣) - Keith Griffin, The Political Economy of Agrarian Change, Harvard University Press., Cambridge Mass, 1974, P. 105.

حروب الماچى مآچى فى تنجانيقا ولى الثورة الوطنية فى انجولا عام ١٩٦٠ (١) ، وفى ماليزيا قامت حكومة ماليزيا بتحويل مئات الآلاف من أقدنه الغابات إلى مستوطنات تزرع زيت النخيل والمطاط فى سنوات قليلة ، وفى عام ١٩٧٤ انخفضت الأسعار العالمية للمطاط وزيت النخيل نتيجة أزمة للركود فى العالم للرأسمالى الصناعى فانهارت دخول الفلاحين واضطروا جميعا إلى ترك الأرض الجديدة ولكن مع ذلك فان عليهم أن يدفعوا أقساط الديون وفوائد الديون إلى دول العالم الرأسمالى الصناعى المقرضة لمشروعات التوطين ، فهذه لا يمكن تخفيضها كما تم تخفيض أسعار زيت النخيل والمطاط (٢) ، وفى محاولة لجعل البرازيل مصدرا رئيسيا لفول الصويا ، حل انتاج فول الصويا محل زراعة الفول الأسود الذى يعتبر الغذاء الأساسى للشعب البرازيلى ، ومن ثم حدثت مجاعة عام ١٩٧٦ لعدم توافر الفول الأسود ، وانتشرت للمظاهرات المتعددة التى قمعتها قوات الشرطة ، ولم يعد هناك من حل أمام حكومة البرازيل إلا استيراد الفول الأسود من شيلي حيث من المتوقع أن تتكرر المأساة بداخلها بعد حين (٣) . وفى مالى يتعاقد الفلاحين على زراعة الفول السودانى مع شركة فرنسية متعددة الجنسيات ، ويساهمون بالأرض والعمل ولا يتلقون من عائد إلا نفس المبلغ الذى تربحه الشركة من بيع الفول السودانى إلى الخارج ، وهو ما يوضح ضحالة مردود عوامل الإنتاج المهدرة فى عملية إنتاج تكسب فيها الشركة الأجنبية ثمنا للتسويق معادل لثمن العوامل الإنتاجية المستخدمة من رأس مال وعمل وأرض... الخ. وعلى نفس النمق تتم زراعة الفول السودانى فى السنغال وتحصل حكومة النخبة على صفائى ربح يتجاوز ما تدفعه للمنتجين (٤) . وفى زانير أدت زراعة التصدير إلى انخفاض فى الإنتاج للغذائى لدرجة أن الإنفاق على استيراد الغذاء يلتهم ٣٠٪ من المتحصلات النقدية بالعملة الأجنبية . وفى سريلانكا عندما ثار الرأى العام ضد الحياة المقززة التى يعيشها العمال فى ضياع الشاى عام ١٩٧٤ ، أعلنت الحكومة وملاك الضياع الأجانب أن تحسين ظروف معيشة ٦٥٠ ألف عامل وزيادة أجورهم التى تتراوح

(١) فرانسيس مولايه ، صناعة المبرع ، مرجع سبق ذكره ، ص. ١٢٦ .

(٢) للرجع السابق ، ص. ٢٢٩ .

(٣) للرجع السابق ، ص. ٢٤٥ .

(٤) للرجع السابق ، ص. ص. ٢٤١ - ٢٤٢ .

بين ٣٦ إلى ٤٨ سنت يومياً سوف ترتفع سعر الشاي السريلانكي بحيث تخرجه من السوق العالمي^(١). وبإعذار مماثلة استبعدت الحكومات كبار الملاك من خطط الإصلاح الزراعي لتظل هناك مساحات كبيرة تستخدم في حاصلات التصدير ، واحتج بأن تقسيم الضياع الكبيرة المنتجة لمحاصيل التصدير سيعرض تجارة البلاد ووضعها المالي للخطر^(٢).

وعلى سبيل المثال في الفلبين أعفيت أية أرض مخصصة لإنتاج محاصيل التصدير من تشريعات الإصلاح الزراعي ، بالإضافة إلى ما يفوق سبعة ملايين فدان تزرع جوز هند ومحاصيل السكر أعفيت أيضاً من قوانين الإصلاح الزراعي^(٣). وفي كينيا بذلت جهود كبيرة لإنتاج نوع أكثر إنتاجية من القطن للتصدير إلا أن البذور المهجنة كانت أقل تحملاً ومن ثم لم يعد ممكناً زراعة المحاصيل الغذائية في نفس الحقل الذي يزرع قطن وانتهى الأمر إلى زراعة المينيهوت وهو أقل قيمة غذائية من المحاصيل التقليدية التي كان يزرعها للنلاح وتشكل الغذاء الأساسي للغالبية الساحقة مثل الذرة الصفراء والشوفان وهكذا سيطرت زراعة المينيهوت على كل من كينيا وفولتا العليا لحساب القطن وفي تنزانيا أيضاً ولكن لحساب زراعة الدخان^(٤). وقد نتج عن التوسع في زراعة المينيهوت واستخدامه في الغذاء آثاراً سلبية على الصحة سوف نناقشها لاحقاً ، ويكفي في ذلك شهادة أحد خبراء الغذاء العالميين - أنجريد بالمر - على خطورة التوسع في زراعة المينيهوت في أمريكا اللاتينية^(٥).

والأمثلة التي يمكن سردها حول تحويل النشاط الزراعي في العالم المتخلف إلى نشاط يغلب عليه إنتاج حاصلات التصدير لا تقف عند حد ، وكل دول العالم المتخلف غير الاشتراكي سقطت في هذا الفخ بها له من آثار سلبية سوف نناقشها لاحقاً. والملح حالياً هو

^(١) المرجع السابق ، ص. ٢٤٦ .

^(٢) المرجع السابق ، ص. ٢٤٧ .

^(٣) المرجع السابق ؛ ص. ٢٤٨ .

^(٤) المرجع السابق ، ص. ٢٤٣ - ٢٤٤ .

^(٥) Ingrid Palmer, Food and the New Agricultural Technology, UNRISD, Geneva, 1972, P. 53.

الاطلاع على السياسات التي اتبعت في قطاع الزراعة لإحداث هذا التحول . ولعل أهم هذه السياسات تلك التي هدفت إلى خلق التمايز بين الفلاحين ، والمزارعين وبين المساحات المزروعة من حيث طرق الإنتاج ووسائله ، والتي أفرزت النخبة الزراعية التي استجابت لسياسات الامتياز عن طريق التحول إلى المحاصيل التصديرية وأصبحت من اكبر المدافعين عنها داخل دول العالم المتخلف ، وكذلك أيضا كونت النخبة التجارية في المدينة التي تستفيد استفادة هائلة دون عمل يذكر من الوساطة في نزح الفائض الاقتصادى الزراعى وغير الزراعى إلى الخارج ، وكذلك أوجدت النخبة البيروقراطية والإدارية التي تقبع وراء مراكز إصدار التشريعات والقرارات والتي تسهل عمل كلا من النخبة الزراعية والتجارية ، وإذا أضفنا إليهما النخبة الأخرى الصناعية التي سوف تناقش دورها في نزح الفائض الاقتصادى من خلال النشاط الصناعى هي الأخرى . فإبنا نجد أن هذه الأجنحة الأربعة هي للصفوة الأساسية البارزة التي ترتفع على مقاعد الحكم غالبا في دول العالم المتخلف أو التي تسيطر النظام الاقتصادى في هذا العالم حتى ولو لم تكن موجودة على هذه المقاعد .

وغالبا ما يتم خلق التمايز بين المساحات المزروعة وبين الفلاحين والمزارعين من خلال دعوى عامة تقبل من الجميع ، ولعل الإعلان عن الثورة الزراعية بهدف زيادة الإنتاج الزراعى لم تخل منه أى بلد متخلف ، فهو في الواقع إعلان عن بدء الإجراءات . وزيادة الإنتاج إنما تحتاج إلى تطوير تكنولوجى وكما حدثنا كتب التنمية الغربية ابتداء من أرثر لويس إلى والت رستو عن سحر التكنولوجيا وأنه لا يمكن حدوث أى تقدم إلا بالتغيير التكنولوجى واستخدام أدوات تكنولوجية عصرية وإن أى نوع من الاستثمار ما لم يكن ابتداء من تكنولوجيا عصرية متقدمة فإنه مرهون بالفشل والضياع . وعلى ذلك فإن الثورة الزراعية لابد أن تعتمد على الميكنة وعلى البذور المحسنة وعلى المخصبات الكيماوية وعلى المبيدات الحشرية الكيماوية ، وكلها جاهزة للتصدير إلى هذا العالم الزراعى الجديد ليتحول من التخلف إلى التقدم بدأ من قطاع الزراعة إلى القطاعات الأخرى . وإذا كانت المولود الاستثمارية لا تكفى فإن القروض الميسرة قادرة على ضمان تسويقها إلى الزراعة الجديدة ، وفائض الإنتاج بلا شك مغطى لأقساط الديون والفوائد وهكذا تبدأ الثورة الزراعية وتبدأ دورة الدين للعالم الخارجى في نفس الوقت .

لكن ورود التكنولوجيا الجديدة بفعاليتها المختلفة لا تكفى لإتمام الثورة الزراعية بل لابد من إجراءات إضافية وهى فرز وتجنيب الزارع والمزارعين الذين سوف تبدأ بهم الثورة الزراعية وهى بطبيعة الحال الملكيات الكبيرة وليست الصغيرة ، فإذا لم تكن موجودة فإنها لابد أن توجد.

وأفضل مثال على ذلك المكسيك ، فبعد ثورة المكسيك من أجل الأرض التى راح ضحيتها أكثر من مليون فلاح خلال الفترة ١٩١٠ - ١٩١٧ ، حيث كان ٢٪ من السكان يملكون ٩٧٪ من الأرض و ٩٥٪ من السكان لا يملكون شيئاً ، أعيد توزيع ٧٨ مليون فدان على صغار المزارعين وأصبحوا يملكون ٤٧٪ من الأرض وينتجون ٥٢٪ من الإنتاج الزراعى الكلى عام ١٩٤٠. وفى عام ١٩٤٣ رحبت حكومة المكسيك الجديدة بمؤسسة روكفلر للبدء فى بحث برنامج للثورة الزراعية ، وانتهت مؤسسة روكفلر إلى استبعاد كل البحوث التى يمكن أن تطور الزراعة المكسيكية صغيرة الحجم (قطاع المعيشة) وقررت تطوير تكنولوجيا الإنتاج الزراعى بغزارة سواء فى الرى أو فى البذور بحيث لابد أن تكون البذور أكثر إنتاجية لا البشر. ومراعاة للتصنيع فى المدن فإنه من الأفضل عدم جعل كل أسرة ريفية ميسورة الحال ، لأن ذلك يعنى أن الأغلبية الريفية سوف تأكل معظم إنتاجها من الغذاء ، ولو حدث تحسن فى الحياة الحقيقية للريف فإن ذلك سوف يقلل من الهجرة إلى المدن ، وهذه الهجرة من شظف الحياة فى القرية إلى المدينة لابد أن تستمر ، ذلك أن هؤلاء المهاجرين القرويين إلى المدينة هم الضمانة الأساسية ليظل مستوى أجور الصناعة فى المدينة منخفضاً ولذلك فإن هناك نمط واحد يمكن أن يحقق كل المصالح مجتمعة الزراعية والصناعية وهو إهمال التجمعات الزراعية الصغيرة التى أوجدها الإصلاح الزراعى السابق للحكم السابق وإن تصبب الأموال على كبار المزارعين الذين يملكون إنتاجهم خارج المناطق الريفية.

وهكذا دعمت الحكومة المكسيكية واردات الآلات وأنفقت ١٨٪ من ميزانية المكسيك الفيدرالية و ٩٢٪ من ميزانية الزراعة على مشروعات للرى وخلق مساحات شاسعة من الأراضى الخصبة فى الشمال يبعث بأسعار منخفضة للعائلات ذات النفوذ السياسى ورجال الأعمال والبيروقراطيين وليس إلى الفقراء ومعنوسى الملكية. ورغم أن

القانون لا يسمح بملكية أكثر من ٢٥ فدان فلقد ظهرت مع الثورة الزراعية المزارع بمساحات تتجاوز الألفي فدان . وهكذا تحول الجزء الأكبر من الزراعة في المكسيك إلى إنتاج الأعلاف والكروم والفراولة في الريف وظهرت مصانع التقطير لإنتاج البراندي في المدينة .

وفي الهند قررت بعثة مؤسسة فورد المكونة من ثلاثة عشر عالما زراعيًا أمريكيًا عام ١٩٥٩ عدم الإنفاق تكنولوجيًا إلا على بعض الأراضي فقط لزيادة الإنتاج الزراعي . وتم تعبئة الإمكانيات التكنولوجية للإنتاج الزراعي لمدة ما بين ٥٠ إلى ٦٠ مليون عائلة زراعية تملك أرضًا زراعية واسعة ، وانتهت استراتيجية الهند الزراعية إلى تنشيط فصائل البذور المحسنة بالنسبة لعشر الأرض الزراعية فقط ، وركزت على محصول واحد هو القمح (١) .

وفي الفلبين عام ١٩٦٦ وزعت البذور الأولى المحسنة التي أنتجها المعهد الدولي لأبحاث الأرز فقط على الملاك الذين يملكون ٢٥ فدان فأكثر والتي تزرع أرز ، ولم يتم أي بيع من البذور للزراع الصغار أو المستأجرين .

وفي إطار اختيار المزارع الكبيرة وإيجادها بأي شكل فإن سياسات القروض لاستيراد الآلات الزراعية والجرارات والبذور المحسنة عالية الاستجابة والمخصبات والكيماويات إنما وزعت بالتحيز للمزارع الكبيرة القادرة على الدفع والتي تقوم بزراعة محاصيل التصدير . ومثالاً على ذلك فلقد قدمت حكومة الولايات المتحدة والبنك الدولي قروضاً لبانكستان لميكنة الزراعة وكذلك قروضاً للهند والفلبين وسريلانكا ، ورغم إعلان البنك الدولي أنه بصدد إعادة النظر في هذه السياسة إلا أنه قدم قروض ميسرة للميكنة الزراعية للفلبين عام ١٩٦٦ . ولقد أدت سياسة القروض والدعم لسلالات الزراعية المستوردة من الخارج إلى أن تصبح تكلفة الجرار مقوماً بالقمح في باكستان يساوي نصف

(١) راجع في تجربة المكسيك ما يلي :

- Hewitt de Alcantara, The Social and Economic Implications of the Large - Scale Introduction of New Varieties of Food Grains, Country Report, Mexico, NUDP / UNRISD, Geneva, 1974, P. 30.

ثمنه في الولايات المتحدة ، ولقد بلغت وفرة القروض الميسرة لدعم الميكنة في الهند حدا دفع الحكومة الهندية في مناطق لودينا بالينجاب إلى تشجيع الزراعة الذين يملكون اقل من ١٥ فدان على شراء جرار رغم أن السوردون يعلمون جيدا انه لابد من توافر مساحة من الأرض تتراوح ما بين ٢٥ إلى ٣٠ فدان ليكون استخدام الجرار اقتصاديا ^(١) ، وكذلك شجعت الحكومة الإيرانية الزراعة الكبيرة القائمة على الميكنة بإعفاء المزارع التي أدخلت الميكنة من قانون الإصلاح الزراعي.

ولقد أدى هذا الدعم بطبيعة الحال إلى اغتاء أصحاب المساحات الكبيرة ومن ثم استطاعوا ان يوسعوا اكثر من المساحات التي يملكونها على حساب صغار الملاك الزراعيين . ففي منطقة تلميسيس بكونومبيا قام زراع البن - محصول للتصدير - القادرين على شراء البذور المحسنة بزيادة ملكياتهم بنسبة ٧٦ ٪ في الفترة ٦٣ - ١٩٧٠ ، وزاد تركيز ملكية الأرض في الأراضي المروية التي تدعمها الحكومة في المغرب حيث ارتفع متوسط حجم المزارع الحديثة بنسبة ٣٠ ٪ خلال خمس سنوات فقط ٦٥ - ١٩٧٠ . وفي دراسة للبنك الدولي حول المزارع في البنجاب في الهند انتهت إلى انه خلال الستينات استطاعت المزارع التي جرت ميكنتها ان تتم مساحاتها بمعدل ٢٤٠ ٪ خلال خمس سنوات على حساب صغار الفلاحين والمستأجرين ^(٢) . وفي مصر كانت نسبة ١,٢ ٪ من الملك يملكون اكثر من ٤٥ ٪ من مساحة الأرض الزراعية قبل قانون الإصلاح الزراعي الأول عام ١٩٥٢ ، ثم تحولت ملكية هذه النسبة من الملك (١,٢ ٪) إلى تملك ما بين ٢٦,٢ إلى ٢٨,٨ ٪ من مساحة الأرض الزراعية بعد تطبيق قانون الإصلاح الزراعي الأول والثاني عام ١٩٦٥ ، إلا انه في السبعينات بعد تطبيق سياسة الانفتاح الاقتصادي استطاعت هذه النسبة من السكان (١,٢ ٪) أن تستحوذ على مزيد من الأرض بحيث أصبحت تحتجز ما بين ٤٦,٨ إلى ٩,٤ ٪ من مساحة أرض الكلية ، وهو ما يعني أن

^(١) - Francine R. Frankel, "The Politics of The Green Revolution: Shifting Patterns of Peasant Participation in India and Pakistan, In Food, Population, and Employment". The Impact of the Green Revolution, eds., Thomas T. Poleman and Donald K. Feebairn, Preger, New York, 1973, pp. 132 - 133.

^(٢) فرانسيس مورلايه ، صناعة الجرع ، مرجع سبق ذكره ، ص. ١٦٤ - ١٦٦ .

تركز ملكية حيازة الأرض الزراعية في يد اقلية عاد إلى المجتمع المسرى بأكثر مما كان عليه قبل الإصلاح الزراعي^(١).

وبطبيعة الحال فإن التوسع في الملكية على حساب طرد الفلاح الصغير من الأرض بطريقة أو بأخرى أدى كذلك إلى زيادة المعدمين في الفترة الأخيرة التي تم فيها تطبيق سياسات النظرية الاقتصادية الغربية في النمو ، ففي المكسيك في الفترة ما بين ٥٠ - ١٩٦٠ زاد عدد المعدمين بمعدل أسرع من معدل زيادة السكان ، فقلد زادوا من ٢,٣ إلى ٣,٣ مليون وفيما بين عام ٦٤ - ١٩٧٠ ، وزاد عدد الأسر المعدمة في كولومبيا أكثر من الضعف ، وابتداء من عام ٥١ - ١٩٧٦ تضاعف عدد المعدمين في بنجلاديش مرتين وربع ، وفي الهند خلال الفترة ٦١ - ١٩٧١ زاد عدد العمال الزراعيين المعدمين بما يفوق ٢٠ مليون بالإضافة إلى الملايين الهائلة واللاجئين إلى المناطق الحضرية للبحث عن أي عمل .

ولقد ساهم تصدير الآلات الزراعية إلى العالم المتخلف في زيادة حجم المعدمين السابق عرضه بزيادة حجم البطالة التي وفرتها الآلات ، وعلى سبيل المثال فإن إدخال الآلات الزراعية جرارات - حصادات ميكانيكية - مضخات .. الخ إلى إقليم البنجاب الباكستاني أدى إلى توفير العمالة في الحقول بمعدل ٥٠ ٪ في عدة سنوات عما كانت عليه قبل إدخال المكنة^(٢) ، وبطبيعة الحال فإن إدخال المكنة كان عاملا مساعدا في سرعة تحقيق الفصل بين الملاك ذوي الملكيات الكبيرة وذوي الملكيات الصغيرة والفقراء وتعميق الهوة بينهما أكثر وأكثر وإزكاء تناقض المصالح وتمكين الفئات الأولى من السيطرة على مقادير القرية والإنتاج الزراعي بها ، إذ يرتبط دخول الآلات الزراعية إلى الملكيات الكبيرة بزيادة دخول ملاكها ، كما يرتبط على الجانب الآخر بزيادة البطالة وانعدام الدخل للفقراء والعمال الزراعيين . وقد وجد أن ٤ ٪ من الملاك الزراعيين في الهند الذين تريد

(١) د. محمد لشكري ، للذهب الاقتصادي الإسلامي - الأصول النهج والمليكة والتوزيع ، دار النهضة

العربية ، ١٩٨٦ ، ص. ٦٧٩ - ٦٨١ .

(٢) فرانسيس ميرلايه ، صناعة البومع ، مرجع سبق ذكره ، ص. ١٩٢ - ١٩٣ .

ملكيتهم عن ٢٥ فدان يحتجزون ١٦ ٪ من ملكية الجرارات ، أى أن الجرارات لا ترد إلا لكبار الملاك ، وكذلك وجد أن الحافز الأول لامتلاك الجرارات لم يكن الإنتاجية العالية بل كان هو التخلص من المستأجرين وضم الأراضى المستأجرة إلى الملكيات الراسعة ، هذا بالإضافة إلى أن الحافز الثانى كان هو التهرب من دفع الحد الأدنى للأجور الزراعية التى قررها القانون فى ولاية كيرالا الهندية على سبيل المثال .

وفى الواقع أن قضية الميكنة لها وجه آخر فكما يقول لستر براون فى كتابه بذور التغيير "أن للشركات متعددة الجنسيات مصلحة فى الثورة الزراعية - على النحو السابق وصفه - بالإضافة إلى أن الدول الفقيرة لها مصلحة فى ذلك أيضا - ويقصد النخبة فى الدول الفقيرة - ولذلك لم تصبح الشركات الزراعية متعددة الجنسيات هذه الفكرة وهذه الفرصة عبثا ، كما وجدنا فى زيارتنا لمناطق الثورة الخضراء فى شمال غرب المكسيك^(١) فهذه الشركات بعد أن تشبعت مجتمعاتها كان لابد أن تجد سوقا أخرى فى العالم المتخلف ، فخلال الفترة ٦٨ - ١٩٧٥ زادت مبيعات انترناشيونال هارفستر من الآلات الزراعية خارج أمريكا الشمالية من أقل من الخمس إلى أكثر من ثلث إجمالى المبيعات ، وقلزت نسبة مبيعات جون دير الخارجية من ١٦ ٪ إلى ٢٣ ٪ من إجمالى المبيعات ، أما ماس - فرجوسون فان ٧٠ ٪ من جملة مبيعاتها خارج أمريكا الشمالية .

ومن العجيب أن منظمة الأغذية والزراعة التابعة للأمم المتحدة بدلا من أن تساعد فى تطوير البدائل التكنولوجية الملائمة للدول المتخلفة وخاصة المحلى منها والمناسب لظروف وإمكانيات هذه المجتمعات تصبح مسارا بين البلدان المتخلفة والشركات الزراعية متعددة الجنسيات ، ولكن يزول التعجب عندما نعرف أن مجموعة العمل الاستشارية لميكنة الزراعة بها إنما تضم ممثلى الشركات الزراعية متعددة الجنسيات ، فهى تضم كاتربيلارتركتور وجون دير ، إيت ، و اف . ام . س ، وماس - فرجوسون ، وميتسوى وبرتش بتروليوم ، وشل ، وقد اشتركت منظمة الأغذية والزراعة

^(١) - Lester Brown, Seeds of Change, Praeger, New York, 1970, P. 59.

مع ماس - فرجوسون فى إقامة مدرسة الميكنة الزراعية فى كولومبيا .^(١)

ولعل النتيجة الأخيرة فى زيادة حجم المعتمدين إنما حققت أهم أهداف السياسة الزراعية فى العالم المتخلف ، إذ أن ذلك يعنى تركيز الملكية وتكوين النخبة الزراعية التى تتركز أكثر وأكثر بزيادة تركيز الملكية الزراعية عبر الزمن ، وهى مبادأة التى استفادت من القروض الخارجية للتكنولوجيا الزراعية بأنواعها وهى التى استفادت من دعم الحكومات المحلية على حساب الفلاح الصغير وهى التى تقسم مع النخبة البيروقراطية والنخبة التجارية عوائد المحاصيل التصديرية ، ومن الطبيعى أن تكون تطلعات وارتباطات هذه النخبة الزراعية وشركاؤها تطلعات وارتباطات خارجية أكثر منها محلية وقومية ، وهكذا حققت سياسة التنمية الزراعية تعميق الفصل بين المزارعين تبعاً لحجم المزارع وأوجدت من بينهم من يعملون داخل العالم المتخلف لحساب العالم المتقدم ابتداء من الوعى بمصالحهم الخاصة.

ولمست هذه نتائج الثورة الزراعية فقط فهناك من النتائج الأخرى ما يعبر عن فشل هذه السياسة وتعميل المجتمعات المتخلفة تبعات أكثر صعوبة يتحمل الجزء الأعظم منها للغالبية الساحقة من الفقراء والفلاحين المعتمدين .

نقد أدى نقص المحاصيل الأساسية - الذرة والقمح والبقول والأرز ، بنسبة ٢٥ ٪ خلال السنوات العشر الأخيرة فى المكسيك إلى ارتفاع معدل وفيات الأطفال المبكرة بنسبة ١٠ ٪ بسبب سوء التغذية ، وفى جواتيمالا يعانى ٧٥ ٪ من الأطفال تحت سن الخامسة من سوء التغذية ، كما اضطرت الحكومة إلى دفع دعم من ميزانيتها لكبار الملاك لكى يقوموا بإنتاج المحاصيل التقليدية بدلاً من محاصيل التصدير ، مما جعل هؤلاء الملاك يطلبون زيادة الدعم باستمرار وإلا تحولوا إلى زراعة المحاصيل التصديرية ، وفى كثير

^(١) المرجع السابق ، نكلا هن :

- Erick Eckholm and S. Jacob Scherr, "Double Standards and the Pesticide Trade", New Scientist, 16 February, 1978, P. 440.
- New York Times, 6 February, 1976, P. 12.
- Richard Franke, The Green Revolution in a Village, Ph.D. Dissertation, Department of Anthropology, Harvard University, 1972, P. 39.

من الأحيان - يحجبون المنتجات الغذائية التقليدية عن السوق المحلية لرفع الأسعار دوريا^(١) ، وهكذا يتحمل عامة الشعب نتائج سياسة للتنمية الزراعية في كل الأحوال بينما تفوز النخبة بالأرباح وحدها في كل الظروف والأحوال أيضا .

وكذلك أدى استخدام الفصائل عالية الاستجابة إلى انتشار مرض فيروسى. نشرته أوبئة من الحشرة النطاطة خرب ٥٠٠ ألف فدان مزروعة بالأرز عام ٧٤ - ١٩٧٥ في إندونيسيا ، وإذا كان قد بدء في مزارع النخبة التي جلبته من الخارج فإنه لم تعف منها أراضي الفلاحين الصغار واضطرت إندونيسيا إلى العودة إلى الفصائل المحسنة محليا. وفى زامبيا أصابت المزارع التجارية كارثة خطر فوساريوم نتيجة للذور المحسنة لإنتاج نوع من الذرة أفضل بينما لم تصاب الذرة التقليدية للفلاحين ، وأصاب فيروس التنجر الأرز بشكل وبائى فى حقول الثورة الزراعية عام ٧٠ - ١٩٧٢ فى الفلبين .^(٢)

لقد ارتبطت زراعة المحاصيل التصديرية بالآفات مثل القطن والكاكاو وزيت النخيل والمطاط ، وقد استخدمت المبيدات الحشرية الكيماوية لمقاومة هذه الآفات ، ومن العجيب أن المبيدات الحشرية الكيماوية فتحت الآفاق لوجود آفات أكثر وأكثر وعندما انتهت الطرق التقليدية لمقاومة الآفات فى المزارع الكبيرة لعدم وجود العامل الزراعى الذى حلت محله الآلات الزراعية فى مزارع النخبة لإنتاج حاصلات التصدير ، وكان لابد أن تحل المبيدات الكيماوية المستوردة مكان هذا العامل الزراعى المطرود من الأرض . إلا أن التوازن الايكولوجى الذى تم الإخلال به أدى بدوره إلى اختلال النتائج . فلقد بدأ رش المبيدات فى حقول القطن لأول مرة فى وادى الكانيتى فى بيرو بعد الحرب العالمية الثانية وما أن حل عام ١٩٥٦ حتى اجتاحت الآفات الحقول لدرجة وجب معها وقف الزراعة ، وهو ما دعى الدكتور بوزا باردوتش مدير محطة التجارب الزراعية بالإقليم إلى القول "أن الخسائر الفادحة فى الإقليم تثبت بطلان الاعتقاد العالمى فى الكفاءة النظرية

^(١) فرانسيس مورلايه ، صناعة المروج ، مرجع سبق ذكره ، ص. ١٧٦ .

^(٢) للرجع السابق ، ص. ١٧٧ .

للمنتجات الكيماوية ، وهو الوهم الذي خلقته الصناعة الكيماوية .^(١)

وتكررت المأساة في شمال شرقي المكسيك حيث تكاد تقوِّف زراعة القطن . وفي نيكاراغوا أصبح إنتاج القطن غير اقتصادي ابتداء من أواخر الستينات لأنه لابد أن يرش بالمبيدات فيما بين ٤٥ - ٥٠ مرة . وفي منطقة داتلي بهندوراس بعد ثلاث سنوات من رش القطن بالمبيدات ، أصبح ربع السكان مصابون بالملاريا إذ اكتسب البعوض مقاومة للمبيدات ، وكذلك اكتسبت دودة القطن في ميسر مقاومة ضد المبيدات ، والتهمت غالبية محصول القطن أكثر من مرة ، إلى جانب ما تكثرت هذه المبيدات من الحيوانات الزراعية والفلاحين .

وبطبيعة الحال فإن الآثار السلبية التي تحدث نتيجة التكنولوجيا الجديدة المستوردة مثل كوارث ضياع الإنتاج الزراعي في مجالات متعددة لا تخصم من النافذة السابقة لانسحاب الديون إلى العالم المتخلف بل تظل الديون وتتراكم فوائدها ، بالإضافة إلى أن التكاليف الاجتماعية لتدمير البيئة والإنسان أيضا لا قيمة لها ولا تدخل أيضا في معالجة حسابات الديون .

ورغم أن باقى المزروعات الأخرى للفلاحين لا ترش بالمبيدات كالخضراوات والذرة والذول إلا أن رش المحاصيل التصديرية بالمبيدات أفترز آفات جديدة انتقلت إلى هذه الزراعة مثل سوسة ماء الأرز وثاقبة الكرنب وثاقبة الفاصوليا وخنفساء الخيار والعثة العنكبوتية... الخ ، وهو ما يستدعي استخدام الكيماويات في مجال جديد لم تكن تستخدم فيه ، وهكذا تتسع دائرة استخدامها . وتوضح الدراسات الأيكولوجية أن الغالبية الساحقة من أنواع الحشرات لا تحدث ضررا كافيا يبرر تكلفة المعالجة بالمبيدات الحشرية ، وتظل أعداد الحشرات أقل من مستوى الضرر الاقتصادي وذلك بفعل الطفيليات والحشرات آكلة الحشرات ، فعند محاولة إبادة حشرة كيماويا فإن ذلك يقتل كثير من الحشرات والطفيليات

^(١) المرجع السابق ، ص ٧٠ .

- Leodoro Boza Bordinucci, Ecological Consequences of Pesticides Used for the Control of Cotton Insects in Canete Vally, Peru, eds., M. Taghi Fervor and John P. Milton, Natural History Press., Garden City, N.J., 1972, P. 423.

الأكلة للحشرة ومن ثم يمهّد الطريق لوجود أنواع أخرى تتوالد كان يمنعها وجود الحشرات والطفيليات آكلة الحشرات . وفى هذا المجال فإن هناك توازن إيكولوجى يحسب النسيعة الزراعية . أما إذا اختلف بفعل المبيدات الكيماوية ، لم يعد من الممكن التعرف على أى من الحشرات سوف توجد ولا أى من هذه الحشرات سوف يكتسب مناعة ضد المبيد الحشرى .

إلا أن القضية بالدرجة الأولى إلى جانب أنها محاولة لإنقاذ المحاصيل التصديرية من العالم الخارجى ، فأنها أيضا مجالا لتصدير المبيدات المريح للعالم المتخلف . فنصف المبيدات التى تصدرها الولايات المتحدة تذهب للعالم الثالث ومن العجيب حسب تقرير وكالة حماية البيئة أن تسعة عشر مبيدا تنتجها الولايات المتحدة لا تصرح السلطات الأمريكية باستخدامه وحظرت إنتاجه داخل الولايات المتحدة مثل المبيد (فوسفل) الذى ثبت أنه قاتل للحيوانات والإنسان فى مصر وتسبب مع غيره فى حدوث ٥٠٠ حالة تسمم فى نيكاراغوا و ١٨٩ حالة فى المكسيك وحالات كثيرة من وفيات الجاموس فى إندونيسيا إلا أنه مازال ينتج داخل الولايات المتحدة ويصدر إلى العالم المتخلف .^(١)

ونحن طبعا لا يمكن أن نكون ضد التطوير التكنولوجى الزراعى أو التطوير التكنولوجى بشكل عام ، ولكن التطوير التكنولوجى الذى تؤيده هو التابع من ظروف المجتمع المحلى والذى يخدم فى رفع إنتاجية العمل لا إدارها إلى الصفر ، والذى يقوم على استخدام الموارد المحلية قدر الإمكان فى تصنيعها وليس مكرثا للتبعية التكنولوجية باستيراد الآلات دون الرعى بالآثار الاقتصادية والاجتماعية لاستخدامها ، فالتكنولوجيا ليست محايدة الأثر كما يفهم غالبية الناس ، وأنها ليست إلا وسيلة مجردة لرفع إنتاجية العمل ، بل العكس فالتكنولوجيا متحيزة الأثر فهى قد تؤدى إلى زيادة وتعميق التفاوت الاجتماعى وتلقى بعض الأجنحة الاجتماعية أو الطبقات على حساب بقية أفراد المجتمع وهذا هو ما رسم للتكنولوجيا الزراعية أن تؤديه داخل دول العالم المتخلف غير الاشتراكى

^(١) فرانسيس مرزلايه ، صناعة الجرع ، مرجع سبق ذكره ، ص. ١٩٨ .

لكى تفصل بين النخبة الزراعية وتريد من قوتها على حساب بقية الفلاحين والعمال الزراعيين ، وهو ما حدث فعلا كنتاج للثورة الزراعية التى تشكل الميكنة أحد أدواتها الفعالة. ولذلك فإن التكنولوجيا لابد أن تتحدد وتدار من خلال نظام اجتماعى وابتداء من المصلحة الكلية لأفراد جميعا ، وليس ابتداء من مصلحة النخبة فقط من أفرادها ، وهذا هو ما يفصل بين الأكثر الإيجابى للتكنولوجيا الجديدة على كل أفراد المجتمع فى الدول المختلفة الاشتراكية والأكثر الملبى لبا على الغالبية العظمى من الأفراد فى بقية دول العالم المتخلف. فالتكنولوجيا التى يجب أن تكون موجودة فى القطاع الزراعى هى الموفرة لجهد العمال الشاق وليست الموفرة للعمالة ذاتها ، فإذا ما قارنا بين الجرار ذو قدرة ١٠٠ حصان ميكانيكى ، وآلة الدراس أو النرس الدوارة قدرة ١٠ أحصنة فإن الأخيرة تكمل العمل البشرى وتحسنه أما الأولى فإنها تختزله نهائيا. وطالما أن المجتمع ينص بالعمالة الوفيرة فإن التكنولوجيا الأخيرة تكون أفضل فهى مصنعه محليا ويمكن للفرد العادى شراؤها فتوفر فرصة عمل لمن يعمل فى إنتاجها وكذلك لا تحل محل العمالة فتحرم الكثيرين من الدخل الذى تنقله إلى من يستطيع الحصول على التكنولوجيا الأولى - الجرار - بدلا من العمال .

إن دول العالم المتخلف تحتاج لزيادة إنتاجها الزراعى وليس إلى التكنولوجيا الزراعية الغربية بفعاليتها المختلفة من آلات وبذور وفصائل محسنة ومبيدات ومخصبات كيميائية ، ولكن تحتاج إلى نظام اجتماعى يجعل الفلاحين يساهمون فى عملية الإنتاج الاجتماعى بلا تميز وبحيث يستفيد هؤلاء المنتجين من كل زيادة فى الإنتاج الزراعى ، ومن ثم يتكون لديهم الحافز على الإنتاج والارتباط به ويدفعهم إلى تطوير طرق الإنتاج تطويرا محليا مناسباً للظروف التى تتم فيها عملية الإنتاج الزراعى فى كل بلد على حده كما كان يحدث هذا التطوير فى ظروف مجتمعات سابقة وفى ظروف مجتمعات حالية استطاعت كلاهما تحرير الفلاحين من الخوف من الملاك ومن بيروقراطية الحكام واستبدالهم ومن مقرضى النقود واستغلالهم ومن كل الإجراءات التى تمنع الفلاح من الحصول على الغالبية العظمى من إنتاجه الزراعى.

وليس ذلك من قبيل الحديث الطوباوى الذى لا يصنقه الواقع المعاش أو لا ينتهى إليه للبحث العلمى ، بل على العكس ، فطبقا لدراسة للمعهد الدولى لأبحاث الأرز

(IRRI) عن زراعة الأرز في الأراضي المنخفضة ، فانه ليس هناك فارق ملحوظ في المحاصيل التي تنتجها بعض المزارع باستخدام الجرارات وتلك التي تستخدم فيها الجاموسة . وفي اليابان عام ١٩٦٠ لم تنتج المزارع عالية الميكنة كمية اكبر من التي استخدمت الفأس ، وكذلك كانت الزيادة في محاصيل الأرز قبل عام ١٩٦٠ لا ترجع إلى الميكنة بل ترجع جزئيا إلى استخدام الزارع الصغير للبذور المحسنة والسماد ومطعميات المياه والمجاريث التي تجرها الحيوانات ومعدات الغرس البسيطة الدوارة ، وآلات الدراس بالبدال وهي تكنولوجيا تم تطويرها محليا . وفي الواقع العملي استطاع الفلاحون الصينيون تطوير البذور بتهجينها وأنتجوا بذور للشعير اعلى محصولا وأكثر قدرة على تحمل الطقس السيئ وغيره من الأخطار مثل الزراعة في المرتفعات ، وكذلك أنتجوا أنواع من التمح تقاوم البرد . وتراجعت إندونيسيا إلى استخدام الفصائل المحلية المحسنة في زراعة الأرز بدلا من الفصائل عالية الاستجابة الواردة من الخارج التي تسببت في فشل الإنتاج الزراعي في ٥٠٠ ألف فدان مزروعة بالأرز عام ١٩٧٤ - ١٩٧٥ ، كما اضطرت مصر إلى الانتقال إلى مقاومة آفات القطن بالطريقة المحلية ، أي باستخدام أيدي الأطفال في جمع الأوراق المحملة ببويض ويرقات دودة القطن ، بعد أن ثبت أن استخدام الكيماويات لتلك الغرض أدى إلى توالد حشرات أخرى لم تكن موجودة ، كما سوف يرد على تفصيل في مناقشة نتائج نمط الزراعة التصديرية. واستطاعت الصين ابتكار مضخة قليلة التكاليف عام ١٩٦٢ بدلا من المضخة السوفيتية المستوردة (١).

وأخيرا ننظر إلى حصاد التنمية الزراعية في العالم المتخلف في جانبه النقدي بعد أن رأينا جانبه الاجتماعي والاقتصادي ، أي ننظر إلى مدى استفادة العالم المتخلف من حصيلة النقد الأجنبي التي يحصل عليها من صادراته الزراعية وكيف يتم توزيعها على إشباع الحاجات الاجتماعية للمجتمع وأي من الجماعات تكون لها الأولوية في الإشباع، ولنأخذ مثال على ذلك الساحل الأفريقي الغربي في أزمته ، أزمة الجفاف .

(١) للرجع السابق ، ص. ١٩٠ - ١٩١ .

- Robert D'a. Shaw, Jobs and Agricultural Development, Washington, D.C. : Overseas Development Concil, Monograph No. 3, 1970, pp. 34 - 35.
- Food and Agricultural Organization, Report on China's Agriculture, Prepared by H.V. Henle, 1974, pp. 144 - 145.

فرغم أن الجفاف والتصحر على الساحل الأفريقي الغربي شد انتباه أصحاب القلوب والضمائر الإنسانية في العالم أجمع من أجل إنقاذ من يموتون جوعاً أو يتهددهم الموت جوعاً داخل السنغال والنيجر وغينيا وغيرها من الدول الأفريقية ، فإن توزيع العائد من حصيد النقد الأجنبي داخل هذه الدول لم يأخذ في اعتباره ذلك ، بل أن الواردات المستخدمة في جلبها المصادرات إنما تعبر عن اقتصاد يعاني من الوفرة وليس من الجوع . فلقد أنفقت السنغال ٣٠٪ من العملة الأجنبية التي حصلت عليها من المصادرات عام ١٩٧٤ في شراء مكيفات هواء وثلاجات وسكر نقي ومشروبات روحية ومنتجات تبغ ، وأكثر من ٥٠٪ من حصيد مصادرات القبول السوداني في استيراد القمح للمخابز التي يملكها الفرنسيين لإنتاج الخبز الفرنسي في المدن . وإذا كانت حصيد مصادرات القبول السوداني تمثل مستويًا ثلاث الميزانية القومية للسنغال فإن ٤٧,٢٪ من هذه الميزانية تتفق على رواتب البيروقراطية الحكومية من الموظفين . وفيما بين عام ٦١ - ١٩٧١ قامت النيجر وهي دولة تعاني من سوء التغذية ومن متوسط عمر للفرد لا يتجاوز ثمانية وثلاثون عاماً بمضاعفة إنتاجها من القطن أربع مرات ومضاعفة إنتاج القبول السوداني ثلاث مرات ، وقد أعطيا حصيداً تقدر بنحو ١٨ مليون دولار عام ١٩٧١ ، إلا أنها أنفقت ٢٠ مليون دولار من هذه العملة الأجنبية على استيراد الملابس ، وذهب مليون دولار لشراء السيارات الخاصة ، وانفق أكثر من أربعة ملايين دولار للبنزين والإطارات ، وزاد عدد السيارات الخاصة وانفق أكثر من أربعة ملايين دولار للبنزين والإطارات ، وزاد عدد السيارات الخاصة أكثر من ٥٠٪ خلال الفترة ٦٧ - ١٩٧٠ وانفق مليون دولار على استيراد المشروبات الكحولية ومنتجات التبغ ، وتغص العاصمة نيامي بالسوبر ماركيت المليء بالملع الفرنسية ، حتى الجيلات من صناعة باريس ومستورد حديثاً (١)

وهكذا فإن حصيد مصادرات العالم المتخلف الذي يسوده نمط الزراعة التصديرية من الدولارات والعملات الحرة إنما تعود من حيث أتت ، فهي تعود إلى العالم الرأسمالي المتقدم لتحصل دول العالم المتخلف على مئعة لا يستفيد منها إلا النخبة في المدينة ، والتي توفر لهم مستوى من المعيشة يكاد يصل إلى الترف الخرافي بالنسبة لما هو مائد في

(١) المرجع السابق ، ص ١١١ - ١١٢ .

القرية . وعلى ذلك فإن الموارد الاقتصادية الخارجة من الريف الزراعى والتى يشكل العمل الإنسانى أكثر وأهم عناصرها تتحول فى شأليتيها إلى المدينة عبر دول أوروبا الغربية والولايات المتحدة التى تحصل بذورها على نسيب الأسد منها قبل أن تلقى بالباقي إلى النخبة فى عواصم العالم المتخلف ومذه فى شكل سلع استيعابية مستوردة .

ولعل ذلك يوضح مدى الغبن الذى يقع على الغالبية العظمى من سكان العالم المتخلف - الفلاحين - من جانب ويفسر من جانب ثان التمسك الأسطورى حتى الموت للنخبة فى المدينة بنمط التنمية الغربى ، سواء كانت هذه النخبة من البيروقراطية للمعلمة والمتقنة أو من البرجوازية للتجارية والصناعية ، كما يبرز من جانب ثالث مدى الترابط المصلحى والوجدانى بين هذه النخبة وبين العالم الرأسمالى المتقدم ، ذلك أن سقوط نمط التنمية الغربى النابع من النظرية الاقتصادية الغربية فى التنمية إنما يهدد هذه النخبة بتخفيض مستوى معيشتها على الأقل لحساب المنتجين الحقيقيين فى القرية ، هذا إن لم يكن يهدد بإزاحتها نهائياً من قمة المجتمع لتراجع وتندمج فى صفوف المنتجين ، فلا تحصل على أى دخل إلا بالمساهمة فى عملية الإنتاج الاجتماعى بجهد من العمل المنتج والخلق .

ولعل ما يؤكد أن الفقر إلى حد الجوع مصطنع فى دول العالم المتخلف وأنه من نتائج تطبيق سياسات التنمية الغربية التى تصير عليها النخبة فى العالم الثالث غير الاشتراكى أن يتناقص الغذاء إلى حد المجاعة فى دول الساحل الأفريقى الغربى رغم أنها جميعاً أنتجت من القلال ما يكفى لإطعام كل سكانها حتى فى أسوأ سنوات الجفاف ، باستثناء موريتانيا صاحبة أكبر ثروة تعدينية ^(١) .

(جـ) نثر مفاهيم خاطئة لمحاصرة وإفشال الإصلاح الزراعى :

إن من أهم العوامل التى يمكن عن طريقها إدخال طريقة الإنتاج الرأسمالى إلى

^(١) المرجع السابق ، ص. ١١٢ - ١١٣ ، نقل عن :

- Letter from Dr. Marcel Ganzin, Director, Food Policy and Nutrition Division, FAO, Dated 18 December, 1975.

العالم المختلف استمرارها وجود المزارع الكبيرة ذات المساحات الواسعة من الأرض ، فضلا على أن وجودها يسهل التخصص في الزراعة التصديرية الموجه إلى العالم الخارجى ، بالإضافة إلى أن توافر المزارع الكبيرة يسهل عملية السيطرة على قطاع الزراعة كاملا من خلال السيطرة على القلة من ملاك هذه المزارع وفصل مصالحها عن مصالح الجماهير العريضة من الفلاحين . ولذلك فإن إعادة توزيع الأرض بعدالة أكبر على الفلاحين في شكل ملكيات صغيرة من خلال الإصلاح الزراعى أو تحت أى مسمى آخر لتفكيك الملكيات الكبيرة إنما هو العدو الأول لسياسة التنمية الزراعية الغربية والمعوق الأساسى لاستكمال طريقة الإنتاج للرأسمالى فى قطاع الزراعة . ومن ثم فإن هناك حربا لا هوادة فيها ضد عمليات الإصلاح الزراعى التى تتم داخل أى دولة فى العالم المختلف ، ويتضمن فى هذه الحرب على الإصلاح الزراعى قوى العالم الغربى والنخبة المحلية ، سواء لإنشاله وإقناع الشعوب المختلفة بعدم جدواه وعدم قدرته على زيادة رفاهيتها الاقتصادية أو للتناف حول إعادة الملكيات الكبيرة . وعادة ما يتم إنشال حركات الإصلاح الزراعى وتجميدها والنكوص عنها بأسلوبين ، الأول منهما فكرى يخاطب عقول الأفراد ووجدانهم والثانى عملى ويتمثل فى الإجراءات التى تجمده وتعيد سوء توزيع الملكية بشكل مباشر أو غير مباشر .

ويتركز الأسلوب الأول الفكرى فى إشاعة مفاهيم خاطئة مناقضة للإصلاح الزراعى ينتهى الاقتناع بها إلى رفض أهم الأسس التى يقوم عليها وهو إعادة توزيع الملكيات الكبيرة فى ملكيات صغيرة ، وهذه المفاهيم إنما تعمم فى شكل مقولات علمية وكنائج لبحوث تطبيقية تمنع المستقبل لها من التفكير فى صحتها قبل الاقتناع بها ، فتصبح مسلمة من المسلمات التى يعتقها والتى تؤثر فى نمط تفكيره وسلوكه نحو القضية المطروحة . وأهم هذه المقولات أن تفكيك الملكية إنما يقتل من معدل نمو الإنتاج الزراعى، ذلك أن إنتاجية الندان فى المساحات الكبيرة إنما تفوق إنتاجيته فى المساحات الصغيرة ، وأنه لا يمكن تطبيق التكنولوجيا المتقدمة إلا على المساحات الكبيرة دون إمكانية تطبيقه فى المساحات الصغيرة . وعلى ذلك فإن اعتبارات العدالة فى استغلال الأرض إنما تضع إمكانات التقدم وزيادة الإنتاج الزراعى وتكون على حساب الرشد الاقتصادى وكفاءة استخدام الموارد .

إلا أن الواقع عكس ذلك تماما ، وعلى عكس ما شاع واستقر في العالم المتخلف، فالدراسات التي تمت في جميع أنحاء العالم إنما توضح أن حجم الإنتاج الزراعي على المساحات الصغيرة أعلى بكثير من حجمه على المساحات الكبيرة ففي الهند كانت إنتاجية الفدان في اصغر المزارع أعلى بما يفوق الثلث في أكبر المزارع ^(١) . وفي تايلاند تزيد إنتاجية المزرعة التي يتراوح حجمها من فدانين إلى أربعة أقدنه بما يقرب من ٦٠ ٪ زيادة على إنتاجية المزرعة التي تبلغ مساحتها ١٤٠ فدان ^(٢) ، وفي تايوان يبلغ صافي دخل الفدان في المزارع الأقل من فدان وربع ضعف صافي دخل الفدان في المزارع الأكبر من خمسة أقدنه ^(٣) . ويضع البنك الدولي تقارير عن الفروق في قيمة الناتج في المزارع الكبيرة والصغيرة في الأرجنتين والبرازيل وتشيلي وكولومبيا وكونادور وجواتيمالا ويقرر أن إنتاجية الفدان في المزارع الصغيرة تفوق إنتاجية المزارع الكبيرة بما يتراوح بين ثلاثة إلى أربعة عشر ضعفا ^(٤) .

وكذلك فإن الأمر لا يتعلق فقط بتفوق إنتاجية المساحات الصغيرة على إنتاجية المساحات الكبيرة ، بل إن التبدد في استخدام الأرض يعتبر من سمات الملكيات الكبيرة ، فلقد ثبت في أمريكا الوسطى أن المزارعين الذين يملكون أكثر من عشر أقدنه لا يزرعون أكثر من ٧٢ ٪ من مساحة الأرض ، والذين يملكون أكثر من ٨٦ فداناً لا يزرعون سوى ١٤ ٪ من الأرض ، ويستخدمون ٤٩ ٪ من مساحتها كمراع ، ويتركون ٣٧ ٪ من المساحة دون استخدام ^(٥) . وكذلك تبين الدراسات التي أجريت عام ١٩٦٨ في كندا

^(١) المرجع السابق ، ص. ٢١٤ ، نقلاً عن :

- Edgar Owens and Robert Shaw, Development Reconsidered: Bridging the Gap Between Government and People : Health, Lexington, Mass, 1972, P. 20.

- World Bank, The Assault on World Poverty Problems of Rural Development, Education and Health : Johns Hopkins University Press., Baltimore 1975, P. 215.

- E. Owens R. Shaw, Development Reconsidered, Op. Cit., P. 60.

- World Bank, The Assault on World Poverty, Op. Cit., pp. 215 - 216.

^(٢) المرجع السابق ، ص. ٢١٩ - ٢٢٠ ، نقلاً عن :

- Food and Agriculture Organization, Agricultural Development and Employment Performance : A Comparative Analysis Agricultural Planning Studies No. 18, 1974, P. 124.

أن الزراع الذين يملكون أقل من ٢٥ فدان يزرعون نحو ٨٠ ٪ من مساحة الأرض ، بينما الزراع الذين يملكون أكثر من ٢٥٠٠ فدان لا يزرعون أكثر من ربع الأرض .^(١)

وعلى المستوى الكلى للإنتاج ، فإن المجتمعات التي تمسكت بالإصلاح الزراعى وإعادة توزيع الملكية فى إطار نظام اجتماعى واقتصادى أكثر عدالة حققت معدلات من التقدم الزراعى وإشباع حاجات السكان للغذاء تفوق المجتمعات الأخرى المشتركة معها فى نفس الظروف . فطبقا لتقرير منظمة الأغذية والزراعة فإن إنتاج المحاصيل تتزايد فى فيتنام الشمالية بنسبة ٢٠ ٪ فى منتصف الخمسينات ، وفى منتصف الستينات زاد بمعدل ٦٠ ٪ عما كان عليه فى الخمسينات ، وخلال الفترة ٦٠ - ١٩٧٠ زاد إنتاج الأرز ٢٠ ٪ وزادت المحاصيل الأخرى ٥٠ ٪^(٢) . وفى عام ١٩٧٥ كان إنتاج القمح من الغلال فى الصين أعلى ٦٠ ٪ من الإنتاج المماثل فى الهند^(٣) . وطبقا لتقديرات الدكتور بنديكت سينتيز ، خبير الصين فى جامعة كورنل ، نجد أن الصين أطعمت بشرا أكثر بنسبة ٥٠ ٪ وبصورة أفضل بنسبة ٢٠ ٪ على أرض مزروعة أقل بنسبة ٣٠ ٪ بالمقارنة مع الهند^(٤) . وفى كوبا رغم التراجع فى الإنتاج الزراعى عامى ٦٣ - ١٩٦٤ بعد تطبيق الإصلاح الزراعى عام ١٩٦٣ ، قللت تحققت معدلات معتبرة بعد ذلك لزيادة الإنتاج الزراعى بالنسبة لما كان عليه قبل الإصلاح الزراعى ، ففى عام ١٩٧١ زاد إنتاج الأرز أربعة أضعاف ، والفاكهة ثلاثة أضعاف ونصف وزاد إنتاج البيض أربعة أضعاف ونصف ، وزاد إنتاج البطاطس بنسبة ٤٢ ٪ عما كان عليه الإنتاج قبل الإصلاح الزراعى^(٥) ، وفى

- Keith Griffin, Land Concentration and Rural Poverty, MacMillan, New York, ^(١) 1976, P. 190.

- F.A.O., Progress in Land Reform, Sixth Report, Rural Institutions Division, ^(٢) Roma, 1975, pp. III - 8, and Agricultural Problems : A Gronomical Data, Vietnames Studies, Hanoi, pp. 19 - 20.

^(٣) المرجع السابق ، ص. ٢٢٤ - ٢٢٩ ، نقلاً عن :

- F.A.O., Production Year Book, 1975.

- Arthur MacEwan, Agriculture and Development in Cuba, A Manuscript ^(٤) Prepared for the International Labour Office, Geneva, Ch, 16, 1978.

- Ibid., pp. 16 - 19. ^(٥)

البرتغال حيث تم الإصلاح الزراعى بعد سقوط الفاشية بها عام ١٩٧٤ ، ووزعت ثلاثة ملايين فدان من أراضي المزارع الضخمة على العمال الزراعيين أغلبها فى جنوب إقليم الينتيجو ، فقد أدى ذلك خلال عامين فقط إلى زيادة مساحة الأرض المزروعة فعلياً فى الإقليم إلى ثلاثة أضعاف ما كانت عليه ، وزاد عدد الأفراد المتفرغين للزراعة إلى أربعة أضعاف وانتهت البطالة المزمنة التى كانت متفشية فى الإقليم ، واستطاع الملاك الجدد تقديم ٥٠ ٪ من كل القمح البرتغالى وما بين خمس إلى ربع اللحوم المقدمة للسوق المحلى^(١) . وفى المجتمع المصرى بعد الإصلاح الزراعى الأول عام ١٩٥٢ زادت فعالية الأرض المستخدمة فى الزراعة بنقصان نسبة الملكية الغائبة من ١٨ ٪ من المساحة الكلية للأرض الزراعية إلى ١٠ ٪ بعد الإصلاح الزراعى كما زادت دخول الفلاحين بنسبة ٥٠٣ ٪ من دخولهم السابقة قبل الإصلاح ، وتؤكد الدراسة التى قام بها هانس ومرزوق زيادة الإنتاج الزراعى فى الأرض المعاد توزيعها ، وتعتمد فى تفسيرها على العوامل الاجتماعية والتنظيمية الجديدة وإن لم تقدم أرقام أو نسب محددة^(٢) .

وفى اليابان التى نفذت إصلاحاً زراعياً بعد الحرب العالمية الثانية كان هدفها المعلن "منع ظهور ملاك كبار للأرض (Land Lords) كما كان قبل الحرب" ، والذى تبنته الولايات المتحدة ونفذته قائدها العسكرى المتواجد فى اليابان بعد الحرب العالمية الثانية مباشرة . وتتوزع ملكية الأرض فى اليابان بحيث تحتجز الملكيات الصغيرة ٩٣ ٪ من المساحة الكلية للأرض الزراعية ، وتتراوح المساحات ما بين نصف هكتار إلى هكتارين فقط ، بينما يحتجز الملاك الكبار لأكثر من هكتارين ٧ ٪ من المساحة الكلية . وظهرت لائحة الأرض عام ١٩٥٠ ووضعت بنود قاسية على تحويل الأرض وعلى الإيجارات الزراعية لمنع المضاربة عليها أو تحويلها إلى الإنتاج غير الزراعى ، أو نقلتها إلى شطايا ، وكذلك لاستخدامها فى تأمين الغذاء يومى لشعب اليابان . ووجدت

^(١) للرجوع السابق ، ص. ٢٢٩ ، نقل عن :

- Wilfred Burchett, Portuguese Defend Land Reform Guardian, 26 April, 1978, P. 24.

- Ben Hasen & Girgis Marzouk, Development and Economic Policy in U.A.R. ^(٢) (Egypt), North - Holland Publishing Company, Amsterdam, 1965, pp. 90 - 97.

المشروعات العامة داخل المناطق الزراعية لتعمل على تحسين الإمدادات بالمياه وتحسين التربة ، والصرف المغطى ، وإجراء تعديلات استزراع الحقول ، واستخدام البحيرات والأحواض المتوسطة لرفع حرارة مياه ري الأرز ، وصيانة الأرض الزراعية ، وكذلك تحقيق الاستخدام المشترك لإمدادات المياه وضبط الفيضان والطاقة الكهربائية. ووصل معدل الإنفاق العام على الزراعة إلى ٣,٨ ٪ من الميزانية عام ١٩٥٠ ، ثم إلى ٥ ٪ عام ١٩٥٥ ، ثم تناقص بعد ذلك ليصل إلى ٣,١ ٪ عام ١٩٧٥ .

وبعد توقف نقص الغذاء لتنتقل نظام إدارة الإنتاج الزراعى عام ١٩٥٢ من تأمين الغذاء إلى تأمين دخل المزارعين وذلك بأن يؤخذ فى الاعتبار عند تحديد ثمن الأرز والحاصلات الزراعية التغير فى ثمن المدخلات إلى الإنتاج الزراعى وكذلك الفجوة بين معدلات الزيادة فى مستويات الاستهلاك بالمدينة بالنسبة لميزانيات الملاك تبعاً للتغيرات فى أسعار السلع التى يشتريها الملاك . ثم تغيرت الصيغة عام ١٩٦٠ إلى صيغة تعويض تكاليف إنتاج الدخل ، والتى تحسب ثمن الأرز بتقييمه عند متوسط معدل الأجور الصناعية لأجر العامل الذى يقوم بالإنتاج الحدى بنفسه ، والذى كان من نتيجته أن ارتفعت ثمن الأرز - كدخل للفلاح لترادف الأجور الصناعية فى المدينة.

وفى عام ١٩٦١ يصدر القانون الأساسى للزراعة ، الذى رسم الخطوط العريضة للسياسة الزراعية ، وهى تقوم على جعل المزارعين على نفس مستوى بقية أفراد المجتمع من حيث الدخل والإنتاجية وحجم الإنتاج الإجمالى ، وترشيد التوزيع ورفع الطلب وترقيته ، واستقرار ثمن السلع الزراعية وضمان الدخول للزراعة . ولقد استخدم هذا القانون الذى مازال سارياً حتى الآن ميكانيزم الثمن لتوسيع أرباح المزارعين على أساس إصلاح للفروق بين الدخل الزراعى والدخل غير الزراعى ، وعلى ذلك فإن اليابان فرضت القيود الجمركية على الواردات من السلع للزراعة ، وتخلت عن الليبرالية نهائياً بالنسبة لبعض السلع مثل لحم البقر ، البرنقال ، الجريب فروت ، التى تقوم بتصديرها الولايات المتحدة ، مما أحدث أزمة بين اليابان والولايات المتحدة من ناحية ، ومن ناحية أخرى رفع الأسعار المحلية للإنتاج الزراعى ليرتفع فوق مستوى الأسعار العالمية.

ولقد زاد الإنتاج الزراعى بارتفاع إنتاجية العمل من ٣٢٧ كيلوجرام عام ١٩٥٠ إلى ٤٣١ كجم عام ١٩٥٥ متفوقا بذلك على المعدل العالمى ، وارتفاع الإنتاجية الزراعية يرجع إلى استخدام التقدم التكنولوجى من الرى والبذور المحسنة التى تتم داخل البيئة اليابانية ، وتصميم جرارات صغيرة لتناسب حجم المزارع الصغيرة ، والتى استخدم منها ٢ مليون جرار عام ١٩٦٥ ، واستخدام الحصادات وغيرها من الماكينات الزراعية المناسبة للمساحات الصغيرة ، وهو ما خفض العمالة الزراعية وتحول البعض منها إلى عماله تعمل بعض الوقت فى الزراعة ، فنجد أن نسبة هذه العمالة كانت ٢٠ ٪ عام ١٩٥٠ من المزارعين ارتفعت إلى ٦٠ ٪ عام ١٩٧٥ .

وهكذا نجد اليابان تنجح نجاحا باهرا فى زيادة الإنتاج الزراعى والمحافظة على استقرار الأثمان الزراعية وتحقيق الأمن الغذائى فى ظل المساحات الصغيرة للمزرعة وللميكنة ، وفى ظل إصلاح زراعى صارم أعاد توزيع ملكية الأرض على الفلاحين بعدالة واسعة لم تشهدا أى دولة فى العالم المتخلف ، وهو ما يثبت أن صغر مساحة الزراعة لا يعوق تطوير ورفع معدل إنتاجيتها باستمرار ، وكذلك لا يعوق إدخال الميكنة إليها ، فالإنتاج الزراعى للكرز باليابان يعتمد كليا على الميكنة حاليا .^(١)

إلا أن السؤال الذى يطرح نفسه كيف توافق الولايات المتحدة على إصلاح زراعى فى اليابان بهذه الحدة ، رغم أنها تقف ضده فى العالم الثالث كله وتعرض على إنشائه بكل الطرق سواء من الخارج بكل أنواع الضغط التى تملكه أو من الداخل بواسطة عملاتها وأصحاب المصالح الوطنيين المرتبطين بها فى الداخل أو غيرها من دول العالم الرأسمالى المتقدم ؟ والإجابة واضحة ابتداء من المصالح الحقيقية للولايات المتحدة ، فبعد الحرب العالمية الثانية ، كان لابد من بناء الاقتصاد اليابانى بناء حقيقيا بقوة وبسرعة ، بحيث لا تقع اليابان فى براثن الاشتراكية وفى أحضان الاتحاد السوفيتى وهذا

^(١) راجع فى تجربة اليابان الزراعية المؤلف التالى :

- Takafusa Nakamura, Post War Japanese Economy Development and Structure, Translated by Jacqueline Kaminski, University of Tokyo Press., 1981, pp. 193 - 206.

البناء للقوة الاقتصادية لأي بلد لا يمكن أن يتم إلا إذا تم تأمين غذاؤه أولاً ودعم قطاع الزراعة به بحيث يقوم بهذه المهمة ، وتنظيمه على أساس من العلاقات الإنتاجية الكفيلة بتقدمه المستمر ، وهى العلاقات التى تضمن للفلاح حصوله على اغلب الدخل الذى يحققه من عملية الإنتاج ، وهو ما لا يمكن أن يتحقق فى ظل علاقات الملكية للكبيرة التى تعتمد على تأجير الأرض للفلاحين ، والتى يتخللها فى كل الأحوال عملية استنزاف لموارد المستأجر لحساب المؤجر ، وهى التى تعمد الحافز عند كل من المؤجر والمستأجر على بذل أى جهد لرفع إنتاجية الأرض بالعمل على صيانتها بكل الأساليب المعروفة لذلك ، أو العمل على تحسين طريقة الإنتاج والعمل الزراعى . ويحدث ذلك بصفة خاصة عندما تضيق الأرض بعرضها أمام زيادة حجم السكان المستمرة التى تطلبها ، فمادام صاحب الأرض يستطيع أن يستبدل مستأجر الأرض بأخر بسهولة ، فإنه لابد أن يرفع الإيجار دون النظر إلى الفائض الذى سوف يخص الفلاح المزارع بعد دفع الإيجار الذى يتزايد عبر الزمن (وهى حالة المجتمع المصرى قبل الإصلاح الزراعى التى ينطبق عليها تحليل الربيع عند ريكاردو)^(١) . وهكذا فإن بناء قوة اقتصادية حقيقية فى اليابان فى صالح الولايات المتحدة من كل الجوانب ، لتكون مثلاً يحتذى به فى إدارة التنمية والتقدم فى العالم المتخلف وبصفة خاصة آسيا ، وبذلك سلمت بالأسلوب الذى يضمن أهم مقومات تقدم أى مجتمع وتفرغه للبناء الصناعى ، وذلك بضمان أمنه الغذائى الذى لا يمكن أن يتحقق فى ظل سيادة أسلوب الإنتاج الذى يعتمد على الملكيات الكبيرة والعلاقات الإيجارية، وهو وضع لا يتحقق للعالم المتخلف كله باستثناء تكرار نفس الظروف بالنسبة لكوريا الجنوبية فى صراعها مع كوريا الشمالية ، أما بالنسبة لبقية العالم المتخلف فإن زيادة ضعفه إنما تعنى زيادة المكاسب الذى تحققها الدول الرأسمالية من تبادلها غير المتكافئ معه ، وبصفة خاصة للعالم العربى الذى تعنى بناء قوته الاقتصادية قدرته على مواجهة إسرائيل ، وإيقاف سيطرتها على المنطقة العربية وحرمان العالم للرأسمالى من استنزاف المنطقة العربية تحت التهديد الإسرائيلى ، التى تدعى وبحق أنها حامية مصالح

(١) أنظر فى ذلك للولف التالى :

- د. سعيد الحضرى ، للنهيب الاقتصادى الإسلامى ، مرجع سبق ذكره ، الفصل الخاص بالنهيب الاقتصادى الإسلامى ومشكلة الأرض ، ص. ٦٢٠ - ٦٩٤ .

الغرب في العالم العربي.

أما الإجراءات العملية التي تتخذ للاكتفان حول نظم الإصلاح الزراعي وإعادة الملكيات الكبيرة أو الحيازات الكبيرة إلى الوجود مرة أخرى فهي متعددة ، فقد تأخذ شكل التراجع القانوني بإصدار قانون مناقض للإصلاح الزراعي مثلما حدث في البرتغال عام ١٩٧٧ حيث صدر قانون يعيد الملكيات الموزعة إلى ملاكها السابقين ، إلا أن إصرار الفلاحين على عدم تسليم الأرض ومواجهة كل الإجراءات البوليسية العنيفة اجبر حكومة شواريز على التراجع عن تطبيق القانون وكما في مصر حيث صدر قانون يعيد بعض الأراضي المصادرة إلى قدامى الملاك (أراضي الحراسات) مرة أخرى . وكذلك في الفلبين حيث عطل قانون الطوارئ تطبيق الإصلاح الزراعي على ثلثي الأرض الزراعية رغم وجود ثلاثة ملايين فلاح معدم . وفي إيران بعد صدور قانون الإصلاح الزراعي فإن إقليم خوزستان لم يدخل إليه الإصلاح الزراعي ، رغم أنه كان يمكن أن يستوعب غالبية الفلاحين العاملين ، إذ تصل مساحته إلى أكثر من ٢٠٠ ألف فدان من الأراضي المروية ، إلا أن الشاه قرر تسليم الإقليم إلى الشركات متعددة الجنسيات مثل هاوايات ايجرونوميكس ودياموند أ ، كاتل كومباني وميسوي ... الخ. بل الأكثر من ذلك فإن المياه التي كان يوفرها سد دز في إقليم خوزستان كانت تنساب إلى مزارع هذه الشركات السابقة دون الفلاحين مما أدى إلى كوارث عاشها الفلاحين كانت سببا للقلق والتذمر الاجتماعي الذي أطاح بالشاه عام ١٩٧٩ ، ذلك أن الأرض قسمت في مزارع كبيرة ما بين ١٢ - ٥٠ ألف فدان تعمل على إنتاج المحاصيل التصديرية باستخدام ميكنة كثيفة رأس المال ، وهو ما دفع حوالي ١٧ ألف فلاح إيراني إلى الخروج من أراضيهم إلى البطالة والتشرد ^(١).

وكذلك تتم محاصرة الإصلاح الزراعي عن طريق إقناده الفلاحين للأرض ذات المساحات الصغيرة التي وصلوا عليها سواء من الإصلاح الزراعي أو من آبائهم وذلك

^(١) - Julian Bharier, Economic Development of Iran, 1900 - 1970, Oxford University Press, London, 1971, P. 138.
- Frances Fitzgerald, Given the Shah Everything He Wants, Harper's, November, 1974, P. 55.

عن طريق أساليب الإسقاط تحت وطأة الدين أو الإدخال فى نظام المشاركة (المزارعة).

لقد كان السقوط تحت وطأة الدين أحد أهم الوسائل المؤدية إلى إقتاد الإنسان لحريته وتحوله إلى العبودية الكاملة كما كان فى الجاهلية العربية أو الإمبراطورية الرومانية ، ولقد ظل هذا النظام رديحا من الزمن إلى أن تحول إلى أداة لإقتاد الإنسان لموارده الاقتصادية التى يمتلكها ، بل وأصبح أخيرا من أهم الأدوات التى تستخدم لتحقيق نفس الهدف الأخير على مستوى الشعوب والدول . وإذا كان المزارع الصغير يحتاج إلى القروض لتمويل إنتاجه الزراعى للفترة القادمة ، أو يحتاج إلى قرض لموازنة الخسائر الناجمة عن تقلب الأثمان الزراعية التى يغلب عليها الهبوط المفاجئ كما فى زراعة المحاصيل التصديرية التى تعتمد أثمانها على السوق العالمى ، فإن المزارع الصغير عرضه لفقدان أرضه نتيجة تراكم الديون فى المجتمعات التى لا تقدم تمويلا منتظما لعملية الإقراض الزراعى ولا تعتمد إلى حماية صغار الفلاحين كما هو الحال فى الغالبية الساحقة من دول العالم المتخلف غير الاشتراكى.

ففى الهند يقرر سدهير من الاقتصادى الهندى أن حوالى نصف الزراع فى الهند لا يستطيعون الحصول على قروض من مؤسسات الإقراض ، ذلك لأنهم لا يملكون وثيقة بملكية أرضهم ^(١) ، وهو ما يضطرهم إلى اللجوء إلى المرابين للحصول على القروض مقابل تسليم المحاصيل . وما يذكر فى هذا المجال أن قضايا طرد الفلاحين فى الهند عام ١٩٦٩ وصلت إلى ٤٠ ألف قضية فى ولاية بيهار وحدها ، وإلى ٨٠ ألف قضية فى كارتنيكا (بولاية ميسور) ذلك لعجز الفلاحين عن سداد القروض أو دفع الإيجار بالنسبة للمستأجرين ^(٢) . ولعل ذلك يذكرنا بما حدث فى مصر فى الثلث الأول من القرن الحالى

^(١) - Sudhir Sen, Reaping the Green Revolution : Orbis Maryknoll, New York, P.

11.

^(٢) - Gordon Gemmil and Carl K. Eicher, A Framework for Research on the Economics of Farm Mechanization in Development Countries, African Rural Employment, Paper No. 6, African Rural Employment Research Network Department of Agricultural Economics, Michigan State University, East Lansing, Michigan, 1973, pp. 32 - 33.

حيث استطاعت البنوك الأجنبية التي دخلت إلى مصر مواكبة لرأس المال الأجنبي الداخل إليها أن تسترعى جزء معتبرا من الأرض الزراعية المصرية عن طريق إسقاط ملاك الأرض تحت وطأة الدين . ففيمما بين عام ١٩٠٧ - ١٩١٣ انتزع البنك العقاري المصري (بنك أجنبي) ملكية مليون ومائة ألف فدان من الأراضي الزراعية المصرية ، وكانت على وشك نزع ملكيتها لمصالحها برفع القضايا بذلك أمام المحاكم المختلطة سدادا للديون التي اقترضتها البرجوازية الزراعية المصرية . إلا أنه نظرا لأن الغالبية العظمى من هذه الأرض كانت تخص كبار الملاك الزراعيين ولا تخص الفلاح المصري ، وهم الموجودين في مقاعد البرلمان وعلى مقاعد الحكم ، فإن الحكومة هبت لحماية الأرض . وهكذا فإن سياسة الإغراق بالدين كانت على وشك أن تسترعى الأرض من الملاك المصريين ، ولولا أنها مملوكة في غالبيتها الساحقة للبرجوازية المصرية الحاكمة لضاعت الأرض ، وعلى كل الأحوال فإن عامة الشعب من دافعي الضرائب في مصر هم أخيرا الذين تحملوا تبديد القروض التي تسلمتها البرجوازية الزراعية في مصر في هذه الفترة .

والآن في إطار الاتجاه الريعي الذي يغمر الاقتصاد المصري والذي تحدثنا عنه سابقا كنتيجة لسياسة الانفتاح الاقتصادي ^(١) . فإن زيادة تركيز الملكيات الكبيرة بازاحة الملاك الصغير عن أرضهم تتم بطرق مختلفة ومنها الإغراق في الدين أيضا . وإذا كان الفلاح أو المالك الزراعي الصغير قد تخلص من المربين في قطاع الزراعة منذ الإصلاح الزراعي الأول حيث أنشئت جمعيات تعاونية زراعية تقوم بعملية إقراض الفلاح وإرشاده مقابل الحصول على جزء من إنتاجه الزراعي فإن القروض التي تؤدي إلى فقدان الفلاح لأرضه إنما تأتي من خارج قطاع الزراعة . فبعض الفلاحين تستهويهم الصور السائدة في المجتمع المصري للحصول على الدخول الربعية وعلى ذلك فإن الفلاح يقبل رهن الأرض إلى مالك أكبر رهنا حيازيا فيسلم الأرض مقابل كمية من النقود تكون مقدما لسيارة تعمل في نقل الأشخاص أو تعمل في نقل الأشياء على أن يتعهد بدفع باقي الثمن للبنك أو

^(١) راجع في عمليات الاتجاه الريعي للاعتماد المصري المؤلف الثالث :

- د. محمد دويلر ، الاتجاه الريعي للاعتماد المصري : ٥٠ - ١٩٨٠ ، منشأة المعارف ، الإسكندرية ، بدون تاريخ .

المعرض البائع للسيارة على أنساق تدفع عنها فوائد تتراوح ما بين ٢٠ ٪ إلى ٤٠ ٪ من المبلغ الباقي حسب طول فترة السداد . وبطبيعة الحال فإن الفلاح ينقطع عن العمل في الأرض وينتقل إلى البطالة إذ غالبا لا يعمل الفلاح على السيارة ، ونظرا لان الإيراد الناتج من استغلال السيارة يكاد يكفي لدفع الأقساط إلى جانب استهلاك الفلاح ، فإنه ما أن تنتهي فترة السداد حتى تكون السيارة قد انتهت عمرها الإنتاجي ، ومن ثم فليس أمام الفلاح إلا التنازل عن الأرض نهائيا والحصول على دفعه جديدة تمثل الفرق بين ثمن الأرض والقرض السابق ليعود إلى تكرار نفس المأساة التي تنتهي إلى تحويله من مالك يزرع أرضه إلى عامل أجير إن لم يكن عاطلا . وتكون النتيجة الأخيرة أسرع في التحقق إذا ما باع أرضه لأول وهلة للانتقال إلى صفوف أصحاب الدخول الريعية . ونفس الأمر يتحقق في التحول إلى التجارة التي لم يفهم أصولها ، أو إلى المشروعات الأخرى لتربية الدواجن بالطرق الحديثة . ولعل الأعوام الأخيرة من السبعينات والتي ارتفعت فيها أسعار الفائدة على الودائع الدولارية إلى ما يزيد على ٢٠ ٪ جذبت البعض لبيع الأرض بالدولار أو بالجنيه الذي يتحول في السوق السوداء إلى دولارات تدر عائدات معتبرا ، وما أن تخفضت أسعار الفائدة في أوائل الثمانينات إلى حوالي ٥ ٪ إلا وكان الاستهلاك من رأس المال ثم التحول إلى البطالة أو الانضمام إلى العمالة الزراعية باجر بعد استهلاك كامل الوديعة الدولارية السابقة .

هذه الأساليب بالإضافة إلى بعض التعديلات القانونية الصادرة عام ١٩٧٥ والتي تسمح بجواز تحويل الإيجار بالنقد إلى الإيجار بالمزراعة ، وعدم ثبات القيمة الإيجارية وإمكانية ترديداتها بترايد الضريبة العقارية ، وهو ما نقل عبء التضخم ليقع على كاهل للفلاح المستأجر ، رغم عدم زيادة ثمن المحاصيل التي يجبر الفلاح على توريدها إلى الدولة بما يتناسب على الأقل مع معدل التضخم ، فضلا على الإعفاءات الضريبية التي منحت للملاك الكبار وخاصة زارعي الحدائق ، كل ذلك أدى إلى تقويض القدرة الاقتصادية لصغار الفلاحين ملاك أو مستأجرين بالنقد مما أفتد البعض منهم القدرة على الاحتفاظ بالأرض سواء المملوكة أو المؤجرة لحساب للملاك الكبار الذين أصبحوا أقوى مما كانوا عليه من قبل . ولذلك فإن التركيز الزراعي عاد في السبعينات وأصبح أكبر مما كان عليه قبل الإصلاح الزراعي ، إذ تحوز نسبة ١,٢ ٪ من الملاك مساحة من الأرض

تتراوح نسبتها ما بين ٤٦,٨ % إلى ٤٩,٤ % من المساحة الكلية للأرض وهو ما لم يحدث قبل الإصلاح الزراعى ^(١).

ولعل الفترة الأخيرة بعد إلغاء العقود الإيجارية الممتدة فى قطاع الزراعة ، وإحلال العقود السنوية محلها ، وترك قيمة الإيجار للأرض حسب قوى العرض والطلب ، فقد شهد قطاع الزراعة تضاعف القيمة الإيجارية للأرض الزراعية ، وسوف يشهد فى الفترة القادمة مزيد من الارتفاع ، وهو ما يعتبر إعادة لتوزيع الدخل من الفلاحين إلى المالك ، وبالتالي سوف تشهد الفترة القادمة العودة إلى طرد الفلاحين من الأرض العاجزين عن دفع الإيجار ، وهى الظاهرة التى كانت موجودة قبل تطبيق الإصلاح الزراعى فى مصر ، وتحديد القيمة الإيجارية للأرض من قبل الدولة ، وعدم تركها للعلاقة بين المالك والمستأجر ، حيث الأخير يعتبر الطرف الأضعف والمغلوب على أمره .

^(١) تراجع فى تفاصيل التحولات فى قطاع الزراعة المصرى المرفقة فى الملحق التالى :

- د. محمد دويلار ، الاقتصاد المصرى بين التحولات والتطور ، دار البحوث المصرية ، ١٩٧٨ ، ص ٣٤٤ - ٣٤٨ .

الفصل الحادى عشر

مشكلة التصنيع

مما لا شك فيه أن عملية التصنيع وتوسيع الطاقة الصناعية فى العالم المتخلف شئ بالغ الأهمية للتغلب على الاختلالات الهيكلية التى سادت لقتصاديات هذه الدول نتيجة لنمط تقسيم العمل الدولى الذى فرضه الاستعمار الغربى عليها لتتخصص فى الأنشطة الزراعية والإستخراجية عند مستواها البدائى (١).

ولذلك فإن عملية التنمية الصناعية فى هذا العالم المتخلف لابد أن تتم ابتداء من شروط معينة لنحقق أهدافا محدده على مستوى الاقتصاد القومى . وتتخلص أهم هذه الشروط فى وجود قدر من الفائض الاقتصادى يمكن نقله من القطاعات التى يحتوى عليها الاقتصاد القومى وتحويله إلى القطاع الصناعى ، بالإضافة إلى وجود قدر من فائض العمل الذى يمكن توجيهه إلى هذا القطاع . ورغم أنه من الأفضل أن تكون قوة العمل المنقولة إلى القطاع الصناعى ذات قدرات وخبرات صناعية ، إلا أن فقدان هذه المقومات بدرجة أو أخرى لا يوقف عملية التصنيع وأن قللت من معدل نموه وانطلاقه بفعل تخصيص جزء من الفائض الاقتصادى لإكساب قوة العمل الصناعية مزيداً من القدرات عن طريق التدريب العملى . أما ثالث هذه الشروط فهو التأكد من وجود السوق القادرة على استيعاب كمية الإنتاج الصناعى .

أما الأهداف التى يتعين تحقيقها ببناء قطاع الصناعة على المدى القصير والطويل فتتصرف إلى إشباع حاجات أفراد المجتمع من السلع الصناعية ابتداء من الحاج هذه للحاجات أى ابتداء من الملح الضرورية إلى الكمالية ثم الترفيه ، وكذلك تحقيق أولوية استخدام الموارد المحلية وفى مقدمتها قوة العمل ، بالإضافة إلى قدرتها على إقامة التكامل

(١) راجع فى مفهوم اختلال الميكل الإنتاجى فى الاقتصاد للتخلف للولف "نال :

- د. سعيد الحضرى ، اقتصاديات التخلف والتطوير ، مكتبة الجلاء الحديثة ، بورسعيد ، ١٩٨٥ ،

ص.ص ٢٧ - ٣٤ .

والاعتماد المتبادل بين قطاع الصناعة والقطاعات الأخرى ، وبين الفروع المختلفة للقطاع نفسه بما يؤدي إلى وصول المجتمع إلى الاعتماد على الذات على المدى الطويل ، وفضلاً على تحقيق أهم غايات التنمية بشكل عام وهي زيادة معدل نمو إنتاجية العمل ليس على مستوى قطاع الصناعة فقط بل على مستوى الاقتصاد القومي (بشكل معدل نمو إنتاجية العمل المعيار الأمثل لنجاح التنمية الاقتصادية) ^(١) ، وهو ما يصعب تحقيقه ما لم تمنح الأولوية في البناء الصناعي للصناعات الإنتاجية القادرة على مد المجتمع بأدوات الإنتاج .

ومن هنا تحديد نمط التصنيع إنما يشكل حجر الزاوية في تحقيق هذه الأهداف مجتمعه على المدى الطويل ، وذلك بطبيعة الحال بعد التيقن من توافر الشروط التي هي واقعياً موجودة ومتوافرة في كل المجتمعات المتخلفة بدليل إقامتها جميعاً لقطاعات صناعية على الأقل في الفترة الأخيرة ابتداء من عقد التنمية الأول . ولقد أصبح من الثابت علمياً وعملياً من تجارب الشعوب سواء المتقدمة منها أو المتخلفة أن هناك أنماطاً من التصنيع يبدأ بنمط التصنيع مدفوع الطلب الذي قامت عليه التنمية الصناعية في أوروبا الغربية ، وهو يقوم على فكرة نمسوج الطلب على الصناعة قبل إنشائها فيبدأ بالصناعات الاستهلاكية حتى ينضج الطلب على الصناعات الوسيطة وبعد استكمال بنائها بفترة ينضج الطلب على الصناعات الثقيلة فيكون الاتجاه إلى بنائها . وهناك النمط النقيض الذي يقوم على دفع العرض والذي يعني أن يقوم العرض بمهمة الطلب في الحالة السابقة ، وعلى ذلك فإن بناء الصناعات الثقيلة أولاً وتوافر منتجاتها يدفع إلى استخدام هذه المنتجات في الصناعات الوسيطة والصناعات الاستهلاكية ، وهو النمط الذي قامت عليه التنمية الصناعية في الاتحاد السوفيتي ^(٢) . وكذلك يوجد نمط إحلال الواردات وهو نمط تابع

^(١) للرجوع السابق ، ص. ٢٤ - ٢٦ .

^(٢) أنظر في الأولوية بين الصناعات الثقيلة والخفيفة - الاستهلاكية - المؤلفات التالية :

- د. سعيد الخنصري ، محاضرات في مبادئ التخطيط الاقتصادي ، مكتبة الجلاء الحديثة ، بورسعيد ،

١٩٨٥ ، ص. ٩٥ - ١١٨ .

- M. Dobb, *An Essay on Economic Growth and Planning*, Routledge & Kegan Roul, London, 1961, Ch. V.

(٣)

لنميط التصنيع مدفوع الطلب الذي يركز على أولوية الصناعات الاستهلاكية ، وهو يقوم على إقامة الصناعات التي تنتج ملعاً يتم استيرادها من الخارج أو سوف تستورد ما لم يتم إنتاجها في الداخل ولخيراً نمط صناعات التصدير حيث تقوم الصناعات التي يمكن تصدير منتجاتها إلى السوق العالمية (١) .

والآن يلح التساؤل عن النمط الذي اختارته دول العالم المتخلف ومن ثم دور النظرية الاقتصادية الغربية في التنمية في تحديد هذا الاختيار ، وما هي الآثار التي نتجت من ذلك الاختيار ؟

وحتى نجيب على ذلك السؤال فإن الأمر يقتضي التفرقة بين مرحلتين للتصنيع مرت بهما دول العالم المتخلف أحدهما في الفترة الاستعمارية والثانية بعد هذه الحقبة أي بعد التحرر السياسي . والتصنيع في الفترة الأولى - الاستعمارية - كان في ظل تطبيق النظرية الاقتصادية الغربية ، وهو نمط التصنيع مدفوع الطلب ، أما التصنيع في الفترة الثانية فلقد كان مواكباً لمظهر الفكر التنموي الغربي بإسهاب وانسيابه إلى العالم المتخلف ليكون الفكر المدرسي والنظرية الأولى والوحيدة الحاكمة لبناء التنمية الاقتصادية بشكل عام والتنمية الصناعية بشكل خاص في العالم المتخلف .

(أ) المرحلة الأولى للتصنيع - أثناء الاستعمار الغربي :

من الثابت تاريخياً أن الاستعمار كان يبذل قصارى جهده لاستبعاد إرساء قواعد الصناعة داخل الدول التي استعمرها وذلك لتظل هذه المجتمعات موقفاً لاستقبال منتجاته

(=)

- M. Dobb, Some Reflections on the Theory of Investment Planning and Economic Growth, Published in Papers on Capitalism Development and Planning, London, 1967, pp. 94 - 100.
- E.O. Domar, Essays on the Theory of Economic Growth, Oxford University Press., 1957, Ch, III and IV, Specially pp. 245 - 250.
- G.C. Winston, "Notes on the Concept of Import - Substitution", Pakistan Development Review, Vol. VII, Spring 1967, P. 107.

الصناعية ولكي لا تتحول إلى نشاط آخر يشغلها عن مهمتها الأساسية وهي مد هذه الدول المستعمرة بالمواد الأولية الزراعية والإستخراجية ، هذا باستثناء ما كان يسمح به من صناعات تنصرف إلى تجهيز المواد الأولية الزراعية والإستخراجية لنقلها إلى الخارج حيث كانت عبارة عن جزر صناعية صغيرة معزولة ، عن الاقتصاديات الوطنية مرتبطة تماماً بالاقتصاد الأم اقتصاد الدولة المستعمرة . بل أن الاستعمار كان يعمل على تصفية أى نشاط صناعى حقيقى يجده فى الفترة المبكرة لاستعمار له لأى بلد ، بل وحتى الأنشطة الحرفية المتقدمة لم تكن تسلم من عدوانيته .^(١)

ولعل ذلك ما حدث بشكل واضح وخفيف مع المجتمع المصرى فى فجر استعمار له . عام ١٨٨٤ ، وذلك أن المجتمع المصرى فى هذه الفترة كان ما يزال محتفظاً ببقايا بعض المشروعات الصناعية التى أقامها فى فترة التسمية الجادة الشاملة الأولى فى عهد محمد على والتى تم تصفيتها بعدوان رأس المال الأوروبى الغربى المشترك بقيادته الإنجليزى منه عام ١٨٤٠ .^(٢) ولذلك فإن الصناعات فى المجتمع المصرى ظلت تعمل فى حدود ضيقة وفى إطار مشروعات هزيلة لا تمثل إلا فقاعات متفرقة على سطح المجتمع المصرى سواء بالنسبة لخبراته السابقة فى الأنشطة الصناعية والحرفية أو بالنسبة للكفاءة التى يتميز بها الحرفيون والعمال الصناعيون ، أو بالنسبة للموارد الوفيرة والمتعددة التى يغصن بها المجتمع المصرى . فحتى عام ١٩٥٠ ظلت نسبة المشروعات الصناعية التى لم يتجاوز رأسمالها ٤٩ جنيه ٨١,٤ ٪ ، أما نسبة المصانع التى لم يتجاوز رأسمالها ٥٠٠ جنيه كانت ٥,٥ ٪ ، أما المصانع التى يتعدى رأسمالها ٢٠٠٠ جنيه فلا تريد

^(١) أنظر فى السياسة التى اتبعتها الاستعمار لخاصرة النشاط الصناعى وأجهاض كل عاولة لتثبيت الأنشطة الصناعية والحرفية وفراغ الجهد التوسى كله فى النشاط الزراعى والإستخراجى وأثر ذلك على الدولة المستعمرة ، المؤلفات التالية على سبيل المثال :

- د. عمرو عى الدين ، التخلف والتنمية ، دار النهضة العربية ، بيروت ، ١٩٧٥ ، ص. ١٧٨ - ٢٠٦

- G. Myrdal, Asian Drama, an Inquiry into the Poverty of Nations, A Pleican Book, 1968, pp. 442 - 449.

^(٢) د. محمد دويدار ، الاقتصاد المصرى بين التخلف والتطوير ، مرجع سبق ذكره ، ص. ١٤٦ - ١٨٢ .

نسبتها عن ١,٢ ٪^(١) .

ومع ذلك فإنه يجب أن نشير إلى حقيقة عامة أثبتتها تاريخ الشعوب المستعمرة ، وهي أنه ما أن تتراخى قبضة القوى الاستعمارية داخل أى بلد مستعمر لسبب أو لآخر إلا

^(١) د. محمد متولى ، الأصول التاريخية للرأسمالية المصرية وتطورها ، لجنة المصرية العامة للكتاب ، القاهرة ، ١٩٧٤ ، ص. ٧١ - ١٧٢ ، وكذلك ص. ١٧٢ - ١٧٥ .

وما يسرر به سوسج جهرد انجلترا فى إجهاض بقايا الصناعة والنشاط الحرفى فى مصر بعد الاستعمار تقارير اللورد كرومر للمتمد البريطانى فى مصر عام ١٨٩٨ عن نتائج سياسته ، حيث يقول "من يشارن الحالة الراهنة بالحالة التى كانت منذ ١٥ سنة يرى فرقاً ضخماً ، فالشوارع التى كانت مكتظة بدكاكين أرباب المصانع والحرف من غزالين وخياطين وصباغين وخيامين وصانعى أحذية ... فقد أصبحت مزدحمة بالمقاهى والدكاكين المليئة بالبضائع الأوربية ، أما الصانع المصرى فقد تنسأول شأنه وانحطت كفاءته على مر الزمن ، وفسد لديه الذوق الفنى الذى طالما أخرج فى العصر القديم المعجزات من الصناعة" .

- تقرير اللورد كرومر عام ١٨٩٨ ، طبع فى ربيع سنة ١٨٩٩ ، ترجمة المقطم ، ص. ١٤ .
وكذلك يقول فى تقرير آخر تال "على أنه لا يجب السماح بقيام صناعة قطنية فى مصر فى ظل حماية جمركية لأن ذلك سيضر مصالح بريطانيا" .

- تقرير اللورد كرومر عن الإدارة المالية والحالة العمومية فى مصر والسودان عام ١٩٠٥ ، ترجمة المقطم عام ١٩٠٦ ، ص. ٢٨ .

وتنتهى دراسة عن الوضع فى مصر خلال تلك الفترة إلى أن الاستعمار البريطانى حرص على إغلاق المصانع الحكومية التى كانت باقية من أيام محمد على ، فعطلت الترسانة التى كانت تقوم بإنتاج البنادق والذخيرة ، وعطل الخوض البحرى لإصلاح السفن وغيرها من المصانع ، وبذلك حرم مصر من تربية تكوين صناعات على أسس التطور الرأسمالى الحقيقى بالإضافة إلى أنه عطل الحرف الصغيرة بإرهاق كاهل أربابها بالضرائب المختلفة ومنع ورود مستلزمات إنتاجها ، ومن القوانين لرفع تكاليف إنتاجها مثل تعريف النقل بالسكك الحديدية لمنع توسعها وإضعاف قدرتها على منافسة السلع الأوربية المستوردة ، وبذلك فقدت الرأسمالية آخر أمل لها بالإضافة إلى تخطيطه الاقتصاد الريفى القائم على الاكتفاء الذاتى ليفسح المجال لزراعة القطن التصديرية التى تحتاجه المصانع الإنجليزية .

- شهدى عطية الشافعى ، تطور الحركة الوطنية المصرية (١٨٨٢ - ١٩٥٦) ، القاهرة ، الدار المصرية للكتاب ، ١٩٥٧ ، ص. ٥ .

وبدأ النشاط الصناعى يتوسع ويزدهر ويحقق قفزات إلى أن تعود قوى الاستعمار مرة أخرى إلى الاستحواذ عليه لتعيد تصنيفته أو لتوجيهه إلى العمل لتحقيق مصالحها وليس المصالح الوطنية التى يقوم عليها .

فمن الثابت تاريخياً أن المجتمع المصرى استطاع أثناء انشغال قوى الاستعمار بالحرب العالمية الأولى أن يقيم الكثير من الصناعات وأن تزدهر الحرف لتسبب بإنتاجها غالبية حاجات السوق المحلى بعد تعثر الاستيراد ، إلا أنه ما أن انتهت الحرب إلا وبدأت قوى الاستعمار العمل على تصفية هذه الصناعات والقضاء على ازدهار الحرف بإغراق البلاد بالسلع المستوردة المنافسة للإنتاج المحلى ، وهو ما أزعج كافة الطبقات المصرية التى تضامنت فى ثورة عارمة لطرد الاحتلال وهى ثورة عام ١٩١٩ التى أفرزت بناء تجربة بنك مصر الفريدة عام ١٩٢٠ كنك تجارى ومؤسسة استثمارية أقامت ٢٠ شركة صناعية وتجارية فى عشر سنوات .^(١)

^(١) من الثابت تاريخياً أن الإجراءات التى اتخذتها إنجلترا فى مصر بعد الحرب العالمية الأولى أزعجت إلى حد كبير البرجوازية الصناعية المصرية التى حققت أرباحاً كبيرة من نشاطها الصناعى فى الفترة السابقة ، إذ أصبح ورود السلع الأجنبية إلى مصر مرة أخرى مهدداً لأرباحها بالانخفاض ، وكذلك مهدداً لمصادر رزق الحرفيين ، فضلاً على أن الطبقات الفقيرة من الفلاحين وأصحاب الدخول المحدودة من موظفين كان قد طعنهم الغلاء أثناء حرب لا مصلحة لهم فيها إلا أنهم مستعمرين لإنجلترا. ولذلك فإن مصالح كافة الطبقات اتفقت ضد وجود الاستعمار الإنجليزي تضامنت جميعاً ضد الاحتلال الإنجليزي فى ثورة قادتها البرجوازية المصرية وكان أهم رد فعل للثورة هو دعوة البرجوازية المصرية لبناء بنك مصر برأسمال مصرى وإدارة مصرية كاملين ودون وجود أى عنصر أجنبى فى كليهما ، وبذلك استطاعت البرجوازية المصرية أن تبدى بحالا لاستثمار أرباحها السابقة فى شركات البنك الصناعية والتجارية والتى بلغت عشرين فى غضون عشر سنوات . إلا أن قوى الاستعمار بقيادة البنك الأعلى - كانت له اختصاصات البنك المركزى قبل إنشاء الأخير - معقل النفوذ الاقتصادى الإنجليزي انتهزت فرصة أزمة بنك مصر التى حدثت فى غمار أزمة للنظام الرأسمالى العالمى وكساد كبير عام ١٩٢٩ وفرضت عليه ما يتولى من خدمة المصالح المصرية كاملاً ، فقرضت عليه مشاركة رأس المال الأجنبى وحولت أسهمه الاسمية التى كان لا يمتلكها إلا مصرى

ومرة أخرى خلال الحرب العالمية الثانية وبانشغال قوى الاستعمار بهذه الحرب يعود الازدهار والتوسع للصناعات المصرية لتلبى حاجات الطلب المحلي على السلع

(٣)

إلى أسهم لحاملها ، وفرضت على إدارته بعض المصريين المعروفين بولائهم الأجنبي لقوى الاستعمار ، كما فرض على انجح ولهم شركاته نوع من السيطرة الخارجية في اتخاذ القرار ، وكذلك فرض نوع من تقسيم العمل ليس في صالح المجتمع المصري لتسيطر على عملية الإنتاج من خلال الاحتكار. فقد فرض عليه بصفته أكبر منتج للغزل والنسيج الاتفاق مع اتحاد صباغى براد فرود وتأسست شركتين هما الغزل والنسيج الرفيع وصباغى البيضاء ، على أن يملك براد فرود ٥١٪ من رأس المال ، وعلى أن تقوم شركة الخلة للغزل والنسيج - أكبر وحدة لإنتاج الغزل والنسيج فى مصر - بإنتاج المنسوجات السبكة (الشعبية) أما شركة كفر النوار للغزل والنسيج الرفيع (المسيطر على رأس المال براد فرود) فتنتج المنسوجات الرفيعة ، وتولى شركة البيضاء التجهيز النهائي وبميت لا تعمل إلا للشركتين فقط. وكان هذا يعنى أولا ، أن القرار سوف يكون فى يد من يملك أكثر من ٥٠٪ من رأس المال وهو العنصر الأجنبى ، وكذلك أن تعمل أكبر وحدة إنتاجية فى مصر فى المنسوجات الأقل تقدما بينما دخلت لانكشير فى صناعة المنسوجات الأكثر تقدما للمنسوجات الرفيعة ، كما صار لها الاحتكار الكامل لصناعة التجهيز المصرية . وأخيرا استطاعت قوى الاستعمار من خلال الإدارة الجديدة لبك مصر أن تقول من بنك وطنى ينسب الصناعة باستخدام مدخرات المصريين فقط وبلاستبعاد المتعمد لرأس المال الأجنبى إلى بنك احتكارى يسيطر على جانب ضخم من النشاط الاقتصادى المصرفى والصناعى والتجارى وهو ما أوقف جهوده لزيادة مجالات التصنيع بفتح مشروعات جديدة إلى مستمر يعمل عوائد أسهمه وسنداته فى الشركات التى استثمر فيها واتى يديرها من خلال ملكيته للأسهم (٥١٪ فاكس) ، فأصبح منظمة قابضة ربيعية مما أوقف جهوده فى إنشاء صناعات جديدة وفى دفع النمر فى مصر.

- دكتور فؤاد مرسى ، التمويل المصرفى للتنمية الاقتصادية ، منشأة المعارف ، الإسكندرية ، ١٩٨٠ ، ص. ٥١ - ٥٨ .

- دكتور محمود مشولى ، الأصول التاريخية للرأسمالية المصرية ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٢٤٥ - ٢٤٦ .

- سامية سعيد إمام ، بنك مصر العشرينات وبنك مصر السبعينات ، قضايا فكرية ، دار الثقافة الجديدة ، القاهرة ، ١٩٨٦ ، ص. ٦٠ - ٦١ .

- دكتور سعيد الحشرى ، الاقتصاد النقدى والمصرفى مكتبة الجلاء الجديدة ، بورسعيد ، ١٩٨٥ ، ص. ١٥١ - ١٥٥ .

الوطنية والسلع التي توقفت استيرادها ، وخاصة بعد توسع هذا الطلب بسبب الطلب الإضافي للقوات العسكرية للحلفاء الموجودة داخل مصر والحصار البحري عليها . ولذلك فإنه ما انتهت الحرب العالمية الثانية إلا كانت الصناعات المصرية قادرة على تلبية غالبية حاجات السوق المحلي من السلع الاستهلاكية ووصلت نسبة الإشباع إلى ١٠٠% في بعض السلع مثل السكر والكحوليات والسجائر والملح ، وإلى ٩٨% من الدقيق ، ٩٦% من غزل القطن ، ٩٠% من الأحذية ، ٩٠% من الأسمنت ، ٩٠% من الصابون ، ٨٠% من الأثاث ، ٨٠% من الكبريت ، ٦٥% من البيرة ، ٦٠% من الزيت النباتي ، ٥٠% من الصودا الكاوية ، ٤٠% من المنسوجات القطنية ، هذا بالإضافة إلى توسع صناعة الحديد والصلب^(١).

ورغم الانكماش الذي لحق بهذه الصناعات لدرجة توقف بعضها عن الإنتاج عام ١٩٤٩ بسبب عودة استيراد السلع الأجنبية المنافسة للإنتاج المحلي فإنها عادت للانتعاش مرة أخرى بسبب رفع الحكومة للرسوم الجمركية وتقييدها للاستيراد الذي صادف ارتفاع أسعار القطن بسبب الحرب الكورية . إلا أن معدل التوسع الصناعي هبط مرة أخرى خلال الفترة ٥٢ - ١٩٥٥ ولم يتحول إلى الازدهار والتوسع السريع إلا ابتداء من عام ٥٦ - ١٩٥٧ بتدخل الدولة في الحياة الاقتصادية سواء بالخططة الصناعية ٥٧ - ١٩٦٠ ، ثم بالخططة الخمسية ١٩٦٠/٥٩ - ١٩٦٥/٦٤ التي أدمجت فيها غالبية مشروعات خطة التصنيع السابقة . والنشاط الصناعي ابتداء من تدخل الدولة إنما يقع في المرحلة التالية للتصنيع التي تراكبت مع ظهور الفكر التنموي الغربي واستقراره كدليل منهجي وعملي للتصنيع في العالم المتخلف ، وهو ما سوف نناقشه لاحقاً .

أما الآن فإن الأمر يتعلق بتحديد نمط التصنيع الذي ساد العالم المتخلف في الفترة الاستعمارية ، والأساس الفكري والنظري الذي دفع إليه ، كيف استطاع أن يؤثر في نمط التصنيع في المرحلة التالية .

(١) B. Hansen & G.A. Marzouk, Development and Economic Policy in the U.A.R. (Egypt), North - Holland Publishing Company, Amsterdam, 1965, P. 114.

يجب أن نقرر مبادئة أن ما حدث في المجتمع المصري صناعياً هو الذي حدث في العالم المستعمر كله ، وأن السياسة الاقتصادية التي اتبعت في مصر هي التي اتبعت في كافة دول المستعمرات والتي كان من نتائجها تحقق نفس النتائج على مستوى جميع هذه الدول بلا استثناء ، وهي اختلال هيكلها الإنتاجية بضعف النشاط الصناعي أو القضاء عليه نهائياً بالإضافة إلى تخلف كل مكونات هذه المجتمعات ابتداء من البيئة الاقتصادية والاجتماعية إلى البيئة السياسية والثقافية والعملية الخ. (١)

ويعتبر نمط التصنيع الذي تم في المرحلة الاستعمارية في مصر وفي العالم المتخلف هو نمط الأولوية المطلقة للصناعات الاستهلاكية بشكل عام مع الإلزام بإحلال الواردات كأساس لبناء الصناعات ويوجع تبني هذا النمط من التصنيع إلى عاملين أساسيين: الأول ، هو سيادة الفكر الاقتصادي الغربي في النمو الذي فرضته قوى الاستعمار ضمن النمط الثقافي الذي زرعه في الدول المستعمرة والذي أدارت على أساسه عملية الإنتاج الاجتماعي في هذه الدول . وهذا الفكر هو الذي انتهى إلى النظرية الاقتصادية وخاصة الكلاسيكية منها والتي تكونت نتاج علاقة جدلية بين الفكر الاقتصادي والمجتمع الأوربي في تحوله نهائياً إلى طريقة الإنتاج الرأسمالي ابتداء من التحولات في النشاط الصناعي ثم في النشاط الزراعي . ولقد كانت التحولات الصناعية كلها منذ بدايتها تحولات إلى للصناعات الاستهلاكية كنقطة انطلاق إلى جعل القطاع الصناعي هو القطاع الرائد وخاصة في إنجلترا التي بدأت ما يسمى بالثورة الصناعية بالصناعات التقليدية (غزل ونسيج القطن والصوف) . وظل التوسع في الصناعة الاستهلاكية حتى وصل المجتمع الأوربي إلى مرحلته التوسعية التي ظهرت فيها أزمة في القرن الثامن عشر والتي اضطرت به إلى حل هذه الأزمة من خلال استعمار له الشعوب وتحويل اقتصادياتها إلى اقتصاديات تابعة تمدّه بالمواد الأولية للزراعية سواء غذائية أم للاستخدام الصناعي مثل القطن ، أو إستخراجية مثل المعادن والنفط أخيراً ، وكذلك تستقبل منتجاته الصناعية

(١) أنظر في ذلك على سبيل المثال للولفثال :

- V. Paulov, India Social and Economic Development 18th. - 20th., Progress Publisher, Moscow, 1975.

الاستهلاكية (١).

وفى إطار فرض الاستعمار للنمط الحضارى الأوروبى على الشعوب المستعمرة ، وفى ظل انبهار هذه الشعوب بمقومات هذه الحضارة الزائدة وخاصة الجانب الاستهلاكى منها ملوكاً وسلعاً كان التسليم بأن الأسلوب الأمثل لبناء أى نشاط صناعى لابد أن يكون تقليداً لما حدث فى أوروبا الغربية (١) ، ومن ثم لابد أن تكون الأولوية المطلقة للصناعات الاستهلاكية والتقليدية أيضاً . أما السبب الثانى ، فهو الظروف التاريخية التى نشأت فيها هذه الصناعات ، وهى ظروف الاستعمار الذى وظف الدول المستعمرة لاستقبال منتجاته الصناعية ، ومن ثم لم يكن يسمح بأى صناعة محلية تنافس منتجاته وبالتالي فإن الصناعات المحلية إنما نشأت فى الوقت الذى أنشغل فيها عن أحكام السيطرة على المجتمع المستعمر أو التى كانت له مصلحة فى وجودها كما فى حالة مصر حيث أنشغل بالحرب العالمية الأولى والثانية فازدهرت الصناعات ، وأيضاً كانت له مصلحة فى وجودها لمد حاجة جنوده المرابطين فى مصر أثناء الحرب العالمية الثانية . ولذلك فإن نمط الصناعة الاستهلاكية المنشأة لابد أن يبدأ بالسلع الصناعية التى يوجد عليها طلب وهى السلع المستوردة التى انقطع استيرادها وهكذا كان لابد أن يكون نمط إحلال الواردات هو النمط الذى يسود الصناعات الاستهلاكية . ولقد كان الصراع الرهيب بين القوى الوطنية المصرية على حماية الصناعات التى أنشأتها من عدوانية رأس المال الأجنبى الذى يرغب فى إعادة هيمنته على السوق المحلية بواسطة إغراقه بالسلع الاستهلاكية الأجنبية ، ومن

(١) أنظر فى الظروف التى أدت إلى الظاهرة الاستعمارية للرأسمالية المولفات التالية :

- Isaac Iiyeh Rubin, A History of Economic Thought, Translated from Russian Edition (1929) by Donald Filter, Ink Links Ltd., London, 1979, pp. 153 - 162.
- Joan Robinson, "Introduction", in Rosa Luxemburg, Monthly Review Press, New York, 1964.
- Rosa Luxemburg, "The Accumulation of Capital- An Anti-Critique", Monthly Review Press, New York, 1972.
- V.I. Lenin, Imperialism, The Highest Stage of Capitalism, in V.I. Lenin : Selected Work, 3 Vols, Progress Publishers, Moscow.

(٢) يراجع فى فرض نمط الحضارة الأوربية على العالم المتخلف ، وانبهار الأخير بها وآثار ذلك للزلف التالى :

- د. عمرو محى الدين ، التخلف والتنمية ، مرجع سبق ذكره ، ص. ١٣٦ - ١٤٠ .

ثم تقويض الصناعات الوطنية التي تم إرساؤها أدى إلى بعض النجاح الذي كانت ثمرته فرض رسوم جمركية وتقييد الاستيراد لبعض السلع بما يسمح ببعض الحماية للإنتاج المحلي ، وهو ما لم تستطع أن تحصل عليه مصر إلا في عام ١٩٣٠ أى بعد عشر سنوات من إنشاء بنك مصر بشركاته الصناعية المتعددة .

(ب) المرحلة الثانية للتصنيع - في إطار التحرر السياسي :

ويلاحظ أن التصنيع وإرساء المشروعات الصناعية الذي تم في هذه الفترة سواء مبكراً منذ بداية الخمسينات مثل التصنيع الهندي أو متأخراً بعض الوقت إلى أوائل الستينات كما في الجزائر إنما تم في إطار الفكر التنموي الغربي الذي ذاع وانتشر بدأ من نهاية الحرب العالمية الثانية وكذلك تم بتدخل الدولة سواء بإنشائها وتملكها للمشروعات الصناعية كما في كل دولة العالم العربي ، أو بالتوجيه والرقابة والصارمة لها كما في كوريا الجنوبية .^(١)

وأي واقع الأمر فإنه إلى جانب الظروف التاريخية التي مرت بها الصناعة في الدول المتخلفة والتي اضطرت لإزائها إلى إتباع نمط التصنيع الاستهلاكي الذي يركز على إحلال الواردات في المرحلة السابقة ، فإن التصنيع في المرحلة الحالية لم يخرج عن هذا النمط في شيء . إلا أن المسؤولية هذه المرة عن سيادة هذا النمط من التصنيع في العالم المتخلف ترجع إلى الفكر التنموي الغربي الذي وقعت عليه قيادات العالم الثالث سياسية واقتصادية ليكون دليل عملها الوطني لتحديث تغييرات جذرية ظنت إنها مخرجة لمجتمعاتها من التخلف إلى التقدم ومستكملة بها استقلالها الاقتصادي إلى جانب استقلالها السياسي الذي حصلت عليه حديثاً . ولكن هذا الفكر التنموي الغربي لم يكن يستطيع أن يقوم بهذه المهمة وكان لابد له أن يكون لسير النظرية الاقتصادية الغربية في النمو ولسير

^(١) تراجع في تجربة التنمية في كوريا الجنوبية للوفات التالية :

- L. Wade and B. Kim, Economic Development of South Korea, The Political Economy of Success, New York, Praeger Publishers, 1978.
- K.S. Kim and M. Roemer, Growth and Structural Transformation, Studies in the Modernization of Republic of Korea, 1954 - 1975, Cambridge, Mass., Harvard Univ., Press, 1979.

طريقتها وفلسفتها فى إقامة البناء الصناعى الذى تم فى أوربا الغربية والذى يعتمد على التصنيع مدفوع الطلب ، ذلك إذا ما سلمنا بأنه لم يكن مغرضاً فيما قدمه من فكر كان يقصد به تحقيق مصالحه أكثر من مصالح دول العالم المتخلف وأن يحقق أهدافه الأساسية من هذه المجتمعات التى خرج منها مجبراً بعد تصفية الاستعمار ، وهى استنزاف هذه المجتمعات من خلال ربطها بالسوق الرأسمالية العالمية بعلاقات جديدة من خلال نمط التنمية عموماً ونمط التصنيع بصفة خاصة وهو ما ظهر فى التوصيات التى قدمها جانب غير قليل من هذا الفكر والتى سماها بمراحل للتنمية (فورستمان وجوثر على سبيل المثال). أما الغالبية العظمى من هذا الفكر فلقد ظل غامضاً فى جانب التنمية للصناعية ولم يتناولها بوضوح كاف وإنما أضغمتها فى إطار تحليله للنمو فى قالب أسماه بالتنمية ، ويمكن أن نوضح ذلك بعرض الملاحظات التالية التى تؤكد مسئوليته عن تشويه البناء الصناعى فى العالم الثالث :

١ - لم تحاول كتابات التنمية الغربية أن تتبع فى عرض أفكارها أسلوب الفحص التشخيصى لاقتصاد متخلف بعينه أى لم تحاول أن تقوم بدراسة تحليله لأحد الاقتصاديات المتخلفة لتضع بذلك نمطاً لابتداع السياسات القادرة على نقل مجتمع معين من التخلف إلى التقدم بدء من ظروفه المادية والموضوعية ومن المرحلة التى وصل إليها من التطور الاقتصادى والاجتماعى . وإنما أخذت هذه الكتابات شكل التعميم المطلق على أساس أن المجتمعات المتخلفة إنما هى جميعاً فى مرحلة واحدة من التطور وأن مقوماتها المادية والمعنوية واحدة تقريباً ، ومن ثم كانت الكتابات عامة مجردة تعبيراً عن صلاحيتها للتطبيق فى كافة المجتمعات بلا اختلاف ، وهو ما أعطاها بعداً مرجعياً شاملاً ، بمعنى تصور إمكانية اللجوء إليها للحصول على ما يمكن تطبيقه فى المجتمع دون الشك فى صلاحيتها أو عدم صلاحيتها لتنمية مجتمع دون غيره . وعلى ذلك فإن القيادات المسؤولة عن وضع سياسات التنمية فى العالم المتخلف لم تبذل جهداً كبيراً فى بحث مدى إمكانية ملائمة السياسات الاقتصادية التى استنتجتها من فكر التنمية الغربى لظروف مجتمعاتها سواء فى المرحلة الأولية أو على البعد للزمنى القصير أو الطويل ، بل لم تشكل لحظة واحدة فى نجاح هذه السياسات فى نقل مجتمعاتها من التخلف إلى التقدم ، وهو ما يفسر الصخب المتفائل الذى

صاحب بداية برامج التنمية والإعلان عن قرب الوصول إلى مجتمع الرفاهية والتي حدد لها بعض القيادات السياسية في بعض المجتمعات المتخلفة زمنياً محدداً من بدء برامج التنمية (عشر سنوات) أو حدد لها البعض الآخر عاماً معيناً (١٩٨٠) ، ولم ينتهى الوقت المعلن عنه في كل الحالات إلا إلى الإعلان العملى عن إقلاص سياسات التنمية التي تم إنتهاجها ، والتأكد من استمرار التخلف أن لم يكن تعمقه ، وفي مقدمه هذه السياسات سياسة التصنيع بمقوماتها السابقة (١).

٢ - وكذلك فإن فكر للتنمية الغربى في عموميته اهتم بميكانيزمات النمو وليس التنمية ، فلقد ركز على العوامل التي تؤثر في زيادة معدل نمو الناتج القومى مثل الادخار والاستثمار الذى أعطته كافة كتابات التنمية الغربية الأولوية الأولى في إحداث التنمية، والتقدم التكنولوجى الذى صورت له قدرات لانتهائية على إنجاز التنمية السريعة بصفة خاصة عند والت رستو ، وكذلك عند شمبيتر الذى جعل التقدم الاقتصادى مرتبط بالمنظم المجدد المخترع ، مع إهمال عناصر أخرى اعتبرت عبئاً على التنمية مثل العنصر البشرى ، فاخترت جهود التنمية لتفرغ في مجرد زيادة

(١) تستنى من الكم للمائل لكتابات التنمية الغربية التي تحمل النسق الفكرى السابق طرحه الدراسة التالية :
- C. Bettelheim, Studies in the Theory of Planning, Asia Publishing House, New York, 1959.

وهي دراسة متميزة عن الاقتصاد الهندى ، وكانت نتاج تطبيق فكر مختلف عن الفكر التنموى الغربى في كثير من الجوانب تم تطبيقه باستشارة الكاتب ومشاركه في الخطة الخمسية الأولى للهند ١٩٥١/٥٠ - ١٩٥٦/٥٥ ، إلا أنه بعد أن دخل البنك الدولى ومجموعة أصحاب رأس المال الأجنبى إلى الهند في تنفيذها للخطة الخمسية التالية (الكونسورتيوم الدولى لمساعدة الهند ويتكون من اليابان وبريطانيا والولايات المتحدة وألمانيا الغربية وكندا بإشراف البنك الدولى) إلا وتغير مسار التنمية مودياً إلى نتائج مختلفة عن نتائج الخطة الخمسية الأولى التي نجحت بكل المعايير وكانت لمصلحة الشعب الهندى كاملاً . أما في الخطة الثانية فتلقت هذا الانحراف تحملاً عميقاً مصاح رأس المال الأجنبى قبل مصالح الهند ، ومن ثم كانت أول النتائج هي سقوط الهند صريعة للديون الأجنبية التي وصلت إلى ٢١ مليار دولار عام ١٩٧٩ ، كما وصلت مبالغ خدمة الديون إلى ١٠٢ مليار دولار في نفس العام ، بالإضافة إلى زيادة حجم التحويلات لأرباح رأس المال الأجنبى من ٤٦٤ مليون دولار عام ١٩٧٩/٧٨ إلى ١١٣٤ مليون دولار عام ١٩٨٤/٨٣ ، كما ارتفع حجم الديون إلى ٣١ مليار دولار عام ١٩٨٣ .

معدل نمو الناتج القومى . والسبب فى ذلك أن كتابات التنمية الغربية وكذلك النماذج الغربية للتنمية إنما كانت ابتداء من فكرة للنمو وليس التنمية ، حيث يفترض الاتجاه الأول (النمو) أن هناك اقتصاد وصل إلى مرحلة بناء طاقته الإنتاجية ومشكلته الأساسية هى البحث عن متطلبات وشروط للنمو المستقر بعد الوصول إلى مرحلة التشغيل الكامل أو الاقتراب منها ، وهو وضع لا ينطبق على العالم المتخلف الذى تتركز مشكلته فى بناء طاقته الإنتاجية وجهازه الإنتاجى . ولذلك كان طبيعيا أن تهتم هذه الكتابات والنماذج بدور الاستثمار وأهمية زيادة معدل الاستثمار دون أن توضح أولوية توزيع هذه الاستثمارات بين القطاعات الإنتاجية وخاصة قطاع إنتاج السلع الإنتاجية والسلع الوسيط ، وأن ينصرف التقدم التكنولوجى إلى التكثيف الرأسمالى لوسائل الإنتاج وإهمال المقومات الأخرى للتكنولوجيا التى تتناسب مع ظروف العالم المتخلف الذى يغص بالبطالة العمالية ويثقل كاهله نقص رأس المال وتفيض فيه الموارد الطبيعية للعاطلة .

ويتضح ذلك الاتجاه من دراسة النماذج الاقتصادية الرياضية التى قدمت لشرح ميكانيزمات التنمية الاقتصادية بالاعتماد المطلق على دور الاستثمار ودور التغيير التكنولوجى وهى تنصرف فى الواقع إلى بحث ميكانيزمات النمو وليس التنمية ابتداء من النموذج المبكر والأوسع انتشارا وهو نموذج هارود و دومار حيث بدأ دومار نموذجته المشهور بالمقولة التالية " طالما أن الاستثمار يخلق دخلا من ناحية ويزيد الطاقة الإنتاجية من ناحية أخرى ، فما هو المعدل الذى يجب أن يزيد به الاستثمار حتى يجعل الزيادة فى الدخل مساوية للزيادة فى الطاقة الإنتاجية " (١) ، وهذه المقولة يتضح منها البحث عن

(١) يراجع فى كتابات ونماذج هارود و دومار ما يلى :

- R.F. Harrod, Towards a Dynamic Economics, Supplement on Dynamic Theory, in Economic Essays.
 - _____, An Essay in Dynamic Theory, Reprinted in "Readings in Modern Theory of Economic Growth", Edited by Joseph E. Stiglitz and Hirofumi Uzawa, M.I.T. Cambridge, 1975, pp. 14 - 33.
 - E. Domar, Essay on the Theory of Economic Growth, Oxford University Press, 1957, Ch. III and IV. Specially pp. 245 - 250.
- ويشرح دومار فى الصفحات الأخيرة نموذج فيلمان فى الاتحاد السوفيتى وكيف منح الأولوية للصناعات الثقيلة .

الاستقرار وليس البحث عن كيفية بناء الطاقة الإنتاجية بأساليب مختلفة قد يكون أهمها الإخلال المتعمد للتوازن لإعادة التوازن في مرحلة تالية من خلال زيادة الطاقة الإنتاجية بشكل أساسي في قطاع الصناعات الثقيلة والإنتاجية^(١) ، وكذلك كثير من النماذج الأخرى التي قدمها كل من سولو ، جوان روبنسون ، سولان ، ميد وغيرهم^(٢) . إلا أنه يستثنى من هذه النماذج نموذجي فيلدمان ، ومخلاتوبس اللذان قادا التنمية في بدايتها في كل من الاتحاد السوفيتي والهند^(٣) .

والسبب الجوهري لهذه الظاهرة في كتابات التنمية الغربية هو افتراض التسليم بصحة وسلامة نمط التنمية الأوربي الغربي بشكل مطلق والاقتناع بصلاحيته لكل المجتمعات وهو النمط من التنمية الذي يعتمد على قوى الطلب ، فبدأ من الصناعات الاستهلاكية يكون الطلب على الصناعات الوسيطة ثم يتكون الطلب على الصناعات الثقيلة والإنتاجية ، وهو نمط من التصنيع استغرق أكثر من مائة عام لاستكمال بناؤه في ظل

^(١) أنظر في كيفية تحقيق تنمية الاقتصاد القومي بالإخلال المتعمد للتوازن وإعادة التوازن التالية :

- K. Marx, Capital , Vol. II, Moscow, Progress Publisher, Ch. XXI .

- د. سعيد الحضري ، اقتصاديات الاستثمار - دراسة نظرية تحليلية ، مكتبة الجلاء الحديثة ، بورسعيد ، ١٩٨٥ ، الفصل الأخير .

- Robert M. Solow, A Contribution to the Theory of Economic Growth, ^(٢) Reading in Modern Theory of Economic Growth, Edited by J. Stiglitz and H. Uzawa, Op. Cit., pp. 58 - 87.
- Investment and Technical Progress, Op. Cit., pp. 156 - 171 .

- Joan Robinson, The Classification of Inventions, Op. Cit., pp. 133 - 136.

- T.W. Swan, Economic Growth and Capital Accumulation, Op. Cit., pp. 88 - 115.

- J.E. Mead, A Neo-classical Theory of Economic Growth, Reprinted in the Economics of Development and Planning, Edited by M.L. Jhingan, Konark Publications, New Delhi, 1986, pp. 251 - 258.

^(٣) تراجع في نموذج مخلاتوبس للمولف التالي :

- S. Chakravarty, The Logic of Investment Planning, North - Holland Publishing Company, Amsterdam, 1968, pp. 43 - 49.

تراجع في نموذج فيلدمان ما قدمه دومار في المولف التالي :

- E. Domar, Essays on the Theory of Economic Growth, Op. Cit., pp. 245 - 250.

الأولى والأغنية (١).

وهذا النمط من التنمية يأخذ بعداً أكثر تنميصاً عند جوث كما يلي :

المرحلة الأولى : حيث يقوم الاقتصاد الذى يعيش عند الكفاف بتصدير المواد الأولية ويبادلها بالسلع الاستهلاكية .

المرحلة الثانية : تنمية القاعدة الأساسية (رأس المال الاجتماعى) مثل خطوط السكك الحديدية وتسهيلات النقل والطاقة الخ ، وتحسين الزراعة عن طريق القروض الأجنبية وخاصة قروض البنك الدولى للإنشاء والتعمير وذلك لتمهيد الطريق لاستثمارات رأس المال الأجنبى الخاص التى سوف تحدث بعد ذلك .

المرحلة الثالثة : تنمية منتجات التصدير من المواد الأولية ومن الاستثمارات المباشرة فى الصناعة بواسطة الشركات الأجنبية .

المرحلة الرابعة : وهى المرحلة الأولية للتصنيع وهى التى تهدف أولاً إلى تنمية الصناعات الخفيفة والتى تمول عن طريق الادخار المحلى والقروض التى سوف تحولها المنظمات العالمية وبخاصة الاستثمارات المباشرة .

المرحلة الخامسة : مرحلة التنمية العامة والتى تتميز باستمرار تنمية الصناعات الخفيفة بالإضافة إلى تصدير بعض رأس المال .

المرحلة السادسة : مرحلة التكيف ، وهى التى تعطى أهمية للصناعات الهندسية (الصناعات الثقيلة) ، وخلال هذه المرحلة سوف تزداد مديونية الدولة ولكنها بالتدرج سوف تصل إلى موازنة مدفوعاتها (٢).

(١) A. Forstman, Die Grundlagen der Aussewirtschaftstheorie, Berlin, 1956, S. 153

- 159.

(٢) أنظر فى مناقشة هذه الأفكار ومدى ملائمتها لتنمية العالم للتخلف الزوان اتال :

- A. Frumkin, Modern Theories of International Economic Relations, Progress Publisher, Moscow, 1969, pp. 171 - 185.

رأس المال الأجنبي الذي يستثمر داخلها * .

ولعل أهم الكتاب الغربيين الذي وضعوا أسلوباً وبرنامجاً واضحاً للتنمية في العالم المتخلف بشكل واضح يتضمن التنمية الصناعية وبما يتفق تماماً مع فكرة والت رستو في استخدام رأس المال الأجنبي ، وهما العالمان الألمانيان فورستمان وجوث ، حيث يعتبر ما قدماه فريداً في اتساقه بالوضوح والتسلسل وفي إقصائه دون موارد عن تشكيل الصناعة وتحديد أولوياتها على المدى القصير والطويل . فيقرر الأول فورستمان أن الدول المتخلفة تستطيع بفضل سماحها بدخول رأس المال الأجنبي إليها في شكل استثمارات مباشرة أن تنتقل من التخلف إلى قمة النمو الصناعي والتقدم تبعاً للمراحل التالية :

المرحلة الأولى : ويتم فيها استيراد رأس المال الأجنبي ليستخدم في زيادة إنتاج المواد الأولية والمنتجات الزراعية .

المرحلة الثانية : يتوازن الاقتصاد الوطني كمستورد لرأس المال الأجنبي ، وخلال هذه المرحلة يتزايد تصدير الدولة للمواد الأولية ، والمواد الزراعية والأغذية إلى الخارج لدفع فوائد رأس المال الأجنبي ثم يبدأ جزء من الصادرات يتوجه إلى استيراد الآلات ، ويحدث توازي بين استيراد الآلات وتصدير المواد الأولية . وفي هذه المرحلة تستطيع البلاد المستوردة لرأس المال الأجنبي بدء عملية التصنيع .

المرحلة الثالثة : تبدأ الدول التي كانت تستورد رأس المال في تصدير رأس المال ، وخلال هذه المرحلة يتميز اقتصاد الدولة بأنه اقتصاد زراعي مصنع ، ويتزايد نمو التصدير من السلع المصنعة وتصبح الدولة مصدره لرأس المال .

المرحلة الرابعة : يتوازن اقتصاد هذه البلاد كمصدر لرأس المال وخلال هذه المرحلة تأخذ الدولة شكل الدول الصناعية ، وتصبح الزراعة ذات أهمية ثانوية ويزداد تصدير رأس المال والسلع الصناعية ويواكبه في نفس الوقت نمو استيراد المواد

فيها الادخار المحلى والقروض الخارجية والاستثمارات الأجنبية المباشرة فإذا كانت مصادر التمويل سوف يستقر كل منها فى مشروعات صناعية منفصلة فإن ذلك سوف يفرز تقسيم من العمل يحصل فيه رأس المال الوطنى على عمليات الإنتاج ذات المستوى التكنولوجى المتدنى وهو ما لا يسمح له بالتقدم عبر الزمن كما لا يسمح له بتحقيق نفس مستوى الأرباح التى سوف تحققها الاستثمارات الأجنبية المباشرة المرتبطة بالعالم المتقدم والتى غالباً ما تكون فروع لشركات متعددة الجنسيات ، ذات التكنولوجيا الوفيرة . أما إذا كانت مصادر التمويل المختلفة سوف تساهم فى كافة المشروعات على سبيل المشاركة مثلاً فإن السيطرة لابد أن تكون لرأس المال الوفير . وهو رأس المال الأجنبى وبذلك تكون القرارات المصرية فى يده مثل قرارات الاختيار التكنولوجى لطرق الإنتاج وحجم الإنتاج والأثمان والأجور ونوعية المدخلات ومصادر ها خارجية أم داخلية وأثمانها إذا كانت محلية .

٣ - عدم الاهتمام بالصناعات الإنتاجية (الثقيلة) ، والتى تسمى بالهندسية ، وعدم الإقبال عليها حتى مع تصور وجود قدر من الفائض الاقتصادى المحلى يسمح بإنشائها بل تفضيل تصدير هذا الفائض إلى العالم الخارجى كـ رأس مال يستثمر فى الخارج (المرحلة الخامسة) وعدم التوصية باستخدامه فى بناء هذا النوع من الصناعة إلا إذا كانت هذه الصناعة ضمن الصناعات الاستهلاكية (الخفيفة) . وهو ما يضمن أن تستمر الدولة المتخلفة لأطول فترة ممكنة من مراحل التصنيع والتنمية بشكل عام معتمدة فى الحصول على أدوات الإنتاج على العالم الخارجى ، إذا أن بناء الصناعات الإنتاجية سوف يقلل من هذا الاعتماد . ورغم غرابة الفكرة إلا أنها موجودة فعلاً ، فالعالم العربى رغم عدم اكتمال هيكل صناعاته الاستهلاكية وليس الإنتاجية ، ورغم سعيه الحثيث للحصول على القروض وإنساحه المجال لدخول رأس المال الأجنبى فى شكل استثمارات مباشرة يقوم بتوجيه جزء معتبر من رأسماله إلى العالم الخارجى ، ويقع فريسة لعملية تدوير رأس المال بحيث لا يستفيد منها إلا أصحاب البنوك العالمية وأصحاب الاستثمارات المباشرة فى العالم المتخلف

ولعل هذه المراحل هي التي وقعت عليها الغالبية الساحقة من الدول المتخلفة والتي تأثرت بها كافة إستراتيجيات التنمية الصناعية في كافة الدول المتخلفة التي طبقت الفكر للتنموى الغربى ، والتي أفرزت أهم اتجاهين يحكموا التنمية الصناعية بها ، وهى الاتجاه إلى أولوية الصناعات الاستهلاكية بصفة مطلقة ، والاتجاه إلى الصناعات التصديرية الاستهلاكية فى مرحلة متأخرة ضمن سياسة عامة شاملة للاقتصاد الوطنى تقوم على تصدير المواد الأولية منذ الوهلة الأولى للتنمية . والاقتراض الأجنبى لاحقاً .

ويمكن التعرف على مزيد من التفاصيل حول التوصيات التى قدمها الفكر للتنموى الغربى لبناء التنمية الصناعية بصفة خاصة وانعكاساته على نسط التنمية بصفة عامة فى الدول المتخلفة من مناقشة المراحل التى قدمها الكاتبان الأخيران ، فورستمان وجوث كما يلى :

أولاً - فى مجال التنمية الصناعية :

١ - يعتمد التصنيع على رأس المال الأجنبى بالكامل ليس فى مجال استيراد الآلات والمعدات وأساليب وطرق الإنتاج فقط بل وفى بناء رأس المال الاجتماعى بالشكل الذى يسمح للمشروعات الصناعية الأجنبية (الاستثمارات المباشرة) بالتواجد والعمل داخل الدولة المتخلفة . وهو ما يعنى أولاً السيطرة الأجنبية الكاملة على النشاط الصناعى ، ويعنى ثانياً إعفاء المشروعات الأجنبية من أى تكاليف اجتماعية تتحملها داخل المجتمع ، وإذا ما تم إعفاؤها من الضرائب الوطنية لفترة محدودة أو بشكل مطلق فإنها بذلك تكون فى وضع أفضل من الاستثمارات الوطنية مرتين الأولى منها أنها لم تساهم فى تكوين رأس المال الاجتماعى بل استفادت منه بعد إنشاؤه ، ومن ثم لم تعاني من عدم وجوده أو من نقص كفاءته بحيث يؤثر ذلك فى ارتفاع تكاليف الإنتاج ويقلل من معدل الربحية ، أن الإعفاء الضريبي الوطنى للمشروعات الأجنبية يزيد من معدل ربحية الاستثمارات الأجنبية بمقدار الضريبة وهو ما لا يتوافر للمستثمر الوطنى .

٢ - منح الأولوية فى البناء الصناعى للصناعات الاستهلاكية (الخفيفة) والتى سوف يساهم

استيراد مستلزمات الإنتاج على مستوى الإنتاج الكبير المتوقع تصديره ، هذا بالإضافة إلى مساوئ دفع الاستهلاك المحلى إلى استهلاك أنماط من السلع لا تتناسب مع الظروف الاقتصادية السائدة وخاصة الانخفاض فى المستوى العام للدخول ، وهو ما يؤثر على حجم الادخار بالانخفاض كما فى حالة إنتاج السيارات للتصدير فى مصر فى منتصف الستينات ، والنسيج والجلود المطاط فى تونس والمغرب (١).

٥ - رغم عدم وضوح ما إذا كانت الصناعات الاستهلاكية سوف تميل إلى نمط إحلال الواردات أم لا ، فإنه بالنسبة لمشروعات الاستثمار المباشر الأجنبى سوف يكون من مصلحتها إنتاج نفس السلع التى تخصص فى إنتاجها فى بلدها الأم حيث تتوافر لها كامل مقومات إنتاج هذه السلع ، ومن المصلحة الوطنية أن يحدث ذلك فهو ادعى إلى أن يكون ثمن السلعة المنتجة فى الداخل فرع من المنتج الخارجى ، وعلى نفس النمط ولنفس الأسباب سوف يكون الحال بالنسبة للمشروعات المشتركة . ولذلك فإن جنوح الصناعات الاستهلاكية إلى نمط إحلال الواردات أمر لا مفر منه .

ثانياً - فى مجال الاقتصاد الوطنى بشكل عام :

١ - فتح المجتمع منذ الوهلة الأولى للتنمية الاقتصادية على أنماط الاستهلاك الخارجية الواردة من العالم المتقدم بتصدير المواد الأولية للحصول على السلع الاستهلاكية (المرحلة الأولى عند جوث) . أو مع دخول رأس المال الأجنبى للاستثمار فى زيادة إنتاج المواد الأولية (المرحلة الأولى عند فورستمان) ، وهو ما يحرص عليه دائماً رأس المال الأوروبى الغربى حالة دخوله إلى الدول المتخلفة * أن ينشر نمط من الاستهلاك الأوروبى الجديد * وهو ما حدث فى مصر فى المرحلتين التى تدفق إليها رأس المال بغزارة ، الأولى فى أواخر القرن التاسع عشر (عهد الخديوى سعيد وإسماعيل) والثانية فى بداية الربع الأخير من القرن العشرين فى ظل سياسة الانفتاح

(١) أنظر فى استراتيجية صناعة التصدير فى العالم العربى المؤلف التالى :

- د. فتح الله وليم ، الاقتصاد العربى والمجموعة الأوربية ، بيروت ، دار الحديث ، ١٩٨٢ ، ص. ٣٠٠ - ٣٠٣ .

من العالم الرأسمالى المتقدم (١).

٤ - الاهتمام بصناعات التصدير والتي سوف تكون بطبيعة الحال استهلاكية ، إذ أنها تقع فى المرحلة التالية لبناء رأس المال الاجتماعى وإرساء مشروعات الاستثمار المباشر الأجنبى ، وهى المرحلة الثالثة من النموذج حيث لم يصل المجتمع إلى بدء الاهتمام بالصناعات الإنتاجية التى تأتى فى المرحلة السادسة . ويعنى الاهتمام بصناعات التصدير رغم عدم تكامل الهيكل الصناعى بقطاعاته المختلفة تعميق الاعتماد على العالم الخارجى للحصول على أدوات الإنتاج بشكل حتمى ، ذلك أن لم يمتد الاعتماد للخارجى إلى الحصول على المواد الأولية وإلى تسويق المنتج فى الخارج وهو ما يجعل مصير الصناعة ليس فى يد الدولة الوطنية المنشأة للمشروعات التصديرية أو للبلد المضيف فى حالة الاستثمارات الأجنبية المباشرة . وهذه الصناعات قد يقال أنها قادرة على توفير قدر من العملات الأجنبية تحتاجه الدول التى تعاني من النقص فيها، إلا أن نجاح هذه الصناعات المودى إلى الحصول على العملات الأجنبية مرتبط بنجاحها فى التحام السوق التنافسية العالمية وهو أمر بالغ الصعوبة للدول المتخلفة ، ليس من ناحية الكفاءة الإنتاجية الواجب الوصول إليها ، وهو أمر يمكن تحقيقه ، ولكنها مرتبطة بالدرجة الأولى بالعوامل الاحتكارية المسيطرة على السوق التنافسية العالمية ، وهو ما جعل هذه الصناعات لا تتجح إلا إذا كانت تحت ريادة وسيطرة لشركات متعددة الجنسيات التى تقيم المشروع داخل المجتمع المتخلف والتى تتولى كافة عمليات الإنتاج والتسويق مثل كوريا وتايوان والإمارات العربية والبحرين . أما المجتمعات المتخلفة التى تحولت إلى هذه الصناعات بالاعتماد على قدراتها الذاتية وعلى رأسمالها المحلى مثل مصر فى الستينات أو تونس والجزائر فى السبعينات فإنها لم تحقق أى نجاح يذكر ، وأجبرت على بيع منتجاتها داخل السوق الوطنية ، وهو ما أدى إلى أثار وخيمة نتيجة فقدان ما كان متوقعا من العملات الأجنبية نتيجة البيع فى السوق الخارجية بالإضافة إلى تفاقم العجز فى ميزان المدفوعات نتيجة

(١) د. سعيد الخضرى ، "أزمة البطالة وسوء استغلال الموارد العربية" ، القاهرة ، المجلة العلمية للاقتصاد

والبحر ، كلية تجارة عين شمس ، العدد الثانى ، ١٩٨٩ .

وخاصة أنها حتى المرحلة الأخيرة سوف تنزل تابعة للعالم الخارجى فى استيراد الآلات والمعدات والتكنولوجيا وأساليب الإنتاج ، وهو ما أثبتته الواقع بالنسبة لكافة دول العالم المتخلف ، وحتى بالنسبة لأنجح البلدان المتخلفة التى سارت على هذا النمط من التنمية مثل كوريا الجنوبية وسنغافورة . فكما يقول البنك الدولى فى تقريره حيث وصل الدين المستحق للدفع عام ١٩٨٠ إلى ١٦٢٧٤ مليون دولار ، وهو يمثل ٢٨,٨% من الناتج القومى الإجمالى فى نفس العام ، هذا بالإضافة إلى العجز فى ميزان الحساب الجارى بلغ ٥٣٢٦ مليون دولار فى نفس العام . ونفس الحال بالنسبة لسنغافورة ، حيث بلغ الدين المستحق للدفع عام ١٩٨٠ ١٣٦٩ مليون دولار ، وهو يمثل ١٢,٨% من الناتج القومى المحلى ، بالإضافة إلى العجز فى ميزان الحساب الجارى الذى بلغ ١٥٧٧ مليون دولار فى نفس العام وذلك لن يكون غريباً إذا ما علمنا أن نسبة الأرباح المحولة للخارج لحساب الشركات متعددة الجنسيات داخل المجتمع الكورى وصلت إلى ٢١% من رأس المال المستثمر ^(١).

^(١) انتهى غط التنمية بالتركيز على صناعات التصدير إلى النشل للترويج فى دول أمريكا اللاتينية مثل البرازيل والمكسيك والأرجنتين . . الخ إلى جانب بعض الدول العربية مثل تونس والمغرب ، وكذلك فنشل بعض صناعات التصدير فى كل من مصر والإمارات العربية والبحرين (صناعة بزو كيمائيات) ، وغيرهم من دول العالم ، وهو ما أدى إلى تراكمى الطلب على آلات وصناعات التصدير المستوردة من العالم الرأسمالى للتقدم . مما حدا بالشركات متعددة الجنسيات بقيادة البنك الدولى إلى القيام بدعاية صاخبة لنمط التصنيع الذى تم فى كوريا وسنغافورة وتايوان مركزاً على لعضامه بالأكتر على كوريا الجنوبية لإعادة الثقة فى هذا النمط من التصنيع الذى يقدم مصالح الشركات، متعددة الجنسيات قبل المصالح الوطنية للدول المضيفة لها. وإذا ما بحثنا أثر هذا النمط من التصنيع على تحويل الموارد إلى الخارج بمقارنتها بالموارد الداخلة لئين لنا أن كوريا الجنوبية إنما تستترف بانتظام من خلال تحويل الموارد تنظم إلى الخارج من خلال فوائد الديون وأرباح الاستثمارات الأجنبية وما يقى للمجتمع الكورى لا يساوى الاستزاف فى الموارد الطبيعية والموارد البشرية. ويمكن عقد مقارنة بين الاقتصاد الكورى الجنوبى المستترف من خلال فوائد الديون وتحويلات الأرباح والاقتصاد الكورى الشمالى الذى ينبع أسلوبه تموى مختلف يقرم على تكامل القطاعات الاقتصادية وإشباع حاجات المجتمع أولاً ، أى يقوم على استراتيجية الاعتماد على الذات

الاقتصادى . وهو ما أدى إلى آثار وخيمة تحققت فى كل من الحقيقتين ، وهى انهيار
الادخار المحلى والإقبال على الاستهلاك الأجنبى بما يعطل الصناعات الوطنية
ويعمق من زيادة المديونية بشكل خطير انتهى إلى التدخل الأجنبى فى تسيير المجتمع
فى كافة المجالات وليس فى المجال الاقتصادى فقط ، وهو ما قاومه المجتمع
المصرى وقياداته الوطنية فى المرحلة الأولى مما أدى إلى كارثة الاحتلال البريطانى
للكولونىالى عام ١٩٨٢^(١) ، وكذلك ما انتهى إليه نشر نمط الاستهلاك الأوروبى
للعربى مع دخول رأس المال الأوروبى الغربى والأمريكى من تدخل الدائنين فى
السيطرة على توجهات المجتمع المصرى اقتصادياً وسياسياً واجتماعياً فى فترة
الانفتاح الاقتصادى وخاصة أقوى الدائنين الولايات المتحدة الأمريكية والبنك
الدولى^(٢) .

٢ - افتقاد الاهتمام بالبعد القومى لإشباع حاجات المجتمع وانعكاس هذا البعد فى كلا
النموذجين المقترحين للتنمية ، فنجد الاهتمام بتصدير المواد الأولية بوضوح وهو ما
يفرض نمط الزراعة التصديرية بما يودى إليه هذا النمط من آثار بالغة السوء
وصلت إلى حد تجويع الشعوب الذى اتبعته رغم أنها شعوب زراعية وإلى تقويض
جهود التنمية تماماً . وهو ما أشرنا إليه بالتفصيل سابقاً فى مناقشتنا لدور الفكر
للتنموى الغربى فى تشويه قطاع الزراعة فى العالم المتخلفة .

٣ - يركز النموذج على قدرة المجتمع المتخلف على تصدير رأس المال إلى الخارج وإلى
قنراته على موازنة ميزان مدفوعاته ، وهو ما لا يمكن أن يتحقق فى تنمية تعتمد
حتى لآخر مراحلها على استيراد رأس المال الأجنبى وعلى استثماراته المباشر

^(١) عبد الرحمن الرافعى ، عصر إسماعيل ، الجزء الثانى ، مكتبة النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٨٤ ، الفصل
الحادى عشر - مأساة الديون ، ص. ٢٥ - ٧٧ .

- دافيد لاند ، بريك وباشوات ، ترجمة الدكتور عبد العظيم أنيس ، دار المعارف ، ١٩٦٦ .

^(٢) أنظر فى إيضاح هذه السيطرة المؤلف لثال :

- د. عادل حسين ، الاقتصاد المصرى من الاستقلال إلى التبعية ، دار المستقبل العربى ، القاهرة ، ١٩٨٢ ،
نموذج التنمية التابعة فى التطبيق أو لعبة منطوق النقد والبنك الدولى ، ص. ٣٣٠ - ٣٥٩ .

الدول الست السابقة من الدين العربى الخارجى يعادل ٨٨٪ من حجم الدين الكلى البالغ ٦٥,٥ بليون دولار عام ١٩٨٥ (١)

٤ - من أخطر القضايا التى يجب بحثها جيداً عند إرساء أى نمط للتصنيع مقدار الفائض الاقتصادى المتحقق وهل يبقى هذا الفائض داخل المجتمع أم يتسرب بعضه إلى الخارج ، وما مقدار هذا التسرب ، وإلى أى الطبقات الاجتماعية سوف يؤول الباقي منه ، وهل سوف يتبدد فى الاستهلاك كاملاً أم سوف يبقى منه جزء للتراكم . وهذه القضايا لا يمكن حسمها إلا من خلال الحساب الاقتصادى الدقيق الذى يتناول المقارنة بين حجم الفائض الاقتصادى المتحقق باستخدام رأس المال الأجنبى بنسبة ١٠٠٪ (الاستثمار المباشر) أو بنسبة أقل (المشاركة بين رأس المال الوطنى والأجنبى) ، وبين ذلك الحجم من الفائض المتحقق باستخدام رأس المال الوطنى فقط ، مع الأخذ فى الاعتبار البعد الزمنى الأطول الذى قد يستغرق لاستكمال تلك المشروعات الممكن إنشاؤها . فقد نجد أنه من الأفضل أن يكون البعد الزمنى لاستكمال البناء الصناعى أطول وذلك نتيجة للاعتماد على رأس المال الوطنى فقط فى إنشاء مشروعات أخرى جديده ، بدلاً من الإسراع فى بناء عدد أكبر من المشروعات بالاعتماد على رأس المال الأجنبى الذى يسحب الجزء الأكبر من الفائض الاقتصادى إلى الخارج ، وفى الحالة الأخيرة فإن سرعة بناء المشروعات الصناعية يكون على حساب تبديد جزء معين من الفائض الاقتصادى إلى الخارج والذى قد يعجز المجتمع عن تكوين رأس مال يحل محل هذه المشروعات فى الفترة اللاحقة التى تحتاج بعدها إلى التجديد بسبب التغير التكنولوجى أو التقادم ، وهو ما يجعل المجتمع يرتكن مرة أخرى إلى رأس المال الأجنبى فى دوره لا تنتهى ، وهذه

(١) التقرير الاقتصادى العربى المرحد ، الأمانة العامة لمجموعة لادول العربية وآخرون ، تحرير صندوق النقد العربى ، أبو ظبى ، ١٩٨٧ ، ص. ١٨٣ .

أنظر فى الموقف العربى من الدين الخارجى للمؤلف التالى :

- د. سعيد الحضرى ، أزمة البطالة وسوء استغلال الموارد العربية ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٢٩ -

وهكذا فإن تضاعف معدل الاستدانة وتضاعف معدل الاستنزاف من خلال فوائد القروض وتحويلات أرباح الشركات متعددة الجنسيات العاملة في الاستثمارات المباشرة في العالم المتخلف إنما يتناسب طردياً مع الإقبال على اختيار نمط إجلال الواردات وصناعات التصدير في تصنيع العالم المتخلف . وهكذا شهدت دول المغرب وتونس ومصر ، والأردن وسوريا والجزائر المطبقين لكلا النمطين السابقين أكبر حجم من المديونية بالنسبة لباقي دول العالم العربي التي لم يعزف عنها هذا التصنيع ، فنصيب

(٣)

والاعتماد على التخطيط الشامل . فنصيب الصناعة في الدولتين بلغ ٣٠٪ من الناتج القومي وهو ما يعكس الدرجة المرحلة في الاهتمام بالتصنيع ، أما بالنسبة للرقم القياسي لإنتاج الغذاء فلقد ارتفع الرقم القياسي لإنتاج الغذاء في كوريا الشمالية ٣٢٪ مقابل ٢٥٪ في الجنوبية خلال السبعينات وهكذا لم تزد ولادات كوريا الشمالية من الجنوب من ٥٨٥ ألف طن ، بينما استوردت كوريا الجنوبية ٥٥٣٨ ألف طن عام ١٩٨٢ . ومتوسط دخل الفرد في الشمال وصل إلى ١٦٥٠ دولار عام ١٩٨٢ في مقابل ١٩١٠ دولار في الجنوب أي بفارق ٢٦٠ دولار في السنة . وفي قطاع الخدمات يبلغ نصيب الخدمات ١٨٪ في الشمال بينما هو في الجنوب ٣٨٪ . وهذه المقارنة ليس من الضروري أن تكون في صالح الجنوب لما هو معروف عن الطابع الطائفي لكثير من الخدمات في المجتمع الرأسمالي - ويكنى النظر إلى أرباح البنوك والخدمات المالية - والذي يعكس تركيز السكان في العاصمة سيول في الجنوب (حيث يسكنها ثلث سكان القطر الأمر الذي لا مثيل له في الشمال حيث يتركز السكان بشكل أكثر اتزاناً .

- K.S. Kim and M. Roemer, Growth and Structural Transformation, Studies in the Modernization of the Republic of Korea, 1945 - 1975, Cambridge, Mass., Harvard Univ., Press, 1979, pp. 30 - 55.

- Bohn Young Koo, "Role of Foreign Direct Investment in Recent Korean Economic Growth", Working Paper No: 8104, Seoul, Korea Development Institute, 1982.

- د. هبة حنبوسة ، إدارة التنمية الاقتصادية في كوريا الجنوبية ، بحوث ندوة التنمية المستقلة في الوطن العربي ، بيروت ، ١٩٨٧ ، ص.ص ٣٦٥ - ٣٩٧ ، وكذلك تعليق الدكتور رمزي زكي ص.

٤٠٨ ، وتعليق الدكتور سمير أمين ص.ص ٤٠٣ - ٤٠٦ .

- البنك الدولي ، تقرير عن التنمية في العالم عام ١٩٨٢ ، مطبعة أكسفورد ، الطبعة العربية ، ص. ١٢٥ ، ١٣٥ ، ١٣٩ .

- د. رمزي زكي ، أزمة القروض الدولية ، دار المستقبل العربي ، ١٩٨٧ ، ص.ص ١٢١ - ١٢٩ .

العمل باستخدام نوع معين من التكنولوجيا يمثل الفائض الاقتصادى المتوقع والذي يمكن توزيعه لحساب العمل أو لحساب رأس المال أو لحساب التراكم ، وهو ما يعطى للشكل التوزيعى للمشروعات الأثر والقوة الحاسمة للتوزيع وخاصة فى دفع الفائض إلى التراكم .

وهكذا نجد أن الفكر التنموى الغربى هو المسئول عن نمط التصنيع المشوه وغير المتكامل الذى تم بناؤه فى انعام المتخلف ، والسؤال لابد أن تفرز طبيعة تكوينه على هذا النحو تبعيته للعالم الخارجى منذ الوهلة الأولى لإنشائه . وهو ما أدى إلى نتائج سلبية مازالت تعاني منه الدول التى اتبعته حتى الآن ، ويمكن مناقشة الآثار والنتائج السلبية لهذا النمط من التصنيع ذو الأولوية للصناعات الاستهلاكية تبعاً لتوجهاته إلى إحلال الواردات أو إلى صناعات الصادرات وذلك فى الفصل التالى .

الحالة الأخيرة هي الحالة التي سادت الغالبية الساحقة من دول العالم المتخلف . وإذا أخذنا في اعتبارنا عند إجراء الحساب الاقتصادي السابق الآثار السينة الأخرى التي تصاحب توافد رأس المال الأجنبي من خلق أنماط استهلاكية جديدة قادرة على تبديد الجزء الباقي داخل المجتمع من الفائض بالإضافة إلى ما سبق تحويله إلى الخارج منه ، فإننا نجد أن البعد الزمني الأطول لبناء الصناعات بالاعتماد على القدرات الذاتية واستبعاد رأس المال الأجنبي أفضل محافظة على الموارد من التهديد إلى الخارج ^(١) . وفي إطار ذلك الحساب الاقتصادي يقتضى الأمر الأخذ في الاعتبار مستوى التكنولوجيا المختارة على مستوى الاقتصاد القومي ككل أو على مستوى القطاعات الاقتصادية واختيار معامل الكثافة للرأسمالية على مستوى الاقتصاد القومي، واختيار تلك التوليفة من الفنون الإنتاجية على مستوى القطاعات والتي يمكن أن يحقق أى منهما أقصى فائض ممكن مع الأخذ في الاعتبار حجم العمالة المتاحة ورأس المال المحلي المتوافر (أى اختيار الكثافة للرأسمالية التي تضمن تشغيل الموارد المحلية من رأس المال والعمل وتحقيق أقصى معدل للفائض الاقتصادي) بالإضافة إلى ملائمة الموارد الطبيعية لعمليات الإنتاج ^(٢) . وتحديد الاختيار التكنولوجي إنما يتضمن بطبيعته توزيع الدخل ومن ثم توزيع الفائض الاقتصادي . وإذا أن هذا الاختيار يتم في إطار مستوى من الأجور ومستوى من إنتاجية العمل باستخدام تكنولوجيا معينة ، ومن ثم فإن الفرق بين مستوى الأجور ومستوى إنتاجية

^(١) أنظر في أسلوب حساب التكاليف الاستثمارية على مستوى الاقتصاد القومي مع الأخذ في الاعتبار للمستوى التكنولوجي الواجب الأخذ به المؤلف التالي :

- د. سعيد الخضرى ، الفن الإنتاجي وأثره على كفاءة الاستثمار في الدول النامية ، رسالة دكتوراه ، القاهرة ، دار النهضة العربية ، ١٩٨١ ، ص. ٤٣٥ - ٤٥١ .

^(٢) أنظر في كيفية تحديد المستوى التكنولوجي على مستوى الاقتصاد القومي (للمعامل القومي للكثافة الرأسمالية) بما يسمح باستغلال كافة رأس المال الوطني والعمالة الكاملة ، المرجع السابق ، ص. ٩٣ - ١١٦ .

وكنذلك في تحديد التكنولوجيا على مستوى قطاعات اقتصادية ، المرجع السابق ، ص. ١١٧ - ١٢٢ .

الاستهلاكية المعمرة مثل السيارات والثلاجات وأجهزة الراديو والتلفزيون والأدوات المنزلية.... الخ . وهذه الصناعات إنما تعتمد على امتداد مكوناتها من السلع التي يتم تركيبها داخل المجتمع المحلي بأسلوب وطريقة الإنتاج السائدة في المجتمعات الخارجية وكأنما هي خطوط إنتاج للصناعات الأصلية داخل الدولة المحلية ، وهذا الأسلوب إنما يعوق نمو إنتاجية العمل بالإضافة إلى مثالب أخرى سوف نناقشها حالاً في مواقعها من الدراسة . ذلك أن دور العمالة على كافة مستوياتها سوف يكون في إطار النقل الميكانيكي دون الأعمال العقلية بمواء بالنسبة للعمالة التي تعمل على خطوط الإنتاج في التركيب أو على المستوى الأعلى مثل التصميم الهندسي والميكانيكي . وهو ما يجمد القدرات العقلية الابتكارية ويكون العقلية التابعة التي تنتظر أن تقاد وتملى عليها التطورات التكنولوجية في تقدمها والتي تأتيها من الخارج . ولعل ذلك هو ما يفسر إلى جانب عوامل أخرى أهمها نظام التعليم ، ذلك الجمود التكنولوجي في العالم المتخلف الذي أقام بناءً صناعياً يعتمد على هذا النوع من الصناعات ، هذا بالإضافة إلى التحيز للفنون الإنتاجية الواردة من الخارج دون الوعي بمدى تناسبها في ظروف المجتمع المحلي واستخدامها للموارد المحلية كما لو كانت مكثفة لاستخدام رأس المال رغم ندرة مع وفرة العمالة أو العكس ، مما يفاقم المشاكل القومية في الدول المتخلفة مثل تزايد معدل البطالة وتراكم العجز في ميزان المدفوعات والمساهمة في زيادة الاستدانة نتيجة استخدام فنون إنتاجية مكثفة لرأس المال في مجتمع وفير السكان مع ندرة رأس المال الوطني . وإلى جانب تكوين العقلية التكنولوجية التابعة فإن هذه الصناعات بما تتبعه من أسلوب الاعتماد الكلي على التكنولوجيا المستوردة تماماً في شكل خطوط إنتاج إنما يخلق حالة الانبهار بالتكنولوجيا المستوردة سواء عند العمالة بسيطة ومتوسطة الثقافة أو حتى عالية الثقافة من المهندسين والفنيين مما يخلق حالة من الإحباط وعدم الثقة بالانفس ، ومن ثم التسليم بالعجز عن ملاحقة هذا التطور بل والعجز عن إمكانية الدخول إلى هذا المجال نهائياً . وهي الحالة التي تنتهي إلى التسليم بالتبعية الكاملة في المجال التكنولوجي والإنتاجي والتي ينتقل أثرها إلى كافة مجالات الحياة من إنتاج واستهلاك ، ومن فكر وثقافة ، ومن تعليم وبحث علمي لتصبح السمة العامة للإرادة القومية هما التسليم بالتبعية كاملة وتفضيل كل ما هو أجنبي على كل ما هو محلي .

الفصل الثاني عشر

نتائج وآثار سيادة نمط التصنيع الاستهلاكي تبعاً لإحلال الواردات

(أ) إضعاف الكفاءة الإنتاجية :

من المسلم به أن صناعات إحلال الواردات إنما تعتمد أساساً على استخدام التعريفات الجمركية بالإضافة إلى نظم التقييد الكمي للواردات مثل نظام الحصص وتصاريح الاستيراد هذا بالإضافة إلى تحديد سعر صرف للعملة المحلية يجعل قيمتها الاسمية أعلى من قيمتها الحقيقية بالنسبة للعملات الأجنبية في غالبية الأحوال ، وهو ما يحتم أيضاً تخفيض التعريفات الجمركية على السلع الإنتاجية والوسيلة التي يحتاجها إنتاج السلع الاستهلاكية التي تستورد من العالم الخارجى . وهو ما يؤدي أولاً إلى تقليل نسبة الموارد المحلية المستخدمة في إنتاج هذه الصناعات التي تحل محلها الموارد المستوردة من الخارج ، كما يؤدي إلى تخفيض نسبة القيمة المضافة إلى الإنتاج الكلى في هذه الصناعة ، ذلك إذا ما أخذنا في اعتبارنا الانخفاض المتزايد لمعدل التعريفات الجمركية على مستلزمات الإنتاج . وهو ما أثبتته سوليكو وستيرن في دراستهما على الصناعة الباكستانية إذ قاما بطرح صائى الإعانة المقدمة إلى الصناعات الاستهلاكية المحلية لإحلال الواردات والتي تتمثل في الإعفاءات الجمركية الممنوحة لمستلزمات إنتاجها من القيمة المضافة لكل صناعة وانتهيا إلى أن المساهمة الاجتماعية لهذه الصناعات (القيمة المضافة الاجتماعية) ضعيفة وإلى أن هيكل الاستثمار السائد المتحيز تحيزاً شديداً للصناعات الاستهلاكية يحمل الاقتصاد القومى قدراً وضيقاً في الموارد من وجهة النظر الاجتماعية .^(١)

وصناعات إحلال الواردات تقوم أغلبها على التجميع وبصفة خاصة في السلع

^(١) - Saliko R. & J. Stern, "Tariff Protection, Import - Substitution and Industrial Efficiency", Pakistan Development Review, Vol. V, No. 2, Summer 1965, pp. 108 - 111.

السابقة (٣,٥)٪. وكذلك يعزى هذه الزيادة فى إنتاجية العمل إلى حداثة المعدات الصناعية. والصناعات كثيفة رأس المال بما تحتوى عليه من تقنية عالية، وهو ما يعنى أن لا يكون هناك دور لليد العاملة فى زيادة الإنتاج فى هذه الفترة. (١)

ومع ذلك فإن متابعة متوسط إنتاجية العمل فى بعض الدول العربية التى اشتهرت بإرساء قطاع صناعى منذ بداية عقد التنمية الأول وما قبله نجد تفاوتاً كبيراً فى متوسط إنتاجية العمل فى كل منها. فبالنسبة لمجموعة الدول العربية البترولية وغير البترولية التى ضمت سوريا وتونس ومصر (حسب تقسيم التفرير العربى الموحد فى هذا الموضوع) يتفاوت معدل متوسط إنتاجية العمل خلال نفس الفترة السابقة (٨١-١٩٨٦، فنجد هذا المعدل السنوى يصل فى الإمارات إلى ١,٢٪، وفى تونس، إلى ٠,٧٪، وفى السعودية إلى معدل سلبى هو - ٢,٢٪، ويصل إلى ١٢,٣٪ فى الجزائر، وفى مصر ٢٧,٣٪، وفى عمان إلى ٧٢,٦٪. ويرجع ارتفاع معدل نمو إنتاجية العمل إلى المساهمة الجديدة لقطاع البترول حيث وصلت مساهمة قطاع الصناعات الاستراتيجية وأهمها للبترول إلى ١٠,٤٪ عام ١٩٨٥ من الناتج المحلى الإجمالى (٢). أما بالنسبة لعمان فإن ارتفاع متوسط إنتاجية العمل فى نفس الفترة إنما يرجع إلى تدخل الدولة فى الحياة الاقتصادية بالتخطيط لبناء الصناعة لأول مرة فى تاريخ عمان فى بداية الثمانينات، وهو ما يحتم أن يكون المعدل مرتفع للغاية تبعاً لمعدل إرساء الصناعات الجديدة المتتالية وبمقارنة هذا المعدل فى السنوات السابقة. على التصنيع الذى قد يصل فيها إلى الصفر.

أما بالنسبة للدول العربية غير البترولية فإن المتوسط السنوى لمعدل إنتاجية العمل أصبح سلبياً خلال الفترة ٨١ - ١٩٨٦، وصل إلى -١,٩٪ فى الأردن، وإلى -٥,١٪ فى السودان، -٢,١٪ فى المغرب (٣)، وإذا أخذنا فى الاعتبار معدل التضخم الذى وصل فى المتوسط على مستوى العالم العربى إلى ١٧٦,٣٩٪ عام ١٩٨٥ عما كان

(١) التقرير العربى الموحد، عام ١٩٨٧، مرجع سبق ذكره، ص. ٦١.

(٢) المرجع السابق، ص. ٢٥٥.

(٣) المرجع السابق، ص. ٢٩١.

إلا أن ذلك لا يمنع من الاستفادة من التطور التكنولوجي العالمي ولكن بالشكل الذي يتم في إطار التناسب مع ظروف المجتمع وبالسيطرة على الفنون الإنتاجية الخارجية تكنولوجياً والتحول إلى إنتاجها مرحلياً . وكذلك فإنه بالنسبة للصناعات التي تم إرساؤها فعلاً في العالم الثالث لتحل منتجاتها محل الواردات فإنه لابد أن ترتفع نسبة المكون المحلي في مستلزمات إنتاجها تدريجياً إلى أن تصل هذه النسبة إلى كامل مكونات إنتاج هذه السلعة ، إذا كان ذلك ممكناً ، وما لم تمنع ظروف توافر الموارد المحلية من الوصول إلى هذا الكمال . وهو الأمر الذي يفتح العقول لاستيعاب التكنولوجيا المستوردة إنتاجاً وليس تشغيلاً فقط وهو ما يسقط الهيبة التكنولوجية الأجنبية ويفتح الباب للعقول الوطنية في التحول إلى المساهمة في التقدم التكنولوجي والتحديث الآلي في إطار الموارد المتاحة محلياً ، أي ما يفتح الباب لحدوث التكنة له حداً للمهمة . وهذا المسار سوف يؤدي بطبيعته إلى تعديل الهيكل الإنتاجي الصناعي لإيجاد تلك الصناعات الأخرى سواء من ضمن أو من الخلف لتذوب صناعات إحلال الواردات الاستهلاكية داخل الهيكل الصناعي المتكامل الذي يقوم بتغذيتها من الخلف بكل ما تحتاجه . وبذلك تنفصل هذه الصناعات عن العالم الخارجي التي كانت مرتبطة به ، وهو مسالا يمكن أن يتم إلا ابتداء من منح للصناعات الثقيلة (الإنتاجية) والوسيلة أولوية تتناسب مع ظروف هذا التحول .

أما في ظل الظروف السائدة لسيادة نمط التصنيع الاستهلاكي ذو الأولوية لصناعات إحلال الواردات فإن معدل إنتاجية العمل سوف يظل في حالة من الجمود لا يحركه إلا استيراد آلات أكثر حداثة وأكثر تقدماً من العالم الخارجي ، وهي بطبيعة إنتاجها في العالم الأكثر تقدماً لابد أن تكون أكثر كثافة رأسمالية وأعتد تكنولوجياً بما لا يتناسب مع ظروف العالم المتخلف من حيث التكاليف ومن حيث التوافق مع طبيعة ونوعية الموارد في الدول المتخلفة وخاصة توافر قوة العمل ، وهذا ما تؤكد مؤشرات متوسط إنتاجية العمل الصناعي في العالم العربي ، حيث ارتفع من ٢٣٨٤ دولار عام ١٩٨١ إلى ٢٨٠٣ دولار عام ١٩٨٦ أي بمعدل نمو متوسط قدره ٣,٥ ، ولكن التقرير العربي الموحد لا يعزى هذه الزيادة إلى نمو حقيقي في إنتاجية العمل ، وذلك لأن قيمة الإنتاج الصناعي تنكسر بالأسعار الجارية مما يعكس الآثار التضخمية لارتفاع الأسعار وليس زيادة إنتاج حقيقية ، وخاصة إذا كان معدل التضخم يصل إلى أضعاف معدل نمو إنتاجية العمل

فإن الأمر يعنى تحيزاً للصناعات الاستهلاكية بحيث نجد معدل الأرباح فى الصناعات الاستهلاكية المحمية عال جداً بالنسبة لأرباح الصناعات الإنتاجية والوسيلة التى لا تتوفر لها الحماية ، وهو ما يدفع بالاستثمارات والموارد إلى الصناعات الاستهلاكية لارتفاع ربحيتها دون الصناعات الإنتاجية والوسيلة . وكذلك فإنه نظراً لأن غالبية الدول المتخلفة التى تتجه إلى التصنيع تعتمد إلى رفع قيمة صرف عملاتها بالنسبة للعملة الأجنبية لتشجيع الاستثمار المحلى للتوجه إلى الصناعة إذ أن ذلك يؤدى إلى تخفيض قيمة الواردات من السلع الاستثمارية المستوردة من الخارج ، فإن ذلك يعنى فى نفس الوقت مزيد من دفع هذه الاستثمارات إلى الصناعات الاستهلاكية التى تحل محل الواردات ، لأن أثمان السلع الاستثمارية المستوردة سوف يكون أقل من أن تميل أى صناعة محلية أن تتجهها على أساسه وخاصة فى بداية عهدها للإنتاج ، وطالما ظلت واردات السلع الإنتاجية والوسيلة بلا حماية جمركية وكذلك ظل سعر صرف العملة المحلية مقوماً بأكثر من قيمته فإن المجتمع سوف يظل حبيس الصناعات الاستهلاكية . إلا أن البعض يتصور أن المجتمع سوف ينتقل إلى الصناعات الأخرى الإنتاجية والوسيلة بعد أن يصل إلى آخر مدى للصناعة الاستهلاكية ، ذلك أن الاستثمار سوف ينتقل من صناعة استهلاكية تمت حمايتها إلى الصناعة الأخرى التى تستجد حمايتها حتى لا يبقى هناك سلعة استهلاكية يمكن استيرادها من الخارج ، فلا يجد مجالاً للاستثمار إلا فى الصناعات الإنتاجية والوسيلة (يلاحظ فى هذه الفكرة سيادة وسيطرة فكرة نمط التصنيع مدفوع الطلب المكتسبة من نمط التنمية الصناعية الغربية) . إلا أن الواقع غير ذلك تماماً فكلما زادت الصناعات الاستهلاكية التى تحل محل الواردات فى العالم الثالث كلما أدى ذلك إلى زيادة الإنفاق على هذه السلعة ، ثم السلعة التالية والأخرى بالشكل الذى يبدد الدخول المحدود فى العالم المتخلف ويسوق المستهلك إلى تبنى النمط الأوروبى الغربى فى الاستهلاك مرحلة بعد أخرى حتى يصبح اقتناء السلع الاستهلاكية الجديدة وخاصة المعمر منها شغلاً للشاغل ومحدد لقيمه الاجتماعية ، ومن ثم فإن الاستثمار لا يستطيع التحول عن الصناعات الاستهلاكية الذى لا يكاد يكتفى لتجديدها لتستمر ، ومن ثم لا يمكنه التحول إلى الصناعات الإنتاجية والوسيلة وينزل حبيس مصيدة الصناعات الاستهلاكية لإحلال الواردات لا يخرج منها .

عليه عام ١٩٨٠ فإن ذلك يعطينا فكرة ليس عن جمود إنتاجية العمل في العالم العربي وإنما عن تراجعها ^(١) .

وفي إطار الحماية التي تتوافر لصناعة إحلال الواردات فإن الإقبال على رفع الكفاءة الإنتاجية للمشروعات لن يكون ملحاً وسوف ينتقل الإحاح على رفع الضرائب الجمركية على السلع الأجنبية المشابهة وخاصة في حالة ارتفاع أثمان السلع المحلية المنتجة تبعاً لسيادة التضخم أو سيادة ارتفاع النفقات لانخفاض كفاءة المشروعات المحلية المنتجة ، وهو ما يجعل التشغيل على أساس الكفاءة المنخفضة هو السمة العامة لهذه المشروعات . ولذلك نجد أن التعريف الجمركية والفعلية التي وصلت في باكستان إلى ٩٩٠٠٪ على الحرير وإلى ٨٤٨٠٪ على الروائح العطرية ، وإلى ٢٣٢٠٪ على اللهبات الكهربائية في البرازيل ^(٢) .

هذا بالإضافة إلى أن سعر صرف العملة المحلية المغالى فيه يؤدي إلى إعاقة تصدير منتجات السلع الوطنية وخاصة السلع الصناعية ، إذ يجعل ثمن الصادرات الوطنية أعلى بالنسبة لأثمان السلع في العالم الخارجى التي تقيم عملته بأقل من حقيقتها بالنسبة للعملة الوطنية . كما أن المغالاة في قيمة العملة الوطنية يظهر المنتجات الأجنبية منخفضة الثمن بالنسبة للمنتجات المحلية وبالتالي يظهر المنتج الأجنبى وكأنما يعمل بكفاءة أعلى من كفاءته الحقيقية ، وكذلك يظهر المنتج الوطنى كأنما يعمل بكفاءة أقل نظراً لارتفاع ثمن منتجاته مقيمة بالعملة المحلية بالنسبة للعملة الأجنبية .

(ب) التحيز ضد الصناعات الثقيلة :

في إطار فرض الحماية الجمركية للصناعات الاستهلاكية لإحلال الواردات بفرض القيود الكمية على الاستيراد بالإضافة إلى التعريف الجمركية العالية مع تخفيضها بالنسبة للسلع الوسيطة والثقيلة من الآلات ومعدات إلى درجة الإعفاء في بعض الحالات ،

^(١) المرجع السابق ، ص. ٢٦٠ .

^(٢) د. عمرو عى الدين ، التخلف والتنمية ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٣٥٦ .

- I. Little, T. Scitowsky, M. Scott, Industry and Trade in Some Developing Countries, Oxford University Press, London, 1970, pp. 40 - 42.

يستطع أن يرسى عدالة توزيع الدخل بشكل حاسم كما أعلن ذلك كأحد أهداف التحول الاشتراكي ، وظل سوء توزيع الدخل مستمر . ولم يكن ذلك ممكناً في ظل التوجه إلى التوسع في إنتاج السلع الاستهلاكية المعمرة بوفرة حيث وصل معدل الزيادة في الإنتاج إلى ٤٠٠٪ عنه في السنوات السابقة ، ومن ثم لابد أن يكون هناك من لديهم وفرة في الدخل تسمح لهم باستهلاك هذه السلع ، رغم أن الغالبية الساحقة من السكان كانت تلهث وراء السلع الضرورية من قمح وذرة شامية وفول وشاي وزيت نباتية وكيروسين كانت تتزايد بمعدلات ضئيلة ١,٢٪ ، ٢,٥٪ ، ١٪ ، ١,٢٪ ، ٢,٣٪ وعلى التوالي (إذا أخذنا أرقام ٦٥ / ١٩٦٦ بالنسبة للاستهلاك الكلي من هذه السلع) (١).

ويترتب على الحماية التي تتم لمصناعات الاستهلاك لإحلال الواردات أن يتكون داخل المجتمع صناعات احتكارية تشكل كل واحدة منها احتكار وحيداً في مجال إنتاج السلعة أو احتكار لقلّة يتسعون السوق ، سواء كان ذلك في إطار المشروعات العامة المملوكة للدولة أو المشروعات المملوكة للقطاع الخاص ، وفي ظل هذا التنوع من الاحتكار يضعف الحافز على رفع الكفاءة الإنتاجية أو التقدم التكنولوجي ، ولا تكون الأرباح العالية إلا نتاج احتكار السوق أو تقسيمه بين عدد من المحتكرين . وبصبح الشغل الشاغل للقوى المسيطرة على هذه الاحتكارات هو إبقاء الحال على ما هو عليه دون أي تغيير تحت دعوى الاستقرار الذي يمتد بنظام الحماية إلى عشرات السنين ، ويستوى في ذلك أن تكون السيطرة للبرجوازية البيروقراطية في القطاع العام أو للبرجوازية الصناعية في القطاع الخاص ويكون منع المشروعات الأخرى من الدخول إلى مجال الإنتاج سواء المحلي منها أو الأجنبي ليس له مبرر إلا عدم تفتيت السوق ، وإبعاد كل منافسة تحطم الاحتكار وأن كان يتم الإعلان عن مبررات أخرى مختلفة أهمها المصلحة الوطنية ، وهي

(١) د. محمد دويلر ، الاقتصاد المصري بين التخلف والتطوير ، مرجع سبق ذكره ، ص ٥٠٨ - ٥١٠ .
تقلاً من :

- وزارة التخطيط ، متابعة وتقييم العالم الأساسية في الخطة الخمسية الأولى ، القاهرة ، ١٩٦٦ .
- متابعة وتقييم نمو الاقتصاد في الجمهورية العربية المتحدة ، سبتمبر ١٩٦٧ ، ص ٨٠ - ٩٠ .

هذا بالإضافة إلى أن التحيز لمصناعات الاستهلاك لإحلال الواردات تؤدي من ناحية أخرى إلى تحول معدل التبادل بين القطاعات الاقتصادية لحساب قطاع صناعة الاستهلاك وضد مصلحة القطاعات الاقتصادية الأخرى وخاصة الزراعة . ففي ظل الارتفاع النسبي المستمر لأرباح المصناعات الاستهلاكية وارتفاع أثمان منتجاتها باستمرار نتيجة لتوجه الطلب الاستهلاكي إليها بعد وقف الواردات ، بالإضافة إلى زيادة الطلب المستمر على منتجاتها نتيجة للظروف السلوكية للمستهلك في العالم المتخلف وأهمها التقليد والمحاكاة فإن معدل التبادل بين السلع الاستهلاكية والسلع الأخرى وخاصة الزراعية سوف يخل لمصالح الأولى مما يؤدي إلى انتقال الموارد من القطاعات غير المحمية إلى القطاع المتمتع بالحماية - الصناعة الاستهلاكية لإحلال الواردات - وهو ما يحرم القطاعات غير المحمية وخاصة الزراعة من الموارد الاستثمارية والعمالة النشطة والخدمات الإنتاجية بما يؤدي إلى تخلف تلك القطاعات غير المحمية . ولعل ظاهرة تخلف قطاع الزراعة في العالم الثالث خلال عقود التنمية الثلاثة المنصرمة - كما أوضحنا سابقاً - نتيجة الاهتمام بالصناعات الاستهلاكية ومنحها الأولوية ليؤكد ما انتهينا إليه من حقائق.

(ج) المساهمة في سوء توزيع الدخل وسيادة الاحتكار وخلق فئات كمبرادورية:

فمن المعروف علمياً أن نمط وهيكل الإنتاج إنما يحدد نمط وهيكل التوزيع . وإرساء المصناعات الاستهلاكية لإحلال الواردات إنما يرسي بطبيعته أنماط الاستهلاك الأوربية في تغيرها وتقدمها السريع ، وهذه السلع تبعاً لأثمانها لا يمكن أن تتناسب مع متوسط دخول الأفراد في كل دول العالم الثالث باستثناء الدول العربية البترولية - ومن ثم فإنه لا بد أن يتسم نمط توزيع الدخل بالتفاوت وأن يبتعد كل البعد عن العدالة ، فتحصل فئات محدودة على دخول تساوي أضعاف أضعاف متوسط دخل الفرد . وهكذا توجد تلك الفئات التي تستطيع طلب منتجات السلع الاستهلاكية لإحلال الواردات في تغيرها بسهولة ويسر وبصفة خاصة السلع الكمالية منها الأكثر حداثة والتي تمثل النمط الأوربي للمستهلك في تغيره المستمر . ولذلك فإن المجتمع المصري نتيجة لتبنيه بناء مصانع الاستهلاك لإحلال الواردات في الخطة الخمسية ٥٩ / ٦٠ - ٦٤ / ١٩٦٥ وما قبلها لم

ليس فقط في مجال استكمال البناء الصناعي والخروج من مصيدة الصناعات الاستهلاكية لإحلال الواردات إلى بناء الصناعات الإنتاجية ، والوسيلة ولكن النشل حتى في إدارة تلك المشروعات بكفاءة حيث تنتشر الطاقات العاطلة بهذه المشروعات بالإضافة إلى تحقيق العديد منها لخسائر ، رغم احتكارها لسوق السلعة التي تقوم بإنتاجها وحماية الدولة لهذه المنتجات بالتعريفات الجمركية والأساليب الإدارية . ولا يعني ذلك أن نمط الملكية العامة للمشروعات هو السبب ، ولكن المعنى بالسبب هو أسلوب الإدارة السابق عرضه ، ذلك أن المشروعات ذات الملكية العامة أدت دورها بكفاءة في التنمية السريعة في كل من الاتحاد السوفيتي والصين ، بل وحتى في الدول الرأسمالية الغربية حيث نجد المشروعات ذات الملكية العامة مازالت حتى الآن تؤدي دورها بكفاءة في المحافظة على معدلات النمو في هذه البلدان وفي معالجة مطالب المشروعات الحرة كاملة الحرية . وهكذا فإن القضية بالدرجة الأولى قضية اختبار نمط إدارة المشروعات ذات الملكية العامة التي تحقق أقصى كفاءة في خدمة الاقتصاد الوطني . وبهذه المناسبة يجب أن نشير إلى اتساع رقعة الشركات المملوكة ملكية عامة في كل دول أوروبا الغربية ، فعلى أساس نسبة حجم الاستثمارات العامة للدولة في رأس المال الثابت الكلي نجد أن القطاع العام يحتل ٦٥٪ من حجم الاستثمارات في النمسا ، ٥٥٪ في فرنسا ، ٤٥٪ في إيطاليا ، ٤٠٪ في النرويج ، ٣٠٪ في السويد ، ٢٥٪ في إنجلترا ، ٢٠٪ في ألمانيا الغربية (١) .

وكذلك نجد نفس النشل يتكرر حتى في مشروعات القطاع الخاص في العالم المتخلف التي أقيمت لإنتاج سلع استهلاكية تحل محل الواردات ، ففي شيلي ترتب على الحماية التي منحت لصناعة السيارات أن دخلت إلى مجال هذه الصناعة حوالي عشرين مشروعاً بلغ إنتاجها في عامي ٦٣ - ١٩٦٤ حوالي ٨٠٠٠ سيارة ، وهو مالا يمكن من الاستفادة من رأس المال الثابت الذي استثمر في هذه الصناعة وبشكل ضياعاً رهيباً يتحملة الاقتصاد للشيلي نتيجة الطاقات العاطلة في هذه الصناعة والتي كان يمكن استغلالها في مجالات أخرى للإنتاج هذا بالإضافة إلى ارتفاع نفقات الإنتاج ، وهكذا فإن النشل في إدارة

(١) - R. Joseph Monsen & Kenneth D. Walters, Nationalized Companies : A Threat to American Business, Mc Graw - Hill, New York, 1983, pp. 16 - 21.

فى الواقع مقولة هلامية يصعب وضع مدلول محدد لها ، وأن كانت ذات هبة لفظية تمنع من مناقشتها عقلياً لتحديد معنى واضح ودقيق لمفهومها ، أو تحديد معايير عملية لتحققها.

ويجب أن نلاحظ أن أسلوب الإدارة فى كلا النوعين من المشروعات - مشروعات الدولة ومشروعات القطاع الخاص لا يختلف كثيراً ، إذ أن الاختلاف يتحقق ابتداء من الطبيعة الاجتماعية والسياسية للدولة . ما إذا كانت دولة فردية أم جماعية ، والجماعية هنا تعنى جماعية المنتجين الذين يساهمون فى اتخاذ كافة القرارات من أسفل إلى أعلى ، ومن يقولون إدارة الدولة ابتداء من مصالح الطبقات المنتجة ، أما إذا استبعد المنتجين من المساهمة فى القرارات وحلت محلهم طبقة من البيروقراطية الحكومية فإنه لا يمكن القول بأن هناك مجتمعاً جماعياً ، بل هو مجتمع فردى رغم وجود المشروعات المملوكة للدولة واتساع رقعتها على الساحة الاقتصادية ، ذلك أن هذه المشروعات فى ظل اختفاء مساهمة المنتجين فى اتخاذ القرارات إنما تشكل نوعاً من رأسمالية الدولة ، التى يتحول فيها المديرين الحكوميين للمشروعات والميسيين والفئات الاجتماعية المحيطة بهم إلى طبقة من البرجوازيين البيروقراطيين تحصل على كل دخلها فى شكل ريعى . ولذلك فإنه إذا كانت المشروعات الفردية تدار ابتداء من مبدأ الرشادة الفردية التى يحكمها مبدأ تحقيق أعلى أرباح ممكنة للمشروع ، فإن المشروعات التى تملكها الدولة تدار ابتداء من مبدأ الرشادة البيروقراطية وهى رشادة شبه سوقية يحكمها مبدأ احتفاظ جهاز الدولة بسيطرته على وسائل الإنتاج ، تلك السيطرة التى تمكن طبقة البرجوازية البيروقراطية من اقتطاع جزء من الفائض الاقتصادى الذى تحققه هذه المشروعات لحسابها ^(١) . وهذا النمط من الإدارة للإنتاج الصناعى إنما يشمل الغالبية الساحقة من دول العالم المتخلف الذى يمكن تسميته بنمط الإدارة الخاص من خلال الدولة ^(٢) .

وهذا النمط من الإدارة الصناعية فى دول العالم المتخلف انتهى إلى الفصل الذريع

^(١) د. سمير أمين ، أزمة المجتمع العربى ، القاهرة ، دار المستقبل العربى ، ١٩٨٥ ، ص.ص ٢٠٧ - ٢٠٩ .

^(٢) د. محمد دويلار ، الاقتصاد المصرى بين التخلف والتطور ، مرجع سبق ذكره ، ص.ص ٤٦٤ - ٤٦٥ .

يهتم ببناء الصناعات الإنتاجية والوسيلة لتحل محل الاستيراد السنوي من الأخيرة والنقري من الأولى ، وخاصة أن هذه التوجهات لن تتم إلا في إطار إعادة النظر في أسلوب التنمية بالكامل وهو ما قد يحدث تغييرات جذرية ليس في توجهات قطاع الصناعة فقط بل في توجهات كامل القطاعات الاقتصادية بما قد يضطر المجتمع إلى تغيير كامل توجهات التنمية ابتداء من فلسفة مختلفة قد تكون في غير مصالح هذه الطبقات.

ويؤكد هذا الاتجاه أن المنتجين في مجال صناعات إحلال الواردات الذين تعودوا على استخدام السلع الوسيطة والسلع الإنتاجية من الخارج يقفون موقفاً عدائياً ضد التحول عن نمط التصنيع السائد ، والذي تسوده صناعات إحلال الواردات أو صناعات التصدير التي تعتمد في إنتاجها على السلع الوسيطة والإنتاجية المستوردة من الخارج . ويقاومون التوجه إلى بناء صناعات لإنتاج هذه السلع محلياً . والسبب في ذلك أن ارتفاع التعريفات الجمركية الممنوحة للصناعات الاستهلاكية والتخفيض الكبير حتى الصفر أحياناً للتعريفات الجمركية على السلع الوسيطة والإنتاجية يجعل معدل الأرباح الذي تحققه صناعات إحلال الواردات الاستهلاكية مثلاً في الفرق بين مستوى التعريفتين ضحكاً ، وكلما زاد الفرق زاد معدل الأرباح والعكس ، أما إذا أنشئت صناعات محلية لإنتاج السلع الوسيطة والإنتاجية فأنها لابد أن تتمتع بنفس الحماية الجمركية التي تتمتع بها الصناعات الاستهلاكية ومن ثم فإن هذه المنتجات المحلية من السلع الوسيطة والإنتاجية محلية الصنع سوف تكون في مستوى من الثمن أعلى من تكاليف استيرادها من الخارج - وخاصة في ظل رفع قيمة العملة المحلية بالنسبة للعملة الأجنبية المستخدمة في الاستيراد - وهو ما يخفض معدل أرباح الصناعات الاستهلاكية لإحلال الواردات في الدخل ، هذا بالإضافة إلى أنه ليس من المضمون أن تكون هذه المنتجات المحلية من السلع الوسيطة والإنتاجية على نفس مستوى جودة المستورد منها ، وهو ما قد يؤدي إلى زيادة تكاليف الإنتاج ونقصان جودة السلع الاستهلاكية المنتجة ، مما قد يخفض من الطلب عليها وخاصة إذا بدأت أثمانها ترتفع كانعكاس لارتفاع التكاليف وهو ما لا يقبله المنتج في مجال الصناعات

الموارد والمشروعات يشمل أيضاً مشروعات القطاع الخاص التي تعمل في مجال صناعات الاستهلاك لإحلال الواردات في العالم المتخلف . فكما يقول أستاذنا الدكتور عمرو محي الدين أن انخفاض الكفاءة الإنتاجية لإدارة المشروعات الصناعية لإحلال الواردات ليس سمة المشروعات المملوكة ملكية عامة والتي تديرها الحكومات في العالم الثالث ، بل على العكس فالصناعات المملوكة ملكية خاصة وقامت على أساس إحلال الواردات في ظل هيكل من الحماية يتشابه مع ما سبق إيضاحه تصل إلى نفس النتيجة . فليس انخفاض الكفاءة في إدارة المشروعات سمة من سمات المشروعات العامة التي تديرها الدولة ^(١) . ولعل نفس الظاهرة تتكرر في مصر بالنسبة لشركات القطاع الخاص أو المشتركة مع رأس المال الأجنبي لإنتاج السلع الاستهلاكية المعمرة في فترة الانتاج الاقتصادي ، وبصفة خاصة الثلاجات والسيارات ، وإلى جانب شركات القطاع العام المنتجة لنفس السلع ، حيث تتراكم أنواع متعددة من هذه السلع في الأسواق بلا مشتري ، مما اضطر الدولة إلى إغلاق مجال استيراد هذه السلع إغلاقاً يصل إلى الكمال .

ومع وضوح تلك النتائج السلبية لنمط صناعات الاستهلاك لإحلال الواردات في كل دول العالم المتخلف ، إلا أنه مازال ثابتاً بلا انكماش ، بل أن مجريات الأمور توضح توسعه واستفحاله . والسبب في ذلك أن هذا النمط من التصنيع يرتبط مع العالم الخارجي بعلاقات مستمرة للحصول على مستلزمات الإنتاج وكذلك للحصول على أساليب الإنتاج الجديدة (مثل خطوط إنتاج السيارات التي تتغير كل فترة لا تتجاوز خمس سنوات) وكذلك لتدريب العمالة في هذا العالم الخارجي وهو ما يخلق مصالح متبادلة بين الفئات المسيطرة والمسيطرة لهذه الصناعات والعالم الخارجي سواء كانت هذه الفئات تنتمي إلى البرجوازية الليبروقراطية أو البرجوازية الصناعية مما يجعلها تعارض تماماً أي تغيير في نمط التصنيع السائد إذا أن ذلك يهدد مصالحها المرتبطة بالعالم الخارجي كما لو أختير نمط من التصنيع يعتمد على الموارد المحلية أو يقوم على أولوية إشباع الحاجات الضرورية أو

^(١) د. عمرو محي الدين ، التخلف والتخلف ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٣٦٨ . وكذلك :

- L. Johnson, Problems of Import - Substitution : The Chilean Automobile Industry, Economic Development and Cultural Change, January 1967, pp. 81 - 88.

مجالات إنتاجية أخرى إليها .

وفي الواقع أن الحالة الأخيرة لا يمكن تحقيقها ، ذلك أنه مجرد التوجه إلى إنتاج السلعة محلياً يدفع إلى زيادة الطلب عليها عما كان عليه في حالة استيرادها ، وهو ما يدفع إلى زيادة الإنتاج بكميات متزايدة تنعكس بالعجز المستمر في ميزان المدفوعات ، وهذه الحالة واضحة في صناعة السيارات . وهكذا تؤدي صناعة إحلال الواردات إلى زيادة نسبة الواردات إلى الناتج القومي الإجمالي باستمرار ولا تعمل على تخفيضها ، وهكذا فإن إحلال الواردات يؤدي إلى المزيد من الواردات وليس تخفيضها .

ومما يفاقم العجز في ميزان المدفوعات مبادء الزيادة في الطلب على السلع الاستثمارية حالة طلبها لبناء المشروعات إلى حد الإسراف ، ويرجع ذلك إلى الإعفاءات الجمركية لهذه النوعية من السلع بالإضافة إلى القيمة العالية المعطاة للعملة المحلية بالنسبة للعملة الأجنبية (سعر الصرف) التي تجعل قيمة الواردات أقل من قيمتها الحقيقية مما يشجع الطلب على السلع الاستثمارية بما يتجاوز الطاقة الإنتاجية المطلوبة لإنتاج سلع استهلاكية تكني لحجم الطلب الحالي منها ، وهو ما يضطر المنتجين إلى زيادة حجم الإنتاج من السلع الاستهلاكية بما يتناسب مع الحجم المتزايد من السلع الإنتاجية التي تم استيرادها ، سواء أُملاً في زيادة الطلب المحلي على هذه السلع ، أو أُملاً في تصديرها للخارج ، وفي كل من الحالتين فإن الزيادة في استيراد مستلزمات الإنتاج لا بد من تحقيق والعبء متزايد على ميزان المدفوعات . ولا يمكن أن يخفف هذا العجز نسبياً إلا في حالة نجاح تصدير السلعة الاستهلاكية إلى العالم الخارجي وهو شئ غير مضمون بالنسبة لظروف المنافسة العالمية التي يضعف فيها موقف الدول المختلفة لأسباب سوف نوضحها حالاً .

(هـ) سوء اختيار الفنون الإنتاجية وانتشار البطالة :

من الطبيعي أن يتم اختيار الفنون الإنتاجية للصناعات الاستهلاكية لإحلال الواردات والتصدير من العالم الخارجي الأكثر تقدماً مادامت لا توجد أي صناعات إنتاجية

الاستهلاكية لإحلال الواردات .^(١)

(د) العجز المتزايد في ميزان المدفوعات :

رغم أن بناء صناعات إحلال الواردات قام على أساس أنها سوف توفر العملات الأجنبية التي تنفق على استيراد السلع كاملة الصنع ومن ثم نتجنب العجز في ميزان المدفوعات ، إلا أن ذلك لم يتحقق ، ولم يكن يتحقق لأن طريقة التفكير والحساب والتوقع كانت قاصرة ، فالنسبة للمشروع الذي سوف يقوم لينتج سلعة تحل محل الواردات منها ، لا يجب النظر إلى الوفرة الذي سوف يتحقق بإشباع الطلب محلياً من السلعة التي كانت تستورد (ثمن الاستيراد للسلعة) بالمقارنة بتكلفة استيراد المواد المكونة لها من الخارج في حدود هذه الكمية فقط (حجم الطلب الحالي عليها) إذ أن هذا الحساب سوف يكون إيجابياً وفي مصلحة إقامة الصناعة لما يتحقق من وفرة فعلاً . لكن الأمر يتعلق بالطاقة الإنتاجية المثل للمشروع والتي تتجاوز حجم الكمية المستوردة قبل بناء المشروع ، وهكذا فإنه حتى يعمل المشروع بكامل طاقته الإنتاجية ، بما يجعل النفقة المتوسطة عند أدنى حد ، لابد أن يكون حجم الإنتاج أكبر بكثير من كمية الطلب الحالي على السلعة ، وهو ما يجعل تكاليف استيراد حجم مستلزمات الإنتاج اللازمة لتحقيق الحجم الأمثل للإنتاج أكبر بكثير من تكاليف استيراد الكمية من السلعة كاملة الصنع المساوية للطلب الحالي قبل بدء بناء المشروع . وعلى ذلك فإن المجتمع يكون بين اتخاذ قرارين أحدهما أصعب من الآخر أما أن يعمل المشروع بكامل طاقته الإنتاجية لتكون التكاليف عند حدّها الأدنى بالاستفادة من وفورات الحجم وهو ما يكلف المجتمع زيادة العجز في ميزان المدفوعات ، أو يقلل حجم إنتاج المشروع إلى الكمية التي يحتاجها فقط وهي أقل من الكمية التي تصل بالمشروع إلى تحقيق طاقته الإنتاجية المثل فيرتفع التكاليف بما يسبب الضياع الاقتصادي للموارد ويمثل جزءاً من استثمارات المشروع ثم استثمارها في هذه الحالة بدون داع رغم احتياج

^(١) - J. Little, T. Scitovsky, M. Scott, *Op. Cit.*, pp. 66 - 67.

- H. J. Bruton, "Import Substitution Strategy of Economic Development, A Survey", *Pakistan Development Review*, Vol. X, Summer 1970, No. 2, pp. 126 - 127.

الحضارى ، وخاصة البدء فى إنتاج السلع الإنتاجية الذى تسمح للقوى العاملة باكتساب خبرات تتراكم للسيطرة على إنتاج الفنون الإنتاجية وتحديثها وليس تشغيلها فقط كما هو فى حالة استيرادها ومن ثم يتحقق للقوى العاملة على كافة مستوياتها الفنية القدرة على فهم مكونات الآلات والفنون الإنتاجية والقدرة على تجديدها وتطويرها محلياً ، وهو فهم يتكفل من مشاكل نقص التشغيل والتعطّل الجزئى أو الكلى للآلات بما يسمح بدوام استخدامها أطول فترة ممكنة بأقصى كفاءة ممكنة .

أما بالنسبة للمشكلة الثانية فإنه نظراً لأن الفنون الإنتاجية المختارة مكثفة المال موفرة للعمالة فإن معدل تشغيل العمالة يكون أقل ، بصرف النظر عن مشكلة توفير رأس المال فى الدول التى تعاني من النقص فيه ولذلك فإن مشكلة البطالة تتفاقم مع اختيار هذه الفنون الإنتاجية ، ولم تستطع الدول التى اختارت هذا النمط أن تحل مشكلة البطالة ، إلا أن بعض الاقتصاديين يؤيد بشدة اختيار الفنون الإنتاجية كثيفة رأس المال ، على أساس أنها تحقق مزيداً من الفائض الاقتصادى الذى يتراكم ليعاد استثماره لتستوعب البطالة عند مستوى عال من الإنتاجية توفره الفنون الإنتاجية مكثفة رأس المال ولا تحققه الفنون الإنتاجية مكثفة العمل ^(١) ، وهذا التصور إنما يفترض التجرد من المشاكل السابق عرضها ومن ثم يفترض أن الفنون الإنتاجية كثيفة رأس المال سوف تحقق معدلاً أعلى من الفائض نظراً لإنتاجيتها العالية وهو ما لا يتحقق فى الدول المتخلفة نظراً للمشاكل السابق عرضها . بل أن الدراسات العامة التى تعنت على بعض الفنون الإنتاجية مختلفة الكثافة الرأسمالية أثبتت أن معدل الفائض الاقتصادى الذى تحققه الفنون الإنتاجية متوسطة الكثافة الرأسمالية أعلى من المعدل الذى تحققه الفنون الإنتاجية عالية الكثافة الرأسمالية سواء على المدى القصير أو المدى الطويل ^(٢) ، ويجب أن نلاحظ أن معدل الفائض الاقتصادى المتحقق من أى فن إنتاجى إنما يعتمد على مستوى الأجور (الاستهلاك) ، فإذا كان مستوى الأجور

^(١) - H. Galenson & Leibenstein, Investment Criteria, Productivity and Economic Development, Q.J.E., 1955, pp. 343 - 370.

^(٢) د. سعيد الحضرى ، دور الاختيار التكنولوجى فى حماية المستهلك ، مرجع سبق ذكره ، ص ١٨ - ٢٠ .

فى المجتمع ، وهذه الفنون الإنتاجية إنما هى نتاج المستوى التكنولوجى ، والحضارى الذى وصلت إليه هذه المجتمعات فى تطورها والذى يحتم أن تكون هذه الفنون الإنتاجية كثيفة رأس المال غزيرة التكنولوجيا موفرة لعنصر العمل ، وهو ما لا يتناسب مع ظروف العالم الثالث من حيث المستوى الحضارى والتكنولوجى السائد من ناحية بالإضافة إلى عدم ملاعته لوفرة العمل فى الغالبية الساحقة من الدول المتخلفة من ناحية أخرى ، ولعل ذلك يفرز بعض المشاكل أهمها مشكلة عدم القدرة على استيعاب هذه القوى الإنتاجية كاملة بما لها من آثار سلبية ، بالإضافة إلى انتشار البطالة وارتفاع معدل نسوها .

وبالنسبة للمشكلة الأولى فإنه نظراً لأن المستوى التكنولوجى بما يفرزه من فنون إنتاجية إنما هو نتاج المستوى الحضارى وليس العكس ، فإنه لا يمكن لمن هو على مستوى حضارى أقل أن يستوعب نتاج حضارة أعلى بسهولة ولذلك فإن الفنون الإنتاجية لا يمكن استيعابها بسرعة فى المجتمعات المتخلفة ، ومن ثم تحتاج إلى وقت قد يطول أو يقصر حسب الفروق فى المستوى الحضارى وحسب مدى انعكاس المستوى الحضارى كاملاً أو عند مستوى أقل فى الفنون الإنتاجية . ومما لا شك فيه أنه خلال هذه الفترة سوف تعاني المشروعات من التعطل الجزئى أو الكلى للآلات ، وسواء مع اللجوء إلى المجتمعات التى قامت بتصديرها لحل مشاكل التعطل أو بالبحث عن حلول محلية عند مستويات أعلى من التعليم والخبرة مثل الجامعات ، فإنه فى كل الأحوال يتحمل المجتمع تكاليف إضافة نتيجة هذا التعطل ، هذا إذا لم يحدث تعطل كامل يهدر قيمة الموارد المحلية التى خصصت لجلب هذه الآلة من الخارج ^(١) ، ولكن إذا اعتبرنا أن ذلك هو ثمن الارتفاع إلى مستوى حضارى أفضل ، فإن هذه التكاليف سوف تستمر وسوف تسترايد بتقدم الآلات والفنون الإنتاجية المستوردة عبر الزمن ما لم تسد الفجوة الحضارية بين الدول المتقدمة والمتخلفة ، وسوف لا يمكن تلافى الضياع الناجم عن ذلك إلا بالاهتمام يرفع المستوى

^(١) يراجع فى ذلك الدراسة العملية التى أجريت بمشاركة الباحث لربط الأحمر بالإنتاج فى شركة المدابغ النمرودية ، والتى سبقها بتحديد أسباب التعطل للآلات بأساليب فنية أوضحت أهمية المستوى الحضارى للعمالة كسبب هام وراء التعطل . الجهاز المركزى للتنظيم والإدارة ، الإدارة المركزية للتخطيط ، القاهرة ، ١٩٦٩ (غير منشورة) .

بين الأسعار النسبية للعمل ورأس المال نتيجة لسياسة الحكومة وبصفة خاصة سياسة سعر المصرف السابقة (١) ، إلى جانب التسهيلات النقدية التي يمكن الحصول عليها من الجهاز المصرفي بضمان تلك الآلات يشجع على استيرادها . هذا فضلاً على سيادة المفهوم الفردي لأولوية الربح على أي اعتبار آخر يتسم بالقومية والشعور بالمسئولية الجماعية في تحقيق مزيد من العمالة وتقليل البطالة ، وخاصة في ظل سيادة المفاهيم الأوروبية التي تسلم بأن هناك ارتباطاً طردياً أكيداً بين زيادة الكثافة الرأسمالية للفنون الإنتاجية وزيادة معدل الإنتاجية ، وهو ما أثبتت الدراسات العملية أنه ليس كذلك في كل الأحوال وخاصة في الدول المتخلفة . ولعل عجز السلطات الاقتصادية في الدول المتخلفة عن اتخاذ موقف محدد يقوم على الدراسة العلمية والقياس الاقتصادي لأفضل الفنون الإنتاجية الواجب الالتزام بها والقادرة على معالجة مشاكل هذه الدول التابعة من الاختيار التكنولوجي سواء الحالي أو المستقبلي مثل مشكلة البطالة ومعدل تكوين الفائض الاقتصادي ومعدل التطوير التكنولوجي وأخيراً معدل النمو الأمثل إنما يجعل هذه الدول تنفذ السياسة الرأعوية للاختيار التكنولوجي ليصبح هذا الاختيار نهياً للمعشوائية والتخبط الذي ينتهي إلى التسليم بما يمكن استيراده من فنون إنتاجية من العالم الخارجي ابتداء من إرادة هذا الأخير ، وبما يحقق مصالحه بصرف النظر عن مصالح العالم المتخلف . ولقد بذلت الهند جهوداً لدعم تطوير التكنولوجيا القومية ودفع المشروعات للإقبال على استخدامها حتى يتوسع عليها الطلب ومن ثم يمكن تطويرها وذلك من خلال منح القروض للمشروعات المستخدمة لها ، إلا أن هذه الإجراءات لم تكن كافية لدفع الطلب عليها ومن ثم لم تحقق تقدماً في هذا المجال وخاصة بعد سيطرة رأس المال الأجنبي في المرحلة التالية للخطة الخمسية الأولى على توجهات الاستثمار في الهند (١) .

(١) د. عمرو عي الدين ، الخلف والتنمية ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٣٦٧ ، وكذلك :

- W.G. Tyler, Labour Absorption with Import Substitution Industrialisation, An Examination of Elasticities of Substitution in Barazilian Manufacturing, Oxford Economic Papers, 1972, pp. 90 - 103.
- V. Pavlov, V. Rastannikov, G. Shitokov, India Social and Economic Development (18th - 20th. Centuries), Progress Buplishers, Moscow, pp. 220 - 230.

منخفضاً فإن الفنون الإنتاجية مكثفة العمل أو متوسطة الكثافة الرأسمالية - والتي عادة ما يمكن إنتاجها محلياً - تكون محققة لمعدل من الفائض الاقتصادى يسمح بالتراكم المؤدى إلى زيادة الطاقة الإنتاجية عبر الزمن ، أما إذا كان معدل الأجور عالياً فإن هذه الفنون قد لا تستطيع أن تعطى قدر من الفائض الاقتصادى يسمح بزيادة الطاقة الإنتاجية فى المرحلة التالية ، ومن ثم لابد من استخدام الفنون الأعلى كثافة رأسمالية . ومن حسن حظ الدول المتخلفة أن تنخفض فيها معدلات الأجور والاستهلاك بالقدر الذى يسمح باستخدام فنون إنتاجية متوسطة الكثافة الرأسمالية مع ضمان تحقيق معدل معتبر من الفائض الاقتصادى بالإضافة إلى أن استخدام الفنون الإنتاجية متوسطة الكثافة الرأسمالية فى الصناعات الاستهلاكية وزيادة الطلب عليها يمنحها الفرصة للتوسع لتكون الأساس الأول لبناء صناعات إنتاجية أكثر تطوراً عبر الزمن .

ومع ذلك فإن متابعة الحسابات التى قدمها أهم الاقتصاديين المتحيزين للفنون الإنتاجية كثيفة رأس المال وهما اقتصاديان جالسون ولينينستين على بعد زمنى أطول (٢٥ عاماً) يثبت أن الفنون الإنتاجية متوسطة الكثافة الرأسمالية تستطيع أن تقدم حجماً من فرص العمالة على المدى الطويل أكبر مما تقدمه الفنون كثيفة رأس المال فى الدول المتخلفة . (١)

ومما يعمق التوجه نحو الفنون الإنتاجية كثيفة رأس المال فى العالم المتخلف ويعمق بالتالى تزايد البطالة ليس فقط حتمية استيرادها من العالم المتقدم ، بل أن بعض الإجراءات التى تتخذها الدول المتخلفة ذاتها تودى إلى هذا التوجه ، ومثال ذلك رفع سعر صرف العملة المحلية بأعلى من قيمتها الحقيقية بالنسبة للعملة الأجنبية بما يؤدى إلى اختلال العلاقة بين الأسعار النسبية لكل من رأس المال والعمل ، إذ يعنى ذلك منح إعانة لاستيراد الآلات والمعدات ويشجع على تفضيلها على العمل ، وهو ما أثبتته الدراسات التى أجريت حول أسباب ارتفاع الكثافة الرأسمالية للفنون الإنتاجية المستخدمة فى بعض الدول المتخلفة وعجزها عن استيعاب العمالة بمعدل أعلى إنما يعود إلى اختلال العلاقة

(١) د. سعيد الحضرى ، الفن الإنتاجى وأثره على كفاءة الاستثمار فى الدول النامية ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٧٣ - ٧٦ .

كمحصلة لتلك الميكانزمات على مستوى كافة القطاعات في أفضل الظروف .

إن الاستهلاك يتحدد كما هو معروف بالميل المتوسط للاستهلاك ومستوى الدخل، فإذا افترضنا ثبات الدخل فإن المحدد لحجم الاستهلاك سوف يكون هو الميل المتوسط للاستهلاك وهذا الميل للاستهلاك لابد أن يتأثر بتوافر السلع الاستهلاكية التي أصبحت تنتج محلياً فيزيد الميل المتوسط للاستهلاك وبالتالي ينخفض الميل للانخار ومن ثم يقل الانخار لحساب الاستهلاك . ويدفع إلى زيادة الاستهلاك من الإنتاج المحلي وقف أو تقييد الواردات ، ومن ثم ارتفاع أثمان السلع المستوردة أضعااف أثمان السلع المحلية المشابهة لها بفعل الحماية الجمركية ، وهو ما يحفز الأفراد الأقل دخلاً الذين كانوا محرومين من السلع المستوردة إلى اقتناء السلع المحلية المشابهة لها .

وكذلك في حالة عدم وجود مناعاة الاستهلاك لإحلال الواردات والاقتصار على استيراد السلع الاستهلاكية من الخارج فقط فإن عدم توافر النقد الأجنبي لاستيراد أى سلعة إنما يخفض استهلاك هذه السلعة ، وإذا ما استمر عدم استيرادها فإن المستهلك إما أن يستغنى عنها وهو ما يساعد على الانخار أو يحل محلها سلعة أخرى محلية إذا وجدت . أما إذا كانت صناعة إحلال الواردات هي المنتجة لهذه السلعة فإن الأمر يختلف ، ولا يمكن أن يكون نقص النقد الأجنبي حائلاً لعدم استيراد السلعة كاملة الصنع ، ذلك أن عدم استيراد مستلزمات الإنتاج يعنى توقف المشروع عن العمل وتعطل للعمالة وعدم توافر السلعة بالإضافة إلى الضياع الاقتصادي الذي يتمثل في رأس المال المخصص للمشروع المتوقف عن العمل والمتوقف عن كثير من الالتزامات التي قد يكون أحدها ذو طرف أجنبي مثل أقساط ديون أجنبية أو تحويلات لأرباح أو تسليم لمنتجات للمال الخارجي ، مما يحول المشكلة الاقتصادية - نقص 'تاج السلعة' أو عدم إنتاجها - إلى مشكلة ميسية بأطرافها الداخلية مثل جموح العمال التي تبطلت أو أطرافها الخارجية السابقة . وهو ما يدفع الدول أو المشروعات إلى للحصول على معونات أو قروض تستخدم لاستيراد مستلزمات الإنتاج حتى لا تتوقف للصناعة ، وهو ما يفاقم موقف الاستدانة في حالة للحصول على قروض ، أما في حالة الحصول على معونة فإن هذه المعونة لن تحل المشكلة إلى الأبد بل سوف تساعد الاقتصاد المحلي على أن يظل على

(و) دفع الاستهلاك وتبديد الادخار :

يقرر بعض الاقتصاديين أن نمط التصنيع للسلع الاستهلاكية لتحل محل الواردات نمط يشجع على الادخار والاستثمار ، ذلك أن إغلاق السوق المحلي أمام السلع الاستهلاكية المستوردة سوف يؤدي إلى تغيير معدلات التبادل التجاري للدخلية لصالح القطاعات الأخرى غير صناعة إحلال الواردات وضد مصالح القطاعات الأخرى غير المتمتعة بالحماية ، وهو ما يؤدي إلى توزيع الدخل لحساب القطاعات الأولى - صناعات المستهلك لإحلال الواردات ، مما يترتب عليه زيادة الادخار والاستثمار . ويؤكد هذا الرأي أن المرحلة الأولى لإقامة الصناعات الاستهلاكية لإحلال الواردات سوف تؤدي إلى تخفيض الواردات بحيث يتوازن إنتاج هذه السلع وبذلك يزيد الادخار بصورة مطلقة وكنسبة من الناتج القومي .^(١)

ونحن نرى أن الأمر على غير ذلك ، فتغير معدلات التبادل التجاري لمصالح قطاع الصناعات الاستهلاكية لإحلال الواردات سوف يمنحه الفرصة لزيادة معدلات أرباحه وانتقال الموارد إليه من القطاعات الأخرى بأثمان أفضل تساهم أكثر في رفع معدل ربحيته ، ولكن ما هو ارتباط ذلك بمعدل زيادة الادخار على المستوى المجتمع ، اللهم إلا إذا كان المقصود هو زيادة معدل تركيب الأرباح في المشروعات الاستهلاكية لإحلال الواردات نتيجة لارتفاع معدل الربحية ، وإذا كان ذلك مضموناً بالنسبة للمشروعات المملوكة ملكية عامة فهل ذلك مضموناً أيضاً بالنسبة للمشروعات الخاصة ، وفي الواقع لن الأمر غير مضمون في كلا القطاعين .

ثم ما هو أثر تحسين معدل التبادل التجاري لحساب صناعات إحلال الواردات الاستهلاكية على القطاعات الأخرى التي ساء بالنسبة لها هذا المعدل وهي القطاعات الأخرى التي لم تشملها الحماية وخاصة قطاع الزراعة ، ألا يؤثر ذلك على مستوى الدخل والأرباح بالانخفاض مما يؤثر على الادخار والاستثمار بالانخفاض . وإذا كان الأمر كذلك وفي إطار هذه الميكانيزمات فإنه لا يمكن توقع زيادة الادخار والاستثمار

^(١) د. مروي الدين ، الخلف والنسبة ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٧١ .

أنماط الاستهلاك السائدة لدى فئات الدخل الأعلى ، ومن ثم نجد مستوى الادخار لا يتحدد فقط بمستوى الدخل للفرد أو العائلة ولكن بالمركز النسبي في سلم الدخل . فإذا حدثت زيادة متناسبة لفئات الدخل المختلفة فإن ذلك لن يؤدي إلى زيادة الادخار طالما أن المركز النسبي لفئات الدخل المختلفة لم تتغير ، وذلك لاستيعاب الزيادة في الدخل في الزيادة في الاستهلاك نتيجة لمفعول أثر التقليد والمحاكاة .^(١)

ومن الملاحظ أن الميل الحدي للاستهلاك في الدول المختلفة مرتفع جداً ، ويصل بالنسبة للطبقات الدنيا وربما الوسطى إلى ١٠٠٪ ، فأى زيادة في الدخل يتوجه أغلبها أن لم يكن كاملها إلى الاستهلاك ، وذلك لأن مستوى الدخل منخفض أصلاً ومن ثم فأى زيادة في الدخل لابد أن تتوجه إلى استكمال الاستهلاك الضروري الذي لم يصل إلى تحقيقه غالبية أفراد شعوب الدول المختلفة كما رأينا في الهند وتونس والسرديان وغيرهم من البلاد الأخرى . هذا بالإضافة إلى أن مستوى الاستهلاك السائد في العالم المختلف ليس هو المستوى المناسب لظروف هذه الدول ، بل هو مستوى أعلى مما تسمح به الظروف حيث يعتبر ترجمة وتقليد لمستوى الاستهلاك الأوربي سواء في تشكيلة السلع أو في معدل تغيرها أو هو ما يفرض على الأفراد أن ينتقلوا كل زيادة في دخولهم في استكمال تشكيلة السلع السائدة والتي لم يحصلوا عليها بعد .

^(١) - J.S. Duesenbery, Income Saving and the Theory of Consumer Behaviour, Cambridge University Press, 1949, pp. 27 - 29.

وحسب القياسات التي أجراها الاقتصادى كوزنت على الاقتصاد الأمريكى ، فالتد وجد أن نسبة الأسر التي تقوم بالادخار هي ٢٥٪ من الأسر بينما ٧٥٪ من أسر المجتمع الأمريكى لا تدخر شيئاً ، وبعد عشر سنوات وبعد مزيد من ارتفاع الدخل القومى وجد أن نفس النسب من الأسر المدخرة هي ٢٥٪ كما هي ، والسبب في ذلك - كما يقول - هو رغبة أصحاب الدخل المتوسطة والمنخفضة محاكاة أنماط الاستهلاك لدى الفئات الأعلى دخلاً ، ويرجع ذلك إلى أن مستوى الاستهلاك والادخار لا يتحدد فقط بمستوى الدخل ولكن بالمركز النسبي للعائلة في سلم الدخل .

- R. Nurkse, Problems of Capital Formation in Underdevelopment Countries, Oxford University Press, 1962, P. 59.

- S. Kusnets, Economic Growth and Structure, New York, W.W. Norttom & Company Inc., 1965.

نفس السياسات السابقة التي أفرزت عجزه عن توفير النقد الأجنبي اللازم لاستيراد مستلزمات الإنتاج للصناعة بحفاظها على استمرار التحيز للصناعة الاستهلاكية لإحلال الواردات ضد التوجه إلى الصناعات الإنتاجية والوسيلة ، وهو ما يتفق مع مصلحتها في ربط قطاعات صناعات إحلال الواردات بالعالم الخارجى من خلال مدة بمستلزمات إنتاجه. ويعتبر التوسع فى الصناعات الاستهلاكية لإحلال الواردات أو للتصدير من أهم أسباب العجز المستمر فى الحساب الجارى لموازن مدفوعات الدول التى تبنت هذه الإستراتيجية للتصنيع .

ولذلك فإنه فى حالة استيراد السلعة كاملة للصنع من الخارج يمكن ضبط استهلاكها بتقليل استيرادها أو وقف هذا الاستيراد أما فى حالة توافر صناعة محلية لإنتاجها فإن ذلك يعتبر عملاً فى غاية الصعوبة ، بل الأمر على العكس إذ التوسع فى الإنتاج هو الأقرب إلى المنطق المقبول لتلقى الطاقات العاطلة لأدوات الإنتاج فى هذه الصناعة ، بل بالإضافة إلى أن رغبة السلطات الاقتصادية فى تحقيق زيادة النمو بشكل عام كمبرر لوجودها واستمرارها فى السلطة يجعلها تلجأ إلى أسهل الطرق لزيادة الناتج المحلى الإجمالى بدفع هذه الصناعات لزيادة إنتاجها من السلع الاستهلاكية وهو ما يقتضى بدوره زيادة الاستهلاك لاستيعاب الزيادة فى الإنتاج مما قد يضطر الدولة أو المشروعات المنتجة إلى تقديم واستخدام تسهيلات ائتمانية استهلاكية مثل السماح بالبيع بالتقسيط أو منح القروض والسلفيات للعاملين والموظفين لأغراض الاستهلاك وهو ما يؤدى إلى زيادة الميل للاستهلاك ومن ثم تقليل الميل للادخار .

أما فى حالة زيادة الدخل مع ثبات الميل المتوسط للاستهلاك فإن الاستهلاك لابد أن يزيد ، وأن كانت نسبة الزيادة فى الاستهلاك سوف تكون أقل من نسبة الزيادة فى الدخل - حسب قانون كينز - وهو ما يزيد حجم الادخار المطلق بالنسبة لحجمه قبل زيادة الدخل ، إلا أننا لو نظرنا إلى حجم الادخار بالنسبة للدخل القومى فسوف نجد أن هذه النسبة ثابتة أن لم تتناقص عن ذى قبل فى ظل الظروف السابقة وكذلك ابتداء من فكرة دوزمبرى عن سلوك المستهلك فى ظل نمط التقليد والمحاكاة الذى يتميز به سلوك المستهلك فى الدول المتخلفة حيث يرغب أصحاب الدخل المتوسطة والمنخفضة محاكاة

مختلة تنتج مالا لا تحتاجه وتحتاج ما لا تنتجه ، فهي تنتج ابتداء من حاجات السوق الرأسمالية العالمية للسلع الزراعية والإستخراجية ، بينما تحصل على ما تحتاجه من السلع الصناعية من دول هذه السوق ، وهو ما أورثها اختلال هيكلها الإنتاجي تاريخياً حتى الآن.

وفي إطار تطور أولوية الإنتاج الصناعي من الصناعات التقليدية إلى الصناعات غزيرة التكنولوجيا من الآلات والمعدات في العالم الرأسمالي ، كان لابد أن يعاد تقسيم العمل الدولي مرة أخرى لكي تخصص هذه الدول في الصناعات غزيرة التكنولوجيا بينما تخصص الدول المتخلفة في الصناعات وفيرة العمل والصناعات القذرة الملوثة للبيئة بالإضافة إلى الصناعات الاستهلاكية مع الاستمرار في النشاط الزراعي والإستخراجي لإشباع حاجات العالم الرأسمالي المتقدم منها . وكان استقلال المستعمرات وبدء انفصالها عن الدول الأم المستعمرة بعد الحرب العالمية الثانية هي الفرصة لتحقيق هذا التقسيم الدولي الجديد للعمل والذي ساهم في تحقيقه الفكر التتموي الغربي . ومن ثم كان حرص هذا النوع من الفكر على التوصية بالصناعات الاستهلاكية ، ولم يكن يستطيع أن يوصي بنمط من الصناعات تظهر فيه أهمية الصناعات الثقيلة أو الميكانيكية لأن ذلك يجعل الدول المتخلفة تمتعني عن إشباع حاجاتها من الآلات والمعدات اللازمة للصناعات الاستهلاكية المستوردة من العالم الرأسمالي على المدى المتوسط أو الطويل إذ أنها سوف تقوم بإنتاجها محلياً . وكذلك فإنه بالنسبة للصناعات الوسيطة فإن العالم الرأسمالي سلم بنقل الكثير من هذه الصناعات إلى دول العالم المتخلف ذلك هذه الصناعات لن تفقد الدول المتخلفة ارتباطها بالعالم الرأسمالي إذ أن الأخير مازال يحتكر إنتاج أدوات إنتاج هذه الصناعات الوسيطة ويحتكر تطويرها ومن ثم سوف يكون ارتباط الدول المتخلفة بالدول الرأسمالية أكثر تعمقاً من خلال ارتباط الصناعات الوسيطة إلى جانب الصناعات الاستهلاكية ، هذا بالإضافة إلى أن نقل الصناعات الوسيطة يفيد الدول الرأسمالية المتقدمة من ناحية أخرى ، فهي إلى جانب تخصصها في إنتاج أدوات إنتاج هذه الصناعة من آلات ومعدات أغزر تكنولوجيا فأنها نقلت إلى العالم الثالث الصناعات الوسيطة القذرة التي تلوث البيئة مثل صناعات الأسمنت والكيماويات والمخصبات والغازات السامة وغيرها بالإضافة إلى الصناعات التي نقلتها إلى الدول البترولية المتخلفة ، بالإضافة إلى الصناعات التي تجهز

ولذلك فأننا نرى أن إقامة الصناعة الاستهلاكية لإحلال الواردات إنما يشجع على زيادة الاستهلاك ونقص الادخار على المدى الطويل ، وهذا الرأي يجد موافقة عليه من العديد من الاقتصاديين الذين يرون أن التحيز تجاه إنتاج سلع الاستهلاك بدلاً من الصناعات التصديرية أو سلع الاستثمار سوف ينعكس في صورة زيادة استهلاك السلع الاستهلاكية . فإذا عجزت الواردات من السلع الاستهلاكية عن الاتخفاض فإن الحجم المطلق للادخار سوف يبقى على ما هو عليه ألا أن نسبته إلى الدخل القومي سوف تنخفض باستمرار ، ويعنى هذا منطقياً أن التصنيع إذا كان يهدف إلى زيادة معدل النمو عليه أن يتوجه إما إلى مجال الصادرات أو مجال صناعات الاستثمار ^(١) ، وهو ما سوف نناقشه بالنسبة لصناعة الصادرات .

(ز) تأكيد تقسيم العمل الدول في مصالح العالم الرأسمالي المتقدم وبما يعنى

تبعية العالم المتخلف :

من المعروف أن النظام الرأسمالي في مرحلته التوسعية في القرن التاسع عشر مر بأزمة نقص الإنتاج الزراعى على أثر حركة التسييج الأولى والثانية التى أستبدل فيها الإنتاج الزراعى فى كثير من المزارع بإنتاج أسمواف المارينو وهذا النقص فى الإنتاج الزراعى سواء فى المواد الغذائية أو فى المواد الأولية الصناعية مع الوفرة فى الإنتاج الصناعى من السلع الاستهلاكية تمت معالجته من خلال نمط الاستثمار الكولونيالى الذى أتبعته دول أوروبا الغربية مع الدول التى تم استثمارها والتي تكون العالم المتخلف حالياً . ذلك أن الاستثمار فرض على الدول المتخلفة نمطاً من تقسيم العمل الدولى تخصص على أساسه الدول المستعمرة فى الزراعة والاستخراج بينما تخصص دول أوروبا الغربية فى الإنتاج الصناعى وهكذا تم ربط الدول المتخلفة بالعالم الرأسمالى فى شكل اقتصاديات تابعة لا يتحقق لها التوازن إلا من خلال توازن هذه السوق العالمية ، فالاقتصاديات المتخلفة

^(١) د. عمرو عى الدين ، التخلف والتية ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٢٧١ .

- J. Power, "Import-Substitution as an Industrialisation Strategy", Philippine Economic Journal, Spring, 1967, P. 171.

ويمكن التعرف على مقومات التفكير الغربى فى تصنيع البلدان المتخلفة من تقرير المندوبية العامة للتخطيط فى فرنسا حيث تقول "أن تصنيع بلدان العالم الثالث أصبح اليوم شيئاً مؤكداً لأن هذه زيادة هذه البلدان ، لأنها اكتشفت موارد وطنية أرى فى سبيل تحضيرها ، ولأن الشركات متعددة الجنسيات والبنوك تريد أن تستعمل الإمكانات المعروضة فى هذه البلدان . ويشير نفس التقرير إلى أن المبيعات الصناعية للدول المتخلفة ارتفعت من ٢٤ مليار دولار عام ١٩٧٣ إلى ٣٤ مليار عام ١٩٧٧ وأنها سوف تصل إلى ما بين ١٠٠ مليار إلى ١٤٥ مليار عام ١٩٨٥ ، وهذه موجهة إلى صناعات النسيج والملابس ، والمحركات الكهربائية والمركبات وأجهزة الراديو والتلفزة ، والمعدات ، والتجهيزات الموسيقية والألعاب الإلكترونية ، والجلود والأحذية والساعات والمواد البصرية الدقيقة ، والدراجات والحلى والمجوهرات والمواد الخشبية ، والمواد الميكانيكية الصغيرة . كما يمكن أن تصبح بعض بلدان العالم الثالث مصدرة للحديد والبتروكيماويات والأسمدة والمبارات .^(١)

والتقرير يصور حجم الطلب الفعال الذى يوجد طلب العالم المتخلف على المستلزمات الصناعية الاستهلاكية لإحلال الواردات ، ويتوقع التقدير أن الأمر يمكن أن يمتد إلى صناعات تصديرية على النحو السابق عرضه .

ولعل العالم المتخلف فى أونة التنمية الاقتصادية أى خلال العقود الثلاثة الماضية يواجه نوعاً جديداً من الاستعمار هو الاستعمار التكنولوجى الذى واكبه استعمار فكرى نتيجة الإيمان بصحة الفكر التعمى الغربى ، فالعالم المتخلف لا يستطيع أن يكون على مستوى اتخاذ القرار الاقتصادى فى تبعيته التى أوجدها الارتباط الصناعى الذى يتحكم فيه العالم الرأسمالى الغربى بمصادراته التكنولوجية إلى العالم المتخلف الذى يستطيع عن طريقها اقتطاع جزء متزايد من الفائض الاقتصادى يتزايد بإعتماده على هذه المصادرات من التكنولوجيا كما وكيفا وخاصة تطورها المستمر وارتفاع أثمانها فى العالم الرأسمالى عبر الزمن ، ويستطيع أن يوجه الأنشطة داخل المجتمعات المتخلفة وبصفة خاصة

^(١) - Rapport de Commissariat Général du Plan, (Le Monde) du 8-4-1978, et L'article de Michel Godet, Les P.V.D. S'orientent-ils Vers des Production déjà dépassées (Le Monde) du 2-5-1979.

المواد المعدنية التي تحتوى على خامات طبيعية لهذه المعادن مثل صناعات الحديد الخام والنحاس والبوتاس والفسفور وغيرها .

والعالم الرأسمالى المتقدم تتزايد فيه معدلات الادخار ، وذلك تبعاً لما قدمه كينز منهجياً ، حيث قرر أنه مع تزايد الدخل يتناقص الميل للحدى للاستهلاك ويتزايد الميل للحدى للادخار ، وهو ما يؤدي إلى زيادة معدل نمو الادخار عبر الزمن ، ويؤدي كذلك بطبيعته إلى زيادة تضيق الادخار من الدخل القومى ، وهو الجزء من الدخل القومى الذى لابد أن ينفق فى الاستثمار وإلا تعرض الدخل القومى للنقصان ^(١) . وفى إطار ما قدمه أيضاً كينز من ضيق مجالات الاستثمار وانخفاض الكفاية الحدية لرأس المال باقتراب المجتمع من التشغيل الكامل ، فإن مشكلة استثمار الصنم المتزايد من الادخار تتعقد فى العالم الرأسمالى المتقدم ، ويصبح من الضروري إيجاد حل لهذه المشكلة خارج المجتمع بنقل هذه المدخرات إلى العالم المتخلف لتحويل عن طريقها إلى نوع من الطلب الخارجى على أدوات الاستثمار من آلات ومعدات لبناء الصناعات فى العالم المتخلف ولاستيراد مستلزمات الإنتاج من قطع غيار وسلع ومبينة لا تنتج محلياً . وهو ما يجعل العالم الرأسمالى المتقدم يحقق تشغيلاً واستثماراً لهذه المدخرات التى وجهها فى شكل قروض أو استثمارات مباشرة إلى العالم الثالث لتعود إليه فى شكل طلب خارجى على منتجاته من السلع غزيرة التكنولوجيا لترفع مستوى الطلب الفعال داخل الدول الرأسمالية ، ثم لتعود بمزيد من القيمة من خلال سعر الفائدة على القروض أو أرباح الاستثمارات المباشرة ^(٢) .

^(١) -J.M. Keynes, General Theory of Employment, Interest, and Money, Macmillan and Co., Ltd., London, 1964, Ch. VIII.

^(٢) ويلاحظ أن التحليل لن يختلف لا فى المسار ولا فى النتيجة النهائية إذا ما أخذنا بتأثيرات النماذج العملية التالية للنظرية الكينزية والتى لم تأخذ بحجم الدخل المطلق ولكن أخذت بحجم الدخل النسبى على مستوى العائلات والأفراد والتى انتهت إلى ثبات الميل للحدى للادخار على المدى الطويل . وفى ظل هذه النتيجة فإنه مع تزايد الدخل القومى سوف يزيد حجم الادخار المطلق ، وهو ما يوصل إلى نفس النتيجة السابقة وإن كان معدل تراكمها أقل .

يراجع فى ذلك ما يلى :

- M.L. Jningan, Macroeconomic Theory, New Delhi, Konark Publishers PVT Ltd., 1987, pp. 99 - 101.

الفصل الثالث عشر نتائج وآثار سياسة التصنيع الاستهلاكي للمصادرات

لا يختلف نمط التصنيع الاستهلاكي للتصدير عن نمط إحلال الواردات إلا في اتساع السوق التي تنتج لها صناعة التصدير وهي سوق العالم الخارجي وليس المحلي ، بالإضافة إلى بعض الفروق الكمية سواء من حيث استخدام الموارد أو من حيث تكثيف النتائج . فيتميز نمو صناعة التصدير باتساع مدى استخدام القوى العاملة الوطنية ذلك الأجر النسبي المنخفض وكذا اتساع مدى استخدام الموارد المتاحة على أساس التخصص بالإضافة إلى اتساع مدى استخدام رأس المال الأجنبي ^(١) ، وهو ما يكثف النتائج السابق عرضها بالنسبة لنمط إحلال الواردات وخاصة اتساع مدى ظاهرة نقل الفائض الاقتصادي إلى الخارج واتساع مدى التبعية بحيث تكون المحصلة هي تنمية التخلف كما يقول "قرانك" إدراكا منه بأن التخلف ليس ركودا للقوى الإنتاج ، بل هو انعدام السيطرة على ترميمها محليا ، وهو إدراك أصاب كبد الحقيقة ^(٢) .

وتقوم صناعة المصادرات الاستهلاكية على فكرة التخصص وتقسيم العمل الدولي بعد أن عمقها "هيكشر و أولين" وجعل أساس الميزات النسبية إنما يرجع إلى توافر الموارد في الدولة صاحبة الميزة النسبية بالنسبة لغيرها من الدول . ورشم فشل نمط التصنيع

^(١) أنظر في العمى إلى هذا النمط من التصنيع المؤلف التالي :

- Charles R. Frank, Jr. Kawang Suk Kim, and Larry E. Westphal, Foreign Trade Regimes and Economic Development : South Korea, New York, Columbia University Press, 1975, pp. 198 - 200.
- Jagdish N. Bhagwati, Foreign Trade and Economic Development : Anatomy and Consequences of Exchange Control Regimes, Cambridge, Mass., Ballinger, 1978.

^(٢) د. سمير أمين ، ما بعد الرأسمالية ، مركز دراسات الوحدة العربية ، بيروت ، ١٩٨٨ ، ص ٤٧ .

- Gustav Ranis, "Industrial Sector Labour Absorption", Economic Development and Cultural Change, No. 21, 1973, pp. 387 - 408.

الصناعية منها عن طريق هذا الارتباط . ولعل تقرير المندوبية العامة للتخطيط الفرنسى إنما يوضح أن كل ما يشغل ذهن العالم الرأسمالى أن يظل العالم المتخلف عند مستوى الصناعات الاستهلاكية التى قد تمتد إلى الصناعات التصديرية أو الوسيطة مثل البتروكيماويات أو الحديد الخام ، أما الصناعات الإنتاجية والميكانيكية فلا أثر لذكرها إذ هى المعول عليه فى تحقيق الارتباط والتبعية للعالم الرأسمالى ومن ثم لا يمكن التسليم فيها أو السماح للعالم المتخلف بأن يعمل إليها .

وهكذا فإن العالم الأوروبى ينقل إلى العالم الخارجى كل مشكلة تحدث داخله ، فقد كانت المرة الأولى فى نهاية القرن الحادى عشر عندما اشتدت التناقضات بين الأمراء الإقطاعيين الملاك للأرض بفعل قانون الإرث الذى لا يورث إلا الابن البكر فقط والأمراء الآخرين الذين لا يملكون أى أرض هذا التناقض الذى هدد بالحروب بين الأمراء داخل أوروبا مما دفع الكنيسة التى كانت تقود المجتمع الأوروبى وتمثل أعلى سلطة داخله إلى نفسى التناقضات ونقلها إلى خارج أوروبا بالدعوة إلى تحرير القنص من المسلمين والاستيلاء على الأرض هناك . وقاد الحملات المبع التى وجهتها الكنيسة على بعد قرنين من الزمان الأمراء الإقطاعيين طلباً للسيطرة على الأرض ، وشارك فيها الأكتنان تخلصاً من بؤس الإقطاع الأوروبى وطمعاً أيضاً فى الأرض مثل الأمراء (١) ، أما المرة الثانية والثالثة فلقد نما فى ظل الرأسمالية كنظام عالمى بطبيعته ابتياح أى مكان فى العالم يمكن السيطرة عليه دون تفرقة سواء فى مرحلتها التوسعية التى أفرزت الاستعمار الكولونىالى ليحل مشكلة نقص الموارد الطبيعية زراعية وإستخراجية ويفتح أسواقاً للإنتاج الصناعى الواسع ، أو فى مرحلتها الاحتكارية فى الثلث الأخير من القرن العشرين . والتى أفرزت الشركات متعددة الجنسيات لتحل المشكلة الأخيرة لتراكم رأس المال الاحتكارى الرأسمالى والتى مهد لها الطريق الفكرى التمسوى لأفريقى بما أحدثه من شذو وإفئاع فكرى للعالم المتخلف شمولاً وحكاماً (٢) .

(١) د. سعيد عبد الفتاح عاشور ، الحركة الصليبية - صفحة مشرقة من تاريخ الجهاد العربى فى العصور الوسطى ، القاهرة ، مكتبة الأنجلو المصرية ، الطبعة الثالث ، ١٩٧٨ ، ص. ٣٧ - ٤٢ .

(٢) أنظر فى مفهوم رأس المال الاحتكارى وبصفة خاصة الأمريكى للؤلؤف (٣) :
- بول باران ، بول م. سولوى ، رأس المال الاحتكارى - بحث فى النظام الاقتصادى والاحتماعى الأمريكى ، ترجمة حسين فهمى مصطفى ، مراجعة الدكتور إبراهيم سعد الدين ، الهيئة المصرية العامة للتأليف والنشر ، القاهرة ، ١٩٧١ .

صناعة الإلكترونيات تصل إلى سبعة أضعاف ^(١) . وكذلك فإن العامل البرازيلي الذي يعمل في فروع شركة " فولكس فاجن " بالبرازيل لا يحصل إلا على ثلث أجر العامل الألماني الذي يعمل بالمركز الأصلي للشركة في ألمانيا الغربية ، كما أن العامل الذي يعمل في فروع الشركات الأمريكية الإلكترونية الموجودة في جنوب آسيا لا يتقاضى إلا ٨٪ من أجر العامل الأمريكي الذي يعمل في المراكز الرئيسية للصناعات الإلكترونية في الولايات المتحدة ^(٢) . ولذلك نجد أن سوء توزيع الدخل يستمر في دول صناعة الصادرات ولا يقترب من نمط توزيع الدخل في العالم الصناعي الأكثر تقدماً ، ففي البرازيل نجد أن ٢٠٪ من أصحاب الدخل الأعلى يحصلون على ٦٦,٦٪ من الدخل القومي بينما يحصل ٢٠٪ من أصحاب الدخل الأقل على ٧٪ من الناتج القومي الإجمالي ، وفي المكسيك نجد نفس النسبة الأولى من أصحاب الدخل تحصل على ٥٧,٧٪ بينما تحصل نفس المجموعة الثانية على ٩,٩٪ ، وفي تونس نجد المجموعة الأولى تحصل على ٥٥٪ بينما المجموعة الثانية تحصل على ١١,٤٪ ، وهذه النسب أكثر اعتدالاً في كوريا الجنوبية وتايوان ، حيث تحصل المجموعة الأولى في كوريا على ٤٥,٣٪ بينما تحصل المجموعة الثانية على ١٦,٩٪ ، وفي تايوان تحصل الأولى على ٤١,٤٪ بينما تحصل الثانية على ٢٠٪ . أما في الدول الصناعية المتقدمة فإن التوزيع يميل إلى العدالة أكثر ، ففي اليابان تحصل المجموعة الأولى من أصحاب الدخل على ٣٧,٥٪ بينما المجموعة الثانية تحصل على ٢١,٩٪ ، وفي الولايات المتحدة تحصل الأولى على ٣٩,٩٪ ، والثانية على ١٧,٢٪ ، وفي ألمانيا الغربية تحصل المجموعة الأولى على ٣٩,٥٪ بينما تحصل

^(١) د. سمير أمين ، التطور اللامتكافئ - دراسة في التشكيلات الاجتماعية للرأسمالية المحيطة ، ترجمة برهان غليون ، بيروت ، دار الطليعة ، الطبعة الرابعة ، ١٩٨٥ ، ص. ١٦٥ .

^(٢) د. رمزي زكي ، أزمة الديون الخارجية - رؤية من العالم الثالث ، القاهرة ، اللجنة المصرية العامة للكتاب ، ١٩٧٨ ، ص. ٣١٩ .

وكنلك أنظر :

- Horst Heiniger, Die Expansion der Internationalen Monopole, en Grundzug der Weiteren Vertiefung der Allgemeinen Frise des Kapitalismus, A.A.O, S. 932.

للمصادر في أمريكا اللاتينية تبعاً لتوافر الموارد الطبيعية أو كما في البرازيل والمكسيك والأرجنتين بصفة خاصة ، فإنه قد تكرر هذا النمط من التصنيع في آسيا ابتداء من وفرة عنصر العمل كما في كوريا الجنوبية وهونج كونج وسنغافورة ، وابتداء من وفرة كلاهما ، الموارد الطبيعية والعمل - كما في تونس والمغرب ، وابتداء من وفرة مصادر الطاقة - البترول - في الإمارات العربية البحرين .

ولقد تحققت كل المثالب السابقة التي افترضها نمط إحلال الواردات مع تعميق البعض منها بالإضافة إلى ظواهر أخرى جديدة نناقش كلاهما على التوالي :

(أ) تعمق سوء توزيع الدخل :

وسوء توزيع الدخل يتحقق بسبب آخر مختلف عنه في حالة صناعات إحلال الواردات ، حيث في الحالة الأخيرة يكون سوء توزيع الدخل ضرورياً لتوفير الطلب على السلع الاستهلاكية المنتجة محلياً وخاصة السلع المعمرة منها حيث يرتفع ثمنها عن متوسط دخل الأفراد بكثير ، ومن ثم يتحتم أن يكون سوء توزيع الدخل ضرورياً كلما أنخفض المستوى العام للدخل مع بناء صناعة إحلال الواردات . أما بالنسبة لصناعات التصدير فإن الأمر يتعلق بالسوق التنافسية الخارجية التي تنتج الصناعة من أجلها ، والتي تحتم عليها أن تكون منتجاتها أقل ثمناً حتى تثبت للمنافسة مع العالم الخارجي ذو الخبرات الأكبر صناعياً وتكنولوجياً ، ومن ثم فإن الضغط على مستوى الأجور ومنعها من الارتفاع بشكل أهم مقومات تخفيض نفقات الإنتاج في صناعة المصدات ، إذ أن الميزة النسبية لدول صناعات التصدير سواء في أمريكا اللاتينية أو دول آسيا هي وفرة العمالة ذات الأجور المنخفضة نسبياً ، فإذا ما ارتفع مستوى الأجور ليقترّب من الدول الصناعية المتقدمة فقدت هذه الدول الأولى ميزتها النسبية ، ولذلك فإن أجر عامل النسيج في الدول المتخلفة الواقعة في جنوب شرقي آسيا يتراوح بين ١٠ - ١٣ سنت في الساعة مقابل ٢,٤٠ دولار للعامل في الولايات المتحدة مع تساوى إنتاجية كلا العاملين ، أى أن أجر العامل في الولايات المتحدة يصل إلى أكثر من عشرين ضعف أجر العامل في آسيا ، وفي

استيعاب فائض العمل في الدول التي تأخذ به وخاصة أن العمالة التي يمكن استيعابها في هذه الصناعة لابد أن تكون على مستوى أفضل من التعليم والمهارة الصناعية لا يتوافر كثيرا داخل الطبقة العاملة في العالم المتخلف ، ففي كوريا الجنوبية التي يقوم اقتصادها على صناعة التصدير والتي تسمى في الأدب الاقتصادي الغربي بأحد المعجزات الأربعة (كوريا الجنوبية ، تايوان ، هونج كونج ، سنغافورة) لم يتجاوز معدل استيعابها للعمالة خلال الفترة ٦٣ - ١٩٨٥ نصف معدل نمو القوى العاملة ، وهو ما يعد نجاحا كبيرا بالنسبة لبقية الدول المتخلفة الأخرى التي لم تستطع أن تستوعب أكثر من ٥٪ من هذا المعدل ، لكن مع ذلك تبقى الحقيقة في أن معدلات البطالة في كل الأحوال تتزايد عبر الزمن .^(١)

(ج) تعميق التضخم المنقول بالإضافة إلى انهيار قيم العملات الوطنية :

من المعروف أن أهم أسباب التضخم في العالم المتخلف ذلك التضخم المنقول إليه من العالم الرأسمالي الغربي والأمريكي من خلال الاستيراد ، وكلما ارتفع معدل الاستيراد في الدول المتخلفة كلما ارتفع معدل التضخم المنقول إليها . والعالم الرأسمالي يعيش أزمة البطالة والتضخم المستمرة والمتصاعدة منذ عام ١٩٧١ ، وكل ما تستطيع عمله هذه الدول في هذا المجال هو أن تقلل من معدل البطالة نسبيا ليزيد معدل التضخم ، أو أن تقلل معدل التضخم نسبيا ليزيد معدل البطالة ، ولكن كلاهما لابد أن يكون موجودا بنسب مختلفة . ففي الوقت الذي كان فيه معدل البطالة في كل من ألمانيا الاتحادية ، وإيطاليا ، وبريطانيا ، وفرنسا ، وكندا ، والولايات المتحدة ، واليابان هو ٤,٩٪ ، ٧,٩٪ ، ١٠,١٪ ، ٧,٧٪ ، ٧,٥٪ ، ٧,٦٪ ، ٢,٢٪ ، عام ١٩٨١ على التوالي ، كان معدل التضخم في نفس البلاد في نفس العام هو ٤٪ ، ١٨,٣٪ ، ١١,٥٪ ، ١١,٩٪ ، ١٠,٨٪ ، ٩,٦٪ ، ٣,٢٪ . أما في عام ١٩٨٦ فإن الأمر أصبح معكوسا حيث انخفضت معدلات التضخم لتزيد معدلات البطالة فلقد انخفضت معدلات التضخم في نفس البلاد عام ١٩٨٦ إلى

^(١) - M. Gillis, D.H. Perkins and Others, Economics of Development, Op. Cit., P. 194.

الثانية على ٢٠ ٪ ^(١) . ورغم أن العوامل المؤثرة في توزيع الدخل متعددة إلا أنه في غياب مؤشرات نصيب العمل وخاصة العمل الصناعي من الناتج المحلي الإجمالي فإن صورة توزيع الدخل بشكل عام يمكن أن تساعد على فهم الظاهرة .

(ب) تعميق الإنكشاف التكنولوجي لرأس المال :

لا يعني هذا التكنولوجي لرأس المال المستخدم في صناعات التصدير أن تكون الآلات والمعدات المستخدمة في إنتاج السلع الاستهلاكية للمصادر كثيفة رأس المال كثيفة التكنولوجيا بل يجب أن تكون عند أحدث ما وصلت إليه تكنولوجيا الإنتاج في كل فرع من فروع الصناعة ، إذ أن ذلك هو الذي يضمن أن تكون منتجاتها على مستوى عالٍ من الجودة والتطور لتأخذ مكانها في السوق التنافسية العالمية وهذا الاتجاه يتقل كاهل الدول المتخلفة التي تعاني من نقص توافر رأس المال ومن ثم يدفعها إلى الاقتراض من أجل تمويل صناعات المصادرات ، أو يدفعها إلى تقديم مزيد من التسهيلات الممنوحة لرأس المال الأجنبي المستثمر مباشرة في هذه الصناعات والتي عادة ما تكون في شكل إقامة رأس المال الاجتماعي وتقديم الخدمات الإنتاجية لهذه المشروعات بالإضافة إلى الإعفاءات الضريبية للأرباح والتحويلات إلى العالم الخارجي بحيث تجد الدولة المضيفة لهذه الاستثمارات أن العائد من هذه الاستثمارات في شكل صافي المساهمة في الناتج المحلي الإجمالي أقل من أثمان الموارد المستخدمة في عمليات الإنتاج لو تم تصديرها في حالتها الطبيعية إلى الخارج . أما الأكثر الثاني لهذا النوع من الاختيار التكنولوجي فهو عدم القدرة على امتصاص العمالة وتفاقم مشكلة البطالة ، إذ يعجز قطاع صناعة المصادرات على

^(١) حسب هذه النسب على أساس متوسط دخل الفرد من الناتج القومي الإجمالي خلال الفترة ٦٥ -

١٩٨٢ . أنظر في ذلك :

- Montek S. Ahluwalia, "Inequality Poverty and Development", Journal of Development Economics, 3 (1976).
- World Bank, World Development Report 1985, New York, Oxford University Press, 1985 and 1986 .
- M. Gillis, D.H. Perkins and Others, Economics of Development, New York, W.W. Norton & Company, 1987, pp. 76 - 77 .

التصدير ، فإننا نجد هذا المعدل كان في البرازيل خلال الفترة ٥٧ - ١٩٧٦ ٣٥٪ سنوياً ، ثم ارتفع خلال الفترة ٧٨ - ١٩٨٠ إلى ٧٢٪ سنوياً حتى وصل عام ١٩٨٥ ، إلى ٢٢٧٪ سنوياً . وفى الأرجنتين كان معدل التضخم السنوى خلال الفترة ٥٠ - ١٩٧٤ ٢٧٪ ارتفع خلال الفترة ٧٤ - ١٨٧٦ إلى ٢٩٣٪ سنوياً ، ثم وصل إلى ٤٠٠٪ خلال الفترة ٨٢ - ١٩٨٥ . وقفز المعدل السنوى للتضخم فى سنغافورة من ١,١٪ سنوياً خلال الفترة ٦٠ - ١٩٦٦ إلى ٨,٧٪ سنوياً خلال الفترة ٧٣ - ١٩٨١ ، ثم انخفض إلى ٨,٥٪ خلال الفترة ٨٢ - ١٩٨٤ . وفى تونس ارتفع من ٢,٢٪ سنوياً خلال الفترة ٥٢ - ١٩٦٦ إلى ٦,٩٪ سنوياً خلال الفترة ٧٣ - ١٩٨١ ، ثم إلى ١٧,٢٪ سنوياً خلال الفترة ٨٢ - ١٩٨٥ ^(١) . ومن الواضح أن المراحل الحاسمة لتحول هذه المجتمعات إلى صناعات التصدير هي التى شهدت قفزات فى معدلات التضخم وهى من منتصف السبعينات إلى منتصف الثمانينات .

ويجب أن نلاحظ أن التضخم لا ينتقل فقط عن طريق العلاقة المباشرة بين الدولة المتخلفة والدولة المتقدمة التى يتم الاستيراد منها بارتفاع لثمان الواردات من هذه الدولة أو بارتفاع قيمة عملتها بالنسبة للعملة الوطنية ، بل أن التضخم ينتقل بمجرد ارتفاع قيمة عملة الدولة المستوردة منها بالنسبة لعملة البلدان الأخرى غير عملة الدولة المتخلفة المستوردة . ومثال على ذلك إذا افترضنا أن مصر تقوم بتصدير القطن إلى ألمانيا الاتحادية ، ولكنها تستورد القمح من الولايات المتحدة ، وكان سعر صرف الدولار هو ٢ مارك ، فإذا صدرت مصر ١٠٠ طن من القطن بسعر الطن ٢ مارك فإن حصيلته صادراتها ٢٠٠ مارك تشتري ٥٠ طن من القمح من أمريكا حيث ثمن الطن ٢ دولار (٢٠٠ مارك ÷ ٢ سعر التعادل = ١٠٠ ÷ ٢ ثمن طن القمح = ٥٠ طن) فإذا ارتفعت قيمة الدولار بالنسبة للمارك ليصبح سعر صرف الدولار ٢,٥ مارك فإنه مع ثبات كل الظروف الأخرى نجد أن مصر تحصل على ٤٠ طن من القمح لقاء نفس كمية الصادرات (١٠٠ طن قطن × ٢ مارك = ٢٠٠ مارك ÷ ٢,٥ سعر التعادل = ٨٠ دولار ÷ ٢

^(١) - M. Gillis, D.H. Perkins and Others, Economics of Development, Op. Cit., P. 330.

٢,٥ ٪ ، ٥,٧ ٪ ، ٤,٦ ٪ ، ٣,٠ ٪ ، ٣,٥ ٪ ، ٢,٨ ٪ ، ١,١ ٪ على التوالي ، بينما ارتفعت معدلات البطالة في نفس العام ١٩٨٦ في نفس الدول إلى ٧,٨ ٪ ، ١١,٢ ٪ ، ١١,٢ ٪ ، ١٠,٨ ٪ ، ٩,٢ ٪ ، ٦,٧ ٪ ، ٣,١ ٪ (١).

ومما يؤكد انتقال التضخم من العالم الرأسمالي إلى الدول الأخرى المتعاملة معه، أن الدول الاشتراكية التي ظهر فيها التضخم هي الدول التي تتزايد معاملاتها الخارجية مع العالم الرأسمالي المتقدم وبصفة خاصة في مجال الاستيراد . فعلى سبيل المثال نجد أن المعدل السنوي لارتفاع أثمان السلع الاستهلاكية بهذه الدول يخور حول ١ ٪ إلى ١,٥ ٪ خلال الفترة ٧٦ - ١٩٧٩ ، ماعدا المجر وبولندا حيث كان معدل ارتفاع أثمان السلع الاستهلاكية في الأربع سنوات في المجر هو ٥ ٪ ، ٣,٩ ٪ ، ٤,٦ ٪ ، ٩,٠ ٪ على التوالي ، أما في بولندا فلقد كان المعدل خلال نفس الأربع سنوات ٧٦ - ١٩٧٩ هو ٤,٤ ٪ ، ٤,٩ ٪ ، ٨,١ ٪ ، ٦,٧ ٪ ، بينما نجد بلد مثل ألمانيا الشرقية لم ترتفع فيها أثمان السلع الاستهلاكية خلال نفس الفترة . والسبب في ذلك هو زيادة الواردات من العالم الرأسمالي والتي وصلت في بولندا في الأعوام ٧٥ / ١٩٧٨ إلى ٤٩,٤ ٪ ، ٤٣,٤ ٪ ، ٤٠,٧ ٪ على التوالي من إجمالي وارداتها (٢) ، وهو ما يؤكد ما يقوله أستاذنا الدكتور محمد دويدار "أن التضخم ليس ظاهرة علمية وإنما ظاهرة دولية ترتبط هيكلية بالانقتصاد الرأسمالي الدولي وبالمسياسات المتبعة في أجزائه المتقدمة والمتخلفة " .

ونظراً لاتساع ديناميكية استيراد أدوات الإنتاج ومستلزمات إنتاج سلع الصادرات باستمرار وارتفاع معدلاتها سنة بعد أخرى فإن التضخم المنقول إلى دول صناعة الصادرات لابد أن يكون معدله في ارتفاع مستمر ، وفي توسع مستمر كلما توسعت هذه الصناعة . فإذا أخذنا تطور معدل التضخم في بعض الدول التي تتوافر عنها بيانات لفترة معتدة لكي تعرف مدى ارتفاع معدلات التضخم مع تعمق دخولها أكثر إلى صناعة

(١) التقرير الاقتصادي العربي الموحد ، مرجع سبق ذكره ، ١٩٨٧ ، ص. ٢٤٠ - ٢٤١ .

(٢) د. محمد دويدار ، الاقتصاد الرأسمالي للدول في أزمتها ، منشأة المعارف ، الإسكندرية ، ١٩٨١ ، ص. ١٥٢ - ١٦١ .

لمنتجات قطاع الصناعات التصديرية أو لمنتجات القطاعات الأخرى مثل قطاع الزراعة ، بالإضافة إلى تأكيد ما سبق الإشارة إليه من تخفيض الرسوم الجمركية على مستلزمات إنتاج صناعات الصادرات .^(١)

وهذا الوضع الذى ينادى به مؤيدى نمط صناعات الصادرات من الاقتصاديين الغربيين يودى إلى غبن هائل لدول صناعات التصدير على محورين ، الأول منهما هو زيادة سرعة سحب الموارد المحلية إلى الخارج دون مقابل ، ففى الوقت الذى يتم فيه تخفيض العملة الوطنية بالنسبة للعملة الأخرى تصبح الموارد المحلية مقيمة بأقل من قيمتها الحقيقية مما يزيد الطلب عليها ، ويتم سحبها إلى العالم الخارجى وفى نفس الوقت فإن السلع التى يتم استيرادها من العالم الخارجى فى مقابل الصادرات تكون أعلى من قيمتها الحقيقية إذ أن العملة الخارجية المقيمة بها هذه الواردات مقيمة بأعلى من قيمتها الحقيقية بالنسبة للعملة المحلية ، وهو ما يعمل على نقل الموارد المحلية إلى العالم الخارجى بمقابل أقل من الموارد الخارجية . وإذا أخذنا فى حسابنا علاوات التصدير الممنوحة من أجل تشجيع الصادرات ، والتى تشكل جزء من الموارد المحلية (موارد الإيرادات العامة للدولة) يتم تبديدها لزيادة أرباح المصدرين لقبولهم التصدير بأثمان خارجية أقل ، فإننا نجد أن علاوات التصدير إنما تعمق نقل الموارد إلى العالم الخارجى دون مقابل كامل وعادل من الموارد الخارجية ، وهو ما يساعد على استنزاف موارد الدول التى اتبعت نمط صناعات الصادرات .^(٢)

ولقد قدم "كريوجر" معياراً لقياس الكمية المدفوعة من العملة المحلية فى مقابل دولار واحد من الواردات ، وكذلك تلك التى نحصل عليها فى مقابل دولار من الصادرات ، وسمى هذا المعدل ، معدل التبادل الفعال لكل من الصادرات والواردات (Effective Exchange) وهو للصادرات EER_v وللواردات EER_m .

^(١) - M. Gillis, D.H. Perkins and Others, Economics of Development, Op. Cit., P. 455.

^(٢) - Ibid., P. 549.

دولار - ٤٠ طن) ، وهو ما يعنى ارتفاع تكاليف استيراد القمح رغم ثبات أثمان القمح داخل الولايات المتحدة . وكذلك ثبات سعر صرف العملة المصرية بالنسبة للدولار الأمريكى . وكذلك يعنى أن مصر فقدت ٢٠٪ من قدرتها على الاستيراد ، وأنها مطالبة بدفع مزيد من الموارد (التطن) إلى العالم الخارجى بنسبة ٢٥٪ لتحصل على نفس الكمية السابقة من القمح (٥٠ طن) وهو ما يصور كيفية نقل الموارد إلى العالم الخارجى بلا مقابل من جراء تقلب قيم عملات دول العالم الرأسمالى .

وكذلك فإن الارتباط بالعالم الخارجى للتصدير وتحقيق الدخل من خلال تسويق الإنتاج المحلى فى الأسواق العالمية بما فيها من منافسة ضارية من جانب منتجات الدول الرأسمالية المتقدمة يضطر الدول المتخلفة إلى أن تخفض من قيمة صرف عملاتها بالنسبة للعملة الحرة - عملات الدول الرأسمالية المتقدمة المنافسة لها فى السوق العالمى - حتى تستطيع أن تحقق بعض الإقبال على منتجاتها ، إذ أن تخفيض عملاتها بالنسبة للعملة الأخرى يعنى تخفيض أثمان منتجاتها بالنسبة لأثمان منتجات البلدان الأخرى التى لم تخفض عملاتها . وهكذا اضطرت كوريا الجنوبية عند انتهاجها لنمط تصنيع الصادرات فى أوائل الستينيات إلى أن تخفض قيمة صرف عملتها مرتين الأولى بمعدل ١٠٤٪ والثانية بمعدل ٦٥٪ ، وكذلك البرازيل خفضت قيمة عملتها بمعدل ١٠٠٪ عام ١٩٦٤^(١) ، بل أن الأمر لا يلقى عند حد تخفيض قيمة العملة الوطنية فى بداية الدخول إلى صناعة الصادرات ، بل إن الأمر يقتضى دوريا التيام بعملية التخفيض هذه ، فكلما ارتفعت الأسعار الداخلية بفعل التضخم كلما كان مطلوبا أن تجرى الدولة تخفيضا لقيمة عملتها المحلية ، وهو ما حدث فى كل الدول المتخلفة التى أثبتت على صناعة الصادرات والتى اضطرت إلى تخفيض قيمة عملاتها فى فترات متتالية .

ولا يتوقف الأمر على التخفيض الدورى لقيم العملات المحلية ، ولكن لابد أن يكون هناك حوافز أخرى ابتداء من منح الحكومة علاوات (منح) للصادرات سواء بالنسبة

^(١) د. رمزي زكى ، "التاريخ النقدى للنخلف" ، سلسلة عالم المعرفة ، الكويت ، أكتوبر ١٩٨٧ ، ص ٢٩٠ - ٢٩٤ .

البلد	السنة	EER ₁	EER _m
٥ - الهند	١٩٦٦	٦,٧٩	٩,٢٣
٦ - الفلبين	١٩٧٠	٥,١٥	٨,٧٠
٧ - غانا	١٩٦٧	٠,٨٤	١,٥٠
٨ - تركيا	١٩٧٠	١٢,٩	٢٤,٠

والدراسة توضح أن الغالبية من دول صناعات التصدير التي تم عليها القياس تحقق خسائر من التبادل الدولي ، مع تعمق هذه الخسائر بالنسبة للبعض منها مثل تركيا والهند والفلبين ، وهو ما يؤكد ما اتجهنا إليه . ويجب أن نلاحظ أن الأثر الإيجابي الذي حققته كوريا الجنوبية إنما يرجع إلى التاريخ الذي تمت فيه الدراسة ، وهو التاريخ الذي بدأت فيه كوريا التحول إلى نمط تصنيع الصادرات (عام ١٩٦٢) ، والذي لاقى مساعدات أمريكية بالغة سواء بالمعونة أو بفتح الأسواق للمنتجات الكورية بالأساليب السياسية ، وكذلك معونات الشركات متعددة الجنسيات والبنك الدولي . ولعل الأمور اختلفت تماما في الوقت الحالي تبعا لتغير موقف الولايات المتحدة منذ مطلع السبعينات ولأسباب سياسية أيضا ، وهو ضغط حلفائها عليها لتقوم بالتخلي عن كوريا نسبيا ، إذا أن الصادرات الكورية أصبحت منافسة لمنتجات هؤلاء الحلفاء وخاصة اليابان ولذلك اضطرت الولايات المتحدة إلى تخفيض معونتها لكوريا حتى تم قطعها تماما في مطلع الثمانينات ، هذا إلى جانب الكثير من التخليات الأخرى التي قامت بها الولايات المتحدة وحلفاؤها في أوروبا الغربية من خلال ما سمي بسياسة "الحماية الجديدة" والتي تتمثل في الحد من الواردات القادمة من الدول المتخلفة والتي شملت الصناعية منها والمواد الخام بتحديد الأسعار والكميات عند مستويات أقل بالإضافة إلى فرض الرسوم الجمركية على هذه الواردات . ولذلك فإن البعض يتساءل عن مستقبل التنمية الكورية وعن مدى إمكانية التضحية بها لحساب المصالح المشتركة للغرب وخاصة عندما تستخدم الولايات المتحدة سلاح المساومة العسكرية ^(١) ، وكذلك للتساؤل عن مسار التنمية في تونس والمغرب في

(١) د. سمير أمين ، ما بعد الرأسمالية ، مرجع سبق ذكره ، ص ٥٠ .

ومعدل التبادل الفعال للمصادرات يتكون التالي :

$$EER_s = r_o (1 - t_x + s_x)$$

ومعدل التبادل الفعال للواردات يتكون كما يلي :

$$EER_m = r_o (1 + t_m - s_m + q_m)$$

حيث r_o تعبر عن معدل التبادل الرسمي ، t_x هي متوسط مستوى الرسوم على الصادرات ، وعلى الواردات t_m ، s متوسط مستوى المعونات ، q_m هي الحصة من الواردات . وعند مقارنة EER_s ، EER_m يمكن تحديد مدى ما تحصل عليه الدولة من عائد من التجارة الخارجية . ولقد انتهت نتيجة القياس على ثمان دول إلى أن العائد سلبي في ستة دول منهم على النحو المبين في الجدول التالي :

معدل التبادل الفعال للعملة المحلية بالنسبة

لوحة الدولار الأمريكي^(١)

البلد	المنة	EER_s	EER_m
• بلاد تحقق عائد من الصادرات :			
١ - كوريا الجنوبية	١٩٦٤	٢٨١	٢٤٧
• بلاد الأثر النسبي لها متعادل :			
٢ - مصر	١٩٦٢	٤٣,٢	٤٢,٩
• بلاد تحقق خسارة من الواردات :			
٣ - شيلي	١٩٦٥	٣,٣١	٣,٨٥
٤ - البرازيل	١٩٦٤	١,٨٧٤	٢,٢٥٣

(١) - Anne O. Krueger, Studies in the Modernization of the Republic of Korea, 1954 - 1975 : The Development of the Foreign Sector and Aid, Cambridge, Mass., Harvard University Press, 1979, Ch. 5, Specially P. 75.

المنسوجات وليس مترا واحدا كما كان قبل تخفيض قيمة العملة الوطنية ، وهو ما يعنى تضاعف معدل سحب الموارد إلى الخارج . ولعل أهم أسباب تراكم الديون وزيادة أعبائها بالنسبة للعالم المتخلف هو تقييم الديون بالعملات الأجنبية والتخفيض المستمر لقيم العملات الوطنية .

أما المحور الثانى فهو زيادة معاناة الغالبية الساحقة من أفراد شعوب دول صناعة الصادرات ، ذلك إنه إلى جانب الضغط على مستوى الأجور لمنعه من الارتفاع حتى لا ترتفع تكاليف الإنتاج بما يؤدى إلى تخفيض الطلب الخارجى عليها ، فإن أصحاب هذه الدخول يواجهون معدلات متزايدة من التضخم المستمر المنقول إليها من العالم الرأسمالى نتيجة تعمق الاستيراد وارتفاع كميته بزيادة الاتجاه إلى صناعة التصدير . وكذلك فإن ارتفاع أسعار الفائدة على القروض الخارجية التى تعتمد عليها دول الصادرات إنما يزيد من معدل التضخم المنقول ، وخاصة فى الفترة ٧٥ - ١٩٨٢ التى ارتفع فيها سعر الفائدة الاسمى على القروض قصيرة الأجل (القروض المصرفية وتسهيلات الموردين) إلى ٢٠٪ ، وهو ما يؤدى إلى ارتفاع تكلفة القرض الخارجى ، ومن ثم ارتفاع تكاليف الإنتاج فى المجالات التى تستخدم فيها هذه القروض بما يؤدى بدوره إلى ارتفاع الأثمان لتتضمن مع ارتفاع التكاليف ، وهو ما يزيد من معاناة الطبقات العاملة فى المجتمع . إلا أنه فى بعض الأحوال قد تحاول الدولة الإبقاء على مستوى الأسعار بدون ارتفاع وتعمل على توفير السلع الضرورية بأسعار أقل بتحمل جزء من الضمن (دعم السلع الضرورية) تقوم بتمويله من الإيرادات العامة للدولة ، ولا يخفى والحال كذلك أن هذا الأسلوب يؤدى إلى تخفيض الغنائص الاقتصادى وتوجيه جزء منه إلى الاستهلاك بطريقة غير مباشرة . وفى واقع الأمر فإن الدول المتخلفة تقوم بتوفير الاعتمادات المالية اللازمة للدعم السلى عن طريق التمويل التضخمى سواء بإصدار نقود جديدة أو بالاقتراض من الجهاز المصرفى ، وهو ما يؤدى إلى تعمق التضخم وتعمق معاناة أصحاب الدخول المنخفضة والمتوسطة إلى جانب إعادة توزيع الدخول فى صالح الأغنياء وهو يزيد بدوره من تعمق المعاناة أكثر فأكثر .

ظل التخلي الأخير لدول السوق الأوروبية المشتركة عنهما باتخاذ إجراءات الحماية في مواجهة صادراتهما للسوق ، وفي ظل منح معاملة تفضيلية للمنتجات الإسرائيلية المشابهة للمنتجات العربية (١) .

أما بالنسبة للمجتمع المصري فإن الفترة التي تم فيها القياس تعتبر فترة الازدهار الصناعي ، بالإضافة إلى أن الرقابة على النقد كانت من أهم أساليب إدارة الاقتصاد القومى وحمايته من التضخم الخارجى الوارد ، حيث كان سعر صرف الجنيه المصرى يساوى ٢,٣٢٥ دولار (إذ لم تتعد قيمة الدولار ٠,٤٣ جنيه) ، وهو ما جعل شروط التبادل الخارجى أفضل بحيث كان متعادل الأكثر . أما الآن بعد الانهيار الذى أصاب العملة المصرية بحيث أصبح سعر صرف الجنيه المصرى يساوى ٠,٣٨٧ دولار (حيث أصبحت قيمة الدولار ٢,٥٨ جنيه) فإن ذلك سوف يودى حتما إلى تدهور شروط التبادل الدولى على حساب المجتمع المصرى ، وسوف يزيد معدل التدهور كلما انخفضت قيمة الجنيه المصرى أكثر .

وكذلك فإن تخفيض قيم العملات الوطنية يودى إلى ارتفاع معدل سحب الموارد من ناحية أخرى بالنسبة للدول المدينة بقروض مقومة بالعملات الأجنبية ، وكل الدول المختلفة مدينة باستثناء بعض الدول العربية البترولية . فكلما أخفضت قيمة العملة الوطنية كلما زاد عبء الدين وزادت كمية الموارد المحلية المطلوب دفعها فى مقابل نفس الدين قيل انخفاض قيمة العملة الوطنية ، فإذا كانت الوحدة من النقد الوطنى تساوى دولار واحد، أى أن سعر التعادل ١ : ١ وكانت الوحدة من العملة الوطنية تشتري متر من المنسوجات داخل المجتمع المحلى ، فإن تخفيض قيمة العملة الوطنية بمعدل ١٠٠٪ يجعل سعر التعادل يصبح ١ : ٢ ، أى وحدتين من العملة الوطنية فى مقابل دولار واحد . فإذا ظل مستوى الأسعار المحلية كما هو فإن مبداد دولار للعالم الخارجى يعنى دفع مترين من

(١) د. فتح الله والعمر ، الاقتصاد العربى والمجموعة الأوربية ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٢٠٢ .

وفى نفس المؤلف السابق يمكن مراجعة الاتفاقات التى تمت بين السوق بين المغرب وتونس ومصر وسوريا والأردن والجزائر وتركيا ومالطا وقبرص وإسرائيل ، وهى الاتفاقات التى تمت خلال عام ١٩٦٤ بالنسبة للمغرب وإسرائيل والتى شملت بقية الدول الأخرى خلال عامى ٧٦ - ١٩٧٧ .

مثالب هذا الأسلوب ، مثل تبرير البطالة والتضخم على أنهما شر لابد منه ولا يمكن لمجتمع الإفلات منهما ، وأنهما ليسا نتاج طريقة الإنتاج أمخترارة بما تحتوى عليه من تناقضات ومن أسلوب سيئ لتخصيص الموارد واستغلالها . وفى مقابل هذا الفكر يتنامى الفكر القومى عند الجماعات المغبوبة التى ترفض التبعية وترفض طريقة الإنتاج السائدة والقائمة على الفكر التتموى الغربى وكذلك ترفض طريقة التوزيع الناجمة عنها بالشكل الذى يودى إلى تبلور الصراع فى شكل مقاومة السلطات القائمة على النظام والخروج عليها لإسقاطها كل حين وأخر سواء فى شكل مظاهرات متكررة للرفض مثل التى تعم المجتمع الكورى منذ منتصف الثمانينات إلى محاولة إزالة النظام السياسى بالقوة فى مصر عام ١٩٧٤ وفى الفلبين عام ١٩٨٩ ، إلى مسلسل الحوار المسلح بين الجماعات الرافضة بأنواعها مع السلطات البوليسية والرسمية فى مصر وتونس والجزائر وغالبية دول أمريكا اللاتينية منذ بداية الثمانينات .

وفى كل الأحوال فإن هذه الازدواجية التى تسبب الاقتصاد القومى والتي يتعذر معها الأخذ بسياسة واحدة لإدارته ، أو تحديد أهداف موحدة يتفق عليها الجميع تسعى كثرة القوى الوطنية لتحقيقها ، والتي ناقشها "بوكية" من خلال تجربته فى تنمية المجتمع الإندونيسى كما سبق الحديث إنما تعتبر من سمات التخلف التى يجب العمل على إزالتها ، وبناء تجانس قطاعات الاقتصاد القومى وتفاعلها ، وكذلك تجانس الفئات الاجتماعية وتقاربها ، وهو ما لم تحدثه سياسة صناعات التصدير ، بل دعمت نفوذه تماما ، وهو ما يؤكد صحة مقولة "فراوك" أن ما نراه من تنمية لا يعدو أن يكون تنمية للتخلف (١).

والازدواجية الاقتصادية والاجتماعية نتاج التحيز للصناعة والمجتمع الصناعى فى مواجهة بقية القطاعات والمجتمعات الأخرى وبصفة خاصة قطاع الزراعة والريف يخلق أوضاعا متردية فى العالم المتخلف ، فابتداء من توزيع الدخل نجد القرية تحمل بشرا كثيرا وتحصل على دخل قليل كما ألمحنا من قبل بالنسبة للعالم العربى ، ونجد متوسط دخل الفرد فى الحضر يوازي ثلاثة أضعاف دخل الفرد فى الريف المصرى ، ونجد

- A.G. Frank, "The Development of Underdevelopment", New York Monthly Review, No. 18, 1966.

(٥) تعميق ازدواجية الاقتصاد القومى وتعميق التحضر الكاذب :

ازدواجية الاقتصاد القومى إما هى نتائج للتحيز للقطاعات الاقتصادية الأكثر تنادما مثل التحيز لقطاع الصناعة على حساب بقية القطاعات الأخرى ، أو التحيز لقطاع التجارة الخارجية ، ولقد مرت الدول المتخلفة بمرحلة التحيز للقطاع الأخير خلال فترة الاستعمار "الكولونىالى" حيث كان هذا القطاع بالإضافة إلى قطاع البنوك الأجنبية هما اللذان يقومان بتعبئة الفائض الاقتصادى ونقله من العالم المتخلف إلى العالم الرأسمالى المتقدم . وقد استكمل هذا التحيز للمدينة على حساب القرية ، فرغم أن أكثر من ٩٠٪ من الناتج المحلى كان يتحقق فى القرية فى البلدان أن الزراعة مثل مصر والسودان والملايو والهند ، إلا أن القرية كانت محرومة من أنسى للخدمات الإنسانية مثل المياه الصالحة للشرب ، بينما المدينة تنعم بالخدمات والإضاءة الليلية حتى الصباح ، وهكذا كانت القرية تعتصر لحساب المدينة التى كان يسكنها الأجانب والنخبة من الوطنيين المرتبطين بهم وبقوى الاستعمار الأجنبى والمنفذين لسياسته الرامية إلى نزح الفائض الاقتصادى إلى العالم الخارجى .

وهذا التحيز ظل مستمرا بعد رحيل الاستعمار ، وإن قلت حدته فى بعض المجتمعات المتخلفة ، إلا أنه استمر من خلال التحيز لقطاع الصناعة على حساب القطاعات الأخرى وخاصة قطاع الزراعة ، وهذا التحيز يتعمق أكثر فى المجتمعات التى تأخذ بصناعة الصادرات ، إذ يحتل هذا القطاع المركز الأول فى حصوله على الاستثمارات والخدمات الإنتاجية والعلمية دون بقية القطاعات الأخرى ، مما يجعله عبارة عن جزيرة متقدمة نسبيا يحيطها التخلف من كل جانب ، ويصبح هناك قطاعان أحدهما متقدم صغير والثانى متخلف كبير يحوى كافة قطاعات الاقتصاد القومى ، وهو ما يخلق ازدواجية يصعب إدارتها اقتصاديا من خلال سياسة واحدة ويصعب تجانسها اجتماعيا وفكريا ، وهو ما يؤدى إلى نوع من الصراع الخفى بين القرية والمدينة تكون محصلته انخفاض الإنتاجية فى القطاعات والجماعات المغبونة وتبديد الموارد فى القطاعات والجماعات المحظوظة ، وتمزق الفكر وعدم تجانسه ، حيث يتنامى فكر التبعية والارتباط بالعالم الخارجى عند الجماعات المحظوظة لينبرر أسلوب إدارة الاقتصاد القومى ويبرر

وعلى ذلك نجد أكثر من ثلث السكان يسكن العاصمة سيول في كوريا الجنوبية ، ونجد حوالى ربع السكان في مصر يسكنون القاهرة . وتنتهى دراسة حول تحديد الحجم الأمثل لسكان العواصم العربية وتحديد الحجم الأمثل للسكان بها إلى أن الزيادة الطفيلية للسكان عن الحجم الأمثل تصل إلى ٣,٤ مليون نسمة في القاهرة ، ٢,٢ مليون نسمة في بغداد ، وفي الجزائر ٩٢٤ ألف نسمة ، والدار البيضاء ٥٥٠ ألف نسمة ، وبغروت ٥٠٠ ألف نسمة ، وعمان ٢٥٠ ألف نسمة ، وبذلك تكون نسبة الزيادة الطفيلية للسكان إلى الحجم الأمثل للسكان في بيروت ٥٨,٣ % ، وتليها بغداد ٥٧,٩ % فالخرطوم ٥٠ % ، فالجزائر ٤٢ % ، فالقاهرة ٤٠,٥ % ، ثم عمان ٣٨,٥ % ، وأخيراً الدار البيضاء ٣١,٤ %^(١).

وليس التحضر مرفوضاً في حد ذاته ولكنه مرفوض بالشكل الذى يتم به فى العالم المتخلف ، ذلك أن التحضر لابد أن يكون نتاج زيادة الطاقة الإنتاجية الصناعية ونتاج التوسع فى قطاع الصناعة والقطاعات الإنتاجية المرتبطة به ، هذا التوسع هو الذى يخلق عوامل الجذب التى تجذب القوى العاملة للانتقال من القرية للمدينة أو إلى الأماكن التى يستقر فيها التصنيع ، إذ ليس شرطاً أن يكون التصنيع من نصيب العاصمة بل من الأفضل توزيعه حسب أماكن توافر الموارد وتبعاً لاعتبارات قومية أخرى ترفع من كفاءة تخصيص الموارد لقطاع الصناعة^(٢) . فعلى سبيل المثال كانت نسبة سكان الحضر إلى سكان الريف فى كل من فرنسا والسويد وسويسرا خلال الفترة ١٨٥٠ - ١٩٠٠ وهى التى تمثل فترة الانطلاق الصناعى - تتراوح بين ١١ - ١٥ % فقط ، وكان العاملون فى الصناعة تتراوح نسبتهم ما بين ٢٥ % إلى ٥٠ % من إجمالى القوى العاملة فى البلدان الثلاثة . وهكذا فإن التصنيع كان سابقاً للتحضر ودافعاً له فيما بعد ، أما فى البلدان العربية الصناعية مصر والعراق والمغرب وتونس فأننا نجد العكس ففى عام ١٩٨٥ كانت نسبة

^(١) د. سعد الدين إبراهيم وآخرون ، مستقبل المجتمع والدولة فى الوطن العربى ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٢٢٢ .

^(٢) يراجع فى توطئ الاستثمارات تبعاً لمعايير تحقق أقصى كفاءة لتخصيص للوارد ما يلى :
د. سعيد الحضرى ، محاضرات فى التخطيط الاقتصادى ، مكتبة الجلاء الحديثة ، بورسعيد ، ١٩٨٥ ، ص. ١٧١ - ١٧٤ .

الخدمات تتوسع فى المدينة على حساب القرية فنجد نصف أطباء السودان يتركز فى الخرطوم بينما لا يسكنها إلا ١٠% من السكان ، وتجد الجامعات تتركز كلها فى العاصمة بيروت رغم أن سكانها يمثلون ٣٥% من السكان ، ونجد ٥٠% من الإنتاج الصناعى يتركز فى القاهرة ، وكذلك تحتكر ٥٠% من التليفونات رغم أنها لا تضم إلا ٢٠% من السكان^(١). هذا بالإضافة إلى نقص الخدمات العامة حتى التقليدى منها مثل الصحية والتعليمية حيث أصبح الحصول على مكان فى المدرسة أو فى المستشفى مشكلة كبيرة فى غالبية دول العالم المتخلف فى الآونة الأخيرة وخاصة فى القطاع الريفى منها ، بالإضافة إلى نقص نصيب الفرد من القوة المنتجة وهى الأرض الزراعية نتيجة الزيادة المستمرة فى السكان ، فالتد تضاءل متوسط نصيب الفرد من الأرض فى مصر من فدان واحد فى أوائل القرن التاسع عشر إلى ثلث فدان فى منتصف القرن العشرين ، إلى خمس فدان فى الثمانينات^(٢). وإذا أخذنا فى الاعتبار سوء توزيع الملكية السابق الإشارة إليها فإننا نجد أن الغالبية الساحقة من سكان الريف بعيدة عن ملكية الأرض أو حتى مجرد حيازتها فى أى شكل من أشكال الاستغلال . وفى غياب أى سياسة جادة لإعادة توزيع الأرض أو للاستثمار فى أنشطة أخرى إلى جانب الزراعة مثل الصناعات الخفيفة أو البيئية يصبح لزاماً على فئات العمل من المعلمين والذين هم فى حالة بطالة الهجرة إلى المدن وخاصة العاصمة للبحث عن لقمة العيش فى ظل مستوى الخدمات الأفضل بها . وهكذا تطرق العواصم والمدن الكبرى الصناعية بالمجتمعات الهامشية التى يسكنها هؤلاء المهاجرين ليشكلوا ظاهرة التضرر الكائى (زيادة نسبة سكان الحضر إلى سكان الريف) التى تلم بالدول المتخلفة التى توجهت إلى التصنيع والتى تتعمق بتعمق التحيز لقطاع الصناعة بما لها من آثار ملابية اقتصادية واجتماعية^(٣) .

(١) د. سعد الدين إبراهيم وآخرون ، مستقبل المجتمع والدولة فى الوطن العربى ، منتدى الفكر العربى ، عمان، الطبعة الثانية ، أكتوبر ١٩٨٨ ، ص.ص ٢٢٠ - ٢٢٤ .

(٢) المرجع السابق ، ص. ٢٢٥ .

(٣) راجع فى التحيز وأثره فى إنتشار المجتمعات المتخلفة الدراسة القيمة التالية :

- Michael Lipton, Why Poor People Stay Poor, A Study of Urban Bias in World Development, Heritage Publishers, New Delhi, 1982, Specially pp. 216 - 286.

فضلاً على ضرورة انزلاق الكثير منهم إلى الأنشطة غير المشروعة مثل تجارة المخدرات والتهرب وغيرها من صنوف الانحراف والرديلة ، ويشكلون أحياء كاملة يعيشون فيها بطرق متخلفة أسوء من تلك التي تركوها في مواطنهم الأصلية ، ويؤثرون بذلك في المستوى الحضارى للمدينة بالانخفاض والتشوه ، وذلك أن المدينة لا تستطيع أن تستوعبهم وتصهرهم وتغير من قيمهم وسلوكياتهم . وهذه الأحياء الهامشية بمكوناتها تشكل حزاماً للمدن في العالم المتخلف ، وهو حزام من البروليتاريا الرثة التي يمكن أن تنتظم صفوفها في أى لحظة تاريخية وتحت أى دعوة يؤمنوا بها أو يوجهوا إليها ليقوموا بتقويض كل شيء ^(١) . ولذلك فإنهم يشكلون التحدى الحقيقى الأول للسلطات السياسية فى دول العالم الثالث الذى تتفاقم مشاكله الاقتصادية لتضغط أكثر وأكثر على هذه الجماعات لتنفجر فى أى لحظة . ولعل معالجة الأمر يقتضى من الدول المتخلفة فهم ديناميكية العلاقة الجدلية بين القرية والمدينة وإعادة صياغة التنمية الاقتصادية ابتداء من القرية إلى المدينة ، وابتداء من الزراعة إلى الصناعة ، وابتداء من إشباع الحاجات الضرورية إلى الكمالية ، وابتداء من استغلال الموارد الذاتية وخاصة قدرات العمل إلى استخدام المعرفة العلمية لتحقيق التكنولوجيا الوطنية ، وذلك دون الاستغناء على العلاقات مع العالم الخارجى ، ولكن فى إطار التحرر من التبعية وتحقيق الاستقلال الاقتصادى .

ولعل نمط التصنيع الأمثل الذى يجب الأخذ به فى دول العالم المتخلف لا يمكن أن يكون نمطاً واحداً يوصى به للكافة ذلك أن لكل مجتمع ظروفه المادية والموضوعية التى يجب أن يتم اختيار هذا النمط ابتداء منها . أما صناعة إحلال الواردات وصناعة الصادرات فإنها لا يمكن أن تكون هدفاً منفرداً فى حد ذاته للبناء الصناعى فى العالم الثالث وخاصة فى المراحل الأولى للتصنيع ، ولكنهما يتحقتان تلقائياً من خلال تكامل البناء الصناعى فى مراحلها المتقدمة والتي يصل إليها طبيعياً بعد النضوج وفى إطار التكامل

^(١) تعددت انتفاضات الجياع فى العالم المتخلف منذ منتصف السبعينات ، بدءاً من مظاهرات الجياع فى البرازيل عام ١٩٧٦ ، إلى انتفاضة الجياع فى مصر فى يناير عام ١٩٧٧ إلى ثورتى الجياع فى تونس عام ١٩٧٧ وعام ١٩٨٤ ، إلى المغرب فى ١٩٨٤ ، والسودان فى عام ١٩٨٥ ، والفلبين وكوريا الجنوبية وسرىلانكا وحزر القمر والجزائر فى أواخر الثمانينات .

الحضر في البلدان الأربعة هي ٥٠٪ ، ٧٢٪ ، ٤٥٪ ، ٥٥٪ على التوالي ، وكانت نسبة العاملين في الصناعة في تلك البلدان بالنسبة لمجموع السكان هي ١٨٪ ، ١٠٪ ، ١٣٪ ، ٢٠٪ على التوالي في نفس العام ^(١) . وبطبيعة الحال فإنه عندما يسبق التصنيع التحضر يكون معنى ذلك أن المدينة منتجة أكثر منها مستهلكة ، وأن الاقتصاد القوي يحقق فائضا يمكن استثماره ، أما إذا سبق التحضر التصنيع فإن المدينة تصبح مستهلكة أكثر من إنتاجها وتستنزف الفائض الاقتصادي المتحقق في القرية ومن ثم تحرم القرية من نصيبها العادل في الفائض الذي تحققه والذي يخصص الجزء الأكبر منه للمدينة لإنفاق في شكل خدمات متميزة للمدينة ، وهكذا يتبدد الفائض الاقتصادي المتحقق في القرية لحساب المدينة وتحرم من نصيبها العادل من الاستثمارات الإنتاجية والخدمات الضرورية ، فتتخلف الدخل ويستشري الفقر نتيجة لهذا التحيز الحتمي للمدينة وهو ما ينعكس على الوطن القومي بانخفاض معدل التنمية إن لم يكن تراجعها . وهذا الوضع لا يدفع إلى المدينة إلا من ضاقت بهم سبل العيش في القرية والمدن الصغيرة من أميين وعمال غير مهرة ، الذين لن يساهموا في عملية الإنتاج في المدينة بل يجعل الأفراد الأعلى تعليما والأكثر مهارة وكفاءة الذين يمثلون خلاصة الريف والمدن الصغرى يسعون أيضاً إلى المدن الكبيرة والعواصم طلباً لفرص عمل أفضل وأعلى دخلاً ، وهو ما يفرغ القرية من الكفاءات ويستنزف عقولها وكفاءاتها لحساب المدن الكبرى وبصفة خاصة العاصمة ، مما يساهم في مزيد من تخلف القطاع الريفي أكثر وأكثر .

ويلاحظ أن هؤلاء الساعين إلى العواصم والمدن الكبرى نادراً ما يحصلوا على فرصة عمل حقيقي منتج بل تعمل الغالبية الساحقة منهم في أعمال غير منتجة ، هامشية وخاصة أعمال المضاربة على السلع الاستهلاكية ، بالإضافة إلى الخدمات غير المنتجة ،

^(١) أنظر في علاقة التنمية بالحضر والنمو الاقتصادي ما يلي :

- J. Berry, Some Relations of Urbanization and Economic Development, in : F. Pitts ed., Urban Systems and Economic Development , Eugene : University of Oregon Press, 1962.
- Wilbert Moore, The Impact of Industry , Englewood Cliffs, N.J. : Prentice - Hall, 1965,
- Saad Eddin Ibrahim, "Urbanization and Modernization in Yugoslavia", International Review of Modern Sociology, Vol. 2, September 1972.

ومستوى الوعي الذى وصل إليه ، وهما يرتبطان بشكل التنظيم الاجتماعى السائد لعملية الإنتاج الاجتماعى . ومن ثم فإن استراتيجية التنمية والتطوير يجب أن لا تهتم فقط بالتوزيع الحسابى للموارد المحدودة الظاهرة (على النحو الذى يتصوره الحديون للمشكلة الاقتصادية) بل يجب أن تعمل على بعث واستنفار القوى للخلاقة غير المعبأة للقوى العمالة لتستخدم الموارد غير المستخدمة . إلا أن ذلك لا يمكن تحقيقه إلا بزيادة وعى الأفراد بعملية الإنتاج الاجتماعى ، وهو بدوره لن يتحقق إلا إذا كانت هذه العملية مستجيبة لاحتياجاتهم مما يدفعهم ابتداء من وعيهم إلى تعبئة الموارد بكامل الحرص ، واستخدامها بأقصى كفاءة ، والإبداع فى تطوير أساليب الإنتاج سواء فى شكل فنون إنتاجية أو نظم إدارية .^(١)

أما وضع إستراتيجية التصنيع ضمن إستراتيجية التنمية الشاملة وترتيب الصناعات وتحديد نسبة الاستهلاكى منها إلى الإنتاجى والوسيط ، واختيار المستوى التكنولوجى لأدوات الإنتاج على مستوى الاقتصاد القومى ، أو على مستوى القطاعات وكيفية خلق الاعتماد المتبادل بين القطاعات والفروع بما يحقق إشباع الحاجات الاجتماعية، ويضمن التبادل الدولى ابتداء من قيم متبادلة بلا غبن أو سيطرة أو تدخل من العالم الخارجى ، إنما يخرج فى الواقع عن إطار هذه الدراسة ذات الطبيعة المدرسية الانتقادية ، إذ يحتاج إلى دراسة أخرى ذات طبيعة بنيانية تأمل أن ننجزها بإذن الله تعالى فى مرحلة قادمة على أحد المجتمعات المتخلفة وهو المجتمع المصرى .

^(١) أنظر فى معالم استراتيجية الاعتماد على الذات ما يلى :

- د. محمد دويدار ، الاقتصاد المصرى بين التخلف والتطوير ، مرجع سبق ذكره ، ص. ٧١٢ - ٨٢٨ .

- د. جلال أمين ، إشباع الحاجات الأساسية كميّار فى تقويم تحارب التنمية العربية ، دراسات فى التنمية والتكامل الاقتصادى العربى ، مركز دراسات الرحلة العربية ، بيروت ، ١٩٨٣ ، ص. ٥٦٣ - ٥٨٣ .

الصناعى للطاعات الصناعية والتي لابد أن يسبقها تكامل القطاعات الاقتصادية فى وحده
تخدم بعضها بعضا ويعتمد بعضها على البعض الآخر ، وهو ما لا يمكن تحقيقه إلا من
خلال وضع إستراتيجية للتنمية طويلة الأمد جوهرها الأساسى الوصول إلى الاعتماد على
الذات ، والذي يتم تحقيقه خلال مراحل التطوير الاقتصادى والاجتماعى الذى يتحتم أن
تقوده الدولة ، وبنفس الحتمية لابد أن يشارك فيه الكافة مشاركة فعلية . وهو ما ينقلنا إلى
قضية أخرى جوهرية وهى مدى تحقق ديمقراطية التنمية ، وهل يمكن أن تتم التنمية
ويحدث التطوير الاقتصادى والاجتماعى فى غياب حرية الفكر والرأى والتعبير
وديمقراطية الإدارة والحكم ، والرقابة الشعبية الكاملة على كافة السلطات الفاعلة فى
المجتمع سواء فى شكل منظمات أو أفراد . والإجابة تخرجنا إلى موضوع آخر يحتاج إلى
تفصيلات تخرج عن حدود أهداف هذه الدراسة ، ولكننا نجد الإجابة السريعة من واقع
الدول المتخلفة التى تصورت الغالبية الساحقة من قيادتها السياسية أن مجموعة من
الأوتوقراطيين يمكن أن يديروا التنمية وأن يحققوا التطوير المنشود فى غياب بقية أفراد
الشعوب الذين تم تهيمشهم وإبعادهم عن المشاركة فى اتخاذ القرار أو فى الرقابة على
نتائجه . مما أدى إلى أن لا يساهم أفراد هذه الشعوب إلا بجهود هامشية أيضاً فى تحقيق
التنمية والتطوير ، وغلبت عليهم اللامبالاة والهروب إلى الذات أكثر من المشاركة
الاجتماعية الفعالة وتحمل المسؤولية ، بل أكثر من ذلك فلقد عانت هذه الدول بعد فترة
زمنية من بدء جهود التنمية من تسلط هذه المجموعات الأوتوقراطية التى سلمت إليها
إدارة التنمية والتي انفصلت عن بقية أفراد المجتمع لتشكل فيما بينها ما يمكن تسميته
تجاوزا بطبقة علوية متميزة تسير كل شئ لتحقيق مصالحها الذاتية أولاً على حساب
مصالح الكافة ، وهو ما أودى بجهود التنمية وانتهى بها إلى طريق مسدود بشكل أصبح
واضحاً لا يخفى على أحد ، ولا يحتاج على جهد علمى لاكتشافه منذ بداية الثمانينات .

وفى هذا المجال يجب الإشارة إلى أنه لا يجوز النظر إلى الإنسان على أنه مورد
من الموارد المتاحة ، فهذه النظرة كما يقول أستاذنا الدكتور محمد دويدار نظرة تميز
المجتمعات التى تسودها القيم السلمية ، وإنما يجب النظر إليه على أنه المحرك الأساسى
 لعملية الإنتاج الاجتماعى وإنه يستخدم بقية الموارد الأخرى لتحقيق هذا الإنتاج ، وأن
الجهد الخلاق لهذا الإنسان فى استخدامه للموارد بكفاءة إنما يعتمد على مستواه المادى

الباب الثالث

تفسير حالة التخلف



فالبالدان المتخلفة تتميز كما رأينا سابقاً بسيادة الإنتاج الزراعى وبانخفاض الإنتاجية الزراعية وهو ما يؤدي إلى سوء التغذية وبالتالي إلى انخفاض إنتاجية العمل فى الزراعة ، وكذلك فى مجال الصناعة نجد أن الصناعة متعثرة لعدم وجود عدد وفير من المنظمين ، ونظراً لأن مجال إيجاد منظمين يرتبط أصلاً بوجود مجالات للتنمية الصناعية لاكتساب الخبرات المطلوبة لذلك العمل فإن ذلك يؤدي إلى عدم وجود منظمين ، أى أنه يمكن القول أنه لا توجد تنمية بدون منظمين وكذلك لا وجود للمنظمين بدون وجود تنمية، وهكذا أغلقت الدائرة .

وكذلك فإنه يمكن تصور الكثير من الحلقات الدائرية المفرغة التى تصف كل منها أحد ظواهر التخلف ، ففى مجال انخفاض التراكم الرأسمالى نجد أن انخفاض مستوى الدخل يؤدي إلى انخفاض مستوى الادخار ، وانخفاض مستوى الادخار يؤدي إلى انخفاض مستوى الاستثمار ، وانخفاض مستوى الاستثمار يؤدي إلى انخفاض مستوى إنتاجية العمل (الاستثمار ينصرف إلى كمية الآلات والمعدات المستخدمة فى العمل) ومن ثم انخفاض مستوى الدخل ، وهو ما يؤدي إلى التهام واتصال حلقة عرض الادخار والاستثمار فى المجتمع المتخلف . أما من ناحية الطلب عليه فإن انخفاض الحافز للاستثمار بسبب ضيق حجم السوق ، وضيق حجم السوق يرجع إلى انخفاض مستوى الدخل الفردى ، وهذا الأخير يرجع إلى انخفاض مستوى إنتاجية العمل وهو يرجع إلى انخفاض مستوى الكفاءة الإنتاجية وهذا يرجع إلى انخفاض مستوى الدخل الفردى الذى يؤدي بدوره إلى انخفاض الحافز على الاستثمار .

وهكذا فإن مضمون هذه النظرية هو أن الدول المتخلفة توجد فى حالة من التوازن الاقتصادى المستقر عند حد التخلف ، وإن أى إخلال بهذا التوازن سوف يؤدي إلى خلق قوى من شأنها أن تعيد التوازن مرة أخرى عند المستوى المتخلف ، فيظل الاقتصاد القومى رغم الجهود المبذولة لإخراجه من دائرة التخلف داخل هذه الدائرة لا يخرج منها .

ولعل هذه النظرية هى انعكاس لفكرة التوازن التى تسود النظرية التقليدية ، وتم

الفصل الرابع عشر

نظرية الحلقات المفرغة^(١)

تقوم هذه النظرية التي قال بها "تيركسيه" لتفسير ظاهرة التخلف على أساس أن هذه الدول وقعت فريسة لمجموعة من العوامل والقوى التي ترتبط ببعضها ارتباطاً دائرياً يؤدي إلى استمرار حالة التخلف بهذه البلاد ، حيث أن كل عامل يؤدي إلى عامل آخر يسلم إلى ثالث ورابع أو أكثر بحيث تنتهي آخر العوامل بالتسليم والعودة إلى العامل الأول المسبب للظاهرة^(٢) . فإذا ما اعتبرنا أن الفقر هو سبب التخلف ، فإن الفقر يعنى انخفاض مستوى الدخل الفردي الذي يؤدي بدوره إلى انخفاض مستوى التغذية ، وهو ما يؤدي إلى انخفاض المستوى الصحي فيؤثر في إنتاجية العمل بالانخفاض ، فيؤدي أخيراً إلى انخفاض مستوى الدخل ومن ثم شيوع الفقر ، وهكذا ابتدأت الحلقة المفرغة بالفقر كسبب للتخلف وانتهت بالفقر كنتيجة لهذا التخلف ، وأقفلت الدائرة أو انتهت العوامل المتتابعة إلى أن تصبح النتيجة هي السبب والسبب هو النتيجة . ويمكن أن نجد العديد من الحلقات المفرغة التي نتناول كل منها أحد عقبات تطوير البلدان المتخلفة .

^(١) هناك الكثير من النظريات التي قامت بتفسير التخلف ، إلا أننا لن نقوم بمناقشتها لأنها لا يمكن اعتبارها في الواقع نظرية لعدم قيامها على أساس علمي سليم ، ومن ثم يمكن دحضها بسهولة وإعمالها . مثال ذلك نظرية التنمية الجغرافية حيث قامت بتقسيم العالم إلى جنوب متخلف يقع حول المناطق الاستوائية وشمال متقدم يقع في المناطق الشمالية المعتدلة من العالم . وهكذا فإن درجة الحرارة المرتفعة بما تفرضه من نوعية المحاصيل الزراعية تؤدي إلى انخفاض إنتاجية الإنسان والحيوان وميله للكسل وعدم تمكنه من بذل الجهد المتواصل والدؤوب مما يؤدي إلى تخلف هذه المناطق . أما المناخ البارد والمعتدل فهو يؤدي إلى عكس النتائج السابقة . إلا أن الواقع يقول بغير ذلك فهناك دول تقع في المناطق ذات المناخ الباعث على التخلف كما تقضى النظرية إلا أنها متقدمة مثل اليابان وأفريقيا الجنوبية، وبالعكس هناك دول تقع في المناطق ذات المناخ الباعث على التقدم إلا أنها متخلفة مثل اليونان وتركيا .

^(٢) R. Nurkse, Problems of Capital Formation in Under Developed Countries, Op. Cit., P. 4.

وتقوية في نفس الاتجاه الذي يسير فيه ، مثل انخفاض الدخل يؤدي إلى انخفاض الادخار فانخفاض الاستثمار فانخفاض الدخل مرة أخرى وهكذا فإن هناك حركة تراكمية لأسفل "انخفاض" ، ويلاحظ أنه لو أحلنا بدلاً من كلمة انخفاض ارتفاع لأدى إلى تحول الحركة التراكمية إلى أعلى ، كما لو قلنا ارتفاع الدخل يؤدي إلى زيادة الادخار فازدياد الاستثمار فارتفاع الدخل ، ومن ثم فإن حلقة الفقر سوف تتحول إلى حلقة للثنى إذا ما استطعنا أن نقوم بعكس القوى القادرة على التغيير من أسفل إلى أعلى ولو بقدر ضئيل جداً .

- ٢ - أن هذه النظرية تركز على الظروف التي تمر بها الدول المختلفة حالياً ولم تحاول النظر في أسباب هذه الظاهرة وهل ترجع إلى أسباب اقتصادية أم لأسباب تاريخية.
- ٣ - أن نظرية الحلقات المفرغة أخذت الفقر كأحد أسباب التخلف وربطته بعوامل أخرى نابعة منه أو سبب له أو نتيجة له ، مع أنها في الواقع لا تعدو أن تكون أحد مظاهر الفقر ذاته ، فمثلاً القول بانخفاض الدخل يؤدي إلى انخفاض الاستهلاك أو يؤدي إلى انخفاض الادخار ما هو إلا نفس الشيء ، فانخفاض الاستهلاك ما هو إلا مظهر لانخفاض الدخل ، وانخفاض الادخار ما هو إلا مظهر آخر لانخفاض الدخل ، وكذلك فإنه يمكن القول أن انخفاض الاستهلاك لا يعنى بالضرورة انخفاض الدخل أو أن انخفاض الاستهلاك يكون بالضرورة نتيجة لانخفاض الدخل بل قد يكون نتيجة سيادة أنماط رشيدة للاستهلاك ونتيجة تحفيز الادخار ، بل قد تكون الدخول عالية ومع ذلك ينخفض الادخار .

في الواقع فإن انخفاض الادخار قد يرجع إلى عوامل أخرى منفصلة تماماً عن الدخل مثل نمط توزيع الدخل القومي والتفاوت الكبير في هذا التوزيع ، حيث تحصل فئة أو طبقة على الغالبية من هذا الدخل ومن ثم سوف يكون إنفاقها الاستهلاكي متسماً بالتدني والاتجاه إلى الكماليات وخاصة إذا كانت ذات اتجاهات استهلاكية ، وهو ما يستدعي من بقية الطبقات تقليد هذه الفئة أو الطبقة ومن ثم يقل الادخار وتتوجه غالبية الدخول إلى الاستهلاك كنتيجة للتقليد والمحاكاة كما سبق إيضاحه .

استخدام فكرة الحلقة المفرغة لإثبات أن الدول المتخلفة تعيش حالة من التوازن المستقر عند مستوى التخلف وهو نوع من التوازن الذى لا يمكن الخروج منه .

ولعل فكرة الحلقة المفرغة ما هى إلا استخدام لمنطق العلية الدائرية أو العلية السببية ، ويمكن أن تستخدم فى كافة المجالات ، فمن الممكن أن تستخدم فى دراسة المصلحة كما فعل "فيشير ونلو" حيث قرر أن الفقر والمرض يكونان حلقة مفرغة ، فيرجع مرض النساء والرجال إلى فقرهم ويزداد الفقر نتيجة المرض ويزداد المرض بزيادة الفقر وهكذا ، كما يشير "ميردال" إلى بعض الأمثلة الشعبية التى تتضمن التعبير عن الحلقات المفرغة مثل "لا ينجح مثل النجاح ، ولا يفشل مثل الفشل" (١).

ويرجع استخدام فكرة العلية الدائرية إلى "ميردال" عندما كان يبحث عن أحوال الزوج فى الولايات المتحدة الأمريكية ، فقد أشار "ميردال" إلى أن المجتمع الزوجى يعيش فى حلقة مفرغة للفقر ، فالتمييز العنصرى ضد الزوج يؤدي إلى اتعادل المجتمع الزوجى ومن ثم سوء حالتهم المعيشية والاجتماعية ، وهو ما يترتب عليه شعور المجتمع الزوجى بالضغط تجاه الحياة العامة ، ومن ثم اتجاههم إلى مزيد من الكراهية والعنف ضد المجتمع الأبيض مما يؤدي إلى زيادة اضطهادهم والتمييز العنصرى ضدهم .

والواقع أن نظرية الدوائر المفرغة لا تستطيع أن تفسر حالة التخلف التى تعيشها الدول المتخلفة وذلك لأسباب متعددة هى :

١ - أن هذه النظرية ترتكن على فكرة التوازن المستقر التى يقوم عليها التحليل الاقتصادى التكلدى ، ولذلك فسرت تخلف المجتمعات المتخلفة على أساس أنه نوع من هذا التوازن المستقر عند مستوى التخلف ، ومن المعروف أن النظام الاقتصادى والاجتماعى لا يعرف الاستقرار والتوازن ، وكذلك فإن التغيير الذى يحدث تلو الآخر ليس من قبيل القوى المضادة التى تؤدي إلى العودة بالنظام إلى التوازن والاستقرار عند مستوى التخلف بل يؤدي إلى خلق قوى تدفع بالتغيير

(١) د. عمرو عى الدين ، مرجع سابق ، ص. ١٥٨ - ١٥٩ .

صُرفَ نظرُها عن جدوى جهود تطوير وتنمية مجتمعاتها إذ أن الأحوال مهما بذلوا من جهود سوف تنتهى وبعد هذه الجهود إلى التوازن عند حد التخلف ، إذن فلا فائدة ولنترك الأمور تسير عفوية فليس فى الإمكان أبدع مما كان ^(١) ، وهو يضعف إرادة المجتمعات المتخلفة ويصرف نظرُها ويسد الطريق أمام تفكيرها فى ابتداع الطرق والأساليب للتأدرة على إخراجها من حالة التخلف إلى حالة التقدم .

^(١) من المقولات الشائعة فى المجتمع المصرى حتى بين المثقفين أن سعد زغلول قال "ما نيش فايده" ولو أن سعد زغلول قال ذلك برعى ما قاد ثورة المجتمع للمصرى فى مواجهة الاستعمار العسكرى الإنجليزى فى قمة قوته فى مصر . وإن كان قد قال ذلك فلا أظن إلا أن هذه المقولة سوف تنصرف إلى أنه لا فائدة من أى شىء حتى الحياة . ما لم يتم مقاومة الاستعمار حتى طرده من مصر ، وقد تم ذلك فعلاً ، وإن كان بعد ثورة أخرى هى ثورة ٢٣ يوليو وبقيادة أخرى هى الزعيم الراحل جمال عبد الناصر رحمه الله .

وكذلك قد يكون السبب في نقص الادخار هو عدم وجود المؤسسات الادخارية القادرة على جذب المدخرات فضلاً على أن سيادة التضخم في المجتمع تدفع الأفراد إلى التخلي عن النقود واستبدالها بالسلع ومن ثم يزداد الإقبال على الاستهلاك ، أو قد تتعذر فرص الاستثمار الآمن فيقل الحافز على الادخار .

وعلى ذلك فإن نظرية الحلقات المفرغة تكاد تكون تركيب لأشياء وظواهر مجردة غير مرتبطة بالواقع ، وهي في ذلك متأثرة بأسلوب العرض الذي اتبعه كتاب النظرية التقليدية من حيث الالتزام بالأسلوب المنطقي من حيث المقدمات التي تنتهي إلى نتائج وافتراس صحة النتائج مادامت المقدمات صحيحة حتى ولو خالف التحليل في جملته الواقع الفعلي .

٤ - إن أهم الأخطاء التي اكتتفت نظرية الحلقات المفرغة هي أنها ركزت تركيزاً كبيراً على عامل واحد وهو الفقر كسبب ونتيجة للتخلف ، على أن ظاهرة التخلف ظاهرة مركبة من مجموعة من العوامل الكثيرة ، منها ما هو مادي بحث مثل انخفاض الدخل ومنها ما هو فكري بحث مثل نمط التفكير ومستوى الثقافة ومنها ما هو وجداني بحث مثل درجة الولاء للمجتمع ومنها ما هو أخلاقي وسلوكي ، فضلاً على أن بعض العوامل المساهمة في تكوين التخلف وفي بقائه قد تكون خارجية مثل درجة سيطرة رأس المال الأجنبي والتبعية للخارج .

٥ - ورغم أن مفهوم الحركة التراكمية التي استخدمت في صياغة نظرية الحلقات المفرغة يعني أن كل اتجاه يولد من القوى ما يعزز ويدفعه في نفس الاتجاه ، مثال ذلك أن الفقر وانخفاض الدخل سوف يؤدي في النهاية إلى مزيد من انخفاض الدخل وزيادة الفقر ، إلا أنه قد يحدث العكس عندما يرفض أفراد المجتمع هذا الفقر ويوظفوا العزم على التخلص من الفقر بمزيد من العمل والجهد والإنتاج الذي تقف وراءه العزيمة والإصرار على التقدم ، ومن ثم يمكن القول أن هذه النظرية تأخذ بتعميم ما لا يمكن تعميمه في كافة الحالات .

٦ - أن هذه النظرية تحمل في طياتها أخطر ما يواجه شعوب الدول المتخلفة وهو

المتغيرات الاقتصادية إلا متوسط دخل الفرد فإنه سوف يظل عند نفس مستواه السابق قبل اختلال التوازن ^(١) . وعلى هذا فإن الاقتصاد المتخلف تسوده حالة من التوازن شبه المستقر وأن أى قوى تخل بهذا التوازن سوف تفرز قوى من شأنها أن تعمل فى اتجاه مضاد بحيث يعود التوازن السابق مع تغيير بعض مكونات النظام الاقتصادى . فإذا ما بدأت دولة متخلفة جهود التنمية وتطوير المجتمع وهو ما يعد إخلالاً بحالة التوازن التى يعيشها الاقتصاد القومى ، فإن هناك من القوى الجديدة ما يظهر ليعيد النظام الاقتصادى إلى ما كان عليه ، وسوف يتوقف التغيير فى الاقتصاد المتخلف على المحصلة النهائية لكل من القوى الدافعة للنمو والقوى المعوقة له .

والقوى المعوقة للنمو من وجهة نظر نظرية التوازن شبه المستقر هى قسور السكانى ، فإذا ما كانت عوامل الإنتاج فى النظام الاقتصادى هى الموارد والعمل فإن تفاعل الموارد مع العمل خلال عملية الإنتاج الاجتماعى تحقق الناتج القومى ^(٢) ، فإذا كان حجم الاستهلاك القومى أقل من الناتج القومى فإن هناك زيادة فى حجم الموارد الاستثمارية وبالتالي زيادة الطاقة الإنتاجية للمجتمع . وفى ظل قوتين الغلة المتزايدة إذا كان حجم السكان ثابتاً فإن نقطة التوازن تتحقق حينما لا يترتب على زيادة رأس المال القومى أى زيادة فى الناتج القومى (عندما تصل الإنتاجية الحدية لرأس المال إلى الصفر).

^(١) مثال على التوازن شبه المستقر ، فالقاهرة كانت تعاني من اختناق المرور فى شوارعها الضيقة وإشاراتھا المتعددة بما لا يسمح بسيرة المرور ومن ثم ضياع الوقت والوقود ، إلا أن الإحراءات الأخيرة للمعركة انصرفت إلى توسيع الشوارع وإزالة الاعتقاقات عن طريق الكبارى العلوية ، إلا أن الزيادة فى حجم المرور من السيارات بالإضافة إلى الإنتاج المحلى أدى إلى زيادة عدد السيارات ومن ثم عادت الاعتقاقات إلى الشوارع وعدم سيرة المرور مرة ثانية وضياع الوقت والوقود . وبذلك تمت العودة إلى التوازن إلى ما كان عليه رغم التغيرات التى حدثت بالنسبة لتوسيع الطرق وإنشاء الكبارى العلوية لزيادة عدد السيارات .

^(٢) يقرر الكلاسيك المحدثين أن عوامل الإنتاج أربعة هم : رأس المال والأرض والعمل والتنظيم ، ويقرر الفكر الاشتراكي أن التنظيم ما هو إلا مهارة من مهارات العمل وأن رأس المال ما هو إلا كميات عمل مختزنة ولذلك فإن عوامل الإنتاج ما هى إلا الموارد الطبيعية والعمل . يراجع مولانا فى المذهب الاقتصادية ، مكتبة الجلاء الحديثة ببرسعيد ، ١٩٨٤ .

الفصل الخامس عشر

نظرية التوازن شبه المستقر^(١)

تقوم هذه النظرية التي قدمها "ليبنشتين" على أساس أن الاقتصاد المتخلف يتسم بنوع من التوازن الخاص به هو التوازن شبه المستقر ، وهو يختلف عن الاقتصاد الذي يتسم بالتوازن المستقر أو التوازن غير المستقر .

وينصرف التوازن المستقر إلى الحالة التي تسود نظاماً اقتصادياً بحيث إذا ما حدث اختلال لهذا التوازن فإنه يتولد قوى تعمل في الاتجاه المضاد بحيث يترتب عليها رجوع الوضع إلى ما كان عليه سابقاً أى العودة إلى نقطة التوازن الأولى^(٢) ، أما التوازن غير المستقر فهو الحالة التي يترتب على الإخلال بالتوازن فيها تولد قوى تعمل على زيادة الاختلال بعيداً عن نقطة التوازن السابقة . أما التوازن شبه المستقر فهو الحالة التي يترتب على الاختلال بالتوازن فيها تولد قوى تعمل على إعادة التوازن إلى وضعه السابق مع عودة بعض المتغيرات إلى ما كانت عليه من قبل وتغير المكونات الأخرى^(٣) .

فإذا ما قيل أن الاقتصاد المتخلف هو حالة من التوازن شبه المستقر بالنسبة لمتوسط دخل الفرد ، فإن ذلك معناه أن أى إخلال بهذا التوازن سوف يؤدي إلى تغير كافة

^(١) يراجع في عرض النظرية بشكل أكثر تفصيلاً مؤلف أستاذنا الدكتور عمرو عى الدين ، التنمية والتخطيط الاقتصادى ، مرجع سابق ، ص. ١٦٣ - ١٧٨ .

^(٢) H. Leibenstein, Economic Back Wardness and Economic Growth, John Wiley & Sons, Inc., London, 1957, pp. 12 - 31.

^(٣) مثال للإخلال بالتوازن المستقر الإخلال بالثمن التوازنى فى سوق المنافسة الكاملة بالارتفاع مثلاً ، حيث يدخل إلى المجال الإنتاجى منظمين جدد فيزداد العرض فيخفض الثمن إلى الثمن التوازنى السابق . أما حالة سيادة التوازن غير المستقر فهي كما فى سوق العمل فإذا تقصص عرض العمل وزاد ثمن عنصر العمل (الأجور) فإن ارتفاع الأجور يخفض من ساعات العمل المعروضة مما يزيد من ارتفاع ثمن عنصر العمل ، "منحنى عرض العمل المنعكس" .

توازن جديدة يعود فيها متوسط دخل الفرد إلى المستوى الذى كان عليه سابقاً عند نقطة التوازن السابقة .

ويلاحظ أنه رغم أن متوسط دخل الفرد عند نقطة التوازن الجديدة قد عاد إلى سابق مستواه عند نقطة التوازن السابقة ، إلا أنه عند نقطة التوازن الجديدة نجد أن هناك العديد من المتغيرات ، فلقد تغير حجم السكان إلى الزيادة وكذا زيادة حجم الموارد وكذا زيادة حجم الدخل القومى ، وهكذا فإن الاقتصاد المتخلف يتوازن عند مستوى معين فإذا ما أختل هذا التوازن فإنه ينتقل إلى نقطة توازن جديدة تتغير فيها كافة المتغيرات الاقتصادية ماعدا متوسط دخل الفرد وذلك بفعل القوى المضادة التى تنتج فى مواجهة القوى التى أحدثت اختلال التوازن الأول ، وهذه الحالة التى تسود الاقتصاديات المتخلفة يطلق عليها حال التوازن شبه المستقر .

وبنفس المنطق التوازنى تعالج نظرية التوازن شبه المستقر قضية الاستثمار فى الدول المتخلفة ، فإذا كان معدل الاستثمار الصافى دالة متوسط دخل الفرد فعند سيادة متوسط دخل منخفض يكون الدخل كافياً لاستيفاء الاحتياجات الأساسية بحيث لا يسمح الجزء المتبقى بالإضافة إلى حجم رأس المال القومى الموجود ، ويكفى فقط لإحلال رأس المال الذى يفنى ويبلى خلال عملية الإنتاج الاجتماعى ، وبذلك يظل رأس المال القومى كما هو بدون زيادة أو نقصان . أما فى حالة ارتفاع متوسط دخل الفرد عن هذا المستوى فإن ذلك يسمح بزيادة الادخار والاستثمار ، أى يسمح بزيادة رأس المال القومى ومن ثم زيادة الطاقة الإنتاجية . وفى حالة انخفاض متوسط دخل الفرد عن هذا المستوى فإنه يودى إلى تخفيض حجم رأس المال القومى الموجود ، إذ أن الجزء الباقى من الدخل لن يكفى لإحلال ذلك الجزء من رأس المال الذى يتقدم أو يفنى من خلال عملية الإنتاج الاجتماعى ، أى أن المجتمع يعيش على مدخراته السابقة . ومن البديهي أنه فى حالة ثبات رأس المال القومى فإن زيادة حجم السكان تؤدي إلى نقص متوسط دخل الفرد ، والعكس صحيح فإن نقص حجم السكان يؤدي إلى زيادة متوسط دخل الفرد .

فإذا ما توافر لأحد الاقتصاديات المتخلفة حجم معين من الموارد وكذا افترضنا

إلا أن حجم السكان لا يتناقص بل لابد أن يتزايد وخاصة في ظل زيادة الموارد وبالتالي زيادة الموارد وبالتالي زيادة الناتج ، حيث أن زيادة الناتج تؤدي إلى زيادة الدخل فزيادة الاستهلاك ومن ثم زيادة المستوى الصحي وانخفاض معدل الوفيات عن معدل المواليد ، وهكذا فإن الناتج القومي يكون دالة زيادة الموارد وزيادة السكان ، فإذا زاد حجم الموارد مع ثبات حجم السكان كانت نقطة توازن الاقتصاد القومي هي النقطة التي لا يترتب على زيادة الموارد أي زيادة في الناتج القومي ، وكذلك إذا زاد حجم السكان مع ثبات الموارد تكون نقطة التوازن هي النقطة التي لا يترتب على زيادة السكان أي زيادة في الناتج القومي (عندما تصل الإنتاجية الحدية للعمل إلى الصفر) .

فإذا كان النمو السكاني دالة متوسط دخل الفرد ، فإن زيادة دخل الفرد على مستوى معين تدفع الزيادة السكانية إلى أعلى ، ذلك أن زيادة الدخل تعني زيادة الإنفاق على التغذية والصحة ومن ثم انخفاض معدل الوفيات وزيادة السكان . فإذا ما كنا بصدد كمية محددة من الموارد وكمية محددة من السكان فإن استغلالها أفضل استغلال يؤدي إلى الوصول إلى أقصى حجم من الناتج القومي عند الوضع التوازني للاقتصاد القومي ومن ثم يتحقق مستوى معين من متوسط دخل الفرد ، وسوف لا يكون هناك أي دافع أو قوى من داخل النظام تدفع إلى الزيادة في الموارد أو الزيادة في السكان .

أما إذا افترضنا أنه تم اكتشاف موارد جديدة تزيد من حجم الموارد المتاحة الحالية مثل اكتشاف أرض صالحة للزراعة أو مورد بترولي ... إلخ أو معونات خارجية تضيف إلى رأس المال المتاح ، وإذا افترضنا أيضاً ثبات حجم السكان ، فإنه قد تولدت قوى جديدة تخل بالتوازن السابق "زيادة الموارد" وتعمل على زيادة النمو ومن ثم زيادة الناتج القومي وزيادة متوسط دخل الفرد . إلا أن زيادة متوسط دخل الفرد تؤدي إلى تولد قوى أخرى تدفع إلى زيادة حجم السكان مما يؤدي إلى انخفاض متوسط دخل الفرد .

وهكذا فإن القوى التي عملت على اختلال التوازن ودفعت إلى نمو الاقتصاد القومي "زيادة الموارد" قد أدت في نفس الوقت إلى إيجاد قوى تعمل في اتجاه مضاد وتدفع متوسط دخل الفرد إلى الانخفاض ، مما يترتب عليه انتقال الاقتصاد القومي إلى نقطة

الاحتمال الأول : أن يكون اقتصاد الدول المتخلفة في حالة من التوازن الذي يفرز الإخلال به قوى مضادة تكون دائماً وأبداً أقوى وأكثر فعالية من القوى التي أخلت بالتوازن ، بحيث يترتب عليها دائماً الرجوع بالاقتصاد القومي إلى نقطة التوازن الأصلية. أو بمعنى أكثر وضوحاً ، أن أي اختلال في التوازن الاقتصادي في اتجاه النمو مهما كانت قوته ودفعه للأمام تكون القوى المضادة لنمو السكان أكبر وأقوى منه مما يترتب عليه العودة إلى نقطة التوازن السابقة ، أي أن مفعول نمو السكان في تخفيضه للدخل أقوى من مفعول الاستثمار في دفعه للدخل ، وهو ما يؤدي إلى أن يظل الاقتصاد القومي دائماً في حالة توازن عند مستوى منخفض من الدخل أي في حالة ركود مستمر ، وقد استبعدت النظرية هذه الحالة إذ لا يمكن تصورها وجودها .

الاحتمال الثاني : أن يكون الاقتصاد المتخلف في حالة من التوازن غير المستقر ، حيث أن أي اختلال بهذا التوازن مهما كان صغيراً سوف يولد قوى تدفع بالاقتصاد القومي دائماً وبصفة مستمرة إلى مزيد من اختلال التوازن أي بعيداً عن نقطة التوازن السابقة . أي أن أي اختلال في التوازن "زيادة الموارد" فزيادة الاستثمار تؤدي إلى زيادة متوسط الدخل الفردي تولد قوى تدفع بمتوسط الدخل الفردي بعيداً عن نقطة التوازن الأصلية باستمرار ، أي خلق حلقة تراكمية دائماً فتستمر زيادة متوسط دخل الفرد باستمرار ، وهي حالة مستبعدة أيضاً بالنسبة للدول المتخلفة وإن كانت هذه الحالة تنطبق على الدول الصناعية المتقدمة . /

الاحتمال الثالث : أن يكون الاقتصاد المتخلف في حالة من التوازن شبه المستقر بالنسبة للاختلالات البسيطة التي تحدث للتوازن ولكنه ليس كذلك بالنسبة للاختلالات الكبيرة التي تحدث لهذا التوازن ، فالنسبة لمتوسط دخل الفرد فإن التوازن سوف يكون شبه مستقر حيث القوى الدافعة لاختلال التوازن الموجبة "زيادة متوسط دخل الفرد" أقل من القوى المضادة لاختلال التوازن أي القوى السابقة "انقاص متوسط دخل الفرد" بحيث تكون المحصلة هي عودة متوسط دخل الفرد إلى نقطة التوازن الأول . وبذلك يمكن القول أن مفعول قوى الاستثمار في زيادة متوسط دخل الفرد أقل من مفعول زيادة السكان في تخفيض الدخل . والسبب في ذلك أن الاختلال الذي حدث كان اختلالاً بسيطاً لم يولد قوى

حجم محدد من السكان ، فإذا ما استغلت هذه الموارد أفضل استغلال فإن الاقتصاد القومى سوف يتوازن عند نقطة معينة تحدد حجم الناتج القومى ومن ثم متوسط دخل الفرد ، ولن يكون هناك أى قدرة ذاتية داخل النظام تدفعه إلى النمو والإخلال بالتوازن الذى تم . فإذا ما افترضنا أنه نتيجة لظروف خارجية عن عمل النظام الداخلى حدثت إضافة إلى حجم الموارد المتأجرة مثل اكتشاف مناجم جديدة أو أراضى جديدة ، أو اكتشاف مصادر بترولية.... الخ ، أو معونات خارجية بحيث يؤدى الوصول إليها إلى اختلال التوازن القائم وتحوله إلى نقطة توازن جديدة . ويعنى الإخلال بالتوازن السابق بسبب زيادة حجم الموارد بالنسبة لحجم السكان الذى مازال حتى الآن ثابتاً ارتفاع حجم الناتج القومى وبالتالي زيادة متوسط دخل الفرد ، إلا أن زيادة متوسط دخل الفرد سوف يترتب عليها زيادة الادخار وبالتالي زيادة الاستثمار مما يؤدى إلى زيادة الموارد وبالتالي زيادة الناتج القومى والناتج الفردى ، وهذا يعنى أن الإخلال بالتوازن نتيجة فعل قوى من خارج النظام سوف تولد قوى داخل النظام ، وفى هذه الحالة فإن زيادة الاستثمار سوف تعمل على النمو وزيادة متوسط دخل الفرد وبالتالي دفع الاقتصاد القومى للأمام .

إلا أن الإخلال بالتوازن وما يترتب عليه من زيادة متوسط دخل الفرد إذا كان قد أوجد القوى الدافعة للنمو ، فإنه قد ولد فى نفس الوقت القوى التى تعمل فى عكس الاتجاه مما يترتب عليه هبوط مفعول القوى الأولى ، ذلك أن زيادة متوسط دخل الفرد يفجر للقوى المضادة ، فرغم أن زيادة متوسط دخل الفرد تؤدى إلى زيادة الادخار والاستثمار والإضافة إلى الموارد إلا أنها أيضاً تدفع وفى نفس الوقت إلى زيادة السكان ، فإذا ما كان معدل نمو السكان أعلى من معدل نمو الناتج القومى فإن ذلك يؤدى إلى انخفاض متوسط دخل الفرد وانتقال النظام إلى نقطة توازن جديدة يعود فيها متوسط دخل الفرد إلى ما كان عليه . وهكذا فإن انتقال الاقتصاد القومى إلى نقطة توازن جديدة كان استقراراً وتوازناً عند نفس مستوى الدخل الفردى السابق فى التوازن السابق رغم تغير كافة المتغيرات الاقتصادية مثل زيادة حجم السكان وزيادة حجم الاستثمار وزيادة حجم الموارد ، وهو ما يؤكد مرة أخرى إن الاقتصاديات المختلفة تمثل حالة من التوازن شبه المستقر .

وهناك ثلاث احتمالات يقدمها "لينشتين" لتفسير الوضع فى الدول المختلفة وهى:

بالتقدير الكبير الذى يوسع هذه الاقتصاديات على مسار النمو الذاتى ومن ثم تعود إلى نفس التوازن الذى بدأت منه جهود التنمية ، ولا تختلف النتيجة فى كلا النظريتين.

٢ - أن هذه النظرية لم تستطع أن تفسر النشأة التاريخية للتخلف وهل هى ظاهرة تاريخية أم ترجع إلى أسباب كامنة فى الاقتصاد المتخلف ذاته وما هى هذه الأسباب.

٣ - فسرت النظرية استمرار التخلف بعدم بذل جهد كبير وكاف لمقاومة العوامل المضادة للنمو . لكن لماذا لا تقوم هذه الدول ببذل هذا الجهد الكبير الكافى ، ولماذا عجزت عن ذلك ، وما هو مقدار كبر هذا الجهد وكيف يقاس فيكون كافياً أو غير كافى ، ثم لماذا فشلت دول كثيرة فى تحقيق التقدم والخروج من التخلف مع بذلها جهود إنمائية كبيرة ، لم تقدم النظرية أى تفسير لذلك .

٤ - تقارن النظرية بين عاملين أساسيين هى الاستثمار بوصفه دافعاً للنمو والنمو السكانى بوصفه مانعاً من النمو من خلال زيادة الأول لمتوسط دخل الفرد وتخفيض الأخير لذلك الدخل . وهكذا نجد التركيز على العوامل المادية للتخلف كأساس للنمو فإذا كان معدل الاستثمار فى شكل موارد جديدة بالمجتمع أو معونات خارجية أكبر من معدل النمو السكانى فسوف تكون القوى الدافعة للنمو أكبر ، ومن ثم يتقدم المجتمع ويخرج من التخلف . إلا أن الواقع ليس بهذه البساطة فهناك إهمال واضح للجوانب الحضارية والثقافية والسلوكية والقيمية التى تحكم التخلف ، فظاهرة التخلف أعقد من هذا التبسيط المخل .

ثم لماذا لم تستطع الدول المتخلفة التى تفجرت لديها ثروات ضخمة وارتفع فيها معدل متوسط دخل الفرد ارتفاعاً كبيراً مثل الدول العربية البترولية أن تخرج من مسار التخلف مع أن معدل زيادة السكان مازالت فيها متواضعة ، بينما هناك مجتمعات أحدثت قدراً لا بأس به من التقدم الاقتصادى وفى ظل ظروف عكس السابقة مثل الصين . وكذلك لماذا لم تستطع بعض الدول المتخلفة التى حصلت على معونات خارجية فى شكل رأسمال أجنبى أن تنجز التقدم والخروج من النمو مثل الهند فى بداية الستينيات حتى بداية السبعينات أو مصر فى النصف الثانى من القرن التاسع عشر أو حتى أخيراً فى عهد

تراكمية دافعة للنمو من القوة بحيث تكون قادرة على التفوق على القوى المضادة ومن ثم تضع الاقتصاد القومي على مسار حركة تراكمية إلى أعلى وهي حالة النمو الذاتي المستمر كما هو موجود في الاحتمال الثاني . أما إذا كانت القوى الدافعة للنمو والتي أخلت بالتوازن من القوة والضغط بحيث استطاعت أن تتجاوز القوى المضادة وأن تخلق حركة تراكمية إلى أعلى تضع الاقتصاد القومي على مسار النمو الذاتي فإن هذه القوى سوف تريد من اختلال التوازن باستمرار بعيداً عن نقطة التوازن السابقة .

ويمكن تصور الاختلالات الكبيرة للقادرة على ذلك في شكل زيادة كبيرة في حجم الاستثمار يؤدي إلى زيادة الدخل ومن ثم زيادة الادخار كنسبة من الدخل تؤدي إلى زيادة الاستثمار الذي يؤدي إلى زيادة الدخل فزيادة الادخار فزيادة استثمار ، وهكذا حيث يستمر اختلال التوازن والبعد بنقطة التوازن بعيداً عن نقطة التوازن السابقة ، وشرط تحقيق ذلك هو أن القوى المضادة للدافعة لإعادة الاقتصاد القومي إلى نقطة التوازن الأولى وهو معدل نمو السكان المخفض لمتوسط دخل الفرد أقل من معدل الاستثمار الذي يدفع متوسط دخل للفرد للزيادة .

والحالة الأخيرة هي حالة الدول المتقدمة الصناعية التي استطاعت أن تزيد من حجم الاستثمار بنسبة أكبر من زيادة حجم السكان فأدى ذلك إلى مزيد من إخلال التوازن لمصلحة زيادة النمو ، أي أن اقتصاد الدول المتقدمة يمثل حالة التوازن غير المستقر ، أما حالة الدول المتخلفة فتمثلها الحالة الأولى وهي حالة التوازن شبه المستقر .

وفي مجال تقدير النظرية ، فإنها لم تستطع كالنظرية السابقة أن تضع تفسيراً موضوعياً ومقنعاً لظاهرة التخلف للأسباب التالية :

١ - أن هذه النظرية تقوم على نفس الأساس الذي قامت عليها النظرية السابقة للحلقات المفرغة وهو التوازن المستمد من النظرية التقليدية ، فإذا كانت نظرية الحلقات المفرغة قد فسرت حالة التخلف على أنها توازن مستقر للاقتصاد المتخلف عند مستوى الركود المستمر فإن نظرية "لينينستين" قد فسرتها أيضاً بنوع آخر من التوازن شبه المستقر وأن الجهود الإنمائية المبذولة في هذه الاقتصاديات ليست

الفصل السادس عشر

نظرية المراحل الاقتصادية (١)

عرض هذه النظرية "والث رستو" الاقتصادي الأمريكي ، حيث يحاول أن يرجع التخلف الاقتصادي إلى أكثر من عامل وليس العامل الاقتصادي فقط ، فصور النمو الاقتصادي بأنه تدفق كتدفق الحياة يسير في مراحل متعاقبة . وقد قسم المراحل التي تمر بها المجتمعات إلى خمسة مراحل ، المرحلة الأولى هي مرحلة المجتمع التقليدي ، ثم مرحلة وضع الشروط المؤهلة للمرحلة التالية الانطلاق ، ثم مرحلة الانطلاق ، ثم مرحلة النضوج فمرحلة الاستهلاك الشعبي العالي .

وقد حاول الكاتب أن يتبع الأسلوب التاريخي للتعرف على المراحل المشابهة التي يمر بها اقتصاد كل مجتمع حتى مع اختلاف الحقيقة التاريخية لكل مرحلة بالنسبة لكل مجتمع . فنجد أن المظاهر الاقتصادية لبريطانيا في أواخر القرن الثامن عشر هي مظاهر روسيا الاقتصادية في عهد "خروشوف" وكذلك بين يابان الميجي وكندا في حقبة الازدهار الناتج عن بناء السكك الحديدية أي قبل عام ١٨٨٤ ، وبين الولايات المتحدة في عصر اسكندر هاملتون والصين في عصر ماو ، وبين ألمانيا في عصر بسمارك ومصر في عهد عبد الناصر .

وهكذا فإن المجتمعات من وجهة نظر هذه النظرية تمر بمراحل النمو ولو تأخرت مرحلة معينة في مجتمع فترة طالت أم قصرت ، فهي لابد أن تصل إليها ثم تتجاوزها إلى المرحلة التالية . ويمكن من خلال دراسة المراحل الاقتصادية للنمو أن نكتشف العوامل التي دفعت إلى النمو المتلاحق ، وكذا ما هي المظاهر الاجتماعية والسياسية المشتركة التي نستطيع أن نتعرف عليها في كل مرحلة من مراحل النمو ، وما هي الاتجاهات التي عبرت كل أمة من خلالها عن شخصيتها الخاصة في كل مرحلة ؟

(١) - W.W. Rostow, The Stages of Economic Growth, Cambridge Press, 1960.

الانفتاح الاقتصادى وهو ما يؤكد أن ظاهرة التخلف أعقد بكثير من هذا التبسيط المخل
للذى يركز على جوانب مادية فقط .

٥ - لا تختلف هذه النظرية على سابقتها فى استخدام مجموعة من العلاقات الدائرية كما
هى فى نظرية الحلقات المفرغة ، أى استخدام منطق الحلقة الدائرية السابق
لانتقائها. وكذلك تهمل هذه النظرية عنصر الزمن فزيادة دخل الفرد تؤدي إلى زيادة
السكان دون فاصل زمنى مع أن ذلك لا يحدث ولا بد من فترة زمنية تساوى عمر
جيل ، وهى قادرة على أن تحدث تغييرات جوهرية إذا ما أخذت فى الاعتبار.

المرحلة الثانية - الشروط المؤهلة للانطلاق :

يبدأ أى مجتمع التحول إلى مرحلة الشروط المؤهلة للانطلاق وهى المرحلة التى يستطيع فيها المجتمع الاستفادة من ثمرات العلم الحديث وتحويل الاكتشافات العلمية إلى وظائف إنتاجية فى مجال الزراعة والصناعة . وكانت أول دولة تحقق ذلك هى إنجلترا فى أواخر القرن السابع عشر وأوائل القرن الثامن عشر وقد ساعد على تحويلها موقعها الجغرافى الممتاز ، والمواد الوفيرة الأولية وفرص التجارة والتنظيم السياسى الاجتماعى داخلها .

ورغم أن إنجلترا انتقلت إلى مرحلة الشروط بفعل ومساعدة عوامل داخلية إلا أن النمط الأغلب الذى عرضه التاريخ الحديث كان فيه التحول إلى مرحلة الشروط نتيجة لعوامل خارجية مثل الوضع تحت سيطرة أجنبية كالاستعمار أو الشعور بالنقص والهوان إزاء تفوق أجنبى ظاهر . ومن ثم تأخذ القيم العتيقة فى التحلل والذوبان وتنبثق قيم جديدة ، ويتصدع البناء الطبقي التقليدى وتتلاشى النزعات التقليدية القديمة ، وتظهر فى الوقت ذاته أفكار جديدة هى أفكار التطور على أنقاض الثقافة القديمة ، وتتبنى الثقافة الجديدة الفكرة القائلة أن التقدم الاقتصادى للمجتمع هو الشرط الأساسى لتحقيق كل شىء ابتداء من الكرامة الوطنية إلى الرفاهية العامة إلى توفير حياة أفضل للجيل القادم . وهكذا ظهر نوع آخر من الرجال المجددين سواء فى القطاع الحكومى أو القطاع الخاص .

وتحدث تغيرات فى المجتمع تبعاً لذلك سواء فى توسيع نطاق التعليم أو جعله أكثر ملائمة للنشاط الاقتصادى واتساع نطاق المشروعات الصناعية واتساع التجارة الداخلية والخارجية .

ورغم أن كل التحولات السابقة توصى بتحويلات جذرية وسريعة ، إلا أن الحقيقة أن هذه التحولات قد تمت بخطى بطيئة ومن خلال نظام اقتصادى واجتماعى ينتهج الأساليب منخفضة الإنتاجية ، ومازال يتشبث بالبيان الاجتماعى القديم والقيم العتيقة والمؤسسات السياسية القائمة على الأقاليم . إلا أن تمام التحولات السابقة كان شرطاً لإكمال مرحلة الشروط والتوجه إلى مرحلة الانطلاق .

وسوف يتم ذلك من خلال دراسة المراحل التالية :

المرحلة الأولى - المجتمع التقليدي :

وهو المجتمع الذى يقوم بوظائف إنتاجية محدودة فى الزراعة والتجارة والصناعة ، إلا أن أدوات الإنتاج المستخدمة تعتبر من الأدوات العتيقة التى تستند على المعرفة العلمية السابقة على قوانين "نيوتن" فى الحركة والتكنولوجيا السابقة على تطبيق هذه القوانين ، ولذلك فإن المجتمع التقليدى يتميز بوجود حد أقصى لمستوى إنتاج الفرد الذى يمكن الوصول إليه . ويرجع ذلك بطبيعة الحال إلى محدودية الموارد المستخدمة وكذا عدم تجديد الفنون الإنتاجية بانتظام .

ولا يعنى ذلك أن المجتمع التقليدى هو المجتمع الراكد ، بل قد تكون هناك فرصة لزيادة مساحة الأرض المزروعة أو لتحسين وسائل الري أو استنباط محاصيل جديدة وتعميم هذه المحاصيل . ولا شك أن حجم السكان ومتوسط دخل الفرد ومستوى المعيشة يتأثروا بالارتفاع أو الانخفاض تبعاً لمقادير المحاصيل أو باندلاع الحروب وانتشار الأوبئة ، وكذا بقوة السلطة المركزية وإمكانية حماية التجارة العابرة وحراسة الطرق واستتباب الأمن . وقد تكون هناك بعض الصناعات إلا أنها كالزراعة محدودة لاعتماد العلم الحديث وتطبيقاته التكنولوجية . وسيادة الإنتاج الزراعى خلق نظام اجتماعى متسلسل الدرجات ذو مرونة محدودة تحتل فيه العائلة والقبيلة دوراً كبيراً فى التنظيم الاجتماعى .

وتأتى أهمية الأرض السبب الرئيسى فى الحصول على السلطة والمركز الاجتماعى إذ أن مركز الثقل فى القوى السياسية عادة فى الأقاليم وفى أيدي مالكي الأرض.

أما القيم السائدة فهى قيم رتيبة جامدة قائمة على التقديرية طويلة الأجل وذات نظرة تطيرية لا تعنى علاقة السبب بالمسبب فى إطار موضوعى^(١) .

^(١) والت وارسو ، مراحل النمو الاقتصادى ، ترجمة برهان دجاني ، منشورات المكتبة الأهلية ، بيروت ، للقيمة بالإضافة إلى ص. ٩ .

فإن شروط الانطلاق هو إمكانية تعبئة المخدرات تعبئة منتجة بما يتضمن زيادة وارتفاع نسبة الادخار الحدي ، ويتم ذلك من خلال توسيع المدة وتوسع المشروعات الصناعية وزيادة الدخول ، واتصراف الجزء الأكبر من هذه الزيادة إلى الادخار المنتج بواسطة طبقة أرباب الأعمال الجديدة القادرة على استغلال موارد جديدة وتطبيق طرق إنتاج أفضل .

ولا شك أن انتشار الأساليب الحديثة في القطاع الزراعي إلى جانب قطاع الصناعة عنصراً هاماً في التحول إلى الانطلاق ، إذ أن اقتباس المجتمع للحياة المعصرية يزيد من طلبه على المنتجات الزراعية ومن ثم يتغير التركيب الأساسي للحياة الاقتصادية والمهنية والاجتماعية .

المرحلة الرابعة - مرحلة التضييق :

وهي المرحلة التي يظهر فيها الاقتصاد القومي قادراً على تجاوز وتجديد وتحديث الصناعات الأصلية التي حركت مرحلته الانطلاقية من خلال تطبيق أحدث الاكتشافات التكنولوجية وأن يطبق ذلك على أسلوب استغلال أغلب موارده إن لم يكن كلها.

وموف يحدث ذلك من خلال رفع الاستثمار إلى ما بين ١٠٪ و ٢٠٪ من الناتج القومي بشكل ثابت في نمو/ الإنتاج بأسرع من زيادة السكان . ويستطيع الاقتصاد القومي الإسراع بالصناعات الجديدة ومحاصرة الصناعات القديمة وتغييرها إلى التكنولوجيا الجديدة فينتقل من صناعة الفحم والحديد والصناعات الهندسية التي رافقت فترة إنشاء المسكك الحديدية إلى صناعة الآلات والمعدات والصناعات الكيماوية والتجهيزات الكهربائية.

ويمكن تصنيف قطاعات الاقتصاد القومي إلى فئات كما يلي :

(١) قطاعات النمو الرئيسي : وهي القطاعات التي تطبق فيها الابتكارات الحديثة وتستغل الموارد غير المستغلة بشكل يولد نسباً عالية للنمو ويحرك قوى التوسع

المرحلة الثالثة - مرحلة الانطلاق :

وهى المرحلة التى تتلو إزالة العقبات التى تعترض سبيل النمو المستمر ، إذ لابد من أن يكون التقدم فى مجالات أو قطاعات دون غيرها ليصبح التقدم هو الوضع الطبيعى للمجتمع وتصبح الفائدة المركبة مظهراً ثابتاً للحياة وأحد القسمات والعادات المميزة لتكوين مؤسساته ^(١) ، وهناك مميزات خاصة بهذه المرحلة هى :

١ - تتميز هذه المرحلة بارتفاع نسبة الادخار والاستثمار من ٥% من الناتج القومى إلى ١٠% منه أو أكثر وربما كانت نسبة الاستثمار فى المرحلة السابقة تصل إلى أكثر من ٥% من الناتج القومى ، إلا أن تكوين رأس المال الاجتماعى السابق هو شرط هام للانتقال إلى النضوج كما أنه فى غالبية الدول التى تحولت إلى مرحلة الانطلاق تأخرت فى الدخول إلى هذه المرحلة رغم توافر شروطها من معدل ادخار واستثمار إلى حدوث التقدم الفنى والتكنولوجى فى الصناعة والزراعة وذلك انتظاراً إلى انتقال الحكم السياسى إلى جماعة تعتبر قضية التحديث للاقتصاد القومى من أهم القضايا السياسية التى تعطىها أولوية خاصة .

٢ - وكذلك تتميز هذه المرحلة بنشوء قطاع أو أكثر من القطاعات الصناعية التى يتسم بدرجة نمو عالية ، إلى جانب تكوين إطار سياسى واجتماعى ومؤسسى يستغل حوافز التوسع الموجودة فى القطاع الحديث ويستفيد من وفورات المشروعات المقامة ، وهو ما يعطى الانطلاق صفة الاستمرار والثبات .

٣ - وجود مقدرة عالية لتعبئة رأس المال من الموارد المحلية ، وقد تم الانطلاق فى إنجلترا واليابان دون دخول رأس المال الأجنبى إليهما ، وإن كانت بعض المجتمعات قد استوردت رأس المال الأجنبى بكمية كبيرة ساهمت فى التحول إلى الانطلاق مثل الولايات المتحدة أو روسيا وكندا ، والبعض الآخر دخل إليها رأس المال الأجنبى وأوجد شروط الانطلاق لكن دون أن يتحقق دخول هذه المجتمعات إلى مرحلة الانطلاق مثل الأرجنتين قبل عام ١٩١٤ وفنزويلا والكونغو . وعموماً

^(١) المرجع السابق ، ص. ١٣

إنسانية برأسها وتزداد عنفواناً وقوة ، فيصبح الناس مستعدون لأن يخطروا بحجم الإنتاج وبالحوافز الدافعة للقطاع الخاص ليهبطوا من حدة الدورة التجارية أو ليزيدوا الضمان الاجتماعي أو ليعيدوا توزيع الدخل ، أو ليقصروا يوم العمل ... الخ .

وفي مجال تقدير النظرية ترد الملاحظات التالية :

١ - أن النظرية وإن استطاعت أن تتخلص من أثر النظرية التقليدية في إقامة تحليلها على أساس نوع من التوازن كما حدث في النظريتين السابقتين ، إلا أنها لم تستطع أن تضع تفسيراً لواقع التخلف الذي تعيشه الدول المتخلفة ، وهل هو ظاهرة تاريخية أم نابع من مكونات ذاتية داخل اقتصادياتها وكيف يمكن معالجة هذه المكونات .

٢ - قامت هذه النظرية على أساليب السرد التاريخي كنوع من مواجهة التحليل الماركسي الذي يقوم على منهج فلسفة التاريخ والذي يتخذ من منهج المادية الجدلية أساساً للتعرف على مكونات النظام وكيفية انتقاله إلى نظام أفضل أو أعلى ، إلا أن نظرية المراحل لم تستطع أن توجد أداة علمية يمكن استخدامها بشكل يقيني للتعرف على كيفية انتقال النظام من مرحلة لأخرى أو لتحديد العوامل المؤدية إلى ذلك وكيفية تفاعل هذه العوامل بما يؤدي إلى حتمية الانتقال من مرحلة لأخرى .

٣ - حاولت النظرية أن تجمع عدد من المتغيرات القادرة على إحداث التحول مثل زيادة حجم النسبة المستثمرة من الناتج القومي من ٥٠٪ إلى ١٠٪ أو وجود قيادة سياسية تعتبر التحديث أهم القضايا السياسية أو نشر الأساليب التكنولوجية الحديثة في الاقتصاد القومي كشرط لإتمام عملة الانطلاق . إلا أنها لم تجيب على السؤال التالي : لماذا لم تستطع مجتمعات ارتفع فيها معدل الاستثمار إلى أكثر من ١٠٪ ، واستطاعت أن تنقل كثير من الأساليب التكنولوجية المتطورة إليها ، وقادتها قيادات سياسية واقتصادية نائت تعي ضرورة التطوير لهذه المجتمعات ووضعت قضية التنمية والتطوير قبل كل قضايا المجتمع أن تحقق التقدم الاقتصادي والاجتماعي وأن تخرج من أسوار التخلف ، مثل مصر في عهد محمد علي وكذلك في عهد عبد الناصر ، وما هو السبب في انتكاسة تجربة التنمية الجادة الأولى في النصف

للعمل فى مجالات أخرى من الحياة الاقتصادية .

- (ب) **قطاعات النمو التكميلى :** ويحدث النمو السريع فيها نتيجة للأثر المباشر للنمو فى القطاع السابق ، ومن أمثلة ذلك صناعات الفحم والحديد وهندسة السكك الحديدية .
- (ج) **قطاعات النمو المستمر :** وهى المرتبطة فى نموها بمعدل نمو الدخل الفردى الحقيقى ومعدل نمو السكان ، ومثالها قطاعات إنتاج الطعام وبناء المساكن .

ويعتبر توسع صناعة القطن فى بريطانيا أهم عوامل الانتقال إلى النضوج ، إذ وسعت صادرات إنجلترا وزادت من حجم الطلب للأنغال داخلها ورفعت من مستوى الدخول الحقيقية ، وكذا كان إدخال السكك الحديدية إلى الولايات المتحدة الأمريكية العنصر الحاسم للانطلاق وكذا فى فرنسا وألمانيا وروسيا .

المرحلة الخامسة - مرحلة الاستهلاك الشعبى العالى :

وهى الفترة التى تتجه فيها قطاعات الاقتصاد القومى الرئيسية إلى إنتاج البضائع والخدمات الاستهلاكية الثابتة ، حيث ارتفع متوسط دخل الفرد إلى مستوى عال يتجاوز الطعام الأساسى والسكن وغيرها من الضروريات . وفى نفس الوقت تغير تركيب القوى العاملة حيث زاد سكان المدن وارتفعت نسبة الموظفين فى المكاتب والوظائف الماهرة وتبع ذلك تخصيص جزء كبير من الموارد لزيادة الرفاهية العامة والضمان الاجتماعى .

وقد كان العامل الحاسم فى ذلك هو إنتاج السيارة الشعبية الرخيصة منذ نقطة التحول فى أسلوب الإنتاج إلى خط التجميع الذى بدأه هنرى فورد عام ١٣ - ١٩١٤ .

وتفسر النظرية توجه المجتمعات الناضجة إلى الاستهلاك الشعبى العالى أو إلى دولة الرفاهية . إن الدولة بما فيها من سلطات أعادت تنظيم الدخل بوسائل الضرائب التصاعدية واستعملت سلطاتها فى أهداف إنسانية واجتماعية عجزت السوق الخاصة عن تحقيقها ، وفى فترة الانطلاق وفترة التقدم إلى النضوج كان المبدأ النفعى الفردى هو السائد ، وتمكن من كبت العناصر التى لا تساعد على زيادة الإنتاج إلى أقصى حد ، وإن تراوحت درجة الكبت من مجتمع لآخر . لكن ما أن يقترب النضوج حتى تطل أهداف

يكون التحديث قومياً نابهاً من داخل كل مجتمع وباجتهاد علمائه ومتخصصيه . فالثابت أن العالم المتخلف يعاني حالياً من استنزاف موارده من خلال نقل التكنولوجيا من العالم المتقدم وأن هذا المطلوب في التحديث ضد مصلحة التنمية والتطوير لهذه المجتمعات^(١)

٦ - ولعل أخطر ما تثيره هذه النظرية في ذهن قارئها تصوير حالة التخلف التي تعيشها الدول المتخلفة على أنها مرحلة تاريخية لابد أن تمر بها ، وأنها أيضاً لابد أن تنتهي منها وتنتقل إلى التقدم من خلال مراحل النمو المختلفة ، فكما يولد الإنسان لا يستطيع السير على قدميه إلا أنه بمرور الزمن طال أم قصر لابد أن يسير ويعدو فكذلك حالة الدول المتخلفة . ولا شك أن ذلك تبسيط مغل للأمر ، فحالة التخلف حالة موقوفة بظروفها المادية والموضوعية ، وما لم تعمل الدول المتخلفة على إزالة هذه الظروف والعمل على نفيها بخلق ظروف مختلفة تساعد على تحقيق النمو والتطور فمن الممكن أن تظل حتى آخر الزمان على تخلفها إن لم يتعمق هذا التخلف أكثر فأكثر وهي تنتظر الانتقال التلقائي إلى التقدم ، وهذه الحالة ليست غريبة ولا مستبعدة ، فقد حققت بعض البلاد المتخلفة في الحقبة الأخيرة معدلاً سلبياً للنمو كما سبق أن رأينا .

^(١) يراجع الفصل الرابع من الباب الثاني من هذا المؤلف .

الثاني من القرن التاسع عشر ، وانتكاسة تجربة التنمية الجادة الثانية في النصف الثاني من القرن العشرين .

٤ - أن هذه النظرية كانت تنظر إلى كل تجربة للتقدم في أوروبا الغربية على حده وكذلك قامت بتحديد التواريخ المختلفة لكل مرحلة مقابلة في البلاد الأخرى ، إلا أنها لم تضع تفسيراً للاختلاف ، فمثلاً لماذا استطاع رأس المال المستورد أن يساعد في الوصول إلى مرحلة الانطلاق في الولايات المتحدة وروسيا ، ولم يفلح في كل من الأرجنتين وفنزويلا والكونغو .

٥ - اعتمدت النظرية في تحولات المجتمعات على دعامتين أساسيتين ، الأولى هي حجم الاستثمار سواء كان محلياً أم مستورداً ، أما الثانية فهي التحديث التكنولوجي . والواضح أن التحول من التخلف إلى التقدم لا يحكمه وجود حجم متزايد من الناتج القومي الموجه إلى الاستثمار فقط ، إذ أنه لا يمكن الجزم بأن هناك علاقة طردية بين زيادة حجم الاستثمار وزيادة معدل النمو والتقدم الاقتصادي ، إذ أن النمو والتقدم الاقتصادي وإن كان يعتمد على الاستثمار ، فإنه لا يعتمد على كميته أو حجمه بشكل مطلق بقدر ما يعتمد على كيف هذا الاستثمار وأسلوب توزيعه على القطاعات الاقتصادية بغرض تحقيق اعتماد الاقتصاد القومي على ذاته من ناحية وإشباع حاجات القوى العاملة من ناحية أخرى ^(١) . أما إذا تزايد حجم الاستثمار دون تحقيق الهدفين السابقين فإنه لا يمكن أن يخرج هذا المجتمع عن التخلف إلى التقدم ويبدو أن هذه حالة المجتمعات التي توفرت فيها الاستثمارات الأجنبية ولكنها لم تحقق لها الدخول في مرحلة الانطلاق مثل الأرجنتين والكونغو وغيرها من البلاد التي استوطنتها رأس المال الأجنبي .

أما الدعامة الثانية وهي التحديث التكنولوجي ، فلم توضح النظرية بالنسبة له هل يكفي التحديث التكنولوجي المنقول من مجتمع متقدم نسبياً إلى الأقل تقدماً أم أنه لا بد أن

^(١) يراجع للمؤلف اقتصاديات الاستثمار ، مكتبة الجلاء الحديثة ، بورسعيد ، ١٩٨٤ ، الفصل الخاص بالاستثمار في الاقتصاد الاشتراكي .

إلى استيعاب عدد كبير من العمال المطرودين من القطاع الزراعي وتحسن دخولهم ، وهو ما أدى بدوره إلى أن واجهت أوربا انفجاراً سكانياً موكباً . وهكذا كان هناك نقص في الإنتاج الزراعي سواء من المحاصيل الغذائية كالقمح أو من المحاصيل التي تستخدم كمواد أولية للصناعة مثل القطن والكتان ، ويقابله انفجار سكاني وزيادة حجم الطلب على المواد الغذائية وكذا زيادة الطلب على المواد الأولية الصناعية من المنتجات الزراعية كلما توسع قطاع الصناعة . وبدأ ارتفاع أسعار الحاصلات الزراعية نتيجة لهذه الظروف يهدد النشاط الصناعي بالتوقف نتيجة لانخفاض ربحيته بسبب ارتفاع أسعار المواد الأولية الزراعية .

ولذلك كان حل هذه المشكلة هو البحث عن مصادر أخرى للإنتاج الزراعي بنوعيه ، ولذلك انتقلت رؤوس الأموال الأوروبية إلى دول أفريقيا وآسيا وأمريكا اللاتينية لكي تنجز هدفين أساسيين ، الأول منهما هو ربط اقتصاديات هذه الدول بالسوق الرأسمالية العالمية من خلال خلق نوع من تقسيم العمل الدولي بين الدول الأوروبية الغربية والدول التي انتقل إليها رأس المال الأوربي في أفريقيا وآسيا وأمريكا اللاتينية، ومن ثم خلق حالة من تبعية الاقتصاديات الأخيرة للاقتصاديات الأولى . أما الهدف الثاني فهو استنزافه الفائض الاقتصادي لهذه الدول وتحويله إلى الدولة الأم صاحبة رأس المال المستثمر "دول أوروبا الغربية" ^(١) . وقد تم تحقيق هذين الهدفين من خلال العديد من السياسات التي تم تنفيذها داخل هذه المجتمعات في كافة المجالات السياسية والاجتماعية والفكرية والاقتصادية . وسوف نتناول السياسات ذات البعد الاقتصادي فقط التي ساهمت في تحقيق هذه الأهداف .

^(١) من المعروف أن الدول المسماة بالمتخلفة الآن والدول المسماة بالمتقدمة "دول أوروبا الغربية" كانت على مستوى حضاري وتكنولوجي متقارب قبيل دخول رأس المال الأجنبي إليها لينفذ الأغراض السابقة ، وأن التلهور الحضاري والتكنولوجي الذي لحق هذه البلاد لم يكن إلا في الفترة اللاحقة لغزو رأس المال الأجنبي لهذه البلاد وتحقيق أهدافه . يراجع في تفصيل ذلك المؤلف التالي :

- د. سعيد الحضري ، الفكر الاقتصادي الغربي في التنمية - نظرة إنتقادية من العالم الثالث ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٩٠ .

الفصل السابع عشر

نظرية العلاقات الاقتصادية الدولية

من الواضح أن النظريات السابقة لم تستطع أن تضع تفسيراً لظاهرة التخلف ، ولم تستطع أن تحدد الأسلوب التي بدأت به مأساة التخلف ، وكذلك لم تستطع أن تحدد أسباب استمرار هذه الظاهرة ولا كيفية الخروج منها .

ونظرية العلاقات الاقتصادية الدولية خلال القرن التاسع عشر تضع تفسيراً موضوعياً الواقع التاريخي لبدء ظاهرة التخلف ، وكذا تفسيراً لاستمرار هذه الظاهرة حتى الآن .

فخلال تحول أوروبا إلى الثورة الصناعية وبناء الرأسمالية الصناعية ابتداء من القرن السابع عشر حدثت تحولات كيفية في المجتمعات الأوروبية ، فلقد كانت هناك حركة النسيج في القطاع الزراعي حيث تم تحويل جزء من الأرض الزراعية من إنتاج المحاصيل الزراعية إلى مزرعة لإنتاج صوف المارينو اللازم لصناعة غزل ونسج الصوف ^(١) ، وكان من نتيجة ذلك انخفاض الإنتاج الزراعي في أوروبا الغربية خلال هذه الفترة . وتابعت الثورة الصناعية سيرها وخاصة بعد اكتشاف الآلة البخارية فحدثت الكثير من التغيرات الواسعة في أساليب الإنتاج في كافة المجالات وتعددت التجهيزات التكنولوجية التي وسعت من القدرات الصناعية فزاد الإنتاج الصناعي أضعافاً مضاعفة ، وهو ما أدى

^(١) وضيع ملاك الأراضي سوءاً حول أراضيهم وطردها الفلاحين وتمحلت الأرض إلى مراعى لتربية أغنياء المارينو لإملاء مصانع الصوف بالصوف الخام ، وقد ساهم ذلك في مد الصناعة بعدد وفير من العمال بأجور زهيدة وساهم في تكوين طبقة البروليتاريا في المدينة .

- يراجع في حركة النسيج الأولى والثانية مؤلفنا في المذاهب الاقتصادية ، مكتبة الجلاء الحديثة ، بورسعيد ، ١٩٨٤ .

يقومون بتحويل أغلب أجورهم إلى بلادهم أيضاً ، أى البلاد صاحبة رأس المال الأجنبي .

وهكذا فإن مضاعف الاستثمار لم يرق بعينه داخل الدول المتخلفة ، فإذا كانت آثار مضاعف الاستثمار تظهر فى شكل إضافات للدخل وزيادة فى حجم العمالة ورأس المال والمعرفة الفنية والتكنولوجية وكذا نمو الوفورات الخارجية ، فإن هذه الآثار ظهرت فى الدول صاحبة الاستثمارات الأجنبية ، وكان هذه الاستثمارات ما هى إلا استثمارات محلية وإن كانت قد وضعت فى بلدان أخرى هى البلدان المتخلفة . ومن ثم فإن قطاع التصدير فى الدول المتخلفة لم تكن إلا مواقع أمامية للدول المتقدمة وليست جزءاً من الاقتصاد القومى المتخلف ، بل كانت تشكل واحات مختلفة عن بقية الاقتصاد القومى وتتميز بميزات لا تمت بصلة إلى بقية الاقتصاد القومى المتخلف من حيث مستوى الأجور ومستوى الإنتاجية ومستوى الأداء ومستوى ثقافة العاملين ، وأورثت الاقتصاد القومى ازدواجية مازالت آثارها موجودة حتى الآن فى كثير من هذه الدول وخاصة التى عاد إليها رأس المال الأجنبي ليساهم فى عمليات الإنتاج وفى استمرار الاستثمار ، وإن كان رأس المال الأجنبي قد اتخذ أشكالاً أخرى مناسبة للظروف الحالية . والنتيجة أنه لم يترتب على الاستثمار الأجنبي داخل هذه المجتمعات أى أثر من آثار مضاعف الاستثمار السابقة فى الدول المتخلفة وإن كانت قد تحققت فى البلدان الأصلية صاحبة الاستثمار .

ورغم أن الصادرات تؤدي إلى التوسع فى الطلب على الواردات من الآلات والمعدات ، إلا أن ذلك لم يدفع لخلق طاقة إنتاجية فى هذا المجال لأنه كان طلباً محدداً فى كمية من الآلات والمعدات اللازمة لقطاع التصدير وهو مرتبط بالدولة صاحبة رأس المال ، ومن ثم تتولى توريده إلى البلد المتخلف فتحرم هذا البلد الأخير من إمكانية قيام أى صناعة وكذلك تجعل مضاعف التجارة الخارجية لا يعمل فى رفع الميل للاستيراد فى هذه البلاد لزيادة حجم التسرب إلى الخارج .

ومن خلال حركة الأثمان النسبية لكل من المواد الأولية المصدرة والسلع الصناعية المستوردة استطاعت الدول الأوروبية أن تحصل على مميزات التبادل كاملة لها بوصفها الدولة المستوردة للسلع الغذائية . فمن المعروف أن معدل التبادل الدولى يتجه

أولاً - السياسة الاستثمارية :

تركزت الاستثمارات الأجنبية في قطاعات الإنتاج الزراعى فى البلدان الزراعية واختارت أنواعاً محددة من الإنتاج الزراعية هى زراعة النباتات الشجرية أو الجذرية كالمطاط والبن والشاي والكافور وقصب السكر ... الخ ، وهى نوع من النباتات التى تتميز بطول فترة التفرخ ، وكذلك اختارت هذه الاستثمارات نمطاً وأسلوباً للإنتاج يختلف عن نمط وأسلوب الإنتاج السائد فى القطاع التقليدى فى الدول المتخلفة ، إذ اتخذ الأسلوب الرأسمالى فى الإنتاج حيث المزارع الكبيرة واستخدام رأس المال بكثافة واستخدام العمل الأجير .

وهكذا كانت هناك نوعين من الزراعة ، الزراعة الرأسمالية الواسعة المملوكة لرأس المال الأجنبى والمخصص إنتاجها للتصدير ، والزراعة التقليدية المحلية التى تميزت بالمساحات الصغيرة وقلة رأس المال المستخدم واتعدام العمل الأجير . وهكذا كانت مزارع رأس المال الأجنبى نوع من الصناعة الزراعية أدخلت على هذه البلاد كنمط من الإنتاج بالإضافة إلى أن ناتجها موجه إلى التصدير إلى خارج البلاد . وكان يمكن أن يقوم هذا القطاع الحديث بدفع عملية النمو والتقدم إلى كافة قطاعات الاقتصاد القومى وخاصة فى الفترة التى شهدت زيادة الطلب العالمى على المواد الأولية المنتجة فى الدول المتخلفة ، إلا أن ذلك لم يحدث للأسباب التالية المتعلقة بأسلوب الاستثمار .

فنظراً لأن ملكية أدوات الإنتاج أجنبية فإن الأرباح المحققة كان يعاد استثمارها فى الخارج ، ومن ثم ساهمت فى زيادة التراكم الرأسمالى فى أوروبا الغربية ، وما كان يعاد استثماره داخل البلاد كان ضئيلاً وفى المجالات التى تخدم قطاع التصدير ، أى فى شكل خدمات لنقل المنتج كالمسكك الحديدية والموانى ، أو خدمات اجتماعية وصحية وترفيهية للفنيين والمديرين والعمال المهرة الأجانب التابعين للاستثمار الأجنبى والمقيمين داخل البلاد ، مثل خدمات الكهرباء والمياه والغاز ^(١) . وكان هؤلاء العاملون أيضاً

^(١) ولا شك أن ذلك هو السبب فى التفارقات الحضارى الحاد بين القرية والمدينة فى كافة الدول المتخلفة ، والذى استمر حتى الآن ، ذلك أن الأجانب كانوا يسكنون المدن فانهاالت عليها الخدمات ، بينما الريف المنتج الحقيقى لغالية الناتج القومى لا يعمل على شيء حتى الماء الصالح للشرب .

وذلك بمساعدة السلطات الإدارية والتنفيذية المساندة والتابعة لرأس المال الأجنبي داخل هذه الدول ، وقد سميت هذه السياسة بسياسة العمل للرخص . وقد اتبعت هذه السياسة لتحقيق مصالح رأس المال الأجنبي في مضاعفة الأرباح ، وكذلك لأن غالبية الدول التي قام فيها رأس المال الأجنبي باستغلال المزارع كبيرة الحجم أو المناجم تتميز بقلّة السكان مثل الجزائر - الملايو ، وكذلك نظراً لأن هذه الأنواع من الأنشطة تحتاج إلى مزيد من القوى العاملة وهو ما يؤدي إلى زيادة الطلب على القوى العاملة زيادة سوف تؤدي إلى ارتفاع مستوى الأجور حتماً وخاصة لعدم كفاية العرض من القوى العاملة ، وهو ما كان يرفضه رأس المال الأجنبي لأن دفع مستوى عال من الأجور سوف يؤدي إلى تخفيض أرباحه . فضلاً على أن رأس المال الأجنبي لم يكن يثق بالقوى العاملة الوطنية ، فهو مقتنع بأن هذه القوى العاملة ذات إنتاجية منخفضة وأنه لا يمكن رفع مستوى إنتاجيتها بأي شكل نظراً لانخفاض مستواها التعليمي والثقافي والصحي ... الخ .

وتقوم سياسة العمل للرخص السابقة على تحقيق تدفق مستمر من القوى العاملة المؤقتة وبكميات كافية لإنجاز مهام الإنتاج الزراعي في شكل موجات متتالية من العمال يذهب البعض ليحل محله البعض الآخر وهكذا . ونظراً لأن الأجور المدفوعة في هذا القطاع قليلة ولا تشكل حافزاً للتحويل من القطاع التقليدي إلى قطاع الاستثمار الأجنبي فكان لابد من وجود ما يدفع الأفراد إلى التحول إلى القطاع الاستثماري ولو بشكل مؤقت ، ولذلك فقد فرضت ضريبة الرأس Poll Tax أو ضريبة الكوخ Hut Tax والتي لابد أن تدفع نقداً . وكانت هذه الضريبة من أهم العوامل التي دفعت الأفراد لعرض قوة عملهم على قطاع الاستثمار الأجنبي . ذلك أن الاقتصاديات في هذه الدول كانت مازالت تقوم على الاقتصاد الطبيعي أي اقتصاد الاكتفاء الذاتي ، ولم يكن قد وصل إلى الإنتاج السلعي الصغير ولذلك فإن التبادل النقدي غير موجود إلا في قطاع الاستثمار الأجنبي أي قطاع التصدير ، ولذلك أقبل الأفراد للعمل بصفة مؤقتة ولبعض الوقت في قطاع التصدير للحصول على النقود الكافية لسداد الضريبة المفروضة ثم يعود مرة أخرى إلى العمل في القطاع التقليدي ، ومن ثم أصبح الأجر رغم ضعفه وانخفاضه حافزاً لقضاء العمال بعض وقتهم في العمل في قطاع التصدير للحصول على السلع المستوردة التي بدأت تغزو البلاد فضلاً على أنه أياً كان انخفاضه فهو يمثل دخلاً إضافياً للأسرة ، مع عدم ضرورة البعد

ضد مصلحة المواد الأولية وفي صالح السلع الصناعية . وقد يتبادر إلى الذهن أن هذا نتيجة توجه النفقات ، حيث انخفضت تكاليف إنتاج المواد الأولية مع ارتفاع نفقات السلع الصناعية . إلا أن الواقع عكس ذلك تماماً فالملاحظ هو ارتفاع مستوى الإنتاجية في القطاع الصناعي في البلدان المتقدمة بمعدل أسرع مما حدث في مستوى الإنتاجية في القطاع الزراعي في الدول المتخلفة أو المتقدمة (ويدل على ذلك معدل ارتفاع مستوى المعيشة في كل من البلدين حيث أن مستوى المعيشة يتحدد بمستوى الإنتاجية في كل قطاع في كل بلد على حده) ، ومن ثم كان لابد أن تنخفض أسعار السلع الصناعية بنسبة أكبر من انخفاض أثمان المواد الأولية . إلا أن الذي حدث هو العكس ، أي حدث ارتفاع أسعار السلع الصناعية وانخفضت أسعار المواد الأولية ، وهكذا تحملت الدول المتخلفة الغرم مضاعفاً في انخفاض أسعار المواد الأولية التي تبيعها وارتفاع أسعار السلع الصناعية التي تستوردها . وذلك بالطبع نتيجة للفجوة التكنولوجية التي بدأت تظهر بين الدول المتخلفة والمتقدمة ، وكلما تعمقت هذه الفجوة كلما تعمق الغرم الذي تتحمله الدول المتخلفة ^(١) .

وهكذا فإن الدول المتخلفة التي تركزت الاستثمارات الأجنبية فيها في قطاعات الإنتاج الزراعي للتصدير بالأسلوب السابق لم تستطع أن تستفيد من مضاعف الاستثمار أو من مضاعف التجارة الخارجية - كما سبق إيضاحه - فضلاً على أن هذا التخصص الذي فرض على الدول المتخلفة أدى إلى تشوه هيكلها الاقتصادية وتوجيه مواردها إلى مجال إنتاج المواد الأولية الزراعية ، وكذا توجيه طاقاتها الفنية والإدارية والتنظيمية وكذا مواردها الاستثمارية إلى هذا المجال ، ومن ثم عدم إمكانها التحول إلى نشاط أكثر ديناميكية وهو النشاط الصناعي .

وكذلك فإن الاستثمارات الأجنبية قد اتبعت أسلوباً خاصاً في تشغيل القوى العاملة يستوعب هذه القوى العاملة عند مستوى منخفض من الإنتاجية والأجور ، وبحيث لا تتفصل الطبقة العاملة في المشروعات الاستثمارية عن القطاع التقليدي في البلد المتخلف ،

^(١) يراجع في تفصيل تكوين الفجوة التكنولوجية وآثارها الفصل الرابع من الباب الثاني من هذا المؤلف ، وكذلك مؤلف أستاذنا الدكتور عمرو عي الدين ، التنمية والتخطيط ، مرجع سابق ، ص ١٨٧ .

٢ - لم تستطع الدول المتخلفة بإتباع هذا الأسلوب أن تكون طبقة عاملة فى المجال الصناعى أو التصديرى أو حتى الزراعى المتقدم ، ذلك أن عدم تكوين طبقة عاملة مستقرة يتزايد وعيها بظروف الحياة وخاصة الاقتصادى منها يعتبر أهم عوامل بقاء التخلف فى هذه البلدان وفى بقاء هذا الأسلوب الاستثمارى الذى هو أهم أسباب التخلف .

٣ - الاحتفاظ بالقطاع التقليدى عند مستوى بدائية الإنتاج ومن ثم ضمان عدم انشغاله بنفس النشاط الذى يقوم به رأس المال الأجنبى ، أى الإنتاج الزراعى للتصدير إلى الخارج هذا من ناحية ، وكذلك حتى لا ينشغل من ناحية أخرى بنشاط آخر يؤدى إلى نقص إنتاجه ومن ثم عرضه للسلع الزراعية التى يستهلكها العاملين فى قطاع التصدير ومن ثم ترتفع أسعارها .

ويظهر ذلك جلياً فى منع الحكومة الهولندية المزارعين الوطنيين من زراعة قصب السكر أو المطاط عن طريق منع مصانع التكرير من شراء منتجاتهم ، أو فرض ضريبة عالية على المطاط الذى ينتجه الوطنيين (١) .

أما بالنسبة للمجتمعات المتميزة بوفرة العمالة فإن أسلوب تحويلها إلى التبعية من خلال فرض تقسيم العمل الدولى عليها كان مختلفاً بعض الشيء ، إذ تم ذلك بتوسيع إنتاج المحاصيل التصديرية بواسطة المزارعين الوطنيين أنفسهم . وفى غالبية الأحوال كان هناك أيضاً فائض من الأرض التى كان يمكن استغلالها فى الإنتاج الزراعى إلا أنه لم يتم ذلك لأن السوق فى الدول المتخلفة لم تكن متسعة بالقدر الذى يسمح بتسويق المنتجات ولذلك أمكن استغلال هذه الأرض بواسطة فائض العمالة فى إنتاج المحاصيل التصديرية . ولم يكن الأمر يقتضى لتنفيذ ذلك إلا إيجاد الحافز لهذا النوع من الإنتاج وقد أوجته الشركات التى قامت بالاستيراد والتصدير فى هذا المجال باستيراد وعرض السلع الأجنبية وجعلها متاحة للعاملين (٢) ، كما كانت تقوم فى الأصل بشراء المواد الأولية الزراعية

(١) د. عمرو محى الدين ، التنمية والتخطيط ، مرجع سابق ، ص ١٨٩ . نقلاً عن :

- B. Higgins, Western Enterprise .

(٢) المرجع السابق ، هامش ص ص ١٩٧ - ١٩٩ .

عن القطاع التقليدي أو تعطيل عملية الإنتاج الأساسية بداخله ، ثم هو يستخدم أساساً في دفع الضريبة النقدية (الرأس أو الكوخ) .

وبهذا الأسلوب استطاع رأس المال الأجنبي أن يضمن توافر العمل المحلي إليه وأن يحقق مزايا تزيد من أرباحه وهي في نفس الوقت مثالب أحكمت إطار التخلف في البلدان المتخلفة . وهذه المزايا بالنسبة لرأسي المال الأجنبي هي :

- ١ - الحصول على حجم العمل المطلوب مع دفع مستوى من الأجور منخفض للغاية .
- ٢ - عدم فصل القوى العاملة المحلية عن القطاع التقليدي وبذلك لم يتحمل التكاليف الاجتماعية الضرورية لإعماله العمالة سواء من حيث توفير المساكن أو توفير المواصلات أو الخدمات الصحية والاجتماعية لهؤلاء العاملين .
- ٣ - لم يتحمل نفقات رفع الكفاءة الإنتاجية للعاملين في شكل تدريب أو تعليم لهذه القوى العاملة ، إذ أنها تعمل فقط في الأعمال البدائية والقدرة وبذلك احتفظ بالعمل الفني والإداري والمهني للعمالة الأجنبية المستوردة . وحتى في حالة نقص القوى العاملة المحلية كان يستورد عمالة رخيصة من كل من الصين والهند وبذلك حافظ على مستوى الأجور المنخفض ، فضلاً على أن هذه العمالة كانت تدفع غالبية أجورها النقدية إلى أسرها في بلادها الأصلية ، وهكذا احتفظ رأس المال الأجنبي بمستوى الأجور منخفضاً في هذه البلاد .
- ٤ - استطاع رأس المال الأجنبي أن يوسع من السوق التي تستوعب صادراته من السلع الصناعية الاستهلاكية إلى هذه الدول من خلال توسيع دائرة التبادل النقدي .

أما المثالب التي عادت على الدول المتخلفة من جراء هذا الأسلوب فهي :

- ١ - أدى هذا الأسلوب في تشغيل القوى العاملة إلى سيادة الأجر المنخفض الذي لا يحفز من يحصل عليه أن يزيد من كفاءته الإنتاجية أو يدفع المستثمر إلى البحث في كيفية رفع مستوى أداء العاملين ، وهكذا ظلت القوى العاملة عند مستوى منخفض من الإنتاجية والأجور .

ونظراً لأن التخصص الكامل فى إنتاج المواد الأولية التصديرية كان يتم فى إطار الوحدات الزراعية التقليدية وبنفس الأدوات البدائية فإنه لم يترتب على ذلك أى ارتفاع فى إنتاجية العمل ، وظل عند نفس مستوى الإنتاجية وعند نفس أدوات العمل المتخلفة ومن ثم نفس علاقات الإنتاج المتخلفة والبناء الفوقى المتخلف . وهكذا لم يستطع قطاع التصدير أن يدفع بقية الاقتصاد القومى إلى النمو (١).

إلا أننا نرى أن التحول إلى التخصص فى إنتاج المواد الأولية الزراعية فى الدول ذات الوفرة السكانية من الدول المتخلفة كان نتيجة جذب المنتجين فى غالبيتهم إلى إنتاج المواد الأولية التصديرية إلى جانب إنتاج المحاصيل الأخرى غير التصديرية التى كانت تعتمد عليها كل أسرة فى إشباع أغلب حاجاتها الغذائية ، ولذلك فإن الاقتصاد المتخلف اكتسب ازدواجية أخرى من حيث أسلوب التعامل ، حيث كان يسود التداول النقدي سوق المحاصيل التصديرية من المواد الأولية ، وكذا سوق السلع الاستهلاكية الصناعية التى كانت مستوردة بالكامل ، أما ما دون ذلك ، من الأسواق فلقد كان التعامل النقدي فيها ضيقاً ، ثم حدث بعد ذلك أن بدأ فى إنتاج السلع الاستهلاكية للصناعة البسيطة فى شكل صناعات صغيرة وحرفية .

وفى إطار اعتماد الغالبية الساحقة من المنتجين الزراعيين على الدخل النقدي المتحقق من إنتاج المواد الأولية التصديرية تم تحويل الاقتصاد المحلى فى أغلبه إلى التبادل النقدي المعمم . وكان من الممكن أن يقوم الإنتاج التصديرى إلى نشر الرواج فى الاقتصاد القومى وأن يزيد من الناتج القومى ومستوى متوسط دخل الفرد ومن ثم الانتقال إلى أنشطة أخرى إنتاجية فى قطاعات أخرى من الاقتصاد القومى مثل الصناعة عن طريق زيادة الادخار وتعبئة الفائض الاقتصادى للاستثمار الوطنى . إلا أن ذلك لم يحدث نتيجة سياسات رأس المال الأجنبى المسيطر على عملية شراء المواد الأولية التصديرية ، إذ كان يحدد الأثمان كمحتكر للشراء (والنقل البحرى غالباً) ، ومن ثم لم يترك لهذه المجتمعات إلا دخل منخفض عند مستوى الكفاف ، وبذلك ظلت الدخول منخفضة والتجديد

(١) المرجع السابق .

المنتجة وتوجيهها للتصدير .

وقد مر تحوّل اقتصاديات هذه الدول إلى إنتاج الصادرات الأولية الزراعية على مرحلتين ، المرحلة الأولى هي التخصص الجزئى فى الصادرات الأولية ، حيث تم جذب فائض العمل من أفراد الأسرة للعمل فى الأرض الجديدة ، ولم يكن هذا الإنتاج الجديد يحتاج إلى تمويل خارجى وذلك لإعالة الأفراد العاملين فى هذا المجال من خلال الإنتاج الزراعى الأصلى لبقية أفراد الأسرة فى المزارع التقليدية . وكانت شركات التصدير تشتري المنتج نقداً من المزارعين ليبادلوا النقود بالسلع الاستهلاكية المستوردة ، وهكذا فإن النقود كانت تعود مرة ثانية للشركات التى دفعتها . ولم تكن هذه المجتمعات وصلت إلى التبادل النقدى المعمم (أى الشامل) لكافة القطاعات الاقتصادية ، بل كان القطاع التقليدى مازال يعتمد على الاكتفاء الذاتى .

وتأتى المرحلة الثانية نتيجة التوسع السريع والمتزايد فى الطلب العالمى على المواد الأولية ، وهو ما دفع إلى تحويل التخصص الجزئى إلى التخصص الكلى ، وذلك عندما تم دفع بعض الأسر الإنتاجية للاقتصاد على إنتاج المواد التصديرية فقط ومن ثم كانت تشبع حاجاتها الضرورية من خلال التبادل النقدى من إنتاج الأسر الأخرى التى مازالت تنتج إنتاجاً تقليدياً . وهكذا فإنه من خلال انتقال المجتمع إلى التبادل النقدى المعمم تم تعميق التخصص الكامل فى إنتاج المواد الأولية التصديرية ، وبذلك تغلغل الإنتاج التصديرى ليجتاح أغلب المزارع فى الاقتصاد المتخلف وأعطى الفرصة كاملة لرأس المال الأجنبى فى أن يكون سيد الموقف ، فهو المحتكر لشراء الإنتاج التصديرى وبيعه فى الخارج ، واستداع أن ينقل إلى المنتجين المباشرين داخل الدول المتخلفة تقلبات الأسعار العالمية وأثار زيادة الطلب وانكماشه بالكامل دون أن يتحمل شيئاً ، فعند انخفاض الأسعار أو انخفاض الطلب ينقل العبء الناشئ عن ذلك بالكامل إلى المنتجين . ويرجع ذلك إلى ضعف قدرة المنتجين على المساومة وموقفهم الضعيف الناتج عن التخصص الكامل فى إنتاج المواد الأولية التصديرية دون بديل ، فضلاً على أن رأس المال الأجنبى كان يقوم بإقراض الفلاحين ، فإذا ما تراكمت الديون نتيجة انخفاض الأسعار العالمية للمواد الأولية كان يستولى إلى الأرض ويحول المزارعين إلى عمالة أجرية .

القوة بحيث لا يمكن منافستها من الدول المتخلفة إلا أنها مع ذلك تراخت بالنسبة لبعض القيود التي تركتها لمنع المنتجات الصناعية المنافسة للدول المتخلفة من الدخول إليها .

وهكذا فإن الإنتاج الصناعي في الدول المتخلفة وجد نفسه محاصراً بمنافسة غير متكافئة فانهارت الصناعات الصغيرة والحرفية وخرج العاملين في هذا المجال إما إلى البطالة وإما إلى العودة إلى القطاع الأساسى وهو قطاع الزراعة الذى أصبح يشح بالعمالة الزائدة ، ومن ثم ظهرت الكثافة السكانية الزائدة . وهكذا فإن فائض السكان كان وما زال مسألة نسبية تابعة من مدى إمكانية خلق فرص عمالة حقيقية في عمل منتج أم لا .

ثالثاً - السياسة التمويلية :

كانت كل المؤسسات التمويلية الموجودة في الدول المتخلفة كلها تأخذ شكل البنوك الأجنبية أو فروع لبنوك أجنبية ولم تكن تتعامل مع السكان الوطنيين . ففي مصر مثلاً ، رغم أن البنوك الأجنبية هرعت إلى مصر لتقوم بعملية الإقراض إلى السلطات المصرية ابتداء من الخديوى إسماعيل وما بعده إلا أنها لم تكن تتعامل في إقراض أى مصرى ، ما عدا بنك "سوارس" الذى كان يقرض الموظف العام بضمن مرتبه . وهو في هذه الحالة يعلم تماماً أن هذا القرض سوف يكون قرصاً استهلاكياً ولن يتحول إلى المساهمة في زيادة الطاقة الإنتاجية للمجتمع وخاصة في عملية التصنيع .

إلا أن التمويل كان يتم من البنوك أو من المرابين المنتشرين في القرى لإقراض الفلاح بفوائد باهظة بضمن الإنتاج الزراعى المتحقق ، أو بضمن الأرض المملوكة للمدين . ولذلك فإنه ليس غريباً أن يبدأ العمل على تحويل الأرض الزراعية إلى سلعة خاضعة للملكية الخاصة بدخول رأس المال الأجنبى إلى مصر وكذلك إدخالها في العلاقات التعاقدية التى تدعمت في هذه الفترة وهى فترة إدخال الاقتصاديات المتخلفة في السوق الرأسمالية العالمية من خلال تبعيةها لاقتصاديات الدول الأوروبية الغربية صاحبة رأس المال المصدر إلى هذه البلاد .

وهكذا فإن النشاط التمويلي في الدول النامية لم يحاول أن يساعد في بناء أى

فى عملية الإنتاج منعومة ، ومن ثم لم يستطيع الإنتاج التصديرى أن يساهم فى تقدم المجتمعات المتخلفة ، بل ظلت هذه المجتمعات تعاني من التضخم فى حالة زيادة إنتاجها من المواد الأولية أو ارتفاع أسعارها فى الأسواق العالمية ، وكذا تعاني من الانكماش والركود فى حالة نقص إنتاجها أو انخفاض أسعاره عالمياً ، وساعد على ذلك احتكار رأس المال الأجنبى لعملية شراء هذه المنتجات ونقلها إلى العالم الخارجى "البلد الأجنبى صاحب رأس المال فى الدولة المتخلفة" ، وهو ما حدث بالنسبة للقطن فى المجتمع المصرى ^(١) .

ثانياً - سياسة التصنيع والتعريف :

فى إطار حرص رأس المال الأجنبى فى الدول المتخلفة على مصالحه كان لابد أن يعرقل أى نشاط يتجه نحو الصناعة فى هذه البلاد ، فقامت الدول الأوروبية بإعفاء المواد الأولية الغذائية والصناعية المستوردة من البلاد المتخلفة من التعريف الجمركية ، بينما فرضت ضرائب جمركية عالية على السلع الصناعية الواردة من الدول المتخلفة ، وذلك من أجل حماية صناعاتها من المنافسة التى ستواجهها من داخل هذه الدول . وفى إطار إغراق الدول الأوروبية أسواق الدول المتخلفة بمنتجاتها من السلع الاستهلاكية كان لابد من اتخاذ الإجراءات الكفيلة بمنع أى منافسة لها من داخل هذه الدول وذلك بتقييد الإنتاج الصناعى فى الدول المتخلفة وإفشاله . وقد تم ذلك عن طريق رفع تعريف النقل بالسكك الحديدية على السلع المصنوعة حتى يتم التأثير على أثمان هذه السلع بالارتفاع مع تخفيض هذه التعريف على المواد الأولية ، وكذلك إصدار التشريعات فى الدول الأوروبية التى تحرم تصدير أنواع المعدات والآلات إلى الدول المتخلفة ومنع انتقال العمالة المهرة أو الفنيين إليها . بل أكثر من ذلك فقد أصدرت بعض السلطات المحلية الموالية لرأس المال الأجنبى فى الدول المتخلفة قوانين تفرض ضرائب جمركية على استيراد المعدات والآلات من أوروبا . ورغم أن أوروبا بدأت فى تطبيق مبدأ حرية التجارة الدولية لأن صناعاتها كانت من

^(١) يراجع فى تفصيل السياسة النقدية التى راكبت تحويل الاقتصاديات للتخلفة إلى التخصص فى إنتاج المواد الأولية والذي كان من أهم عوامل استنزاف الفائض الاقتصادى فى هذه الدول الفصل الخامس من الباب الثانى من هذا المؤلف ، وكذلك مؤلفات فى الاقتصاد النقدى والمصرفى ، مكتبة الجلاء الحديثة ، بورسعيد ،

وتصدير المواد الأولية الزراعية أدى إلى اختلال هيكلها الإنتاجية بحيث اتجهت مواردها إلى هذا النشاط دون غيره ومن ثم سيطر القطاع الزراعي على الجزء الأكبر من الناتج القومي . وكذلك أدى هذا الموقف الأخير بالتبعية إلى اختلال هيكل صادرات هذه الدول وسيطرة سلعة أو سلعتين على هيكل صادراتها .

٢ - استطاعت تفسير الاختلالات الموجودة في هذه المجتمعات فالاختلال بين الموارد البشرية والإنتاج الملموس ومن ثم عدم إمكانية إشباع حتى الحاجات الضرورية لأفراد شعوب الدول المتخلفة من إنتاجها حتى من السلع نتاج قطاع الزراعة رغم أن هذه البلاد مازالت زراعية حتى الآن إنما يرجع إلى نفس السبب وهو ارتباط هذه الدول بالسوق الرأسمالية العالمية على أساس من تقسيم العمل الدولي . ذلك أن المجتمعات المتخلفة ابتداء من دخول رأس المال الأجنبي إليها في النصف الثاني من القرن التاسع عشر ، توجهت بإنتاجها إلى إنتاج المواد الأولية التصديرية ، وبذلك بدأت تنتج ليس لإشباع حاجات أفراد مجتمعاتها ولكن لإشباع حاجات مجتمع آخر هو المجتمع صاحب رأس المال الأجنبي ومن ثم كان الاختلال السابق الذي لم يمكن هذه الدول من إشباع حاجاتها حتى الزراعية منها . ومن المعروف أن هذا الاختلال هو شرط توازن السوق الرأسمالية العالمية ^(١) . فالسوق الرأسمالية لديها نقص في عرض المواد الأولية الزراعية مع وجود فائض في الطلب عليها ، وكذلك يوجد زيادة في عرض السلع الصناعية "التي تخصصت فيها أوروبا الغربية" مع وجود نقص في الطلب عليها ، أما الدول المتخلفة فإن لديها فائض في عرض المواد الأولية الزراعية مع وجود نقص في الطلب عليها ، والعكس يوجد لديها نقص في عرض السلع الصناعية "التي لا تنتجها" مع وجود فائض في الطلب عليها ومن خلال السوق الرأسمالية العالمية يتقابل نقص الطلب مع زيادة العرض أو زيادة العرض مع نقص الطلب في كل من نوعي السلع ، وهكذا لن يتم توازن السوق الرأسمالية العالمية إلا باختلال توازن الدول المتخلفة .

٣ - ترتب على السياسات التي اتبعت في مجال الصناعة انخفاض النشاط الصناعي

^(١) يراجع في تفصيل ذلك الفصل الخامس من هذا المؤلف .

طاقة إنتاجية فى أى قطاع آخر غير قطاع الزراعة ، وفى قطاع الزراعة كان عبئاً عليه يتمس الفائض الاقتصادى من الفلاحين عن طريق قروضه الربوية التى كانت تصل إلى حد انتزاع الأرض ذاتها من الفلاح .

رابعاً - سياسة الغزو الحضارى :

: هى السياسة التى اتبعها رأس المال الأجنبى عشية دخوله إلى الدول المتخلفة فى النصف الثانى من القرن التاسع عشر ، وهى سياسة فرض حضارته حضارة أوروبا الغربية ، وهى حضارة من نتاج البنيان الصناعى الذى تحقق ، ولذلك فإن المجتمعات المتخلفة لم تكن مؤهلة لاكتساب هذه الحضارة فى هذه الفترة . إلا أن هذه الحضارة فرضت على هذه الدول بأساليب مختلفة ابتداء من تعميم لغة بلد رأس المال الأجنبى إلى اتباع أساليب للتعليم مشوهة وإلى زرع قيم استهلاكية وسلوكية لا تتناسب مع ظروف المجتمعات المتخلفة . ولذلك فإن حضارات الدول المتخلفة لم تستطع أن تصمد فى مواجهة الحضارة الغازية الجديدة ، إلا أن الحضارة الجديدة لم تستطع هى الأخرى أن تنتزع جذور الحضارة الأصلية حتى ولو كانت حضارات ضعيفة مثل بعض الدول الأفريقية ، ولذلك فإن النتيجة كانت فى وجود مسخاً حضارياً مشوهاً لا هو بالجديد ولا هو بالقديم بل شىء آخر مختلف يمكن أن يكون هلامياً بعيداً عن التعيين أو التحديد ، شيئاً مختلاً لا يجمع بين مكوناته منطق أو فكر أو واقع . وهو ما أدى إلى اختلال كل شىء فى المجتمعات المتخلفة ابتداء من اختلال القيم إلى التعليم إلى الانحراف الثقافى إلى انعدام الثقة بالنفس وانعدام الثقة فى كل ما هو منتسب إلى الدول المتخلفة ومن ثم كانت قيادة هذه المجتمعات إلى حظيرة التخلف أسهل من قيادة مسلوب العقل إلى إهدار نفسه .

وفى مجال تقييم نظرية العلاقات الاقتصادية الدولية فى تفسير حالة التخلف بالدول المتخلفة تبرز الحقائق التالية :

- ١ - استطاعت النظرية أن تحكم علاقة السببية بين ما تعانيه الدول المتخلفة من مشاكل ناجمة عن حالة التخلف التى فرضها عليها رأس المال الأجنبى باندماج هذه المجتمعات فى السوق الرأسمالية العالمية . فتخصص هذه المجتمعات فى إنتاج

فهرس الكتاب

صفحة

تقديم الدراسة

الباب الأول

طبيعة الاقتصاد المتخلف

- ٢ الفصل الأول : طرح المشكلة
١٢ الفصل الثاني : التعريف بالاقتصاد المتخلف
٢٨ الفصل الثالث : اختلال الهيكل الإنتاجي وضعف التراكم الرأسمالي
٤٠ الفصل الرابع : الاختلال السكاني وتعمق البطالة
٥٩ الفصل الخامس : الفقر وسوء توزيع الأرض
٦٥ الفصل السادس : التراكم الرأسمالي والتكنولوجيا
٧٧ الفصل السابع : التنمية الاقتصادية
٩٩ الفصل الثامن : التخلف الحضارى والفكرى

الباب الثاني

المشكلات الرئيسية للاقتصاد المتخلف

- ١٠٧ الفصل التاسع : المشكلة الزراعية
١١٧ الفصل العاشر : الأفكار والسياسات المطبقة فى قطاع الزراعة
١٤٨ الفصل الحادى عشر : مشكلة التصنيع
١٧٦ الفصل الثانى عشر : نتائج وآثار مبادء نمط التصنيع تبعاً لإحلال الواردات
٢٠٣ الفصل الثالث عشر : نتائج وآثار سياسة التصنيع الاستهلاكى للصادرات

الباب الثالث

تفسير حالة التخلف

- ٢٢٦ الفصل الرابع عشر : نظرية الحلقات المفرغة
٢٣٢ الفصل الخامس عشر : نظرية التوازن شبه المستقر
٢٤١ الفصل السادس عشر : نظرية المراحل الاقتصادية
٢٥٠ الفصل السابع عشر : نظرية العلاقات الاقتصادية الدولية
٢٦٥ فهرس الكتاب

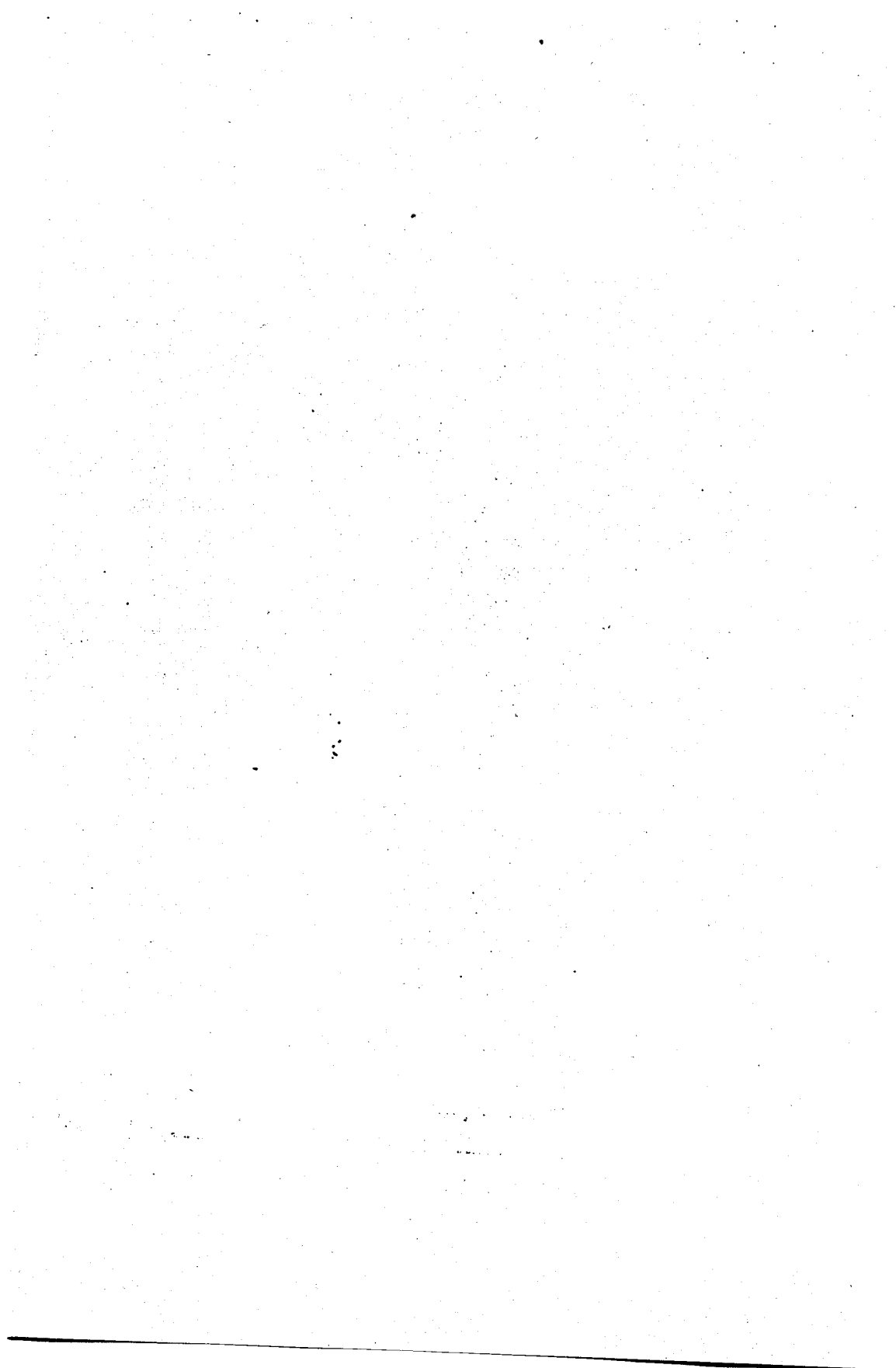
ونقص أهميته سواء من حيث الدخل المتحقق منه ، أو من حيث حجم العمالة بداخله وقد ساهم ذلك في دعم الاختلال الهيكلي للدول المتخلفة .

٤ - مكن اندماج الدول المتخلفة في السوق الرأسمالية العالمية رأس المال الأجنبي من الاستيلاء على الفائض الاقتصادى لهذه الدول سواء عن طريق السيطرة على المواد الأولية المصدرة أو عن طريق السياسة النقدية وربط عملات الدول المتخلفة بعملة الدولة صاحبة رأس المال . وبذلك استطاعت أن تحرم هذه الدول من التراكم الرأسمالى الذى كان يمكن أن يتكون ويساهم في زيادة إنتاجية العمل في هذا القطاع التصديري أو يستثمر في قطاعات أخرى ، ومن ثم بقيت الدول المتخلفة عند مستوى استثمارى ضعيف وطاقة إنتاجية ضعيفة معدل توسيعها أكثر ضعفاً .

٥ - لا شك أن ظاهرة ثنائية الاقتصاد القومى أصبحت مسألة مبررة تماماً ، فلقد كان الاهتمام بقطاع التصدير الذى يغص بالأجانب والذى يمتص الفائض الاقتصادى وحده ، بينما بقية القطاعات مازالت متخلفة غاية التخلف .

٦ - إستتبعت الزيادة في الطلب على القوى العاملة المحلية زيادة الطلب على المواد الغذائية المنتجة في القطاعات التقليدية ، مما زاد من الإختلال نسبياً في قطاع الزراعة ، ومع تحسن أساليب الصحة العامة نجد ارتفاعاً في حجم السكان ، إلا أنه نظراً لأنه لا يوجد قطاع آخر يمكن أن يستوعب هذه العمالة الجديدة فلا مناص من أن تظل في قطاع الزراعة للتقليدى الذى أصبح يغص بالبطالة المقنعة .

وهكذا يمكن القول أن التخلف ليس مرحلة تمر على الدول المتخلفة وسوف تنتقل إلى المرحلة الأخرى الأكثر تقدماً وهكذا - كما صورت ذلك نظرية المراحل - إنما التخلف هو وضع اجتماعى اقتصادى ناتج عن اندماج المجتمعات المتخلفة في السوق الرأسمالية العالمية .



مطبعة الحشرى

٥ حارة أبو عبده من شارع السلام
خلف حديقة جسر السويس - عرب الجسر
ت. عمل ٢٩٨٢٠٢٩ موبایل ٠١٠/٥٢٢٩١٨١

مطبعة الحشرى

٥ حارة أبو عبده من شارع السلام
خلف حديقة جسر السويس - عرب الجسر
ت. عمل ٢٩٨٢٠٢٩ موبایل ٠١٠/٥٢٢٩١٨١

